

Cosas!

La alternativa en comercio digital

Qué es?

Cosas! es una **red-empresa alterantiva** en el sector del **comercio-digital** para **Latinoamérica**



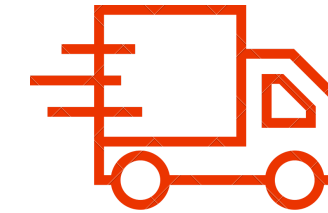
Propiedad de usuarios

Es propiedad de sus usuarios, como miembros parte de la red-organización, en forma de cooperativa sin ánimo de lucro



Plataforma digital

Tienda en línea, en donde la gente puede comprar productos, preferentemente del ecosistema de la economía alternativa



Logistics systems

Servicio de entrega de productos directo a los respectivos clientes utilizando un sistema logístico propio

Principios

Porque los valores si importan



horizontalidad



enfoque de redes



mutualismo



co-propiedad



humildad



glocalidad



base en evidencia



alta-tecnologia



participacion



regenerativo

THE MISSION

Extender

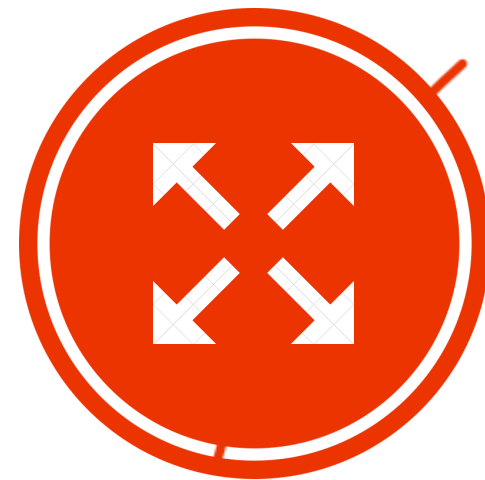
Ser un sitio donde los vendedores de la economía alternativa y los negocios éticos puedan poner sus productos

Empoderar

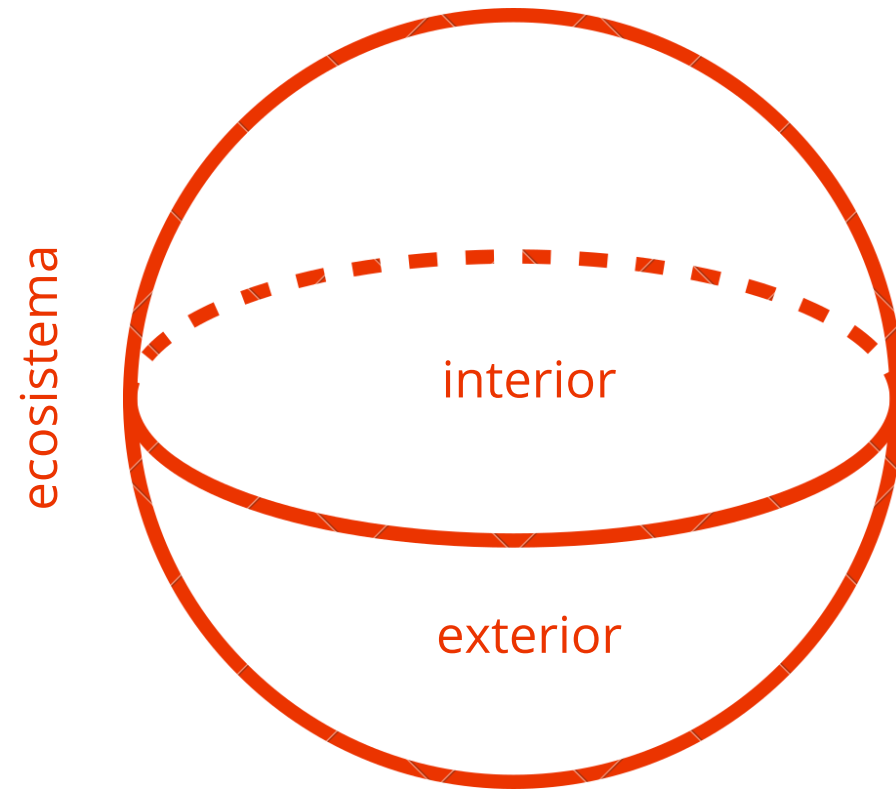
Directlly helping needed communities with financial resources, technological tools, and voice

Proporcionar

Poner a disposición de los clientes productos sostenibles y de buena calidad a un precio asequible.



ESFERAS



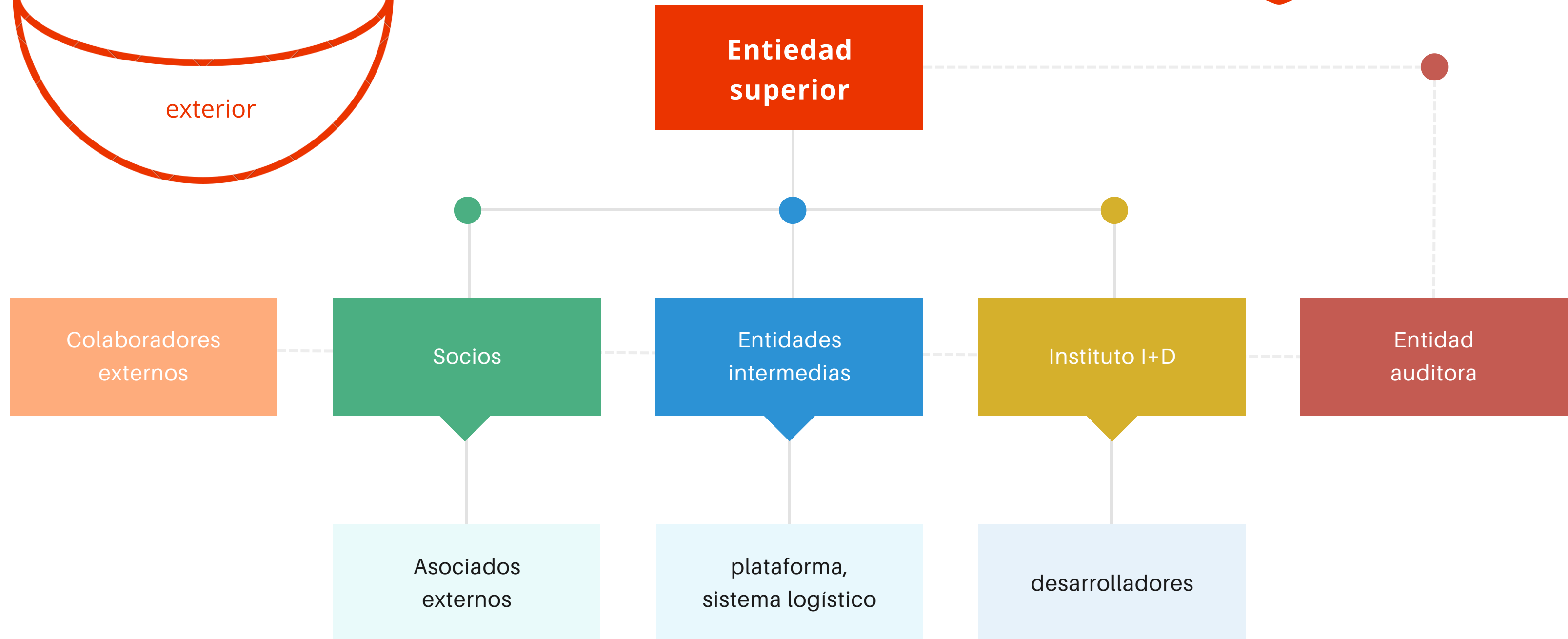
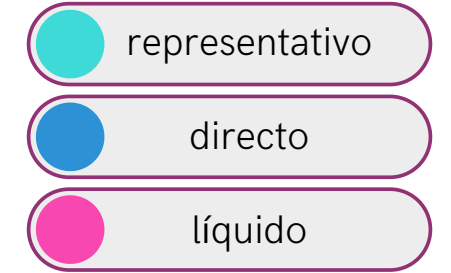
MODELO ORGANIZACIONAL

empresa-red

CAPAS



MECANISMOS



PARA PC & MOVÍL



FLEXIBILIDAD

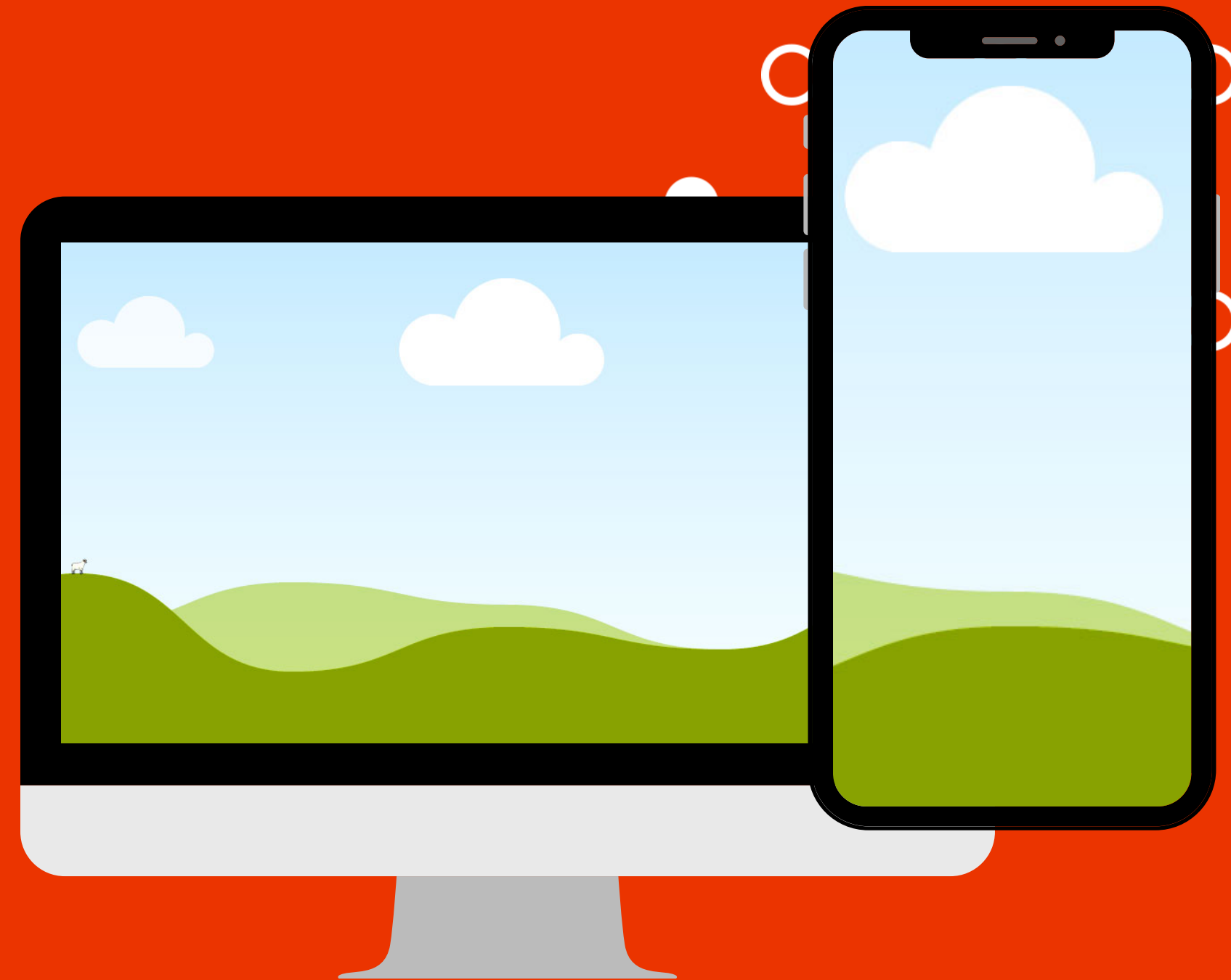
Las personas tendrán ambas plataformas para elegir por dónde ingresar

DISEÑO ADAPTATIVO

Los diseños responderán a diferentes tipos de dispositivos

INTER-OPERABILIDAD

La plataforma será interoperable con otros servicios de la red



El comienzo

Una historia no tan larga...



El modelo

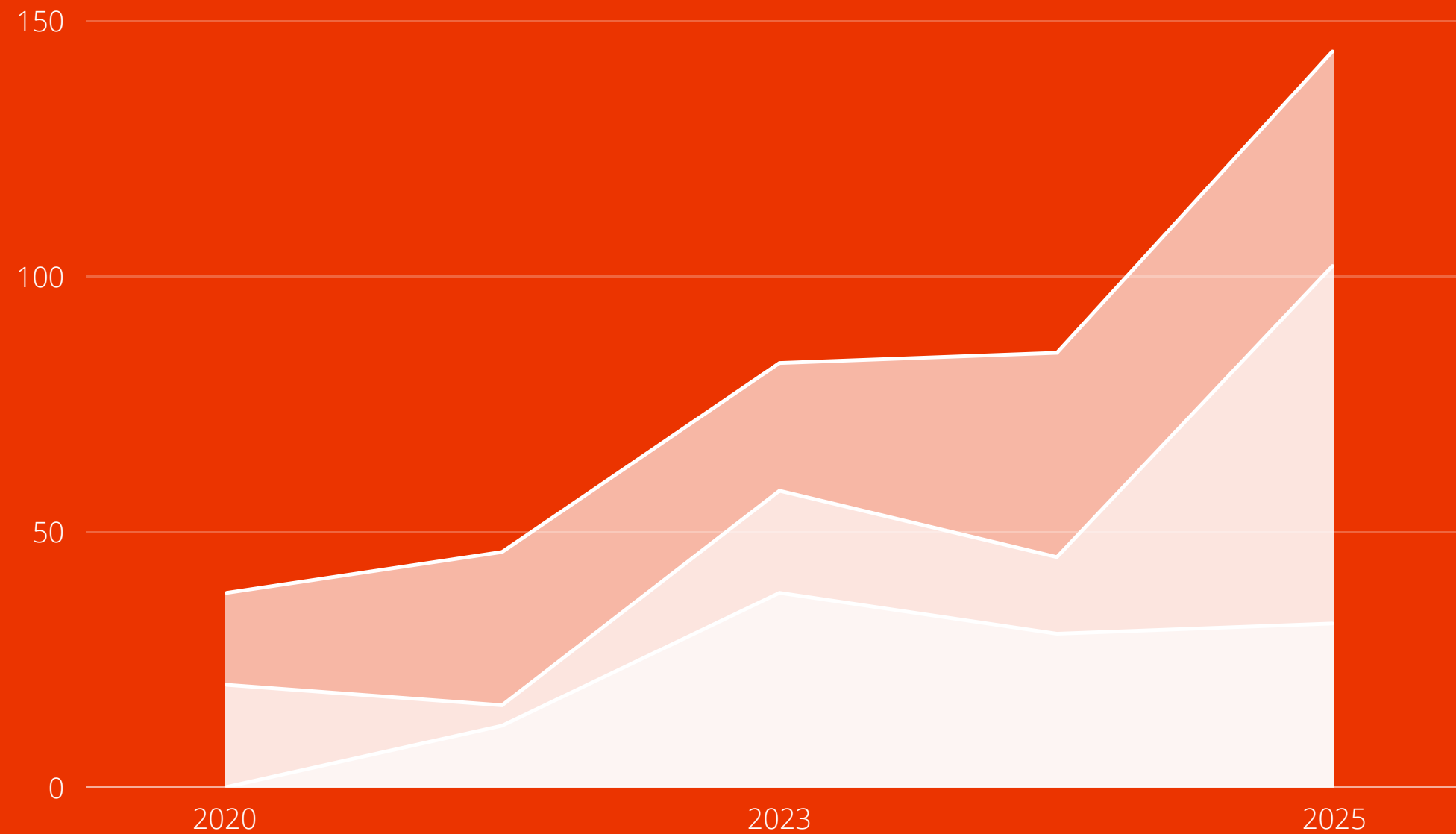
Los pilares financieros de la empresa



El creciente sector digital

Current trends

Según datos del Reporte E-commerce Q2 2022., las ventas de comercio electrónico en el continente latinoamericano se estiman que crecerán un 30% hacia 2025, hacia alcanzar los 170 mil millones de dólares para ese año.



170

billones USD para
2023

Modelo de ingresos

Margen pequeño

Como sitio en línea que tiene productos de terceros, cuando se vende un producto, tendrá un pequeño margen de beneficio

Ventas directas

Como parte del proceso de integración vertical y horizontal, la red con tener su propio producido productos a la venta

Fondos

Como entidad sin fines de lucro, la organización tendrá derecho a recibir fondos para los objetivos sociales que las instituciones establezcan.

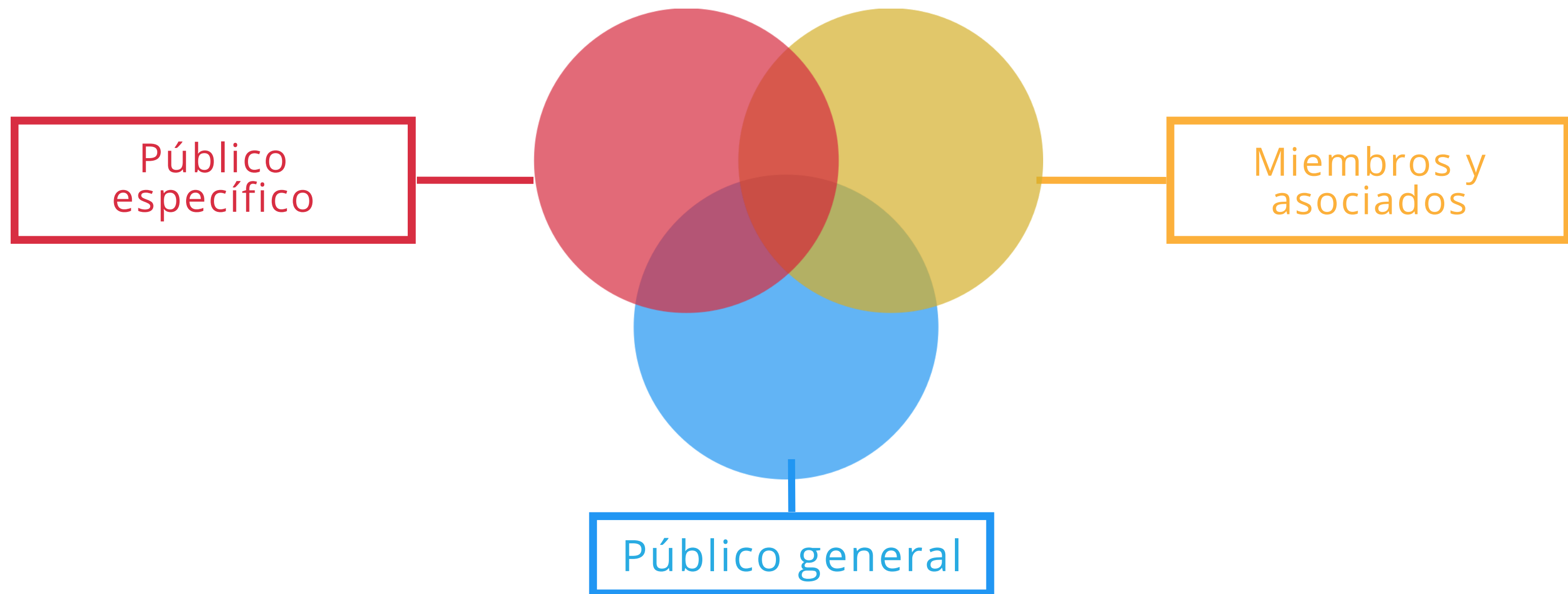
Contribuciones

member-owners also will have the capacity to regularly give contributions for the organization



Los clientes

Apuntos a servir a distintos sectores de la sociedad



Pasos futuros

A donde vamos...



AHORA

**Campaña
crowdfunding**



2024

Lanzamiento



2025

Internacionalización



Fin :)

Ver [documentación](#)