



# NGUYỄN HOÀI NAM

## MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Mong muốn tìm được chỗ làm ổn định lâu dài  
Mong muốn tìm được chỗ làm có cơ hội thăng tiến tốt  
Mong muốn tìm được chỗ làm có mức lương tốt  
Mong muốn tìm được nơi có cơ hội cống hiến bản thân tốt

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

 **CHUYÊN VIÊN TƯ VẤN** // 12/2021 - 01/2023

### CÔNG TY CỔ PHẦN ONE MOUNT REAL ESTATE

Phục trách các hạng mục đầu tư khách hàng của đối tác là ngân hàng Techcombank tại các chi nhánh vùng bao gồm Từ Sơn, Tiên Du, Yên Phong, Quế Võ, Bắc Ninh, Thái Nguyên.. Đem lại doanh thu hơn 150 tỷ cho công ty và đối tác bằng 30 thương vụ đầu tư của khách hàng.

Đến trực tiếp chi nhánh làm việc với giám đốc chi nhánh và lực lượng bán của đơn vị để có hiểu biết rõ nhất về khách hàng, tư vấn khách hàng đầu tư các các hạng mục tài chính, bất động sản vv... dựa trên hiểu biết về khách hàng

Phối hợp với các bộ phận phát triển kinh doanh vùng và các giám đốc mảng của đối tác để đưa ra các phương án giúp hoàn thành chỉ tiêu như tổ chức sự kiện, lên chính sách hỗ trợ khách hàng, tặng quà khách hàng vv...

#### Traninign sản phẩm cho vùng được phụ trách.

Phối hợp với bộ phận liên quan tổ chức sự kiện đầu tư, mời khách hàng, tư vấn, present trên sự kiện.

Phát triển và giữ mối quan hệ lâu dài với khách hàng cá nhân để hoàn thành chỉ tiêu được giao.

 **PHÓ PHÒNG KINH DOANH CHUỖI** // 01/2017 - 12/2021

### CÔNG TY TNHH TRỐNG ĐỒNG

Quản lý nhận viên phòng sales chuỗi, thúc đẩy nhân viên hoàn thành chỉ tiêu 40 tỷ hàng năm của phòng, đặc biệt trong những năm có dịch covid vẫn hoàn thành 80% doanh số được giao

Tim kiếm khách hàng, đối tác có nhu cầu làm event, sự kiện. Tổng hợp báo cáo tuần, tháng, tổng hợp doanh số chấm công cho toàn bộ phòng

Đốc thúc nhân viên hoàn thành công việc được giao

Hoàn thành các chỉ số cũng như target tháng, năm được giao Phối hợp với các bộ phận tại các trung tâm để hỗ trợ khách làm event, sự kiện.

Thu hồi công nợ cho công ty.


Một số yêu cầu khác trực tiếp từ ban lãnh đạo

 **CHUYÊN GIA TƯ VẤN BẤT ĐỘNG SẢN THỔ CƯ** // 06/2018 - 06/2020

## THÔNG TIN CÁ NHÂN

 **nguyenhoainam1301@gmail.com**

 **0948991229**

 **Số 1 ngách 50/108 Tầm Yên Phụ Tây  
Hồ Hà Nội**

## CÁC KỸ NĂNG

**KỸ NĂNG TỔ CHỨC**

**KỸ NĂNG THUYẾT TRÌNH**

**KỸ NĂNG GIAO TIẾP**

**KỸ NĂNG NGHE NẮM BẮT VÀ GIẢI  
QUYẾT VẤN ĐỀ**

**KỸ NĂNG LÃNH ĐẠO**

**KỸ NĂNG LÀM VIỆC NHÓM**

## SỞ THÍCH

Đá bóng  
Giao lưu đối tác  
Nuôi động vật  
Đọc sách báo tin tức

## DANH HIỆU VÀ GIẢI THƯỞNG

**2018** Nhân viên xuất sắc

**2019/2020** Phó phòng suất sắc

**2022** nhân viên tiêu biểu

## CÔNG TY BẤT ĐỘNG SẢN AN KHANG THỦ ĐÔ

Tìm kiếm khách hàng có nhu cầu bán, ký gửi, cho thuê, đàm phán hoa hồng với khách hàng, ký kết hợp đồng hợp tác và hợp đồng ủy quyền với khách hàng.

Tìm kiếm khách hàng có nhu cầu thuê, mua bất động sản, kết nối khách hàng đến với các bất động sản của công ty

Đàm phán ký kết thỏa thuận với khách. Thu hồi hoa hồng.

## CHUYÊN VIÊN TƯ VẤN // 04/2015 - 03/2017

### CÔNG TY CỔ PHẦN DTJ

Tìm kiếm khách hàng tiềm năng có nhu cầu mua bất động sản nghỉ dưỡng

Đàm phán ký kết hợp đồng với khách hàng

Hỗ trợ khách hàng các công đoạn trong và sau hợp đồng Chăm sóc khách hàng sau bán hàng

## NHÂN VIÊN KINH DOANH // 04/2012 - 06/2015

### CÔNG TY CỔ PHẦN VIETSTARLAND

Tìm kiếm khách hàng có nhu cầu mua bất động sản tại dự án Vinhomes Riverside

Đàm phán ký kết hợp đồng với khách hàng Hỗ trợ khách hàng trong và sau khi bán hàng

## HUẤN LUYỆN VIÊN TRƯỞNG // 03/2009 - 12/2018

### Trường thể thao thiếu niên 10-10

Trực tiếp giảng dạy và tuyển sinh cho CLB

Đào tạo và huấn luyện đội ngũ trợ giảng

Bán các thiết bị tập luyện cho CLB

Phối hợp với phòng giáo dục tổ chức và các CLB tổ chức các giải thi đấu cho các học viên

## THÔNG TIN THÊM

### HỌC VẤN

## KẾ TOÁN // 08/2009 - 09/2012

Học viện tài chính