ombre del Alumno(s):	Nombre del Docente: Ing. Luis Ángel		
aría de los Ángeles López Galindo	González flores		
ablo Edwin Vilchis Garduño	Fecha de entrega: 12\09\2022		
ván Gustavo Contreras Rojas			
iego Ramírez Sánchez			
rupo: 701			
	de estudio: mu		
deas principales encontradas en el ejem	plo fueron: (anotar al menos 10 ideas)		
	del mundo especializado en productos		
ara mejoras en el hogar.	ala wated miama (DIV)" warefesional		
<ul> <li>Home Depot se enfoca en los mercados "hága</li> </ul>	no usted mismo (DII) y profesional.		
El éxito inicial de Home Depot se basó en un	modelo de negocios descenti alizado.		
Durante los primeros años, Home Depot cont	taba con poca tecnologia.		
Los planes de tecnología de la información de	e Nardelli exigían una metodología de "TI grande".		
<ul> <li>En 2002, Home Depot invirtio \$1000 millone</li> </ul>	es para renovar su infraestructura de TI, incluyendo		
<ul> <li>el reemplazo de los sistemas de punto de venta (POS).</li> <li>la implementación de software de PeopleSoft y SAP para ofrecer una plataforma de software empresarial estándar para todas las operaciones básicas de la empresa.</li> <li>Home Depot compró BlackLocus, un proveedor de software de inteligencia de precios competitivos, como ayuda para averiguar cómo comparar sus precios con los de sus</li> </ul>			
		competitivos, como ayuda para averiguar con	apor los procios más bajos
		competidores y mantener su reputación de t	Damand Foresight, usa un motor de predicción de
		El software de planeación de la demanda de	Demand Foresight, usa un motor de predicción de istribuidores a reducir los errores de predicción e
	istributiones a reducti los cirores de prediction e		
incrementar la rentabilidad.	para que fuera más atractivo, amigable para los		
-	para que fuera mas atractivo, amigable para los		
clientes y competitivo. Este caso de uso demuestra el uso de SI	para optimizar los procesos de		
egocios? Si \[ NO {Por qué?}	para operana and processing the second		
legocios: 31 <u>m</u> _ No (10, 400)	odo de registro para productos y ventas		
o bacaba en un inventario hecho a mano.	esto provocaba que sus servicios fuerar		
lasiciantos y tuvieran una mala administ	ración, a partir de esto se vieron en la		
possidad de implementar SI v conforme p	pasado el tiempo estos sistemas se fueror		
ctualizando hasta la actualidad.			
Ctualizando nasta la desam			
	Danat?		
1. ¿Qué problemas y desafíos experimentó Hon	ne Depot?		
R= La mala administración y deficiencia de s	us servicios gracias a su poca tecnologia.		
	ii/tlfe on Home Depot. (Cómo		
2. Describa la relación entre administración, or	ganización y tecnología en nome Deposiçuente		
cambió esta relación con el tiempo? R= Estas	s relaciones tuvieron contratiempos los cuales		
fueron dando en base a sus multiples propie	tarios los cuales fueren implementado diversas SI		
para mejorar la empresa.			
	Mrues ark		

Escaneado con CamScanner

Caso de estudio

Datos:

Día Mes Año

3. ¿Qué tan responsable fue la gerencia de Home Depot de sus problemas? ¿Qué hay sobre el rol de la tecnología y los factores organizacionales? R= La gerencia tomo las medidas que creyó pertinentes en su debido tiempo para la estabilidad de la empresa. El rol que jugo la tecnología fue más que significativo pues esta ayudo a crecer a la empresa conforme paso el tiempo.

4. Mark Holifield, vicepresidente de la cadena de suministro de Home Depot, observó que la empresa no tenía la tecnología más vanguardista, pero de todas formas podía realizar un cambic importante en su cadena de suministro. Debata sobre las implicaciones de esta aseveración. Esta decisión se tomó para mejorar la necesidad que se presentaba en las tiendas al no tener el

suficiente espacio en los almacenes.

Nombre virima del Alumno aría de los Ángeles López Galindo

ablo Edwin Vilchis Garduño

ván Gustavo Contreras Rojas

Diego Ramírez Sánchez

Firma y sello de revisión del docente

