Cel. 3311188556

aebc1103@gmail.com

Blanca cely flores acosta



|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Objetivo |  | Adquirir la excelencia personal que me permita impulsar profesional y ejecutivamente en el ámbito del Derecho, Educación, Desarrollo Organizacional, Admnistrativo, Dirección y Control de la Gestión Empresarial o cualquier actividad de carácter directivo de entes públicos y Privados que lo requieran, siendo creativa en la busqueda de soluciones y otorgando valor agregado a cada actividad que realice. |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Experiencia |  | Gerente de Proyecto Aura WiFi Junio 2015 a 15 de Julio 2015   * Asesoramiento para elegir y definir los sitios sujetos a colocar WiFi con fines de mercadotecnía y publicidad así como definir el proveedor de internet para cada uno de los lugares. * Validar la plataforma del Software de gestión  Coordinación de Desarrollos Inmobiliarios Axtel  * Negociación, solicitud de presupuestos, análisis de viabilidad, implementación y comercialización de condóminios, centros comerciales fraccionamiento privados. * Iniciando el proyecto de principio a fin y entregándolo con más de 350 desarrollos implementados y con accesos y permisos para prospección y venta dentro de los mismos. * Personal a cargo 9 personas directas para implementación, Proveedores, más 20 ejecutivos de ventas directos   **Coordinación de WiFi Metropolitano Axtel**  Mayo 2011 a Junio2015   * Negociación, para colocar puntos de conexión de internet estratégicos para la empresa. * Restaurantes, Aeropuerto, Centros Comerciales, Hospitales * Coordinación del proyecto en Guadalajara de principio a Fin * Proyecto con 300 sitios WiFi * Siendo el mejor diseño WiFi de las ciudades Fibra de Axtel   **Coordinación de WiFi Temporales en eventos como :**   * Red bull , Intermoda, Revolution Fest, eventos másivos en calle 2 * Personal a cargo 5 negociadores y cuadrillas de instalación, coordinación con áreas internas de Axtel en la Ciudad de Monterrey   **Coordinación Operativa de Ventas Axtel**  Mayo 2011 a Junio 2015   * Elaborar planes de trabajo * Coordinar planes de trabajo de 4 equipos de ventas * Coaching a los ejecutivos del canal de ventas * Recorrido de zonas de cobertura para estrategías de comercialización * Negociación de puntos de venta fijos semi fijos * Diseño de imagen de ejecutivos de venta * Capacitación de ejecutivos de venta * Supervición en campo de equipos de trabajo   El mes de mayo de 2015 se llego al 80% del resultado sobre la meta planteada por la Empresa.  Y al 95% como equipo de ventas de la plaza  Y se logro el comisionamiento de los 4 líderes de venta  **Otras actividades de las 3 coordinaciones**   * Coordinar las actividades comerciales para la venta en conjunto con Mercadoctecnía para los Desarrollos recien liberados a ventas * Atención a un sector de clientes empresariales o de NSA que por la importancia para la empresa requerían un seguimiento puntual. * Diseño de expansiones de capacidad de la red FTTH de Axtel * Diseño para extender la cobertura de la red FTTH de Axtel consideraciones especiales estrategia comercial * Back off de cuadrillas, técnicos supervisores en lo referente a sitios WIFI y Desarrollos Inmobiliairos  Universidad Tec Milenio Campus Zapopan 2009 a Mayo 2011  Directora de la Escuela de Idiomas   * Se entrego la escuela con más 100 alumnos de clases de Inglés   Se abrieron los idiomas de Francés y Chino Mandarín.  2009 a Abril 2011  **SEJ Jalisco**   * Abogado de la Secretaria de Educación Pública Jalisco   En el área contenciosa administrativa  Atención a quejas en contra de servidores públicos al servicio de la SEJ  Maestra de Cátedra ITESM Campus León  Mayo 1999 a Mayo 2009  Logrando reconocimentos durante los años de docencia |

,