




CARDIO CATCH
DISEASES

Diagnósticos de Doenças Cardíacas

Relatório de Sprint do Projeto





Tópicos

Guia de Apresentação

Sobre a Empresa e o Produto

Proposta de Solução

Insights Gerados

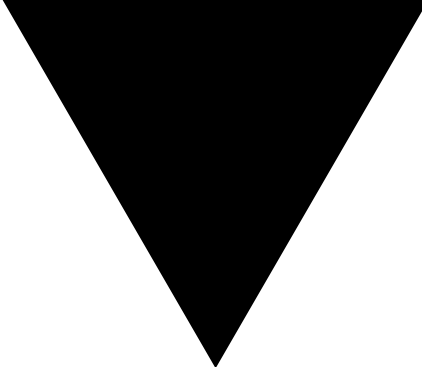
Cenários Financeiros da Solução

Cardio Catch Diseases

Uma empresa voltada para o diagnóstico de doenças cardíacas com base em análise de especialistas e máquinas.

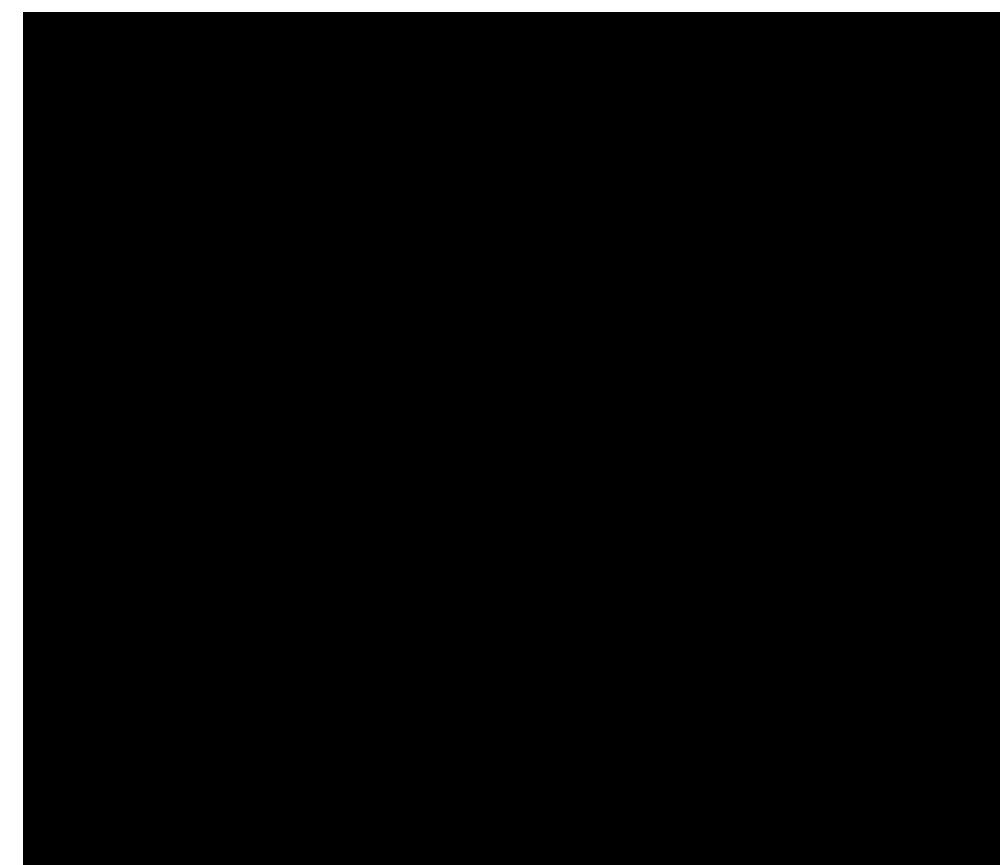
Um Legado na Saúde





Oportunidade

Entendendo o Projeto



Pipeline de Dados



DATA COLLECT

Coletado dados do Kaggle

DATA CLEANING

Tratado os dados para o
formato certo e para novas
derivadas

EDA - HYPOTHESES

A análise foi para responder as
hipóteses levantadas

ML - MODEL

O modelo GBDT teve a melhor
performance

DEPLOY

Modelo colocado em produção
no Heroku com Flask



Gênero

Clicose

Hipertensão

Sedentário

Idade

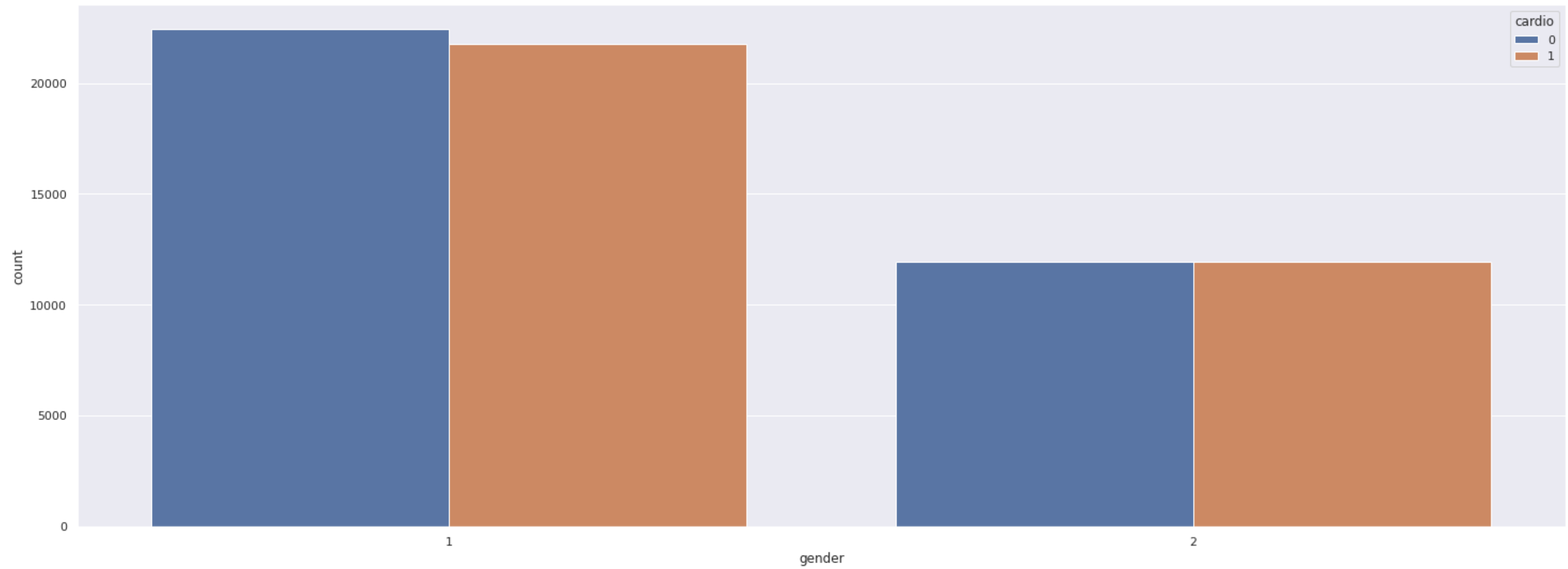
Público Alvo



Gênero

Hipótese:

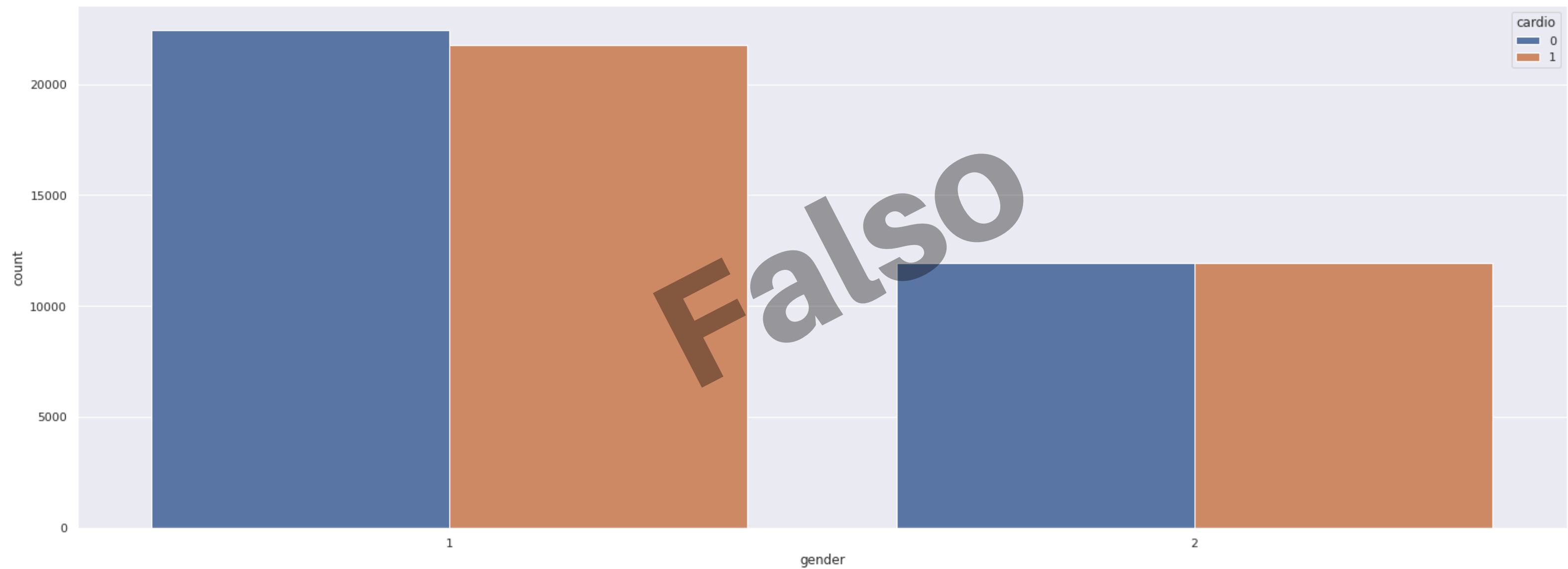
Gênero 1 tem maior risco que 2



Gênero

Hipótese:

Gênero 1 tem maior risco que 2



Insight

Que o número de clientes no gênero 1 é o dobro que o gênero 2, isso significa que possivelmente exista uma preocupação **MAIOR** do gênero 1 em verificar se tem a doença.

Oportunidade:

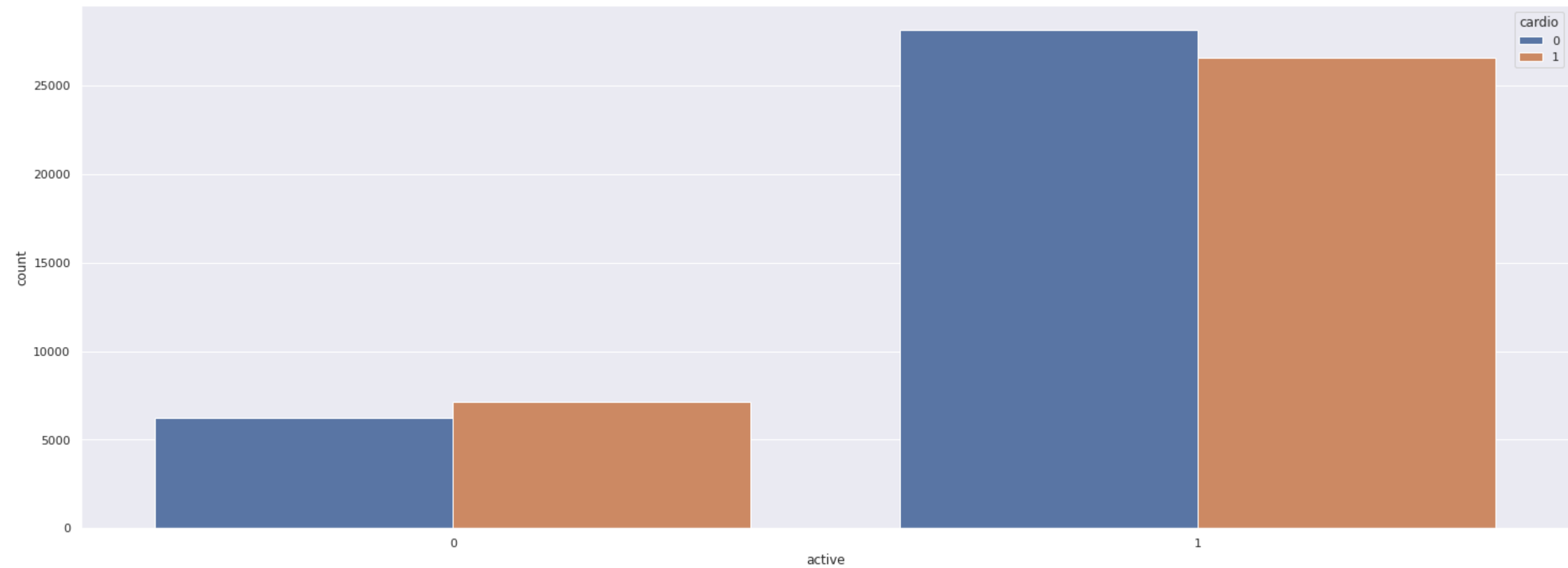
Realizar campanha de marketing para o público de gênero 1



Sedentarismo

Hipótese:

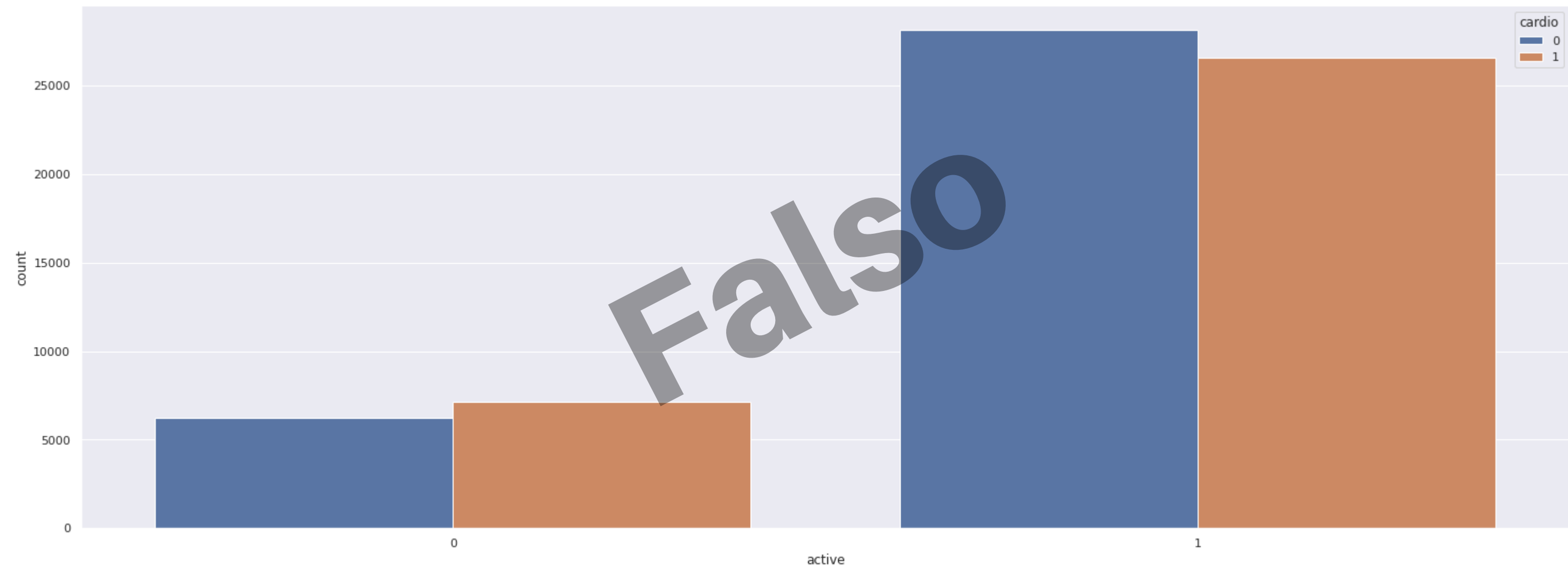
Sedentários tem maior risco de doenças cardíacas



Sedentarismo

Hipótese:

Sedentários tem maior risco de doenças cardíacas



Insight

Que o número de clientes ativos são maiores que sedentários, isso significa que possivelmente exista uma preocupação **MAIOR** de pessoas **ATIVAS** em verificar se tem a doença.

Oportunidade:

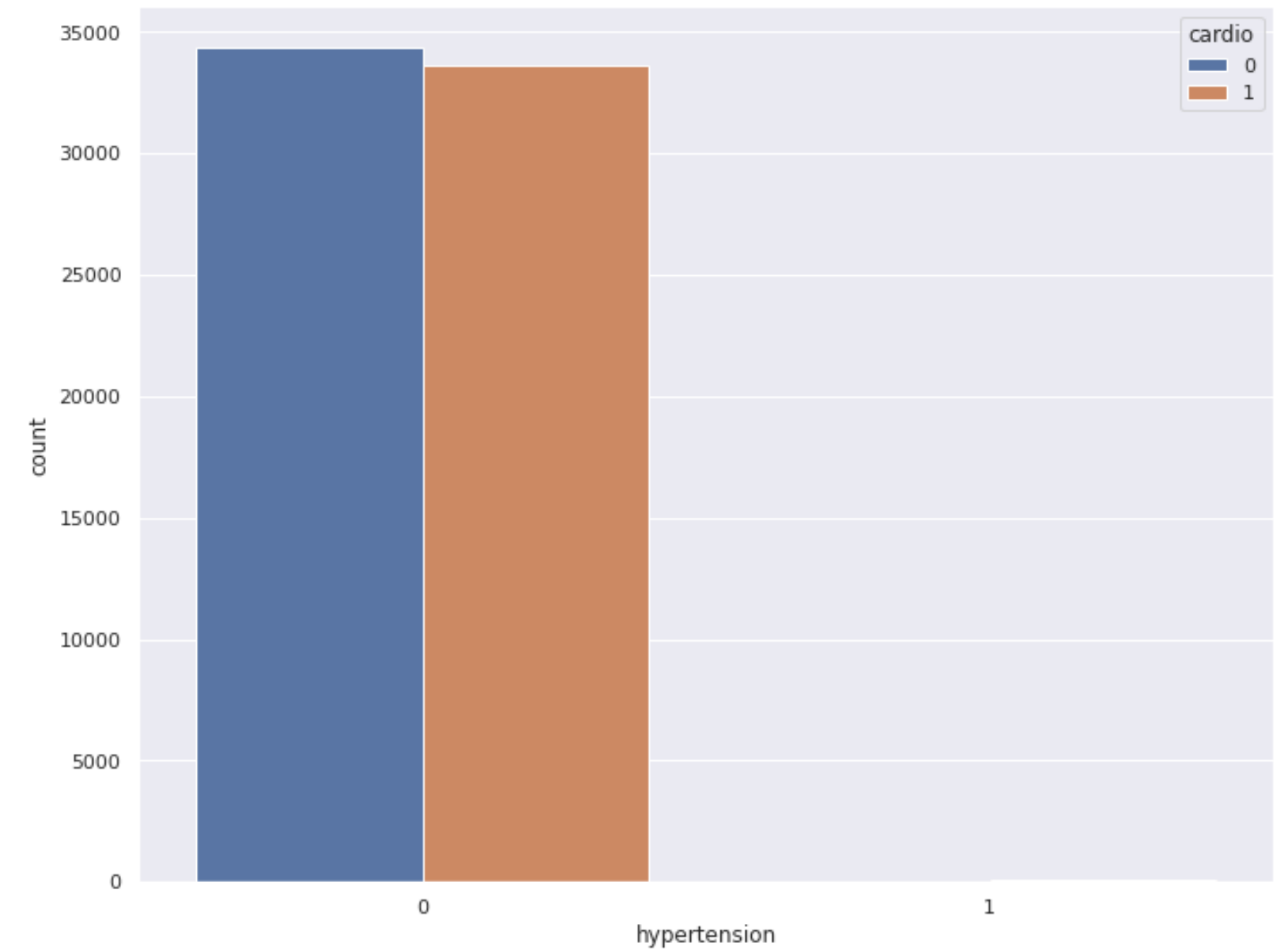
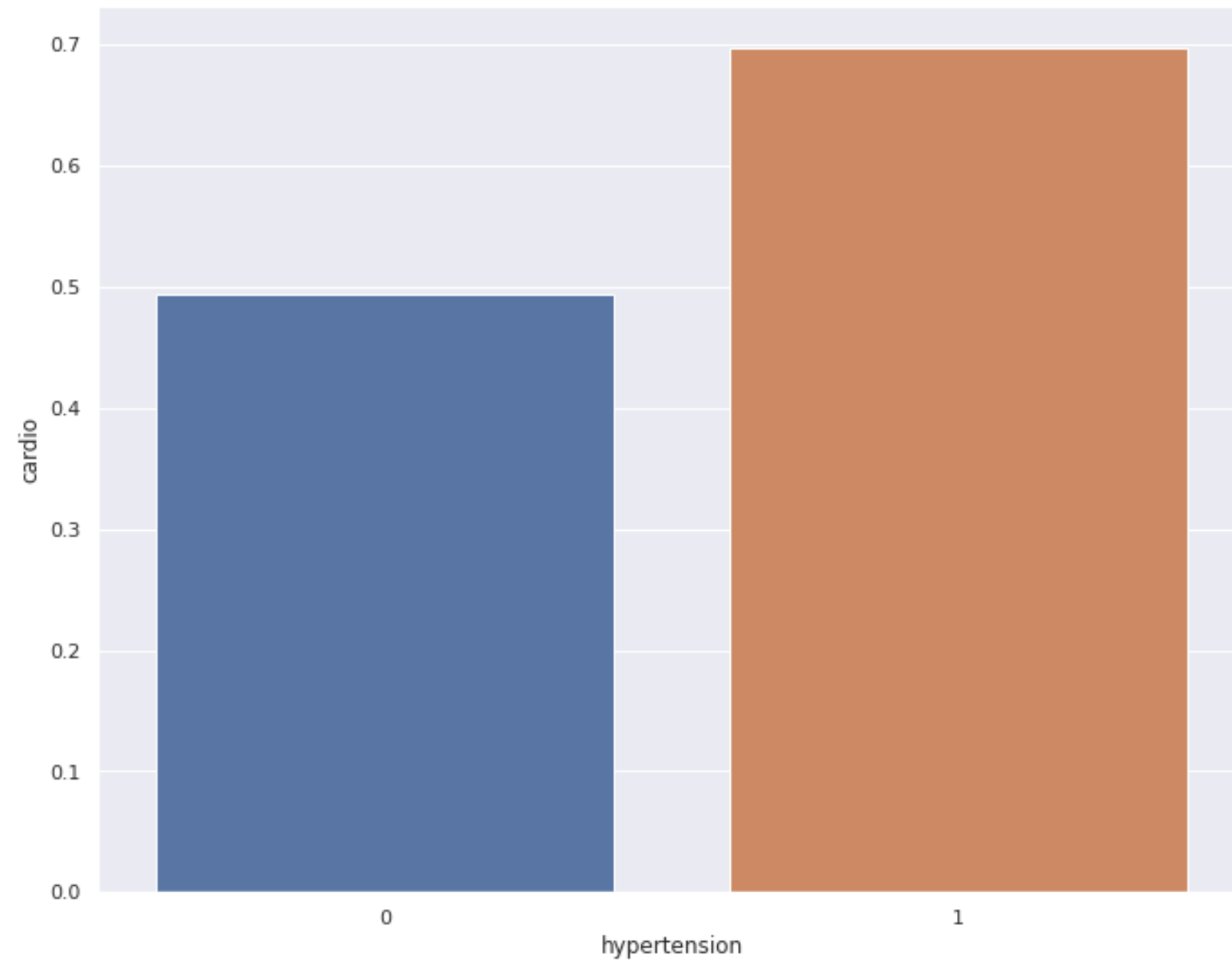
Realizar campanha de marketing para o público de **ATIVOS**



Hipertensão

Hipótese:

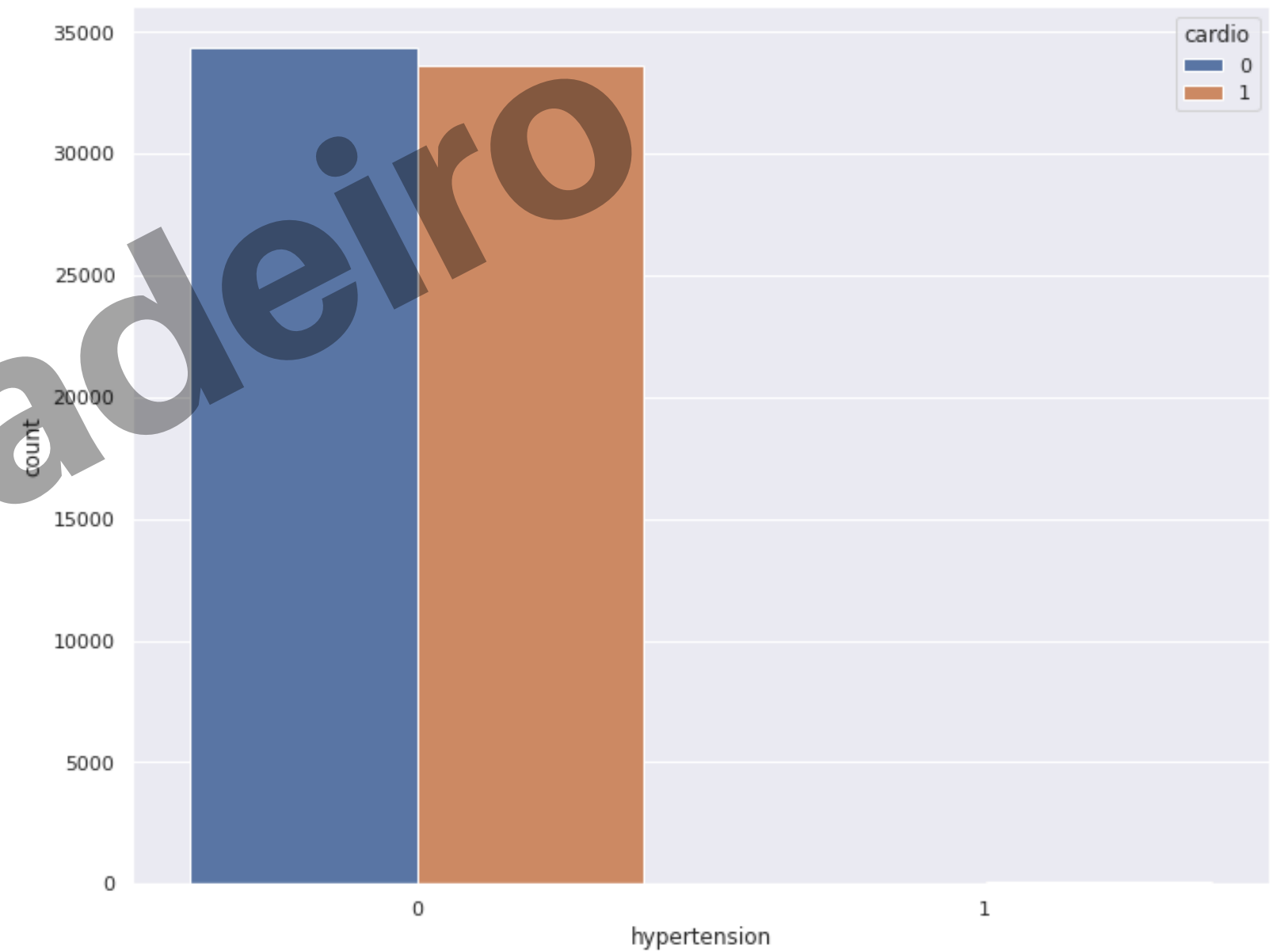
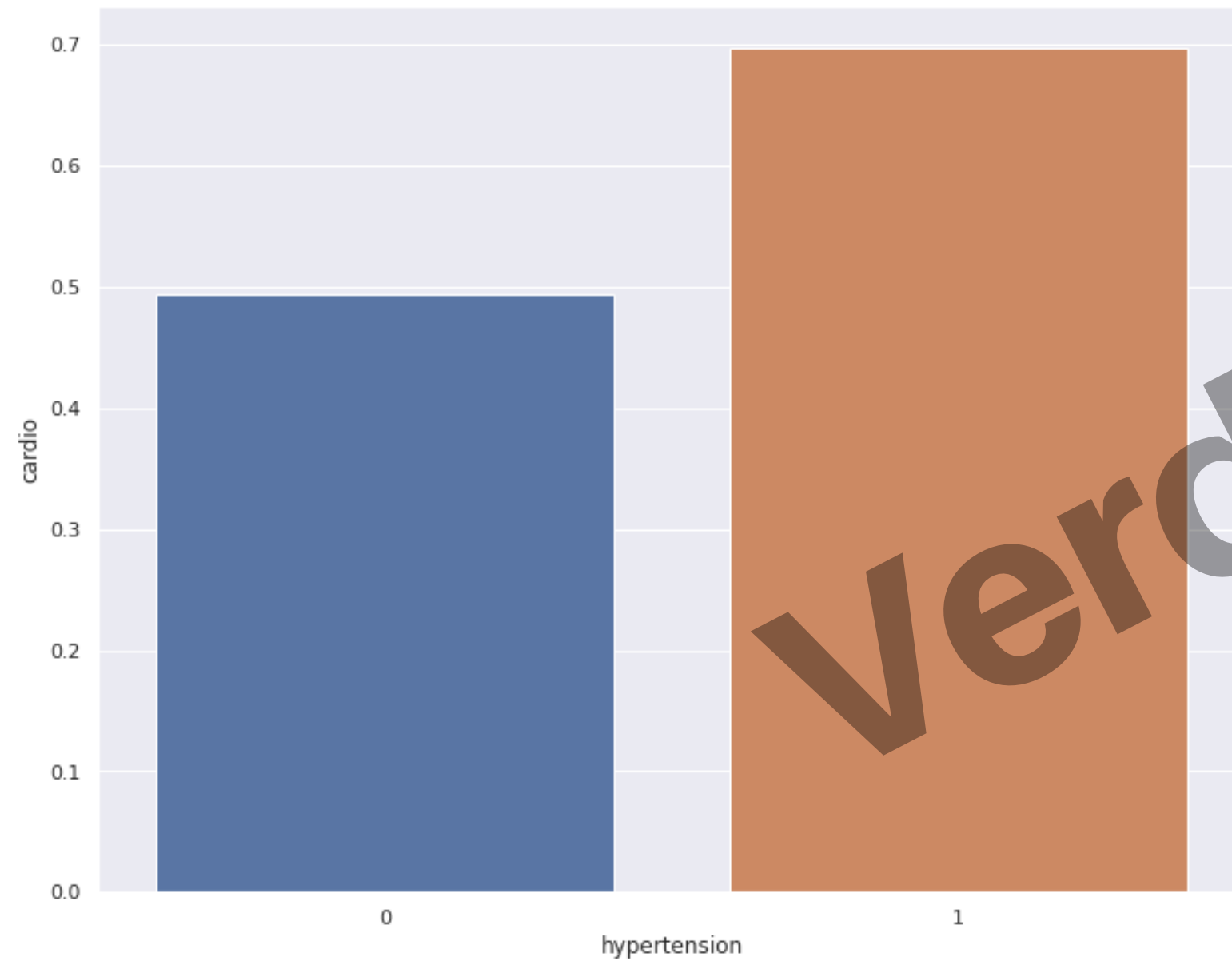
Hipertensos tem maiores incidência de doenças cardíacas



Hipertensão

Hipótese:

Hipertensos tem maiores incidência de doenças cardíacas



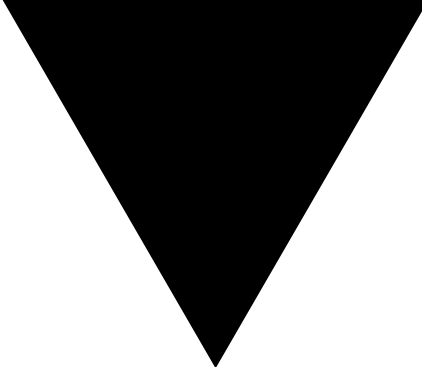
Insight

Que os Hipertensos tem maior incidência de doenças cardíacas, representando 70%, porém, em número de pacientes hipertensos são insignificantes perto de não hipertensos, representam 0.14% do total de pacientes.

Oportunidade:

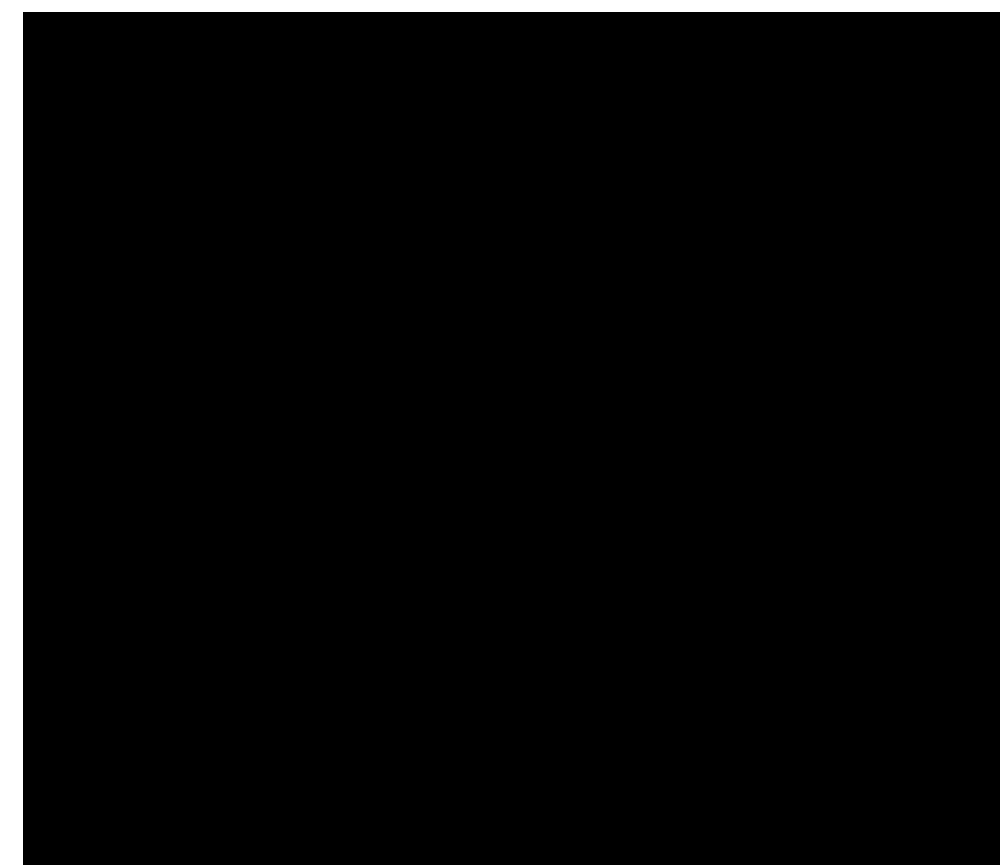
Focar o Marketing em pessoas **HIPERTENSAS**, pois tem 70% de inciência, porém um décimo percentual em número de clientes, sendo que 60% das pessoas no Brasil acima de 60 anos são hipertensas.





Resultados

Profit & Loss



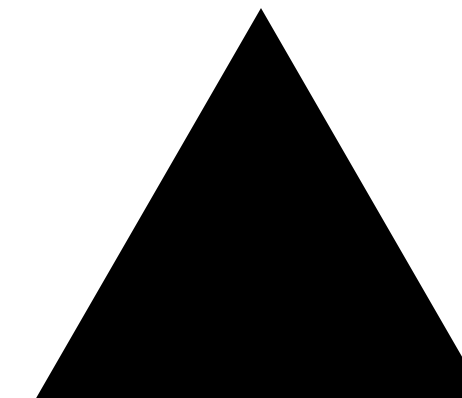


Estado Atual

O diagnóstico é feito através de uma análise manual dos profissionais especialistas além de custos das máquinas

Precisão

55 % à 65%



Precisão

75.2 % à 76%

Dispensará o uso do profissional e da máquina para somente prever com os dados

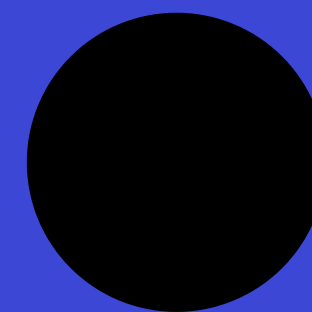
Estado Futuro





Precisão

Aumento de Performance



16%



Mas e daí?
O quanto vamos lucrar?



Cenários...





Estado Atual

Custo: R\$ 1.000,00

Precisão: 55 % à 65%

Resultado :

-R\$ 500,00 à R\$ R\$ 500,00

Custo: R\$ 0.000,00

Precisão: 75 % à 76%

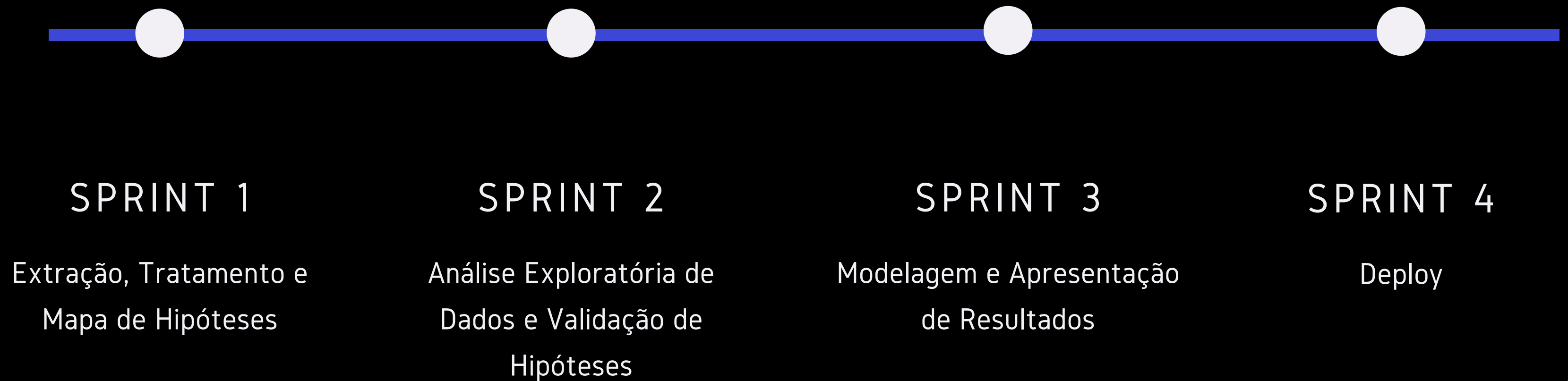
Resultado :

R\$ 2.000,00 à R\$ R\$ 2.500,00

Estado Futuro



STATUS REPORT





Para Refletir

“

**CRESCIMENTO NUNCA É
POR SIMPLES ACASO, É O
RESULTADO DE FORÇAS
TRABALHANDO JUNTAS.**

- James Cash Penney

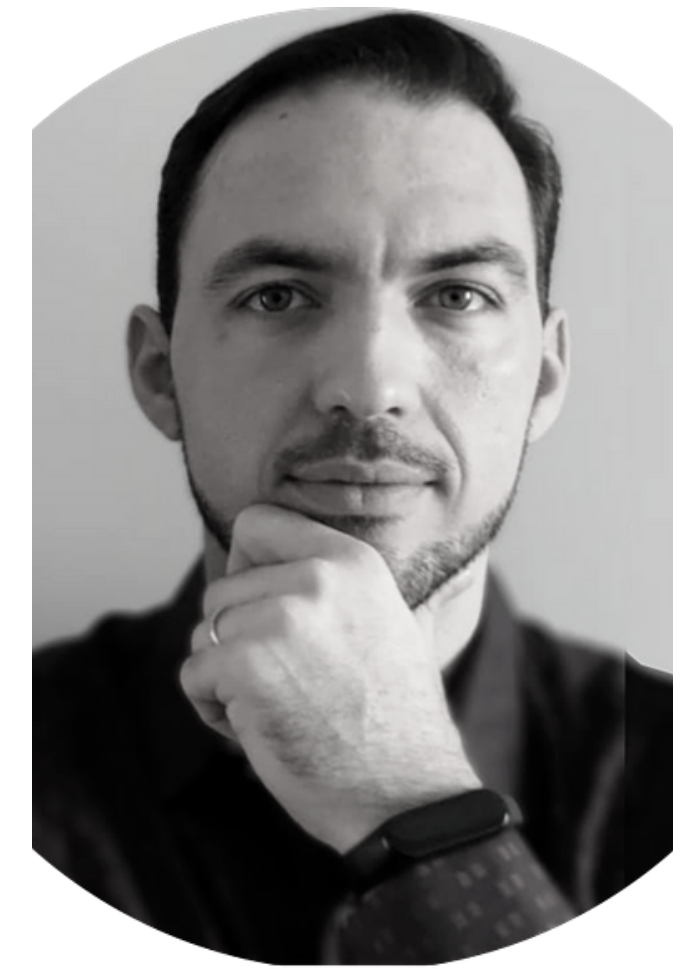


Conheça a Equipe



Meigarom Lopes

Data Scientist Lead



Diego P. Mayer

Data Scientist