

Финансовый отдел

Вводный курс

KPIs (Key Performance Indicators)

Основные показатели компании

Рекитт Бенкизер

- NR = Net Revenue = Чистая выручка
- COP = Company Operating profit = Прибыль от основной деятельности
- Profit & Loss = Отчет о прибылях и убытках

	Consolidated	
	YTD June 2013	
	ACT	% NR
T'GBP		
Gross Sales	211,121	131.6%
Discounts	34,467	21.5%
Net Sales	176,654	110.1%
Trade Promotion	16,246	10.1%
Net Revenue 3rd Party	160,408	100.0%
Intergroup Net Sales	3,150	2.0%
Total Net Revenue	163,559	102.0%
* Intraentity Sales	29,292	18.3%
COGS 3rd Party	36,729	22.9%
COGS Intergroup	3,081	1.9%
COGS Intraentity	27,105	16.9%
COGS Total	66,915	41.7%
Gross Margin 3rd Party	94,388	58.8%
Gross Margin Intergroup	69	0.0%
Gross Margin Intraentity	2,187	1.4%
Gross Margin Total	96,644	60.2%
Consumer Marketing	40,165	25.0%
Product Contribution	56,479	35.2%
CFC	19,194	12.0%
Neutral	603	0.4%
Total fixed costs	19,797	12.3%
EBIT	36,682	22.9%
Exceptional items above COP	-	0.0%
Licences	8,822	5.5%
C.O.P	27,859	17.4%
Commercial C.O.P	25,603	16.0%
Industrial C.O.P.	2,256	1.4%



TPR

Channel
Customer

Distributor

IP Larikov

LARIKOV

Proposed Off-Inv. Sales

Nº	SKU Code (7 digits)	Description	Shipments PM3 average (pieces)	Units (pieces)*	RUB	List Price, RUB	Off-Inv. Discount, %	Net Price, RUB	TPR,% (2)	TPR,% (1)	Promo price, RUB	Discount period in JDE	Shipment period ex- DC RB	Promo period on the shelves
1	8050078	DOSIA,RU,DOSENKA 22X400G	870	1,760	39,883.4	26.66	0.0%	26.66	15.00%	15.00%	22.66	03.05.13-31.05.13	03.05.13-31.05.13	10/05/13-31/05/13
2	8050075	DOSIA,RU,DOSENKA 8X2,2KG	360	640	68,418.9	125.77	0.0%	125.77	15.00%	15.00%	106.90	03.05.13-31.05.13	03.05.13-31.05.13	10/05/13-31/05/13
3	8050077	DOSIA,RU,DOSENKA 5X3,7KG		0	0.0	202.48	0.0%	202.48	0.00%	0.00%	202.48	03.05.13-31.05.13	03.05.13-31.05.13	10/05/13-31/05/13
4					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
5					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
6					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
7					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
8					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
9					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
10					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
11					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
12					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
13					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
14					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
15					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
16					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
17					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
18					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
19					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			
20					0.0	-	0.0%	0.00		0.00%	0.00			

* - must to be filled in

Sales Summary, RUR

Gross Sales 127,414.4

TT - Off-Inv Disc 0.0
TPR 19,112.2

Sales Off-Invoice 108,302.2

TT - Retro Bonuses 15,703.8
TM Programmes 0.0

Trade Investment 34,816.0

37.6%

Net Revenue 92,598.4

TPR impact on TS 88.4%

Цель в том, чтобы большинство торговых инвестиций
являлись условными

Политики компании Рекитт Бенкизер

- Соблюдение обязательно для всех сотрудников
- Помогут Вам лучше ориентироваться в бизнес процессах
- Размещены на сайте <http://thebiz-gbchq/>

Политики компании Рекитт Бенкизер

- Политика и процедура организации командировок сотрудников – включает в себя виды и нормы командировочных расходов, а так же оформление командировочных отчетов
- Политика по оформлению авансовых отчетов – включает в себя типы затрат, по которым могут быть предоставлены авансовые отчеты и их документальное оформление
- Все расходы должны быть подтверждены документально: чеки, товарные чеки, накладные, счета-фактуры, счета из гостиниц, билеты и прочие документы. Не допускается представления вместо чеков слип-чеков, выдаваемых при оплате банковской картой, т.к. слип-чек не содержит информации о приобретаемых товарах/ услугах
- Авансовый отчет должен быть утвержден непосредственным руководителем

Политики компании Рекитт Бенкизер

- Политика и процедуры по использованию служебных автомобилей - только для сотрудников, использующих автомобили компании, включает в себя правила содержания и обслуживания автомобиля
- Все сотрудники, использующие автомобили обязаны соблюдать правила дорожного движения. Штрафы за нарушения за счет сотрудника
- Запрещено выезжать за пределы территории РФ
- Оплата расходы на содержание автомобиля (бензин и пр.) в нерабочее время (выходные дни, дни отпуска) запрещена

Политики компании Рекитт Бенкизер

- Политика и процедуры по работе с поставщиками – включает в себя процесс одобрения закупок, проведения тендера и предоставление документов в Финансовый отдел на оплату
- Другие

Profit & Loss = Отчет о прибылях и убытках компании Рекитт Бенкизер

- Gross Sales = Валовая выручка
- Trade Spend = Торговые затраты
- Net Revenue = Чистая выручка = $GS - TS$
- Cost Of Goods Sold = Себестоимость проданных товаров
- Gross Margin = Валовый доход = $NR - COGS$
- Marketing = Маркетинговые затраты
- Product Contribution = Доход от продуктов = $GM - Marketing$
- Commercial Fixed Costs = Коммерческие накладные расходы
- Neutrals = Прочие затраты
- Licenses = Лицензионные платежи
- Company Operating Profit = Прибыль от основной деятельности = $PC - CFC - Neutrals - Licenses$

Спасибо за внимание!