

Акция подарок за покупку Нурофен Экспресс

1 апреля – 31 мая 2014г.

Материалы для сотрудников РБХ



Акция подарок за покупку Нурофен Экспресс

Участники:

- Только те клиенты, кто завел Нурофен Экспресс Леди в ассортимент;
- Сети, независимые аптеки Vir, А

Цели акции:

- Увеличить знание о новинке Нурофен Экспресс Леди;
- Увеличить продажи Нурофен Экспресс капсулы и Нурофен Экспресс Нео таблетки, укрепить позиции Нурофен Экспресс Леди;
- Увеличить уровень рекомендаций Нурофен Экспресс;
- Увеличить лояльность потребителей к линейке Нурофен Экспресс



Подарок

Таблетница розовая с белым узором

Материал: пластик

Размеры: 6x4x1,3 см

Внутри три секции для таблеток

Упаковка в индивидуальный пакетик с логотипом





Акция подарок за покупку Нурофен Экспресс

Янв Фев Мар Апр Май

Сбор потребностей в POSM



POSM Разработка



POSM Производство



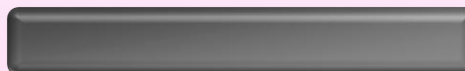
Производство подарков



Рассылка POSM и подарков



Анонс Активности



Проведение активности





Подготовка к проведению акции

Необходимо до 15 марта выбрать аптеки для участия в программе согласно следующим критериям:

- В акции участвуют только аптеки, имеющие в ассортименте Нурофен Экспресс Леди;
- При проведении акции в сетях необходимо задействовать только аптеки (категорий VIP, А, В), которые посещаются представителем RBH;
- Проводить акцию в независимых аптеках VIP, А

До 31 марта внести информацию по акции в модуль следующим образом:

- По мере появления у вас планшетов, вы можете отметить участников акции в планшетах (в профиле аптеки проставляя соответствующую галочку). Далее эти данные мы выгружаем из системы и загружаем в модуль участников. До 31 марта необходимо проверить, что все отмеченные вами участники залиты в модуль и внести количество призов на каждую аптеку;
- Если планшетов нет, -то вносим в модуль участников и количество призов на каждую аптеку, как обычно



Отчетность по акции

- Планируемых участников нужно внести в Модуль до 31 марта;
- Призы должны передаваться по акту приемки-передачи;
- До 30 июня заполняется отчет по участникам акции в котором необходимо отметить:
 - Период проведения акции по каждому клиенту
 - Количество фактически переданных клиенту призов
 - Внести продажи Нурофен Экспресс для сетей
- Закупки независимых аптек базовые за прошлый год и фактические будут автоматически подлиты из IMS



Успешных продаж!