

## **JOVITA GARCÍA CASTILLO**

Desarrollo de ventas, trabajo de campo 100% coordinación de personal y estrategias de colocación y seguimiento, manejo de vehículo estándar y automático, office 75%



**LICENCIATURA EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS / UNIVERSIDAD DE GUADALAJARA.**

### **DESARROLLO LABORAL**

**BABACHU INGENIERÍA / RESPONSABLE DE CRÉDITO Y COBRANZA / FEBRERO – MAYO 2015  
(CUBRIMIENTO DE INCAPACIDAD POR EMBARAZO)**

Responsable de la cobranza y autorización de créditos. Rastreo de clientes morosos por sistema y seguimiento a cobranza. Realizar cobranza por teléfono, canalizar al cobrador, manejo de efectivo por los pagos realizados, investigar a los clientes nuevos, archivar por fecha factura pagadas junto con su respectivo pago, subir factura a portales, realizar estado de cuenta, envíos y recibos de correo electrónico, aclaraciones de sus cuentas, llamar a sus referencias comerciales, aplicación de pagos en el sistema.

**FULLER COSMETICS / COORDINADORA EMPRESARIAL / ABRIL 2011 – JUNIO 2014**

Responsable de un equipo de 150 a 200 personas. Prospección de representantes, después realizar la visita de 72 horas, realizar labor de convencimiento para levantar la venta. Distribución casa por casa de mis fullettes, Aclaraciones sobre dudas y desarrollo de las nuevas promociones. Ejecución de la cobranza fresca y morosa. Ejecución de estrategias y reuniones motivacionales por campaña.

**ARABELLA / GERENTE DE ZONA / JUNIO 2008 – MARZO 2001**

Responsable de la coordinación a más de 70 personas, coordinación de juntas motivacionales, darles a conocer lo nuevo e innovador, estrategias de ventas, cierre de ventas, captura, pedidos por intranet, aplicación de nota de crédito, cambios, aclaraciones, etc. la empresa nos proporcionaba carro, viáticos, vales de gasolina, y ayuda para juntas.

**VGI INMOBILIARIA / CONSEJERA PATRIMONIAL / 2006 – 2008**

Desarrollo de venta, convencer al cliente de adquirir un patrimonio para su futuro, cierre de venta. Trámites ante dependencias para seguimiento de créditos y acelerar el estatus del cliente. Cierre y seguimiento en la post venta para entrega de inmuebles.