



C I R C U L A R **GC-17-2021**

ATENCIÓN : Concesionarios
DE : Gerencia Comercial
FECHA : 03 de Septiembre de 2021
REFERENCIA : Plan Comercial SsangYong – Septiembre 2021

Estimados Concesionarios:

Junto con saludarlos y esperando que se encuentren bien, queremos comunicarles las principales novedades que tendremos para el mes de Septiembre:

1. Lista de Precios – Septiembre

- a. Como lo anunciamos la semana pasada, para Septiembre modificamos los precios de lista y los bonos de financiamiento de todos nuestros modelos (se adjunta nuevamente la lista de precios vigente).
- b. Sin embargo, para todas las unidades correspondientes a la asignación de agosto que aún están pendientes de entrega por nuestra parte, se mantiene el precio y el bono de financiamiento que estaba vigente en agosto.

2. Edición Especial Tivoli Diésel

- a. Para Septiembre, tendremos disponibles 40 unidades de Tivoli Diésel con una configuración especial, que tienen en común un equipamiento de serie que incluye lo siguiente:
 - i. Motor diésel Euro 6d (usa úrea)
 - ii. Transmisión Automática de 6 velocidades
 - iii. 6 airbags ; Frenos ABS y ESP de serie.
 - iv. Asientos de cuero con calefacción en los delanteros.
- b. Se adjunta la Ficha Técnica y los precios de esas versiones especiales que, no van a estar disponibles en nuestra página web.

3. Meta Bi-Mensual Agosto Septiembre

Para los meses de agosto y septiembre, tendremos una meta bi-mensual de modo tal que la llegada tardía de las unidades de agosto no haya afectado el cumplimiento de la meta del mes.

La meta bi-mensual de cada concesionario será comunicada a continuación de este correo.



El incentivo sigue siendo el mismo, sólo que aplicará excepcionalmente de forma bi-mensual:

- Cumplimiento de Meta: \$130.000 + IVA por unidad vendida
- Incremental: \$250.000 + IVA por cada unidad adicional al cumplimiento de meta.
- Si la marca NO logra el cumplimiento de la meta del mes, igualmente se pagará el incentivo y será de la siguiente forma:
 - o 100% del Incentivo al Concesionario que logre 100% del cumplimiento.
 - o Ponderación porcentual del incentivo, de acuerdo al cumplimiento porcentual de todos los Concesionarios que logren un cumplimiento igual o mayor al de la marca.
 - o Por ejemplo: Marca Logra un 91% y Concesionario Logra un 95% -> se pagará un 95% del Incentivo.
 - o No se pagará incentivo, a los Concesionarios que estén por debajo del cumplimiento de la marca.

4. Llegadas de Embarques

Durante septiembre, tendremos la llegada de dos nuevos embarques, el primero está confirmado y será asignado el día lunes.

El segundo embarque aún no está confirmado, por lo que no lo consideraremos para el cálculo de la meta bi-mensual.

ii Esperamos que tengan un excelente mes de Septiembre !!

Les saluda Atte.
Mauricio Pascual Ricke
Gerente Comercial
SsangYong Motor Chile SPA