



ĐỖ TRỌNG LỰC

Trưởng nhóm kinh doanh

02/09/1996

Nam

0818911386

doluccbbs@gmail.com

Trường Thịnh- Ứng Hòa- Hà Nội

<https://www.facebook.com/k59cbbs>

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng trong quá trình làm việc và sự hiểu biết về thị trường gỗ cũng như nội thất để trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng tập khách hàng.

KỸ NĂNG

Tin học văn phòng

Tiếng Anh

Kỹ năng giao tiếp

Autocad

SỞ THÍCH

- Đọc sách
- Đá bóng



HỌC VẤN

TRƯỜNG ĐẠI HỌC LÂM NGHIỆP
VIỆN CÔNG NGHIỆP GỖ
TỐT NGHIỆP LOẠI KHÁ

5/2014 - 05/2018



KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

CÔNG TY CỔ PHẦN WOODSLAND
Quản lý sản xuất

05/2018 - 5/2019

- Tổ trưởng tổ sấy, lựa phôi

CÔNG TY CỔ PHẦN 26 - TCHC

05/2019 - ĐẾN NAY

Kỹ thuật - Quản lý sản xuất- Phòng Kinh doanh

- Lập kế hoạch sản xuất, bố trí sản xuất
- Tìm kiếm khách hàng, từ đó gặp và trao đổi để nắm được yêu cầu, mong muốn của khách hàng
- Làm việc với khách hàng, đưa ra phương án sản xuất tối ưu nhất
- Nắm chắc tiêu chuẩn, chất lượng mà khách hàng yêu cầu từ đó triển khai xuống sản xuất
- Đưa ra các chương trình, chiến lược kinh doanh ưu đãi để thu hút khách hàng
- Chăm sóc, tìm hiểu thông tin khách hàng để đưa ra những ưu đãi chương trình tốt nhất cho khách hàng



GIẢI THƯỞNG

- Nhận bằng khen của hội sinh viên Thành phố Hà Nội vì đã có thành tích xuất sắc trong công tác Hội và phong trào sinh viên Thủ đô nhiệm kỳ 2016-2018
- 4 năm nhận Giấy khen của BCH đoàn trường năm học 2014-2018