



爱百胜买菜网商业计划书

打造食品安全供应链

www.bssxps.com

防城港市百胜农产品物流有限公司



行业痛点

- 农民卖菜难
- 市民买菜贵
- 基地融资难
- 食品安全难保证

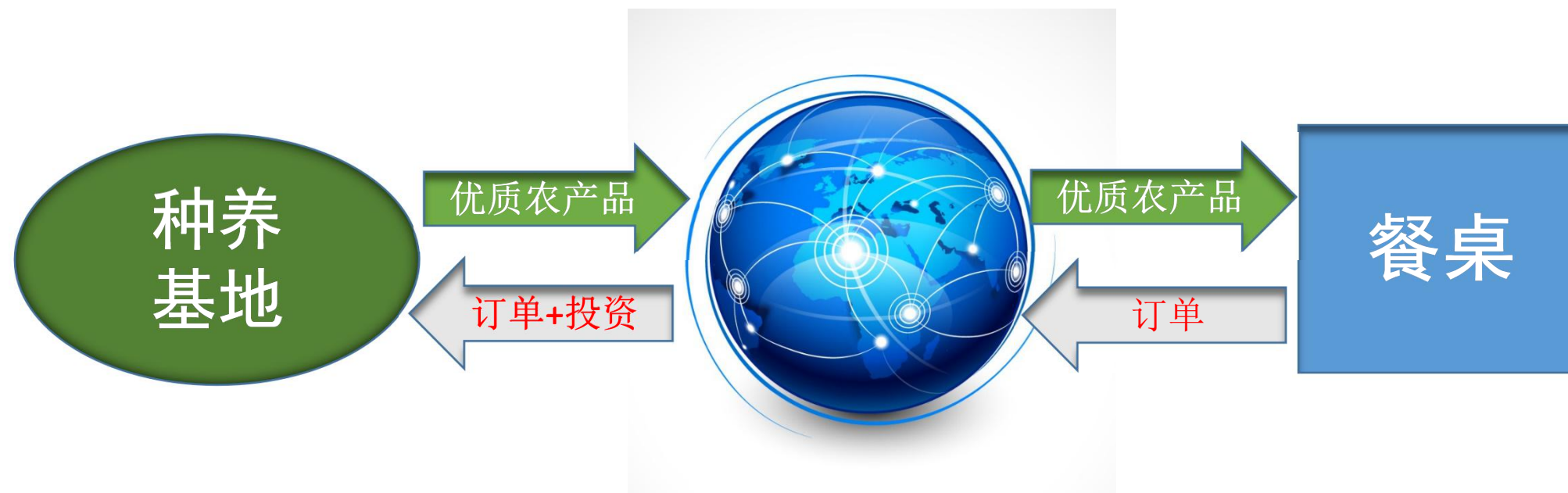


市场规模

- 市场规模总量为万亿级
- 生鲜电商被誉为最后一个风口



如何解决



平台通过对上游的投资，对下游客户的开发
打通上下游产业链，实现基地到餐桌的无缝对接！



竞争对手与风险

行业竞争对手代表:

- 北京---美菜网
- 深圳---小马哥送菜
- 上海---家乐宝
- 广州---田鲜蔬菜
- 天猫生鲜
- 京东生鲜
-

风险:

- 改变市民消费习惯
- 市场竞争
- 融资



我们的团队

总裁助理：黄美春，跟随创始人多年，有一种坚毅，有一种刻苦造就了她不凡的事业和人生。

营销主任：曹毅，来自北京大型生鲜电商平台，经验丰富，年轻有活力的80后。

仓储中心主任：黄小红，70后，对工作认真负责是同事一致的认可，耐心细致的服务保证了客户的满意。

总裁：黄美仁，一个来自江西井冈山农村的孩子，通过自己的努力经历过几次成功创业与转型，这一次，他带上他的团队再一次出发。

质检主任：覃志强，80后，毕业于广西大学生物工程系，对产品质量的严格要求保证了消费者的安全。

办公室主任：戴园，90后，充满激情和斗志的小姑娘。

网络部主管：刘旭斌，90后的网络奇葩，美工，软文都能得心应手。

财务部主任：冯维美，90后，专业的知识加上认真的工作态度，使她更加成熟稳重。



项目现状

由 Foxit PDF Editor 编辑
版权所有 (c) by Foxit 公司, 2003 - 2010
仅用于评估。

爱百胜买菜网平台于2016年2月28日上线，已经有1880多稳定客户，每月客户增长率85%以上，客户复购率86%以上，月客单价在120元左右，增长速度较快。

目前项目合作基地12家，有蔬菜种植，土鸡养殖，肉牛养殖等

目前项目团队共35人，80后90后占比80%，大学生人数18人。



项目远景

三年内完成上游**100+**种养基地的并购整合，公司规范治理，年销售额达**3.5**亿元人民币。

五年内平台完成广西主要城市的模式复制，覆盖全区**80%**以上的城市，年销售额达到**10**亿+，IPO主板上市。

10年内做中国生鲜电商配送第一平台。



融资计划与退出

2016年10月启动天使轮融资，计划融资1000万元，出让8%股权。

资金用途：

- 800万整合并购上游种养基地，撬动国家农业贷款。
- 150万用于设立社区提货点，迅速扩大市场份额。
- 50万用于系统升级开发。

退出：在B轮或者后续的融资过程里退出，也可以IPO以后退出。



谢谢观看！



扫一扫加关注，了解更多