

说说

说出你的故事 说出你的心声

产品简介



"说说"是一款颠覆当下主流社交形式的匿名语音社交软件。可以让用户选择当前心情状态与异性进行匿名通话,它能在你伤心难过的时候找到倾听你想法的人,它能在你开心快乐的时候找到可以分享的伙伴。



"说说"解决了用户心情烦闷不知如何去跟他人倾诉的问题,还解决了用户倾诉隐私的时候担心对自己生活造成困扰,可以随心所欲的在平台上倾诉你想要倾诉的内容。同时能实时了解亲朋好友的心情状态,"说说"让心灵不在孤单

当前距离:100m



功能介绍







免费电话—— 实时通话,快速接通心仪对象



心情匹配—— 快速找到心情相同的人进行交 流



拒绝看脸—— 只对声音和内心友好的交友环 境



匿名通话—— 随机接通,私密倾诉与交流

表达方式的不同

如果说社交产品能够颠覆传统 社交,其根本就在于表达方式的转 变与突破,用多维的表达方式让人 们获取信息的内容变得更精准,在 实时互动的场景中,社交价值会以 此得以延伸。

文字

图片

0

语音

见频

0

图片的表达方式 是一维的,因为只能 根据看到的内容来幻 想图片的场景和故事 语音的表达方式是一维的,不管对方的语气的轻重缓急,都只能通过对方的口述来判断对方的表达方式,

视频的表达方式是二维的, 因为能看到对方的环境及面貌,并且能听到对方的表达 方式,能通过短时间内获取 更多的信息

文字的表达 方式是一维的, 不管用什么标点 符号,人们是对 文字的内容需要 想象的 在互联网普及的20多年的时间里,人们越来越习惯碎片化的处理信息和获取信息方式, 互联网的双刃剑我认为不是沉迷互联网,而是碎片化的处理信息的方式让人们变得浮躁和焦虑,信息变得臃肿,社交圈子变得臃肿,不再愿意与陌生人交谈,"因为"人们厌倦了。

带来改变

一、更公平的社交机会

当下流行的刷脸式的陌生人社交软件让用户忘了,人的成长经历与故事是不能写在脸上的。说说"匿名聊"功能的设置,打破了"刷脸式"的不平等社交体验。让更多平常而不平凡的用户能参与到陌生人社交中来。

二、真实表达的可能和勇气

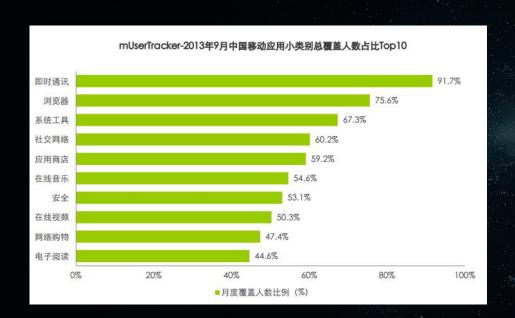
在产品体验上,"说说"选择了实时匿名电话沟通,让用户间的沟通更真实,更具信任感。 心理学研究表明,我们不愿意打搅我们熟悉的人。面对好友、至亲和挚爱,或多或少,我们都有一些说 不出口的话。而这个时候,找到一个友好的陌生朋友,完全放开,真实地诉说心中的烦恼或谈心,是一 种很放松的体验



90后的新社交

全国90后约1.5亿人群,其中他们又是移动屏幕的 重度用户,他们与手机有着亲密的联系,但根据市 场报告,90后所使用的社交软件,并非是目前市场 上主流的社交软件,尤其是95后,他们更愿意尝试 新的产品和玩法,未来,说说app覆盖的人群将会 原来越广,因为我们的用户是90后,我们了解90 后,所以我们服务的也是90后

市场调查分析



移动社交网络应用覆盖率广,高达60.2%

移动端专业用户行为监测工具 mUserTracker的数据统计: 社交网络APP覆盖用户占比高达60.2%, 仅次于即时通讯、浏览器、系统工具类应用, 社交网络APP已经成为巨大的流量入口, 覆盖率居于各类小类应用前列。

竞品分析

比邻app做的比较杂,目前语音特色基本可以忽略,现在正转型视频直播,呵呵

创始人口述用户为600万注册用户,完成6000万人民币A轮投资

陪我app

比邻app

比邻app

陪我app

创始人口述用户为3000万注册用户,完成1500万美金A轮投资

陪我app是采用可以让女生设定收费标准进行通化的聊天软件,让很多男孩子不爽,因为没有打破不平等的沟通方式, 其次陪我APP是反lbs的应用,让用户匹配到的人都是远在天边的人

说说app

说说app是基于LBS的匿名语音社交,匹配到的都是距离我最近的女孩子进行沟通。哈哈

发展方向与盈利模式



说说的发展方向

说说是以社交平台为基准,成为一个让人们尊敬的社交网络平台,做一个移动互联网的流量入口,流量的本质是用户的点击次数和停留时长,说说今后的发展规划,不仅要消耗用户的无聊时间,更要帮助用户节省时间。

说说的盈利模式

盈利模式是通过增值服务以及广告曝光来盈利,增值服务以弱链接打造强关系为基准为用户提供不一样的特权,让用户在追求个性化的同时能获得更多的帮助,广告曝光是以流媒体瀑布流的方式在平台中找到合理的位置来输出优质的广告内容。



目前项目状况

1.说说 已经在各大应 用商城上架



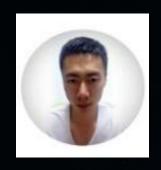
2.目前与多家演出团体达成战略合作,为今后的推广起到辅助作用。

02

3.并且与百所高校负责人达成合作意向, 并将校园点定位种子

03

目前项目进展状况



杨学浩 北京心起点科技创始人

三流大学辍学 辍学后开设商贸公司 与国企华润合作 经营怡宝纯净水等快消 业务 之后由于热爱互联网又 有一颗改变世界的心, 所以毅然决定加入互联 网创业大军,开发过一 款社交产品已经上线, 现专注于说说TV项目



黄俊青 前IBM 高级云架构师

云平台架构设计与实施 IT运维管理系统设计与实施 云数据中心基础架构设计与实施 云项目售前方案设计 云项目管理 多个大型企业IT规划 及云平台架构设计经验 多个云项目方案设计/云系统架构设计 云平台建设应用上云评估与迁移经验



李春雷

前宜信高级工程师 10年项目开发经验 曾在央视网做后端开发 后在宜信担任项目组长 多个大型项目的架构及设计经验 丰富的开发经验及项目管理经验 在团队做后端程序以及进程把控

我为什么一定要做这个产品

也许是跟我的成长经历有关,在我18岁开公司的时候,社会经验不足,没有人会指导我如何做好一家公司,当时面临的压力让我喘不过气,欠下的巨债,父母的痛斥,都让我难以接受,当时想死的心都有,但我又不能死啊,因为我身上背负着责任,后来找了一个心理医生,当时我选择的沟通方式是电话沟通,并没有见面,因为电话沟通让我更放松一些,但仅仅60分钟的沟通竟然让我感觉浑身舒畅,这就是沟通的魅力,让我坚信沟通是可以化解压力的,所以我希望帮助更多的人,这是我今后要做的事,我愿意用我一生的时间来做好它!

财务状况以及融资求



需要融资300万 出让股份百分之十 用来增加 服务器以及运营人员,和市场推广费用

目前公司每个月员工平均花销在10万到15万左 右

资金预计持续12个月 达到100万用户注册量 并启动下一轮融资