



## VŨ THỊ MINH THU

20/11/1990  
 Nữ  
 0988759222  
 vuminhthutn@gmail.com  
 Nhật Tân - Tây Hồ - Hà Nội

## MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Ngắn hạn: Mong muốn được gắn bó lâu dài với công ty có môi trường làm việc năng động, hiện đại và chuyên nghiệp.

Dài hạn: Có cơ hội trở thành nhân viên cấp cao.

## KỸ NĂNG

Tin học văn phòng

Tiếng Anh

## SỞ THÍCH

- Đọc sách
- Nghe nhạc
- Du lịch



## HỌC VẤN

### ĐẠI HỌC ĐẠI NAM

Chuyên ngành: Tài chính Ngân hàng

9/2008 - 06/2012



## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

### CÔNG TY CỔ PHẦN CÂY MẶT TRỜI TOÀN CẦU

Nhân viên bán hàng

05/2015 - 12/2015

- Thiết lập hệ thống phân phối sản phẩm camera giám sát tới các công ty - cửa hàng bán lẻ.
- Chịu trách nhiệm trong việc thiết lập mạng lưới bán hàng và phát triển thị trường các khu vực quản lý, Chăm sóc khách hàng cũ và tìm kiếm thêm khách hàng mới.
- Đóng góp ý kiến cải tiến các phương thức bán hàng hiệu quả.
- Theo dõi và xử lý công nợ với khách hàng.
- Thành tựu đạt được: Luôn hoàn thành và vượt chỉ tiêu doanh số bán hàng hàng tháng (trên 200 triệu VND/tháng).

### HỌC VIỆN CHÍNH TRỊ BỘ QUỐC PHÒNG

Quân nhân Quân đội Nhân dân Việt Nam

12/2015 - 03/2020

- Quản lý hệ thống thư viện, xây dựng các quy tắc, lập kế hoạch và theo dõi hoạt động của hệ thống thư viện.
- Tiếp đón, hướng dẫn và phục vụ bạn đọc sử dụng thư viện hiệu quả.
- Lên danh sách mua sắm các trang thiết bị cho thư viện, học viện.
- Quản lý Học viên, duy trì và đảm bảo Học viên tuân thủ các nguyên tắc của Học viện nói riêng và Quân đội nói chung; đồng thời thúc đẩy học viên phát huy tính sáng tạo và áp dụng vào thực tiễn.
- Phối hợp với các phòng ban lập kế hoạch và thực hiện kế hoạch năm học đúng tiến độ.
- Thành tựu đạt được trong công việc: liên tiếp 2 năm đạt giải tuổi trẻ sáng tạo do Bộ Quốc Phòng trao.

### KINH DOANH ONLINE

Quản lý bán hàng

2018 - HIỆN NAY

- Quản lý và kiểm soát đầu vào - đầu ra các sản phẩm thuộc danh mục đang kinh doanh (Thời trang - gia dụng).
- Duy trì hệ thống đối tác cũ đồng thời đẩy mạnh phát triển hệ thống mới, mở rộng mạng lưới kinh doanh.
- Xây dựng, phân bổ và giám sát việc thực hiện ngân sách theo lộ trình hoạt động đã đề ra.
- Thành tựu đạt được: số lượng khách hàng và doanh thu đã dần đi vào ổn định.



## THÔNG TIN THÊM

Bên cạnh những kinh nghiệm làm việc nêu trên, tôi đã trải qua một số công việc bán thời gian như sau:

### 1. Trợ giảng

Là trợ giảng và trưởng nhóm trợ giảng cho các diễn giả tại một số chương trình giáo dục dành cho phụ huynh và học sinh.

### 2. Chuyên viên tư vấn tài chính

- Tư vấn viên bảo hiểm của MB AGEAS IIFE.
- IB tại sàn đầu tư chứng khoán quốc tế.