# Lic. en Mercadotecnia / atención al cliente

José Rodrigo Regina Díaz No. CV: (7520476)

Fecha Nacimiento: 16/11/1982 Ciudad/Municipio: Zapopan

Género: Masculino País/Estado: Jalisco
Edad: 33 Código Postal: 45077

Correo principal: rodrigo.reginadiaz Teléfono Celular: 3312854441

@gmail.com Correo Electrónico: rodrigo.reginadiaz

@gmail.com

#### Objetivo:

Continuar mi carrera profesional en una empresa donde pueda aportar mi experiencia, habilidades y entrega y en la que mis valores sean comunes a los de la misma.

## Trayectoria laboral

### **Abastecedora Lumen**

Giro: Venta de Papel Fecha de entrada: Abril 2015

Puesto: Agente de Ventas Mayoreo (1 Año 1 Mes) Fecha de salida: Trabajo actual

Descripción:

Atención a clientes, servicio de venta y post-venta, negociación, seguimiento, prospección, administración de cartera de clientes, estudio de mercado, reportes de ventas y seguimiento de clientes.

Celaris

Giro: Telecomunicaciones Fecha de entrada: Marzo 2014

Puesto: Atención a Sub-distribuidores (3 Meses) Fecha de salida: Junio 2014

Descripción:

Generación y atención general a subdistribuidores, brindando herramientas, capacitación y brindando apoyo para ayudarlos a realizar mejor sus labores.

# Radio Móvil Dipsa (Telcel)

Giro: Telecomunicaciones Fecha de entrada: Febrero 2007

Puesto: Asesor de servicio al cliente personalizado (5 Años 3 Meses) Fecha de salida: Mayo 2012

Descripción:

Servicio pre venta y post venta de productos e intangibles, Asesoria del adecuado uso del servicio contratado, realizar contratos, administrar expedientes, retener usuarios. Asesoría integral en cuanto a necesidades de comunicación, venta de productos y servicios, administración de expedientes, multimanejo de programas, administración de recursos, capacitación de personal, apoyo en supervisión y manejo de Centro de Atención. Participar y representar a la empresa durante los juegos panamericanos en Guadalajara 2011, dando asesoría y atención a los atletas dentro de las villas panamericanas.

#### Edison publicidad

Giro: Fabricacion y venta de anuncios luminosos Fecha de entrada: Enero 2006

Puesto: Ejecutivo de ventas ( 7 Meses) Fecha de salida: Agosto 2006

Descripción:

Prospección y seguimiento a clientes, cotizaciones, administración de documentos, servicio post venta, venta de anuncios luminosos y servicios de publicidad visual.

# Áreas de experiencia

Ventas (Atención a Clientes) - 3 años o más

Mercadotecnia, Publicidad y Relaciones Públicas (Mercadotecnia Directa) - 3 años o más

Recursos Humanos (Capacitación y Desarrollo) - 3 años o más

# Preparación académica y Otros estudios

## Preparación académica

Estudios Universitarios - titulado - (2001 - 2005)

Centro Universitario de Ciencias Económico Administrativas

Licenciatura en Mercadotecnia

Diplomado - (2012 - 2012)

Centro de Medios Audiovisuales

Diplomado en Diseño Gráfico

### Otros estudios

#### El asesor más cerca del cliente

Curso de sensibilización para el trato con los clientes, así como estrategias para identificarlos y generar una comunicación más asertiva.

# Idiomas y Otros conocimientos

### **Idiomas**

Español: Lengua nativa

Inglés: Capaz de establecer conversaciones simples y lectura

### Otros conocimientos

**Adobe Ilustrador** 

Nivel de conocimiento: Básico - Actualmente usado

Años de uso: 1 año

#### Pretensiones económicas

Sueldo mínimo requerido:\$15,000.00Dispuesto a viajar:QuizáSueldo deseado:\$22,000.00Dispuesto a reubicarse:Quizá

# Tipo Empleo:

Tiempo Completo - Medio Tiempo - Permanente

## Áreas de interés:

Mercadotecnia, Publicidad y Relaciones Públicas (Mercadotecnia y Publicidad) Administrativos (Auxiliar Administrativo)

Ventas (Atención a Clientes)