

商业计划书

Business plan

汇报人:30汇指 日期:2016.8.30

> 项目内容





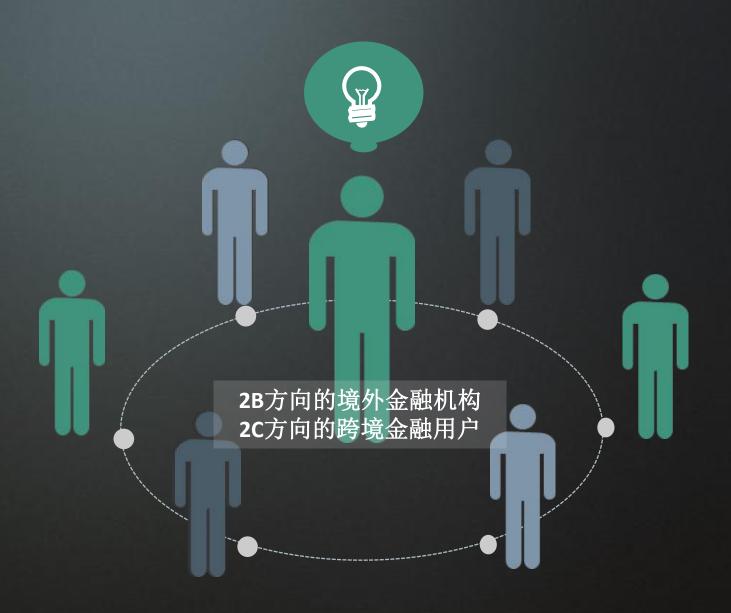
> 服务载体





> 服务对象





> 团队结构





沉浮商海多年, 优秀业务骨干

> 股权结构





▶ 管理优势



员工团队期权激励制

用股份对员工进行激励,具有 "长期性";使员工的个人利 益与公司的长期发展更紧密地 结合在一起;不只是单纯的雇 佣关系,达到上下团结一致, 共同成长、共赴未来、共享收 益。



扁平化管理

减少管理层次、压缩职能部门 和机构、使企业的决策层和操 作层之间的中间管理层级尽可 能减少,从而提高执行力

移动互联网办公

充分顺应时代的趋势,借助成 熟的互联网技术提高办公效率, 不受办公地点、办公时间的限 制,人员之间又可以充分配合、 异地协助、人才不受地域限制 而流失。

分权

进行"消总行动",去阶级化 达到真正的共同成长、共同进 退,提高办事效率

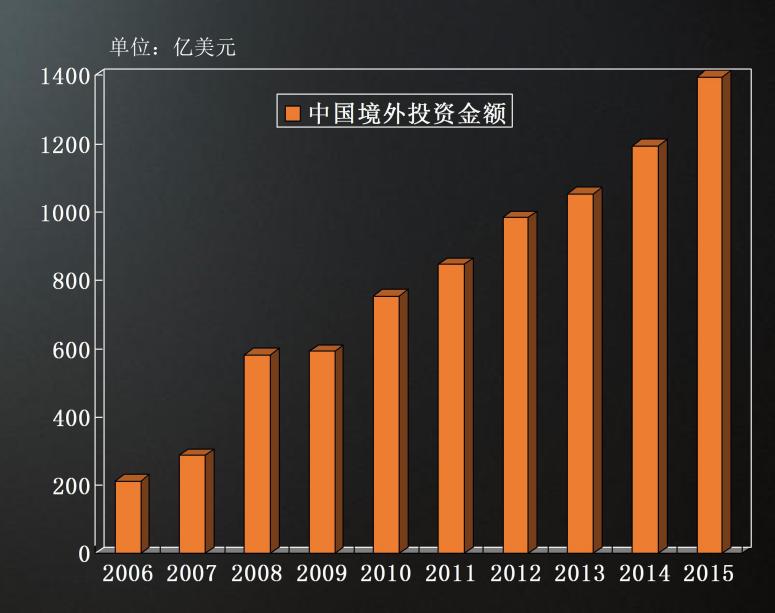
> 项目背景



人民币国际化趋势的大背景下,政策对跨境 投资放松,海外资产配置群体和境外投资群 体的刚性需求日益壮大。

据统计,仅2015年,中国境外投资继续创历史新高,同比增幅超过16%。至此,中国境外投资经过十多年的高速发展,规模仅次于美国和香港,超过日本和德国,稳居世界第三位。

目前这个行业是蓝海,都是以线下为主,线上并没有整合,在人民币国际化趋势的大背景下,通过互联网作为服务平台为这些群体提供服务已然成为一个必然的趋势,市场前景巨大。



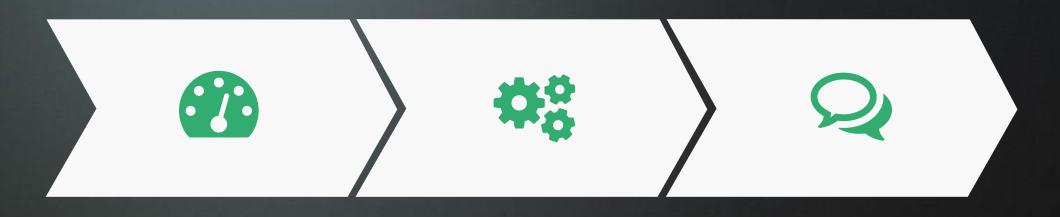
> 概念





> 推广途径





总舵 全国建立**总舵** **分舵** 各地发展志愿者成立**分舵** **粉丝** 分舵以**自媒体形式**发展铁杆粉丝

> 现在阶段





独立的财经门户 22个版块服务

12个注册中的商标 5套智能专有程序软件

> 商业模式





整合跨境外汇、股票、期货的产业链条,提高行业的效率,提供技术增值服务。

境外地产、境外保险、留学服务,海外旅游服务,海外公司注册等一站式服务平台。

> 未来展望



办公地点

公司准备搬迁至北上深杭一线城市

搭建平台

全清算外汇平台搭建,股票期货智 能量化分析系统 跨境保险服务平台 跨境金融投资服务平台

目标用户量

2年内目标用户量:

个人用户1300万,机构用户2万



> 盈利点与风险



- ○门户广告
- 软件技术服务费
- ○保费
- 手机APP和桌面行情软 件弹窗广告
- ○交易返佣
- ○会费
- ○培训费
- ○认证费
- ○高端定制费



盈利模式:



- 政策风险:政策的不确定性会影响平台发展的速度。
- 运营风险: 运营资金瓶颈限制技术 研发和创新。

▶资金、数据现状



资金现状: 120万现金

流,可预期持续经营到

2017年9月

用户数据基本刚起步



所处阶段: 天使~preA

财务数据健康

▶融资规划





- △融资金额450万人民币,出让股权比例7.5%
- 资金方性质要求为美元基金
- ➡可以有对赌条款设置



> 资金投向



全网推广,广告 宣传,金融交流 会等。 外汇保险类智能软件研发,股票期货量化智能分析软件研发,全清算外汇平台建设跨境保险服务平台跨境金融投资服务

线下人员工资,办公场地,办公设备的添加。

营销推广

软件研发

平台

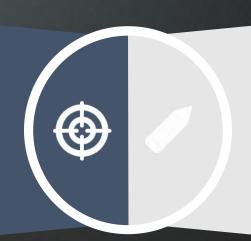
人员设备



▶盈利时间&退出时间



盈利时间预计:1年



退出时间:3年

最保守估计新三板挂牌

谢谢大家!