

# GIẢI PHÁP CHUYỂN ĐỔI SỐ CHO DOANH NGHIỆP





### TABLE OF CONTENTS

- Vấn đề
- Giải pháp
- Hiệu quả sử dụng
- Đánh giá thị trường
- Thời điểm thích hợp
- Đánh giá thị trường
- Kế hoạch xâm nhập thị trường
- Bối cảnh cạnh tranh
- Tầm nhìn và mục tiêu
- Kế hoạch tài chính
- Đội ngũ





### CHUYỂN ĐỔI SỐ TOÀN DIỆN QUẢN TRỊ - VẬN HÀNH DOANH NGHIỆP

#### TỰ HÀO SẢN PHẨM TRÍ TUỆ VIỆT NAM

Phần mềm tùy biến theo nhụ cấu, văn hóa doanh nghiệp Tích hợp tắt cả công cụ văn phong,



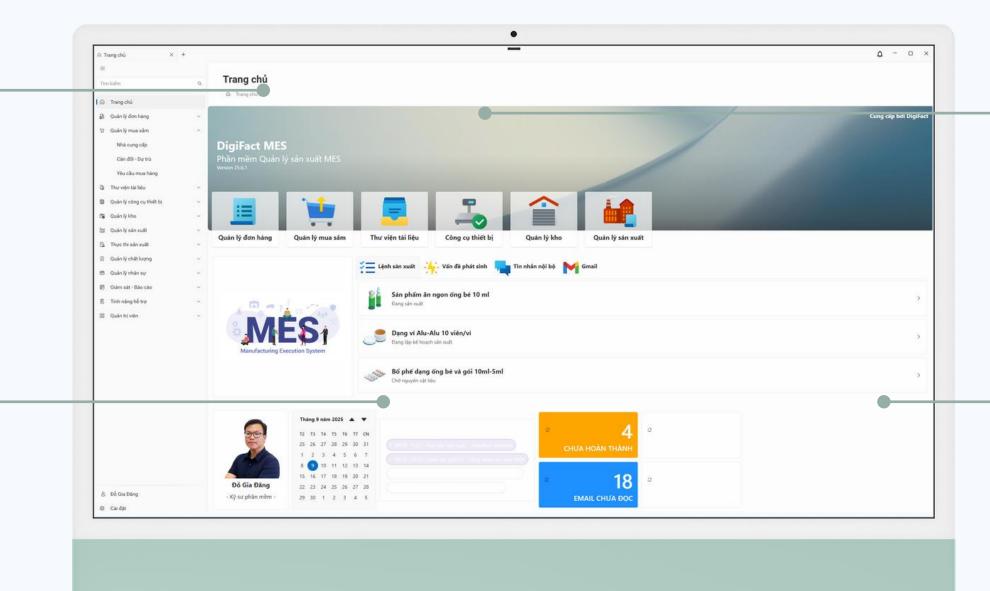
## QUẨN TRỊ VÀ VẬN HÀNH HIỆU QUẢ KHÔNG GIAN LÀM VIỆC SỐ

#### Phần mềm tùy biến

Tùy biến, tối ưu theo nhu cầu thực tế của doanh nghiệp cả trong quản lý và thực thi công việc hàng ngày

#### Tích hợp phần cứng

Kết nối, giao tiếp trực tiếp với các thiết bị, máy móc công nghiệp thông qua IoT, OPC, SCADA



#### Phân tích dữ liệu

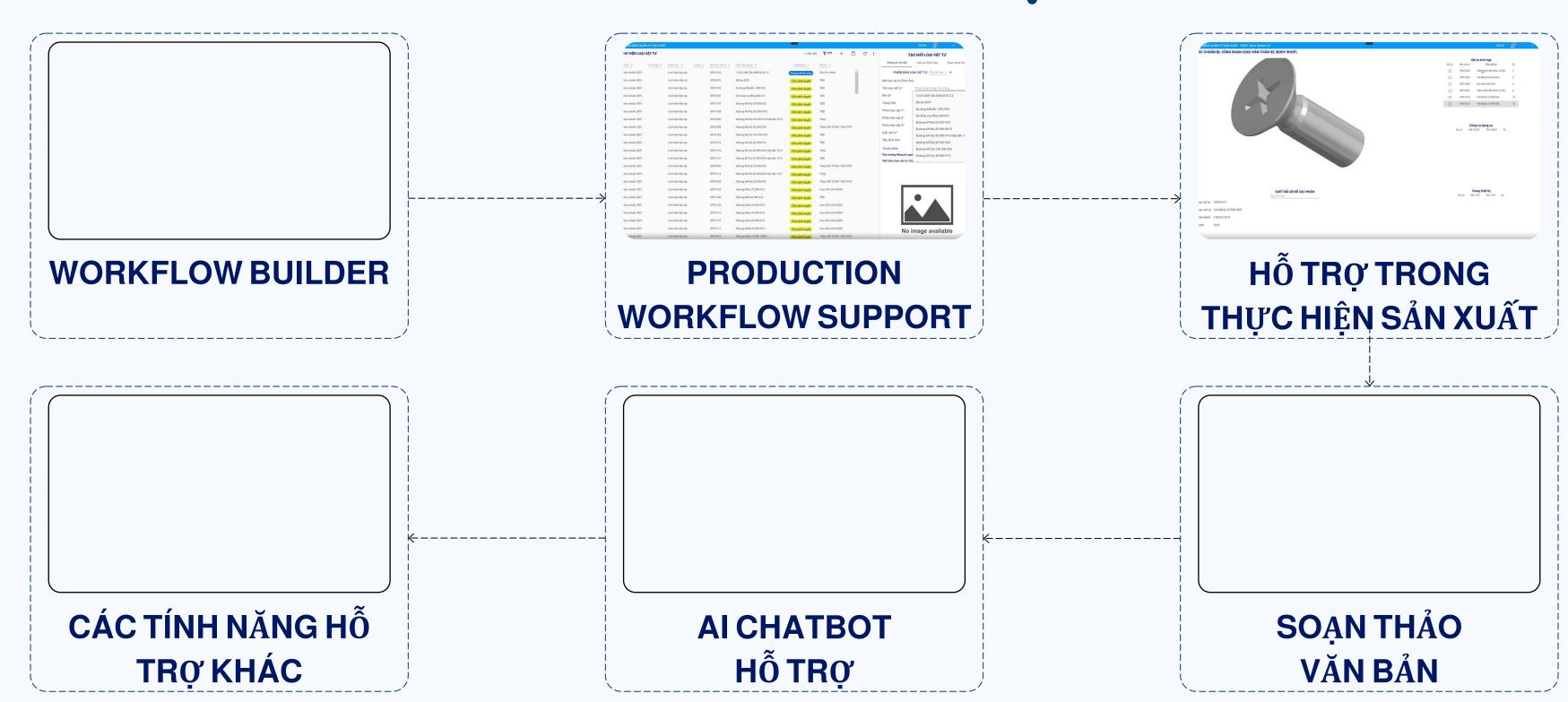
Báo cáo, giám sát thời gian thực KPI, OKR, OEE, SQCD, VSM, 7 QC tools

#### Al và ứng dụng tích hợp

Chatbot AI, OTT Chatapp, Email nội bộ, DevOps, Giải pháp bảo mật, an toàn thông tin...



## QUẨN TRỊ VÀ VẬN HÀNH HIỆU QUẢ KHÔNG GIAN LÀM VIỆC SỐ





### WORKFLOW BUILDER



Tùy biến luồng phê duyệt & luồng công việc theo nhu cầu thực tế.

#### Nhân sự lập kế hoạch sản xuất:

Nhận đơn hàng, kiểm tra tồn kho & lịch làm việc. Lập kế hoạch sản xuất tối ưu, đảm bảo tiến độ giao hàng.

### Công nhân sản xuất:

Quy trình làm việc chuẩn hóa, hiển thị rõ công việc tồn đọng và bước cần xử lý.

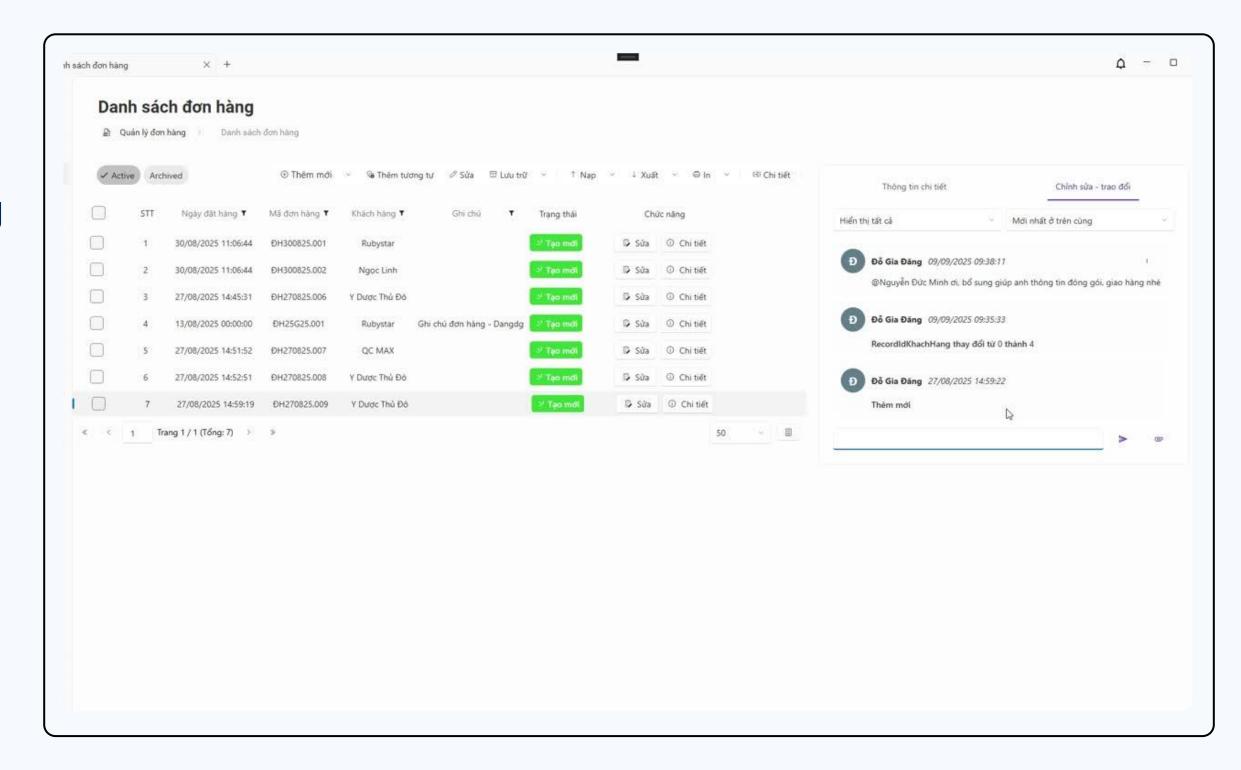
### Nhân viên văn phòng

Truy cập đơn
hàng cần xử lý,
tag bộ phận liên
quan, lưu log
công việc.
Người yêu cầu
nhận thông báo
& xác nhận
hoàn tất

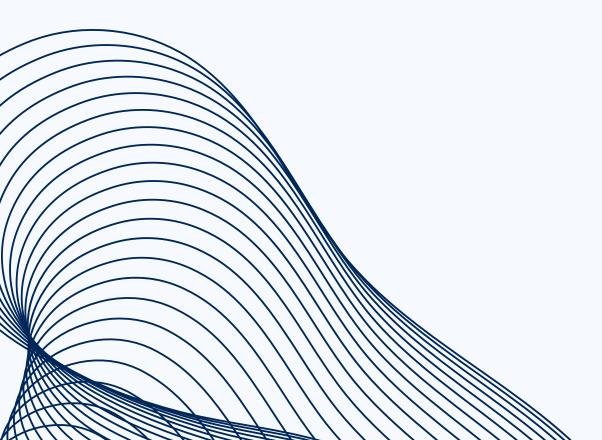


### Nhân viên văn phòng

- Tìm đơn hàng cần xử lý, tag bộ phận liên quan.
- Lưu log công việc, thông báo tới người yêu cầu.



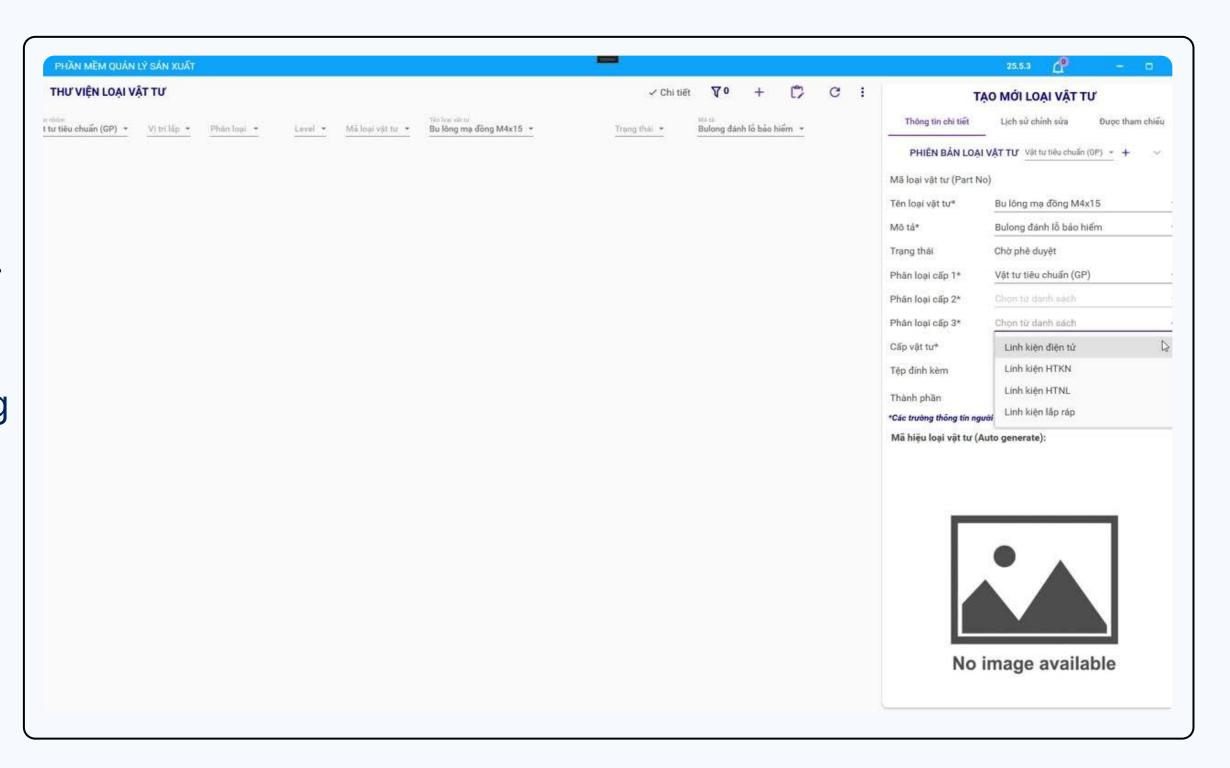
THƯ VI





### Kỹ sư thiết kế

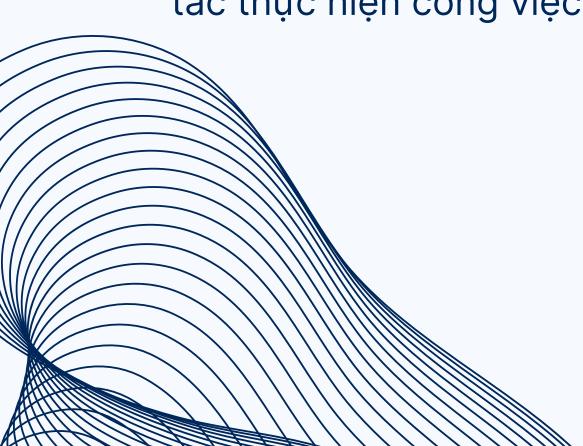
- Tạo mới vật tư, filter trùng lặp.
- Sinh mã tự động, upload hình ảnh & tài liệu thiết kế.
- Gửi phê duyệt & nhận noti trên điện thoại.
- Phê duyệt → chuyển trạng thái "Có hiệu lực".

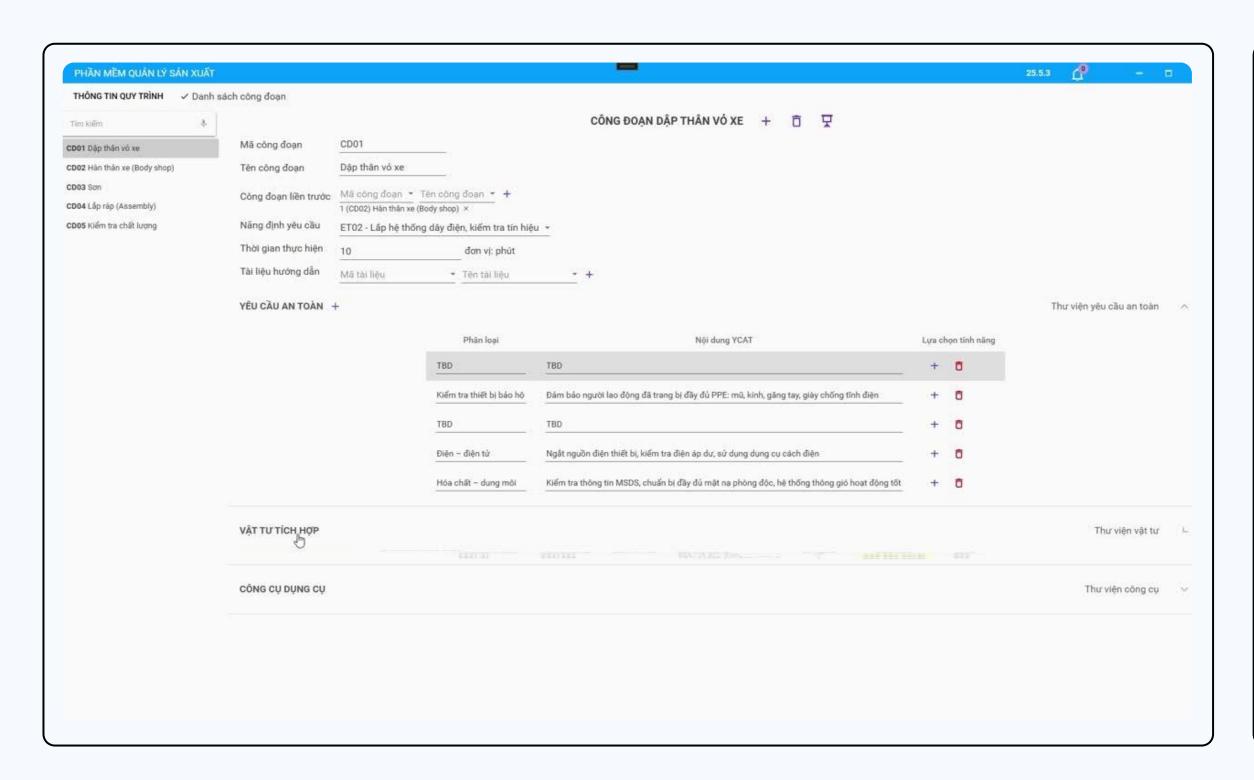




### Kỹ sư thiết kế

- Xây dựng quy trình sản xuất
- Khai báo thông tin công đoạn
- Khai báo vật tư sử dụng
- Khai báo các bước thao tác thực hiện công việc

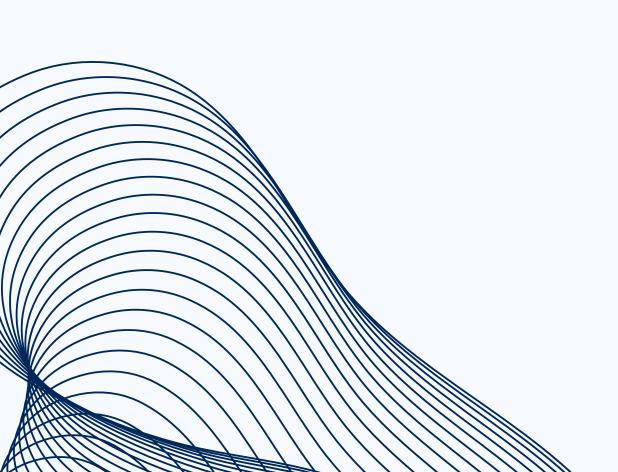


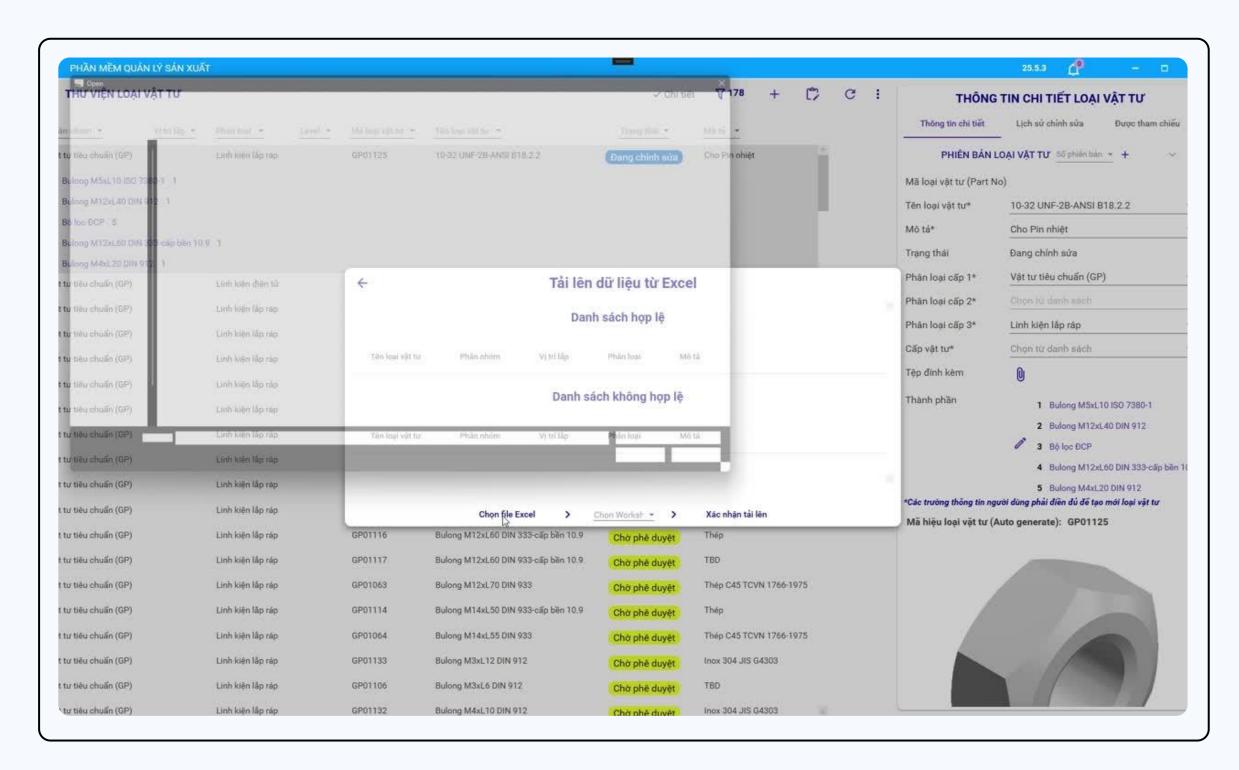


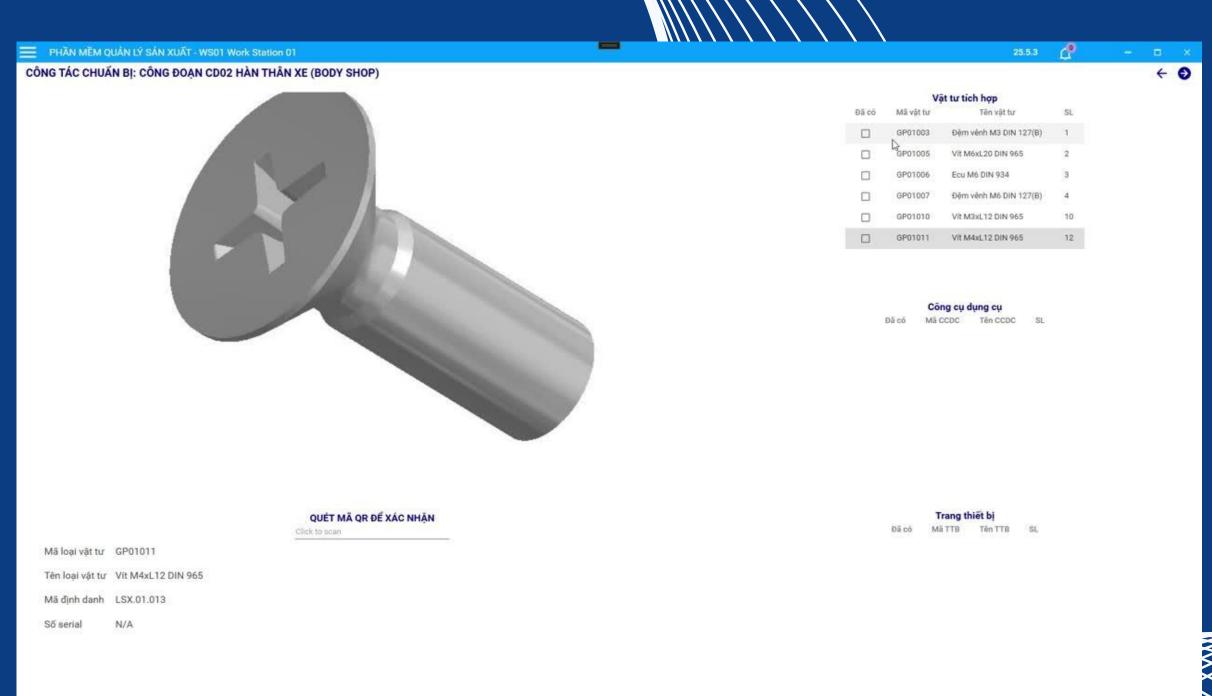


### Kỹ sư thiết kế

- Xem bản vẽ
- Xuất bom list
- Tải lên phần mềm tạo
   BOM mới cảnh báo các
   trường hợp không hợp lệ



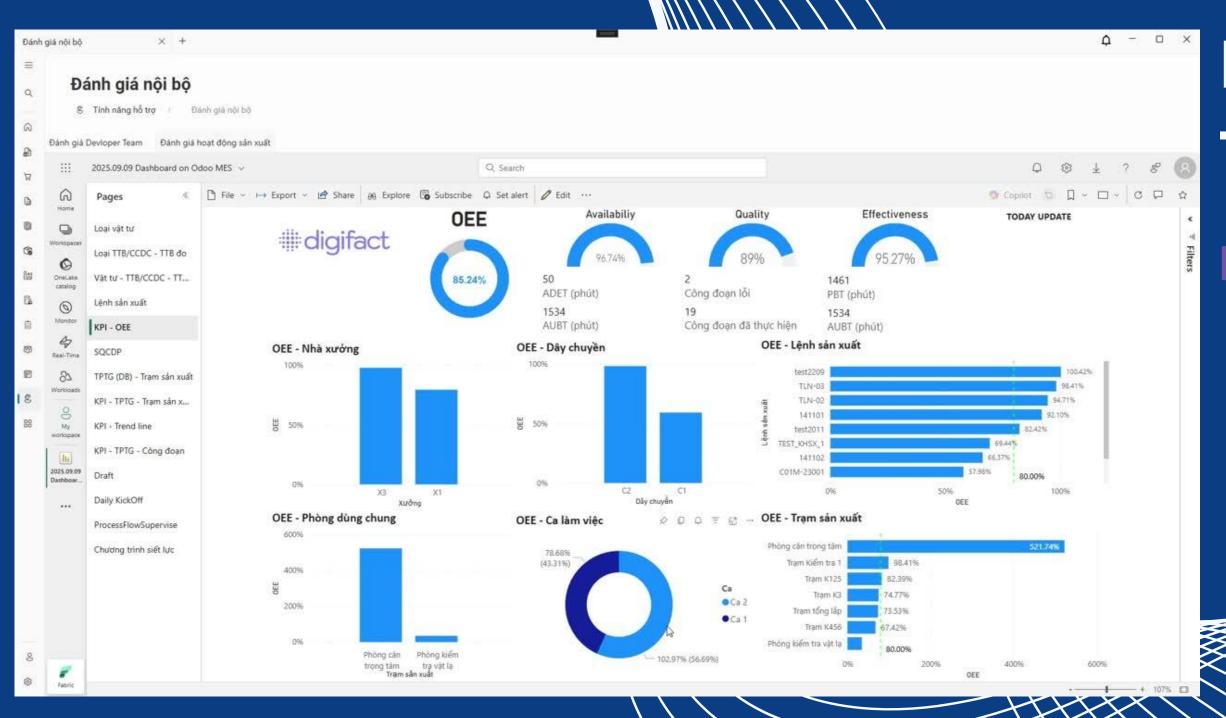




# Hỗ TRỢ TRONG THỰC HIỆN SẢN XUẤT

### Thực thi tại nhà máy

- Xác nhận nhân sự, an toàn & vật tư.
- Hướng dẫn thao tác trực quan trên màn hình.
- Bộ đếm giờ đo lường thời gian, hiệu suất.
- Tích hợp thiết bị lắp ráp & kiểm tra.



### Hỗ TRỢ TRONG THỰC HIỆN SẢN XUẤT

### Báo cáo thời gian thực

- Dữ liệu cập nhật realtime, biểu đồ trực quan.
- Hỗ trợ nhiều mẫu báo cáo:
   Histogram, OEE, SQCD, VSM...



### SOANTHÁO VĂN BẢN

- Tìm biểu mẫu mới nhất trong Quản lý tài liệu
- Tạo bản copy rồi trực tiếp chỉnh sửa trên app
- Euru lại, trao đổi với quản lý để review
- **Gửi phê duyệt**
- Phê duyệt và ban hành tự động



### AICHATBOT TÍCH HỢP

- Tìm kiếm thông tin cập nhật về chính sách, quy định mới nhất
- Tìm kiếm hình ảnh (Sale đi hiện trường tải lên hình ảnh, Market tìm ảnh làm báo cáo, bài truyền thông)
- # Hởi đáp với dữ liệu vận hành thời gian thực



# Optional HIỆU QUẢ SỬ DỤNG

### **QUY MÔ**

Giảm chi phí Giảm lãng phí Tăng chất lượng Giảm thời gian launch sản phẩm DDDM



### THỜI ĐIỂM THÍCH HỢP WHY NOW



- Chính phủ ưu tiên chuyển đổi số: mục tiêu 2025–2030 đưa VN vào top 30 toàn cầu về công nghiệp thông minh & kinh tế số.
- Hội nhập toàn cầu: Samsung, Foxconn... yêu cầu số hóa minh bạch, realtime; SMEs chậm thích ứng sẽ mất cơ hội vào chuỗi cung ứng.



- Kinh tế số tăng mạnh: 23 tỷ
   USD (2022) → 45 tỷ USD (2025),
   >20%/năm.
- Rào cản chi phí: >60% SMEs lo ngại ERP/MES truyền thống quá đắt. DigiFact giải quyết với chi phí <50.000 USD.</li>



- SMEs chiém 97% DN, nhưng 57,6% gặp khó khi chuyển đổi số; chỉ 22% có IT chuyên trách.
- DigiFact: giao diện thân thiện, tích hợp toàn diện, giảm phu thuôc IT lớn.



- Hạ tầng số bùng nổ: 5G, internet băng rộng, hyperscale data center (Google, HCM 2024).
- Dữ liệu phân mảnh: SMEs dùng nhiều phần mềm rời rạc.
   DigiFact hợp nhất ERP-MESloT, tạo dòng chảy dữ liệu thống nhất, hỗ trợ quyết định tức thời.

DigiFact là giải pháp 'may đo' giúp SMEs Việt Nam chuyển đổi số – chi phí hợp lý, tích hợp toàn diện, dễ triển khai – biến áp lực sinh tồn thành bước ngoặt chiến lược để tham gia chuỗi cung ứng toàn cầu.

### ĐÁNH GIÁ THỊ TRƯỜNG

#### Điều kiện lọc:

Chọn doanh nghiệp:

- Có nhà máy đang vận hành
- Có ít nhất 30–300 nhân sự
- Có ý thức và nhu cầu chuyển đổi số (theo khảo sát Bộ Công thương 2022, ~25% SME sản xuất đang hoặc sắp chuyển đổi số)
- Giữ lại khoảng 15% số SME sản xuất hiện nay
- ~19.000 doanh nghiệp mục tiêu Trung bình 15.000 USD/doanh nghiệp (có thể chia nhỏ theo module)
- → SAM = 19.000 x 15.000 USD = ~285 triệu <u>USD</u>

TAM ~ 1.14 tỷ
USD

SAM ~ 285 triệu
USD

SOM ~ 4.95
triệu USD

#### Theo Tổng cục Thống kê Việt Nam (2023):

- Việt Nam có >130.000 doanh nghiệp sản xuất
- Trong đó ~98% là doanh nghiệp vừa và nhỏ (SME)
- • ~127.000 SME sản xuất

**Giả định:** chỉ tính nhóm có nhu cầu chuyển đổi số và ngân sách tối thiểu

- ~60% có khả năng đầu tư hệ thống quản lý tích hợp ERP/MES nhé
- ► ~76.200 doanh nghiệp

#### Mức triển khai DigiFact cho SME (bản rút gọn):

- Từ 8.000–30.000 USD/doanh nghiệp
- Trung bình: 15.000 USD
- → TAM = 76.200 x 15.000 USD = ~1.14 tỷ USD

#### Giả định tăng trưởng:

- Năm 1: tiếp cận và triển khai cho 30 doanh nghiệp
- Năm 2: mở rộng nhờ case study + đối tác →
   100 doanh nghiệp
- Năm 3: tăng trưởng nhờ hệ sinh thái + mô
   hình triển khai nhanh → 200 doanh nghiệp
- → Tổng sau 3 năm: 330 doanh nghiệp
- → SOM = 330 x 15.000 USD = ~4.95 triệu USD

### GO - TO - MARKET PLAN

### 1 PRODUCT



- Giải pháp chuyển đổi số "all-in-one" cho SME sản xuất.
- Tính năng: Dashboard vận hành, Workflow/DMS, IoT Gateway, FaceID, VR/AR training.
- Khác biệt: "May đo" cho SME VN, kết nối OT– IT, không chỉ phần mềm mà còn đào tạo & tư vấn.

### 2 PRICE



- Chiến lược giá linh hoạt theo quy mô, trung bình ~50.000 USD/hợp đồng.
- Cấu trúc mô-đun, có thể thêm dịch vụ/AI/VR khi cần.
- Áp dụng chiến lược "land and expand": ưu đãi dự án pilot, mở rộng sau.

### 3 PLACE



- B2B trực tiếp & đối tác khu công nghiệp.
- Kênh: đội sales/tư vấn, liên minh công ty tự động hóa, hiệp hội ngành, đối tác CNTT địa phương.
- Online: Website, webinar, demo cloud.

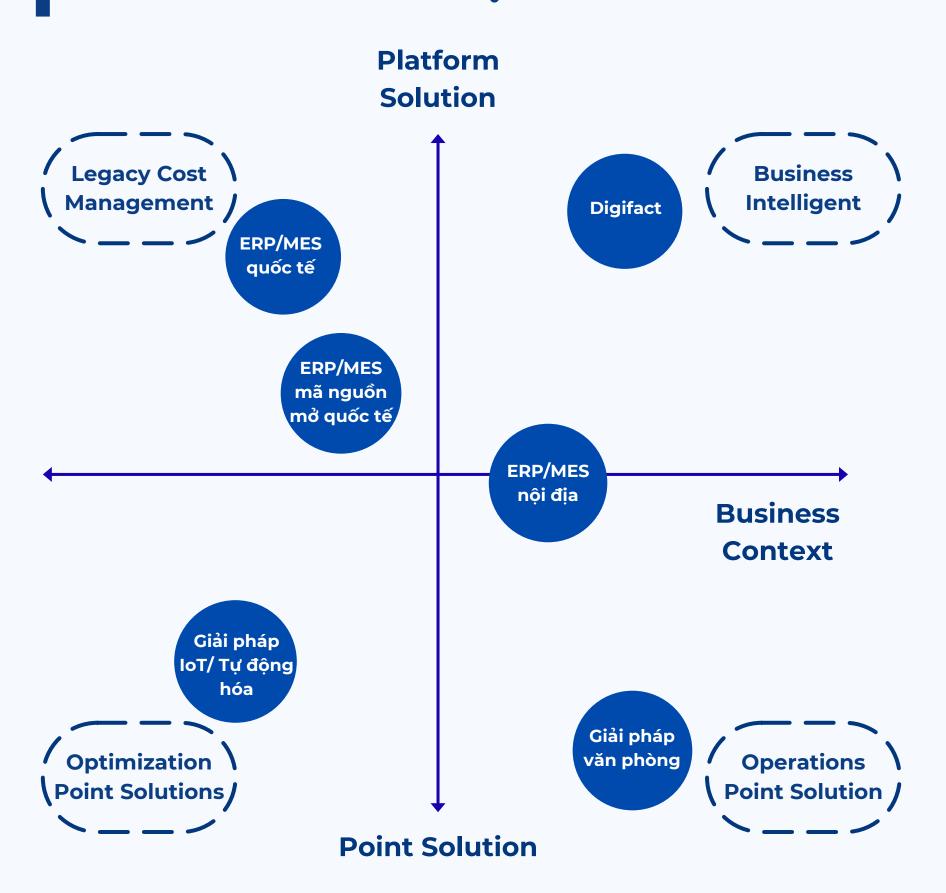
### 4 PRO

### **PROMOTION**



- Tiếp cận trực tiếp lãnh đạo nhà máy, sự kiện công nghiệp, mối quan hệ DN.
- Thông điệp: Nhà máy số toàn diện, giải quyết "nỗi đau" quản trị & chi phí.
- Truyền thông: Triển lãm, hội thảo, webinar, digital marketing (website, LinkedIn, video demo).

### BỐI CẢNH CẠNH TRANH



### 1 ERP/MES QUỐC TẾ

Thương hiệu lớn, giải pháp chuẩn quốc tế. Chi phí cao, triển khai chậm, ít linh hoạt

=> Cơ hội của DigiFact: Chi phí thấp, triển khai nhanh, phù hợp SME.

#### 2 ERP/MES NỘI ĐỊA

Thương hiệu lớn, giải pháp chuẩn quốc tế. Chi phí cao, triển khai chậm, ít linh hoạt

=> Cơ hội của DigiFact: Khác biệt nhờ IoT/AI, giải pháp toàn diên hơn ERP.

### 3 GIẢI PHÁP IOT/TỰ ĐỘNG HÓA

Cảm biến, SCADA/PLC mạnh.Thiếu phần mềm quản trị, workflow, VR/AR.

=> Cơ hội của DigiFact: Bổ sung quản trị, workflow, VR/AR → giải pháp trọn gói.

#### 4 GIẢI PHÁP VĂN PHÒNG

Trực quan, dễ dùng. Thiếu năng lực sản xuất, loT.

=> Cơ hội của DigiFact: Tập trung nhà máy, chuyên sâu sản xuất.

### 5 ERP/MES MÃ NGUỒN MỞ QUỐC TẾ

Mã nguồn mở, cộng đồng lớn. Chưa được tối ưu cho VN.

=> Cơ hội của DigiFact: Bản địa hóa, hỗ trợ trực tiếp tại VN.

### TẨM NHÌN VÀ MỤC TIÊU









GIAI ĐOẠN 1 (2025–2026) NGHIÊN CỨU & XÂY DỰNG NỀN TẢNG

GIAI ĐOẠN 2 (2026–2027) TRIỂN KHAI THỬ NGHIỆM & TĂNG TRƯỞNG BAN ĐẦU

GIAI ĐOẠN 3 (2027–2028) MỞ RỘNG THỊ TRƯỜNG GIAI ĐOẠN 4 (TỪ 2028) MỞ RỘNG KHU VỰC & HỆ SINH THÁI

#### **MỤC TIÊU**

- Hoàn thiện MVP (3–4 tính năng cốt lõi).
- Xác định phân khúc SME (50–300 nhân sự).
- Xây dựng uy tín ban đầu.

#### **HOẠT ĐỘNG**

- Khảo sát 20–30 nhà máy.
- Hoàn thiện DigiFact Framework.
- Triển khai 2–3 pilot, làm tài liệu demo/website.

#### **MUC TIÊU**

- Chứng minh hiệu quả (ROI, OEE).
- Xây dựng khách hàng tham chiếu.
- Thu hút vốn seed/Series A.

#### **HOAT ĐỘNG**

- Triển khai 20–30 dư án mới.
- Phát triển IoT Gateway, FaceID, Workflow.
- Liên kết trường đại học & hiệp hội ngành.
- Tham gia Industry 4.0 Summit.

#### **MỤC TIÊU**

- Phủ sóng các KCN trọng điểm.
- Đạt 200–300 khách hàng trả phí.
- Tối ưu giải pháp theo ngành doc

#### **HOẠT ĐỘNG**

- Ra mắt DigiFact Lite & Al predictive maintenance.
- Ký kết với hiệp hội ngành.
- Đẩy mạnh marketing & case study.

#### **MUC TIÊU**

- Trở thành nền tảng chuyển đổi số hàng đầu Đông Nam Á.
- Xây dựng DigiFact Marketplace.
- Đa dạng hóa nguồn thu (SaaS, tư vấn, VR store).

#### **HOẠT ĐỘNG**

- Thâm nhập thị trường ASEAN.
- Phát triển Marketplace & add-on.
- Tích hợp ERP quốc tế (SAP, Oracle).
- Đầu tư trung tâm R&D (AI, AR/VR).

### KẾ HOẠCH TÀI CHÍNH GÓI DỊCH VỤ DỰ KIẾN

### Starter (5.000 - 10.000 USD/năm)

Đối tượng: SME <100 nhân sự, mới chuyển đổi số

#### Tính năng:

- Workflow cơ bản, DMS
- KPI Dashboard (sản lượng, chất lượng)
- Chat & cộng tác nội bộ
- Đào tạo online, hỗ trợ 24/7

### Growth (15.000 - 25.000 USD/năm)

Đối tượng: SME 100-300 nhân sự, bán tự động hóa **Tính năng:** 

- Toàn bộ tính năng Starter
- Dashboard thời gian thực (OEE, sản lượng, lỗi, tiến độ)
- IoT Gateway (SCADA/PLC, sensor)
- Quản lý bảo trì thiết bị
- FaceID & phân quyền nâng cao
- Tích hợp kho vật tư, báo cáo tài chính

### Enterprise (30.000 - 50.000 USD/năm)

Đối tượng: Nhà máy >300 nhân sự, nhiều phân xưởng/địa điểm

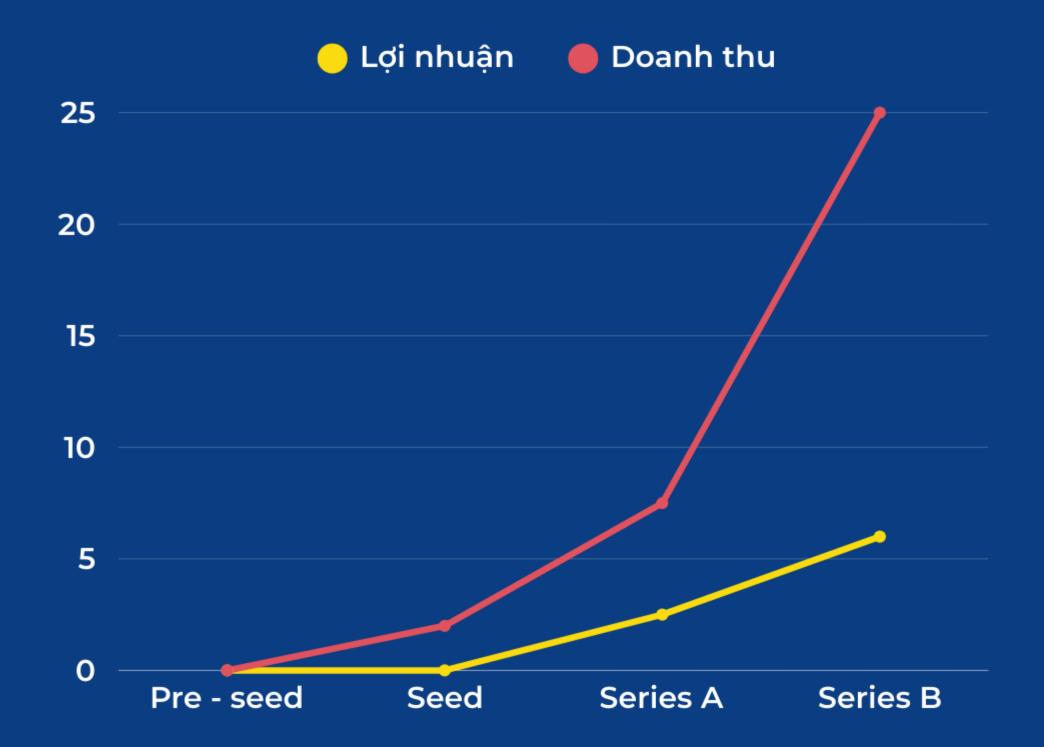
#### Tính năng:

- Toàn bộ tính năng Growth
- Tích hợp ERP (SAP, Odoo, Bravo)
- Al dự đoán lỗi, cảnh báo bảo trì
- VR/AR Training & Simulation

#### Tính năng:

- Production-to-Operation Integration (OT-IT)
- Báo cáo chiến lược CEO/COO
- Triển khai On-premise/Hybrid cloud
- Hỗ trợ tận nơi, chuyên gia vận hành

### KÉ HOẠCH TÀI CHÍNH

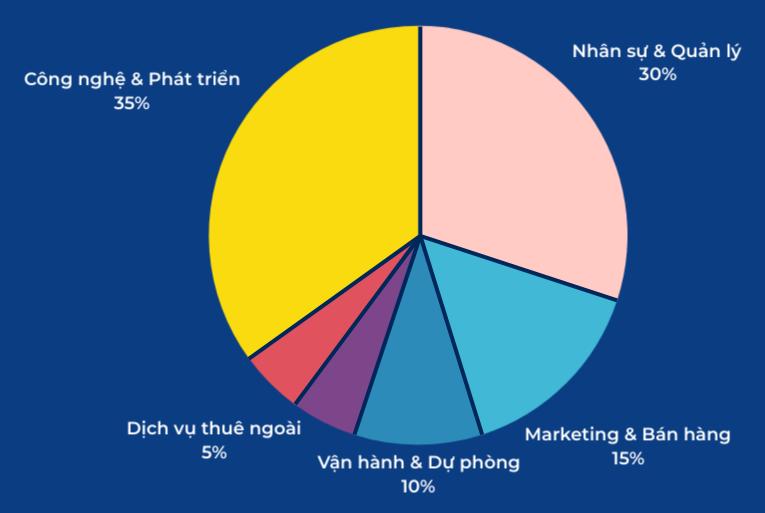


DỰ BÁO DOANH THU & LỢI NHUẬN

### KẾ HOẠCH GỌI VỐN

- **1.Pre seed (2025 2026):** \$300,000 => Hoàn thiện sản phẩm
- **2. Seed (2026-2027):** \$1 1.5 triệu USD => Mở rộng thị trường trong nước
- **3. Series A (2027 2028)**: \$5-7 triệu USD => Phủ sóng toàn quốc
- **4. Series B (từ 2028):** \$ 15 20 triệu USD => Mở rộng ASEAN

### CƠ CẤU CHI PHÍ



### TEAM DIGIFACT



Trần Nguyên Hạnh Quản lý hoạt động Marketing & Finance



Lê Bá Nhật Nguyên Kỹ sư Phát triển phần mềm



Trương Thế Bách Quản lý hoạt động Kinh doanh



Nguyễn Minh Khánh Quản lý hoạt động Công nghệ

