





Daniel Barbosa -  
Dev Full Stack  
Líder da Equipe



Iago Arruda -  
Dev Full Stack



Tarciso Filho -  
Dev Full Stack



Pablo Pereira -  
Dev Full Stack  
UI/UX Designer



Danilo Maciel -  
Dev Full Stack

# Tópicos

**01. Problema vs.  
solução**

**02. Mercado e  
competição**

**03. Modelo de  
negócio**

**04. *Overview* do  
produto**



# 01.

# Problema vs. solução

Introdução ao problema e solução proposta

# Problema

Sabe quais foram os principais problemas que nos incentivaram a criar o produto?

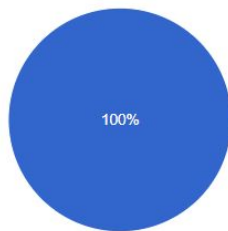
- Competição favorável
- Preços
- Suporte



# Problema

Está interessado em adotar novas tecnologias para o seu restaurante?

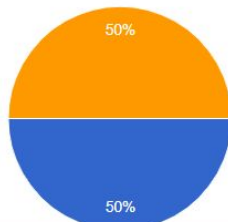
 Copiar gráfico



● Sim  
● Não

Quais fatores são mais importantes para você ao escolher um sistema?

 Copiar gráfico



● Custo  
● Facilidade de uso  
● Suporte

# Problema

O que te impede de evoluir seu negócio atualmente ?

Usavamos o sistema anota ai para pedidos, trocamos por conta da falata de gerenciamento de estoque do sistema, além do valor de R\$179,90 por mês, estamos procurando novas opções

Temos o menucheff para pedidos pelo whatsapp e ifood que não gostamos por conta da taxa 23% + fixo, estamos abertos a novas propostas

# Solução



Desenvolvemos nossa solução com um foco claro: integrar cada um dos pontos essenciais para entregar um produto que atenda às necessidades do mercado de forma inovadora, prática e impactante.

Nosso produto foi cuidadosamente planejado para unir relevância, viabilidade econômica e escalabilidade, garantindo que cada detalhe contribua para oferecer valor real aos nossos clientes.



# Zé Menu

Zé Menu é um sistema de gerenciamento de pedidos desenvolvido por alunos para transformar o atendimento em restaurantes. Substituímos o papel por tecnologia inteligente, agilizando pedidos, reduzindo erros, cortando custos e oferecendo uma experiência excepcional ao cliente.



# 02.

# Mercado e competição

Pesquisa/estudos de mercado e resultados









# 03.

## Modelo de negócio

Modelo, segmentação de clientes e etc

# Business Model Canvas



## Parcerias Chave

Consultorias e Agências de Marketing: Parcerias para expandir a rede de contatos e promover o sistema de forma eficaz.

Bares e restaurantes: Parcerias com estabelecimentos do setor para prospecção de novos clientes.



## Atividades Chave

Desenvolvimento e Manutenção do Software.  
Marketing e Vendas.  
Suporte ao Cliente.



## Recursos Chave

Infraestrutura de TI.  
Desenvolvedores de Software.  
Equipes de Suporte e Vendas.



## Propostas de Valor

Eficiência e Rapidez: Redução do tempo de espera e maior precisão nos pedidos, evitando erros comuns do atendimento manual.

Redução de Custos: Menor necessidade de garçons, redução de erros nos pedidos.



## Relacionamento

Atualizações Constantes e Suporte Técnico: Oferta de atualizações do sistema com base no feedback dos usuários e nas tendências do mercado.



## Canais

Equipe comercial para vendas diretas.  
Website e Plataformas Digitais.



## Segmentos de Clientes

Bares e restaurantes de pequeno e médio porte que desejam modernizar o processo de atendimento.



## Estrutura de Custos

Infraestrutura de TI: Custos com servidores e serviços de hospedagem.  
Marketing e Vendas: Despesas com campanhas de marketing e agência.



## Fluxo de Receitas

Assinatura Mensal/Anual: Planos de assinatura para o uso contínuo do sistema, com diferentes pacotes de funcionalidades.

# O Zé Menu é escalável?



## Produto Digital

Produto digital replicável  
e padronizado.



## Baixo Custo

Baixos custos marginais,  
com pouca elevação nos  
gastos à medida que a  
produção cresce.



## Demanda

Atende novas empresas  
com alta demanda e  
poucos recursos, com  
potencial de  
crescimento.





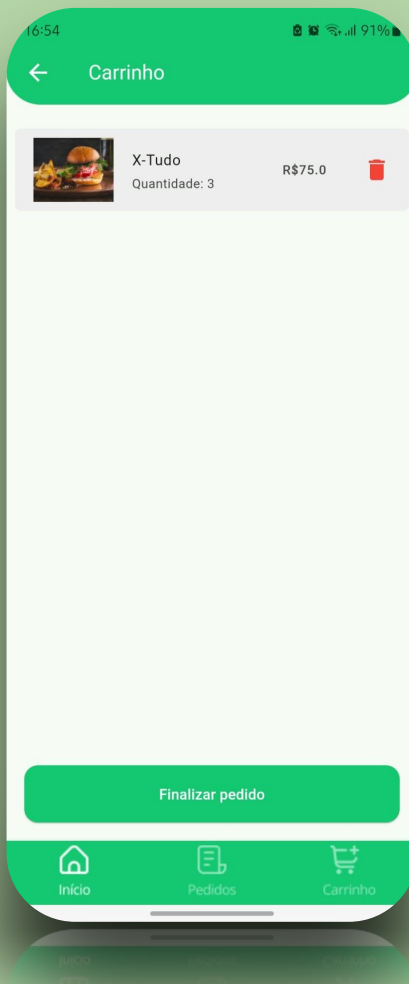
# 04.

# Overview do produto

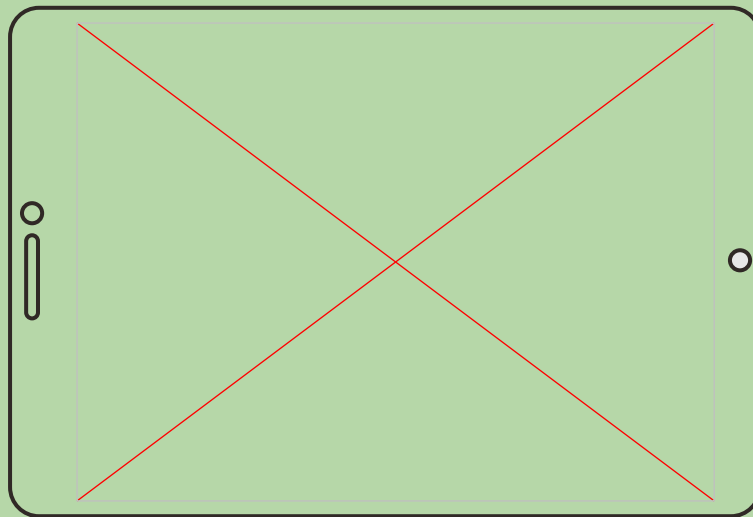
Apresentação do produto







# Demonstração





# Dúvidas?