EXEMPLE - INFORMATION QUALITATIVE

client	М	A	R	Ε	I
1	moyen	moyen	village	oui	oui
2	élevé	moyen	bourg	non	non
3	faible	âgé	bourg	non	non
4	faible	moyen	bourg	oui	oui
5	moyen	jeune	ville	oui	oui
6	élevé	âgé	ville	oui	non
7	moyen	âgé	ville	oui	non
8	faible	moyen	village	non	non

Une banque dispose des informations suivantes sur un ensemble de clients:

M : moyenne des montants sur le compte client.

A: tranche d'âge du client.

R: localité de résidence du client.

E: valeur oui si le client a un niveau d'études supérieures.

I : classe oui correspond à un client qui effectue une consultation de ses comptes bancaires en utilisant Internet

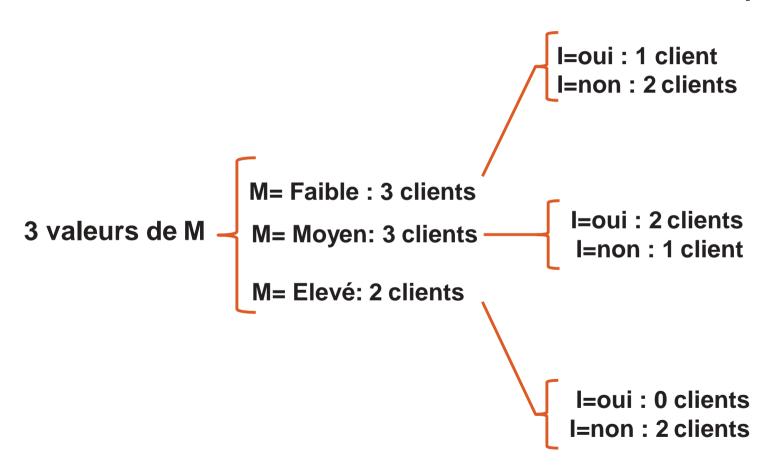
Indice de Gini avant séparation au NIVEAU DE LA RACINE :

IG(avant séparation) =
$$1 - ((3/8)^2 + (5/8)^2) = 0.46875$$

Fréquence des $I = oui$

Fréquence des $I = non$

Indice de Gini de la variable M (Moyenne des montants sur le compte client):



Indice de Gini de fils M = Faible:

IG(M=Faible) =
$$1 - ((1/3)^2 + (2/3)^2) = 0.4444444$$

Fréquence des I = oui des I = non

Indice de Gini de fils M = Moyen:

IG(M=Moyen) =
$$1 - ((2/3)^2 + (1/3)^2) = 0.4444444$$

Fréquence des I = oui des I = non

Indice de Gini de fils M = Elevé:

IG(M=Elevé) =
$$1 - ((0/2)^2 + (2/2)^2) = 0$$

Fréquence des $l = oui$ des $l = non$

Indice de Gini de M:

IG(avant séparation)[Pfiable*IG(M=Faible)+Pmoyen*IG(M=Moyen)+Pelevé*IG(M=Elevé)]

0.46875 - [3/8*0.4444444 + 3/8*0.4444444 + 2/8*0]

0.1354167