

রনি একজন আইসক্রিম বিক্রেতা। সে রাস্তায় আইসক্রিম বিক্রি করে। কিছুদিন ধরে সে লক্ষ্য করতেছে যে, তার পূর্বের মত আইসক্রিম বিক্রি করে তেমন লাভ হচ্ছে না। তাই সে এখন চিন্তা করা শুরু করেছে যে, কি কারণে তার লাভ কমে যাচ্ছে! যদিও গড়ে পূর্বের ন্যায় বিক্রি হচ্ছে। সে কারণ খুঁজতে শুরু করল এবং তারই রেশ ধরে প্রতিদিনের হিসাবের খাতায় পুরনো হিসাব দেখতে শুরু করল। সে দেখল ১ম জানুয়ারিতে

আইসক্রিমের ডিলারের কাছ থেকে ২০০ আইসক্রিম কিনে ছিল। এবং ওই দিন সে ১১০টা আইসক্রিম বিক্রি করতে পেরেছিল। যেহেতু তার ডিলারের রিটার্ন করার পলিসি নেই, তাই সে অবিক্রিত আইসক্রিম ফেরত দিতে পারেনি। তার ফ্রিজ না থাকার কারণে, সে তার অবিক্রিত আইসক্রিমগুলো আইসক্রিমের ভ্যান গাড়িতে রেখে দিয়েছিল।

পরবর্তী দিন, ২রা জানুয়ারি সে ডিলারের কাছ থেকে আবার ১২০টি নতুন আইসক্রিম কিনল। ঐ দিন সে বিক্রিকরল ১৪০টি আইসক্রিম। বাকি ৭০টি আইসক্রিম গলে যাওয়ার কারণে সে ফেলে দিয়েছিল। এইভাবে সে দেখতে পেল,

৩ জানু: ক্রয় করেছে ২২০টি, বিক্রি করেছে ২০০টি, নম্ট হয়েছে ০টি, অবিক্রিত ২০টি
৪ জানু: ক্রয় করেছে ২৫০টি, বিক্রি করেছে ৯০টি, নম্ট হয়েছে ২০টি, অবিক্রিত ১৪০টি
৫ জানু: ক্রয় করেছে ৬০টি, বিক্রি করেছে ১৭০টি, নম্ট হয়েছে ৩০টি, অবিক্রিত ০টি
৬ জানু: ক্রয় করেছে ২০০টি, বিক্রি করেছে ২০০টি, নম্ট হয়েছে ০টি, অবিক্রিত ০টি
৭ জানু: ক্রয় করেছে ২২০টি, বিক্রি করেছে ৭০টি, নম্ট হয়েছে ০টি, অবিক্রিত ১৫০টি
৮ জানু: ক্রয় করেছে ২২০টি, বিক্রি করেছে ১৯০টি, নম্ট হয়েছে ১০টি, অবিক্রিত ০টি
৯ জানু: ক্রয় করেছে ২০০টি, বিক্রি করেছে ২০০টি, নম্ট হয়েছে ০টি, অবিক্রিত ০টি
১০ জানু: ক্রয় করেছে ২২০টি, বিক্রি করেছে ২২০টি, নম্ট হয়েছে ০টি, অবিক্রিত ০টি

১২ জানু: ক্রয় করেছে ০টি, বিক্রি করেছে ৭০টি, নম্ট হয়েছে ২০০টি, অবিক্রিত ০টি

সে হিসাব করে দেখল, এই ১২ দিনে তার মোট ক্রয়ক্রিত আইসক্রিমের সংখ্যা ২০৪০টি, এর মধ্যে বিক্রয়ক্রিত আইসক্রিমের সংখ্যা ১৬৯০টি, এবং নম্ভ হয়েছে ৩৩০টি। এই হিসাব দেখে সে খুব হতাশায় পরে গেল। সে চিন্তা করল কিভাবে এই সমস্যার সমাধান করা যায়। রনির বাল্যকালের বন্ধু অমি । অমি একজন বিবিএ এর ছাত্র। রনি চিন্তা করল, হয়ত অমি তার এই সমস্যার সমাধান করতে পারবে। তাই সে অনির সাথে দেখা করতে গেল। এবং তার ব্যবসার কথা খুলে বলল। অমি কথাটা শোনার পরেই, তার পকেট থেকে মোবাইল বের করে ক্যালকুলেটর অ্যাপটি ওপেন করল। সেখানে সে নম্ভ আইসক্রিমের পারছেনটেজ বের করার জন্য টাইপ করল (৩৩০/২০৪০)\*১০০=১৬.১৮%

অমি এই সংখ্যা দেখে খুবই বিস্মিত হল। কারণ ১৬.১৮% এর অর্থ হল সে ১০০টি আইসক্রিম কেনার পরে প্রায় ৮৩টি আইসক্রিম বিক্রি করতে পারে এবং প্রায় ১৭টি আইসক্রিম নম্ট হয়ে যায় বা অবিক্রিত থেকে যায়।

রনি তার বন্ধুকে খুবই আকুতির সাথে বলে যে, তার জন্য কোন সমাধান খুঁজে বের করতে। রনি অনিকে বলল, ""বন্ধু আমার এই আইসক্রিম বিক্রির টাকা দিয়ে পুরো সংসার চলে। এভাবে চলতে থাকলে আমার পরিবারকে নিয়ে বেঁচে থাকাটা খুবই কন্টকর হয়ে যাবে"। অমি সহানূভতির সাথে বলল ""ইনশাআল্লাহ, আমি তোমার এই সমস্যার সমাধান করে দিব"। এরপর অমি তার বাসায় চলে আসল। বাসায় ফেরার পর, হঠাতই তার মনে পরল তোমার কথা। কারণ তুমি তাকে বলেছিলে তোমারা দুইজন বন্ধু মিলে একটি স্টাট-আপ চালু করেছ। যেখানে তোমরা বিভিন্ন ধরনের সফটওয়্যার



ও ডাটা-সাইন্স সম্পর্কিত বিভিন্ন ধরনের সমস্যা সমাধান করে থাক। অমি তোমার সাথে দেখা করে, রনির সব কথা খুলে বলল। তুমিও যখন ১৬.১৮% নষ্ট হওয়ার কথা জানতে পারলে, তখন তোমারও মনে হল এটা একটা বড় সমস্যা। তুমি অনিকে বললে ""দেখি আমি কি করতে পারি"।

তুমি একজন ইঞ্জিনিয়ার এবং উদ্যোক্তা, তুমি বিশ্লেষণ ছাড়া কোন কাজ কর না। তুমি আরও কিছু আইসক্রিম বিক্রেতার সাথে কথা বলে জানতে পারলে, প্রায় সকল আইসক্রিম বিক্রেতাই একই ধরনের সমস্যার সম্মুখীন হচ্ছে। তুমি একজন উদ্যোক্তা তাই তুমি জানো, যেখানেই সমস্যা সেখানেই সম্ভবনা। তুমি চিন্তা করলে যখন গরম বেড়ে যায়, তখন মানুষ ঠাণ্ডা জাতীয় খাবার বেশি খেতে চায়। তাই তুমি চিন্তা করলে, হয়ত দৈনিক গড় তাপমাত্রার সাথে আইসক্রিম বিক্রির একটি সম্পর্ক থাকতে পারে। তুমি গুগলে সার্চ করে ১ জানুয়ারি থেকে ১২ জানুয়ারি পর্যন্ত প্রতিদিনের তাপমাত্রা বের করলে।

- ১ জানুয়ারির তাপমাত্রা ৩০ ডিগ্রি
- ২ জানুয়ারির তাপমাত্রা ৩৮ ডিগ্রি
- ৩ জানুয়ারির তাপমাত্রা ৩৭ ডিগ্রি
- ৪ জানুয়ারির তাপমাত্রা ২৫ ডিগ্রি
- ৫ জানুয়ারির তাপমাত্রা ৩৩ ডিগ্রি
- ৬ জানুয়ারির তাপমাত্রা ৩৮ ডিগ্রি
- ৭ জানুয়ারির তাপমাত্রা ২৪ ডিগ্রি
- ৮ জানুয়ারির তাপমাত্রা ৩৭ ডিগ্রি
- ৯ জানুয়ারির তাপমাত্রা ৩৯ ডিগ্রি
- ১০ জানুয়ারির তাপমাত্রা ৩৯ ডিগ্রি
- ১১ জানুয়ারির তাপমাত্রা ২১ ডিগ্রি
- ১২ জানুয়ারির তাপমাত্রা ২৩ ডিগ্রি

এখন তুমি এই ডাঁটা ব্যাবহার করে এমন একটি মডেল তৈরি করলে, যার মধ্যে তুমি তাপমাত্রা দিলে ঐ দিনে কয়টি আইসক্রিম বিক্রি হবে তা অনুমান করে বলে দিতে পারবে। এতে করে আইসক্রিম নম্ট হওয়ার পরিমাণ কমে যাবে।

তাই তুমি এখনি এই মডেলটি তৈরি কর, যাতে সকল আইসক্রিম ব্যবসায়ী এই সমস্যা থেকে পরিত্রাণ পেতে পারে এবং তুমিও যাতে করে বিজনেস মডেল দাড়া করাতে পারো।