



VŨ ANH TUẤN

NHÂN VIÊN KINH DOANH



- Mong muốn được gắn bó lâu dài với công ty
- Thể hiện kỹ năng, kiến thức chuyên môn bạn có thể áp dụng vào vị trí công việc.
- Có mức thu nhập xứng đáng với năng lực bản thân.

Kinh nghiệm làm việc

05/2018 - 02/2020

Nhân viên kinh doanh

CÔNG TY TNHH PT FITNESS

Thời gian: Từ tháng 5 năm 2018 đến tháng 02 năm 2020.

- Vị trí: Nhân viên kinh doanh.
- Phạm vi công việc:
 - + Trực tiếp gặp gỡ trao đổi tư vấn và ký hợp đồng cung cấp dụng cụ tập Gym với khách hàng
 - + Làm những công việc khác do quản lí phân công

02/2020 - 07/2021

Nhân viên kinh doanh

Vinfast Newway

Thời gian: Từ tháng 2 năm 2020 đến tháng 07 năm 2021.

- Vị trí: Nhân viên kinh doanh.
- Phạm vi công việc:
 - + Trực tiếp gặp gỡ trao đổi tư vấn và ký hợp đồng mua bán xe ô tô
 - + Làm những công việc khác do quản lí phân công
- Thành tích:
 - + Best sale 2 tháng với thành tích 3 xe/1 tháng

07/2021 - đến nay

Nhân viên kinh doanh

Công ty cổ phần bất động sản Thế Kỷ- CenLand

- Vị trí: Nhân viên kinh doanh.
- Phạm vi công việc:



Ngày sinh

08/10/1995



Điện thoại

0985.377.323



Email

vuanht95@gmail.com



Website

<https://www.facebook.com/tuan.vu.73700>



Địa chỉ

TT Lâm - Ý Yên - Nam Định



Giới tính

Nam



Học vấn

ĐẠI HỌC CÔNG NGHỆ GIAO THÔNG VẬN TẢI | 08/2013 - 05/2018

Chuyên ngành: Kỹ thuật xây dựng cầu đường bộ

Tốt nghiệp loại: Trung bình



Các kỹ năng

Kỹ năng bản thân:

- Có khả năng đàm phán, thuyết phục khách hàng, có thể làm việc độc lập, theo nhóm, làm việc trong môi trường áp lực.
- Tiếp thu nhanh, ham học hỏi, nghiêm túc và hòa đồng
- Năng động, nhiệt tình, tính tự giác cao trong công việc.
- Có khả năng sáng tạo, giao tiếp và lập kế hoạch tốt trong công việc .
- Có sức khỏe tốt, trung thực, có trách nhiệm và nhiệt tình trong công việc.

- + Trực tiếp gặp gỡ trao đổi tư vấn và ký hợp đồng mua bán chung cư cao cấp Vinhomes Smart City, căn hộ Vinhomes Dream City.....
- + Làm những công việc khác do quản lí phân công