



grupo boticário

BACK END

Desafio – “Eu revendedor ‘O Boticário’ quero ter benefícios de acordo com o meu volume de vendas”.

## 1. PROBLEMA/OPORTUNIDADE

O Boticário tem várias soluções para ajudar seus revendedores(as) a gerir suas finanças e alavancar suas vendas. Também existem iniciativas para impulsionar as operações de vendas como metas gameficadas e desconto em grandes quantidades de compras.

Agora queremos criar mais uma solução, e é aí que você entra com seu talento ;)

A oportunidade proposta é criar um sistema de Cashback, onde o valor será disponibilizado como crédito para a próxima compra da revendedora no Boticário;

Cashback quer dizer “dinheiro de volta”, e funciona de forma simples: o revendedor faz uma compra e seu benefício vem com a devolução de parte do dinheiro gasto no mês seguinte.

Sendo assim o Boticário quer disponibilizar um sistema para seus revendedores(as) cadastrarem suas compras e acompanhar o retorno de cashback de cada um.

Vamos lá?

# BACK-END

## Requisitos back-end:

- Rota para cadastrar um novo revendedor(a) exigindo no mínimo nome completo, CPF, e-mail e senha;
- Rota para validar um login de um revendedor(a);
- Rota para cadastrar uma nova compra exigindo no mínimo código, valor, data e CPF do revendedor(a). Todos os cadastros são salvos com o status “Em validação” exceto quando o CPF do revendedor(a) for 153.509.460-56, neste caso o status é salvo como “Aprovado”;
- Rota para listar as compras cadastradas retornando código, valor, data, % de cashback aplicado para esta compra, valor de cashback para esta compra e status;
- Rota para exibir o acumulado de cashback até o momento, essa rota irá consumir essa informação de uma API externa disponibilizada pelo Boticário.

API externa GET: <https://mda9k8ek5j.execute-api.us-east-1.amazonaws.com/v1/cashback?cpf=12312312323>

headers { token: 'ZXPURQOARHiMc6Y0flhRC1LVIZQVFRnm' }

## Premissas do caso de uso:

- Os critérios de bonificação são:
  - Para até 1.000 reais em compras, o revendedor(a) receberá 10% de cashback do valor vendido no período de um mês (sobre a soma de todas as vendas);
  - Entre 1.000 e 1.500 reais em compras, o revendedor(a) receberá 15% de cashback do valor vendido no período de um mês (sobre a soma de todas as vendas);
  - Acima de 1.500 reais em compras, o revendedor(a) receberá 20% de cashback do valor vendido no período de um mês (sobre a soma de todas as vendas).

## Requisitos técnicos obrigatórios:

- Utilize uma destas linguagens: Nodejs ou Python;
- Banco de dados relacional ou não relacional;

## Diferenciais (opcional):

- Testes unitários;
- Testes de integração;
- Autenticação JWT;
- Logs da aplicação

Dúvidas e perguntas frequentes visite: <https://github.com/grupoboticario/testepraticodevs>