Top	of	Forn
-----	----	------

Nom de l'entreprise :	Date:

Business Model Canvas

Bottom of Form

Partenaires clés

Qui sont vos partenaires clés ? Qui sont vos fournisseurs clés ? Quelles sont les ressources clés que vos partenaires proposent ? Quelles sont les ressources dans lesquelles vos partenaires excellent ?

Écrivez ici

Activités clés

Quelles sont les activités clés nécessaires pour produire l'offre ? (logistique, marketing, production...) Quel lien avec les canaux de distribution ?

Quel lien avec la relation client ? Quel coût, et pour quelles sources de revenus ?

Écrivez ici

Ressources clés

Quelles ressources clés la production de l'offre requiert-elle ? Quelles ressources sont nécessaires en fonction des canaux de distribution choisis, et du type de relation client visé ?

Écrivez ici

Offre (proposition de valeur)

Quelle proposition de valeur pour les clients ?

Quelles solutions concrètes l'offre apporte-t-elle aux clients ? Quelles solutions l'offre apporte-telle à chacun des segments de clientèle ?

Quelle réponse l'offre apporte-t-elle aux besoins concrets des clients ?

Écrivez ici

Relation client

Quel type de relation chaque segment de clientèle attend-il de l'entreprise ?

Lister les types de relations client. Comment la relation client s'intègret-elle au reste du modèle économique?

Quel en est le coût ?

Écrivez ici

Canaux de distribution

A travers quels canaux de distribution souhaite-t-on atteindre les différents segments de clientèle ? Comment les différents canaux s'intègrent-ils ? Quel est le canal privilégié ? Quels sont les canaux les plus

adaptés aux habitudes des clients ?

Écrivez ici

Segments de clientèle

Quels sont les segments de clientèle cibles ?

Pour qui crée-t-on de la valeur ?

Écrivez ici

Structure des coûts

Quells sont les coûts (dépenses) les plus importants générés par le modèle économique ? Quelles ressources-clés sont les plus coûteuses ? Quelles sont les activités clés les plus coûteuses ?

Écrivez ici

Sources de revenus

Pour quelle proposition de valeur les consommateurs sont-ils prêts à payer ? Combien sont-ils prêts à payer ?

Quel est le mode de paiement préféré des consommateurs ? Quelle, est la part de chaque source de revenus sur le total des revenus ?

Écrivez ici



Top of Form