

科技
牛



产学研+互联网平台

www.keji6.cn

产学研+互联网平台

科研成果的交易中心 中小企业的研发中心

技术需求

成果转化

专利交易

成果服务

专家智库

虚拟大学

e研究院

技术金融

公司概况

上海一实网络科技有限公司

前身



愿景

一实科技主创团队来源于上海交通大学海外教育学院 的项目中心团队，在企业家高端继续教育领域工作年限7年以上，给予对中小企业科技需求和大学科研成果转化需要的了解，于2016年4月正式成立一实科技。一实科技的成立得到了交通大学和交大海外教育学院两级机构的大力支持和高度赞赏。

迄今为止，一实科技公司初步建立起了一套具备国内先进水平的专业化技术转移工作平台体系，打造了一支拥有深厚科研背景和法律、商业实战能力的核心团队，培育了一批相当认同的战略合作伙伴。

立志打造 “中国领先的产学研+互联网平台”。

行业分析

市场的过去、现状和未来发展趋势

让企业更懂科研——让科研更了解市场

过去

改革开放第一阶段给予人口红利和后发优势所形成规模效应逐渐递减，产品和服务过低的科技含量正在成为历史。迫切需要利用科技力量提中国经济品质。



现状

推动发展迈向中高端保持经济增长中高速，关键在于提升发展的技术含量，在此其中，灵巧高效的技术成果转移转化能力是重中之重。

这项能力的极度缺乏是我国成果转化难的主要因素，也是一实科技努力填补的空白。

未来

创新、成果转化、经济转型和产业升级将是中国未来几十年经济发展的主要出路，也是我国当前的国家战略。

其中，成果转化是核心，实现持续创新，经济转型和产业升级都要依靠成果转化。

市场分析 (2016-2020)

2020

预测GDP

100万亿

研发投入占比

2.5%

科技投入

2万亿

2030

研究与试验发展 (R&D) 经费支出占国内生产总值比重达到2.8%

2050

2050年建成世界科技创新强国，成为世界主要科学中心和创新高地

信息来源：《十三五国家科技创新规划》等

市场空白

巨大市场需求得不到满足

由于我国极端缺乏高端复合型的管理人才，并且这类人才短期内也无法培养出来。

目前国内市场上相关成果转化机构大多是**行政式简单中介管理**，从业门槛低，其能力远远不能达到市场的要求。

一实科技公司是专注于专业化成果转化的公司，
通过我们的创新模式填补市场空白，未来有巨大的发展空间。

一实创新之道

线上线下结合的运营模式

线下服务

超越简单的中介服务，为每个项目匹配全程保姆式顾问经理，注重挖掘企业成果的商业价值，提升项目含金量。

线上平台

服务型平台：跨时间跨空间快速对接服务，平台全方位追踪服务全流程。累积行业大数据，智能分析行业需求，挖掘匹配企业需求的专家成果。

社区型平台：自动建立虚拟大学，建立专业关系；企业成立自己的网络研发中心，专家成立自己的研发团队，打造自己的专业关系网络。通过互联网进病毒式营销推广。逐步建立为互联网最大的产学研基地，累积各行业的专业人才 SNS，真正进入 Web3.0 时代，成为电子商务以后最大的互联网发展趋势，互联网终于开始从交易关系时代进入生产关系时代。

一实创新之道

重新定义行业的商业模式，建立新的行业标准

按效果计费

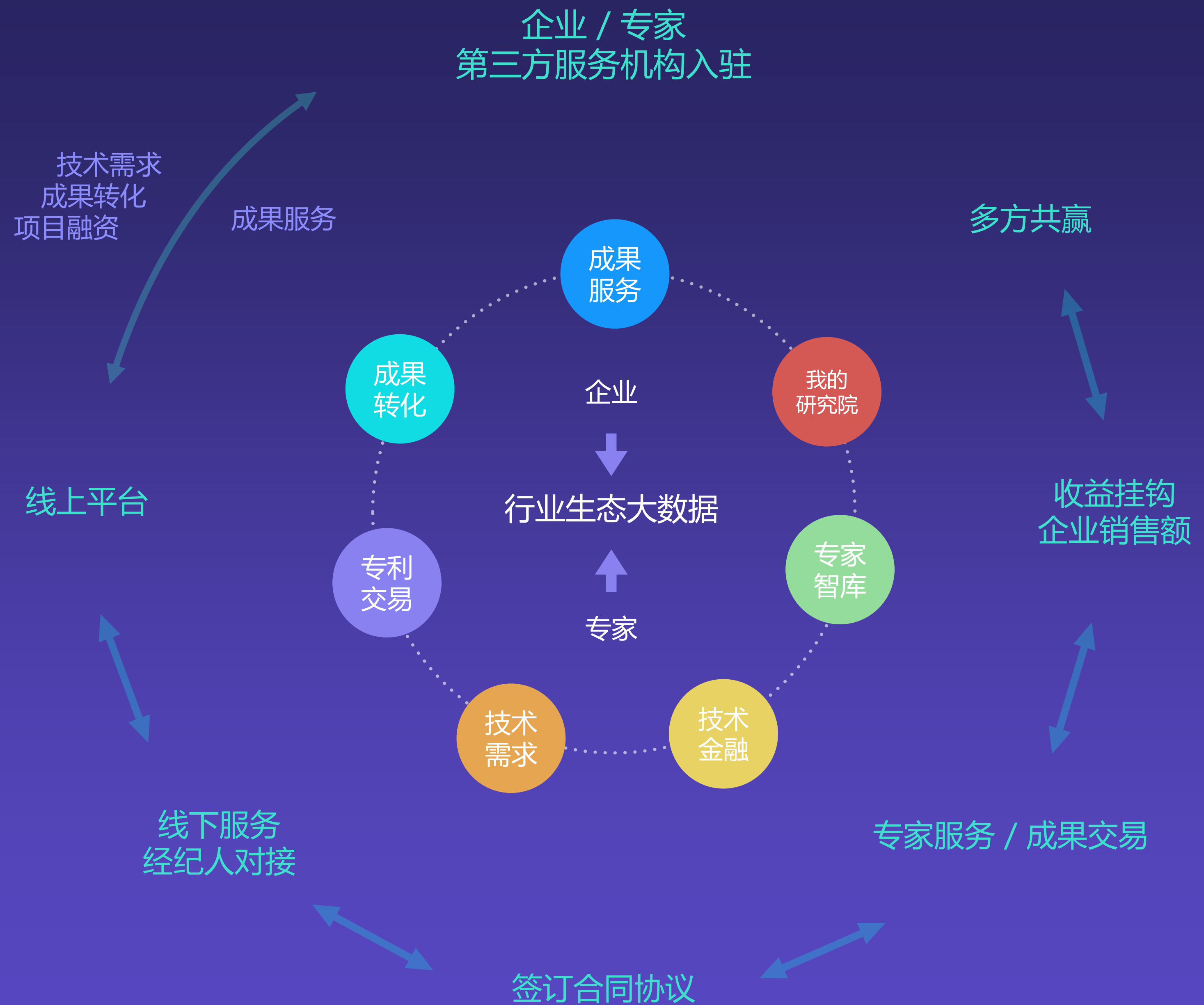
把专业化的管理咨询服务与未来产品销售额提成相结合，极大扩展了市场空间，为企业、专家和平台提供多方利益保障，全方位调动参与者的积极性。重构行业新生态。

人才培养+经纪

依靠上海交通大学海外学院优质教育资源，提供快速高效的人才成长培训服务，打造专业团队，大大优化商业模式护城河效应。为人才未来发展提供专业的发展计划和收益分成计划，绑定多方利益，有效形成人才队伍与平台同心同德共谋发展的凝聚力。

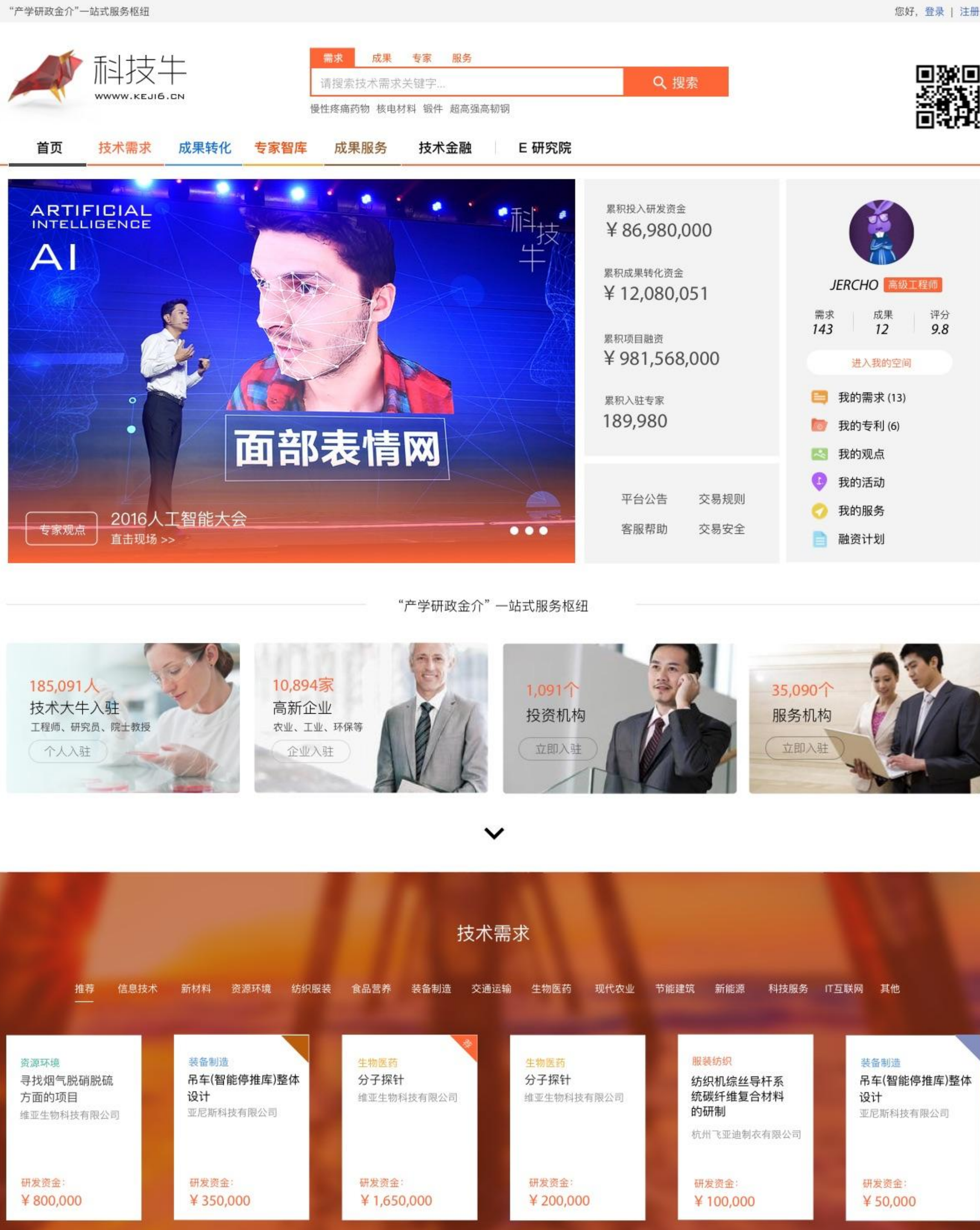


各行业技术数据
企业专家成果数据
全国专利数据
高校科研院所研发数据
专业职业数据
社会需求数据
技术金融数据
.....



网站首页

www.keji6.cn





首页 > 我的空间

需求 成果 专家 服务

请搜索技术需求关键字...

搜索

网站导航

慢性疼痛药物 核电材料 锻件 超高强度高韧钢

我的空间

消息通知 12

我的关系

我的收藏

我的转发

我的需求 (13)

我的专利 (6)

我的观点

我的活动

我的服务

融资计划

E 研究院

账户管理

个人设置

企业设置

我要发布...



技术需求



成果转化



我的观点



我的服务



融资计划

提示: 有3条新的动态! 点击刷新



谢楠 服装纺织

杭州飞亚迪制衣有限公司

纺织机综丝导杆系统碳纤维复合材料的研制

企业想法: 能深入了解该EVA橡胶材料的专业专家或者团队 (有过实践经验的, 只是存在理论方面, 因为研发周期太长, 企业可能不太愿意接受)

项目用途: EVA橡胶材料, 由于肯备良好的隔音性能, 被广泛应用到汽车隔音类零部件上。

技术难题: 目前的成型工艺主要是将EVA橡胶材料与其它辅料混合后, 经挤出机成型制成片材, 再将加热后的片材放置到成型模具内做成零件, 这种工艺会产生大量的EVA边角料, 边角料的处理需要大量的人员投入。

难题需求: 现需要研究一种工艺, 可以将EVA橡胶与其它辅料混合后, 直接放置成型模具内做成零件, 材料完全封闭在模具内成型, 没有边角料产生, 同时也减少挤压成片材的环节, 预计采用此工艺后, 我司年节约成本将达到一千万元以上

研发资金: ¥ 100,000

地区: 温州

2016-01-11

转发 收藏 解决需求 >



张欣 资源环境

维亚生物科技有限公司

寻找烟气脱硝脱硫方面的项目

功能要求

1. 防拍照系统所需达到的功能指标:

1) 可通过辅助软件调试不同的干扰信号。

2) 系统工作时有明显提示 (如指示灯等)。

3) 发生宕机等安全事件时, 能触发声/光告警, 提示系统可能失灵。

研发资金: ¥ 800,000

地区: 河南

2016-01-11

转发 收藏 解决需求 >



Controller 生物医药

杭州飞亚迪制衣有限公司

工业五指仿生机械手设计

需要寻找开发人员联合设计一个类似图片的五指仿生机械手 (具体参数请见附件), 工业用途, 开发设计该款仿生机械手机械结构, 开发者最终提供机械设计图纸。本人也是从事机械自动化方面设计开发, 所以本项目需要寻找擅长做仿生五指机械手方面的人员联合开发, 至于具体开发时间 (初步拟定一个月左右), 任务费用方面 (5万以内) 双方协商。



JERCHO 高级工程师

需求 143

专利 12

评分 9.8

毕业学校: 上海复旦大学, 医学系

专业: 医药科学类, 药学

主页地址: <http://i.keji6.cn/fulei>

查看我的主页

☆ 我要认证为专家

推荐需求

资源环境

寻找烟气脱硝脱硫方面的项目

研发资金: ¥ 800,000

装备制造

吊车(智能停推库)整体设计

研发资金: ¥ 350,000

生物医药

分子探针

研发资金: ¥ 1,650,000

推荐专家



谢楠 高级工程师

专利 21 评分 9.8

北京大学, 工程系



John Hopkins 工程师

专利 21 评分 9.8

清华大学, 土木工程系



Brandon King 教授

专利 21 评分 9.8

北京大学, 工程系

用户空间

服务管理后台

行业信息流

我的专业关系



需求 成果 专家 服务

请搜索技术需求关键字...

搜索

我要认证企业 >

慢性疼痛药物 核电材料 锻件 超高强度高韧钢

首页 > 企业 > 生物医药

更换封面



复旦大学

临床医学系 2008级

所属学科：医药科学类，药学

主页地址：http://i.keji6.cn/network

+ 加关注

虚拟大学主页

导师 43

专家 126

成果 68

导师



Keith Martin (组建者)
复旦大学，医学系



Wayne Foster
复旦大学，医学系



Montgomery
复旦大学，医学系



Nicholas Wagner
复旦大学，医学系



Anthony Price
复旦大学，医学系



Brandon King
复旦大学，医学系



JERCHO
复旦大学，医学系



Jose Rodriguez
复旦大学，医学系



谢楠
复旦大学，医学系



JERCHO
复旦大学，医学系



谢楠
复旦大学，医学系



Brandon King
复旦大学，医学系

查看全部专家 >

专家



Keith Martin (组建者)
复旦大学，医学系



Wayne Foster
复旦大学，医学系



Montgomery
复旦大学，医学系



Nicholas Wagner
复旦大学，医学系



Anthony Price
复旦大学，医学系



Brandon King
复旦大学，医学系



JERCHO
复旦大学，医学系



Jose Rodriguez
复旦大学，医学系



谢楠
复旦大学，医学系



JERCHO
复旦大学，医学系



谢楠
复旦大学，医学系



Brandon King
复旦大学，医学系

查看全部导师 >

虚拟大学简介

复旦大学上海医学院始建于1927年，原为国立中央大学医学院，是中国创办的第一所国立大学医学院。1932年，国立中央大学医学院独立为国立上海医学院，为当时中国唯一的国立医学院。1939年，抗战爆发后，学院内迁至云南昆明；1940年辗转迁至四川重庆。抗战胜利，学院迁回上海，于1952年更名为上海第一医学院。1985年，上海第一医学院定名为上海医科大学。

学院于1959年被定为全国16所重点高等学府之一，并于1997年入选首批211工程。2000年，上海医科大学和复旦大学合并办学，组建成为新的复旦大学。2011年，新的上海医学院成立，作为复旦大学党政的派出机构，根据学校的授权，在大医口的人才培养、科学研究、学科建设、发展规划、资源配置、对外交流等方面，行使相对独立的管理权限。

主要研究方向

药物化学

慢性疼痛药物

药用化妆品

阿尔茨海默病

糖尿病药物





盈利模式

成果转化

研发许可费+销售额提成

技术金融

项目融资中介，金融投资

平台服务费

入驻费、交易费、信息费

社区广告费

硬广告、植入式广告

增值服务

个人会员、企业会员的增值服务

猎头收入

招聘费

线下服务市场预测

未来三年

第三方服务机构

250家

专利交易

450件

有效客户数(企业+专家)

320个

收益提成

由于许可转让合同中的产品通常需要3年左右的时间才能上市产生销售额提成，大量的收入和利润将滞后3年才能开始出现，随着越来越多的转化项目产品上市，时间越长这种商业模式的潜力越巨大。

签约项目数

8/32个

培养项目经纪人

17人

合同额

240万
(1200万)

应收产品净利润提成

5%=1700万
(25%=8700万)

服务估值

1.7亿

线上运营预测

未来三年

科技人力总量

8114万人

直接从事研究开发人员

380万人

每年研究生递增

60万

>

我们目标转化5%左右的核心用户：

虚拟大学研究院

400万人

线上社区初步估值

4亿



融资需求

本轮期望融资额度

1000万人民币

出让股份

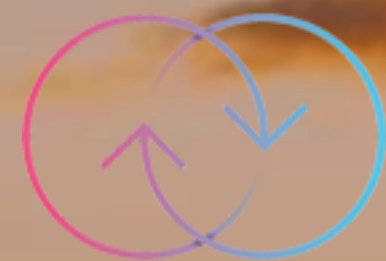
8% - 12%

30% 用于平台研发

70% 用于商业运营

平台研发，包含网站、手机端、服务端开发。平台升级迭代。

建立的专业运营团队、培训成长体系，进行规模化运营。



融资计划

本次融资的投资时限约为1年，
计划**2016年11月**之前投资款到帐。

公司计划在**2017年9月**开始再次融资，预计再次融资时市值增至**1亿元**。

发展计划

一年发展目标

1. 2016年9-10月完成招聘博士二人，硕士二人，开始服务10家企业；
2. 2016年11-12月进行培训，培训期间一名博士带一名硕士组成一个小组，各进行转化项目案例训练；
3. 2017年1-10月各小组分别对10家企业或教授进行项目服务。
4. 2017年2月开发完成线上平台开发。

未来三年发展计划

- 1.【聚焦行业范围】专注于能源环保、材料科学、化学化工、生农医药、机械电子等领域的创新性科研成果。
- 2.【平台升级】平台的产品设计和研发，建立全国大数据中心，管理后台的研发。
- 3.【市场运营】收集相关重点行业企业发布的技术需求，对接交大海外7万名校友作为第一期的用户运营导入。
- 4.【人才培养】创建内部人才培养体系，培训专业的项目经纪人。
- 5.【虚拟研究院】帮助企业建设研发中心-E研究院，同时帮助高校建立虚拟大学研究院，进行长期的对接合作。
- 6.【未来全国布局】建立全国线下服务点，为全国企业提供最佳服务。

管理团队

由行业专家 (科学、商业和法律) + 互联网专家 组建的专业团队



陈鹏

董事长、法人代表

15年

行业经验

1976年，曾任上海交通大学海外教育学院项目中心副主任，交大海外高级经理联谊会秘书长，广鉴学院院长助理，上海河南商会常务理事等。负责上海交大SMBA课程班的企业家联络组织工作，常年组织大型论坛活动及企业家国内外游学，参观考察著名企业，与大量企业家建立起了良好的信任关系，多次成功帮助企业进行成果转化对接，在技术转移领域具有丰富人脉关系及经验。



贺印超

董事、总经理

5年

行业经验

1991年，上海交通大学高级经理工商管理SMBA毕业。上海交大海外学院温州校友会秘书长，广鉴学院中层项目主任。6年企业家高端教育经历，系统进修上海交通大学私募股权与金融投资课程、工商管理EMBA课程。与大量企业家建立良好的信任关系，服务企业一千多家。

管理团队

由互联网 + 行业专家 (科学，商业和法律) 组建的专业团队



郭冬东

公司董事

财务与互联网决策人

23年

行业经验

苏宁云商副总裁，中欧国际工商学院Global EMBA。

拥有多年世界500强外企财务及采购管理经验：曾在宝洁（中国）有限公司担任十年财务管理工作，历任分公司财务经理，洗发产品业务部财务分析，家居产品业务部TDC Owner，并担任宝洁（西青）有限公司财务总监，彩妆事业部大中华区财务经理等职。后加盟可口可乐（中国）有限公司，担任可口可乐大中华区市场采购总监，市场财务总监等职。2011年4月加入网上超市1号店，担任财务副总裁。2012年10月担任1号店副总裁，负责食品饮料部、创新中心。2013年9月任1号店副总裁，负责核心供应商联合增值部，生鲜食品和试用中心。上海交通大学、浙江大学、复旦大学、上海理工大学、北京大学等客座教授。



王晶

公司董事

15年

市场经验

聚威工程塑料（上海）有限公司总经理，松江区第二届领军人才。公司致力于高分子工程塑料的研发，通过不断增加对研发的投入，团队攻克了多项技术难题，打破了相关领域技术的国外垄断。公司创立至今，年产值以每年20%的速度快速增长，甚至在2008年国际金融危机的影响下也实现了大幅度增长。在短短近五年的时间里，王晶就先后实施研究开发项目3项，完成技术创新成果8项，申请专利22项，授权13项，开发新产品8项，实现产业化6项。



戴明朝

公司监事

重大事项决策人

20年

行业经验

复旦大学博士，文学学士（汉语言文学专业）、文艺学硕士（叙述学方向）、文艺学博士（美学方向）。自号“思本牛马走、大势默察者”。“思本天道”创始人、广鉴学院副院长、上海交通大学海外教育学院基业长青—创二代课程主任。近年来，应邀在复旦大学、上海交大、同济大学、中山大学、上海财经大学和中国浦东干部管理学院等院校为企业家与政府官员讲述“思本”原创系列课程。兼任《市长》杂志总编、正和岛专家岛邻、中国普惠金融开放平台顾问。

管理团队

由互联网 + 行业专家 (科学、商业和法律) 组建的专业团队



王立言
副总裁
项目运营

8年
行业经验

1986年生，华东理工大学药学博士。博士在读期间，专注于天然产物活性药物的开发，发表SCI论文十余篇，专利十余篇，具有较深厚的科研学术背景。毕业后在国内知名的技术转移公司工作，系统的学习了高新技术转化相关的商业、法律知识，参与了上千万合同额的技术转移工作，具有一定的国内外技术转移交易实战经验。



尤俊珂
副总裁
平台运营

10年
互联网行业经验

互联网产品经理、设计师、全栈式工程师。曾任职于多家互联网公司：华清中科产品副总裁、TRACEBOARD 产品总监，设计了大型数字校园；尚德在线教育产品总监；360旗下 china.cn (中国供应商) 产品经理；51.com 全国策划比赛--最强策划奖；2次创业经验：微空间创始人，项目入选《2011年上半年国内优秀初创企业》汇总；潮人网创始人，国内第一批PINTERST模式，获国内著名投资人投资。**个人官网**：<http://K.ing.TM>

科技
牛

科研成果的交易中心 中小企业的研发中心

谢谢

上海一实网络科技有限公司

www.keji6.cn