

MÉTHODE DIRECT COSTING

Rentable ou non Rentable?

Seuil de rentabilité



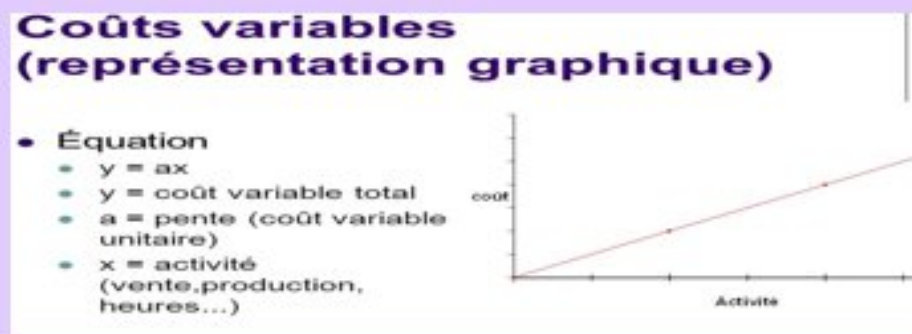
Différents types de charges

	Charges Variables	Charges Fixes
Charges Directes	Matières Premières Main d'œuvre Directe	Amortissement
Charges Indirectes	Energie	Amortissement Loyer Frais Administratifs

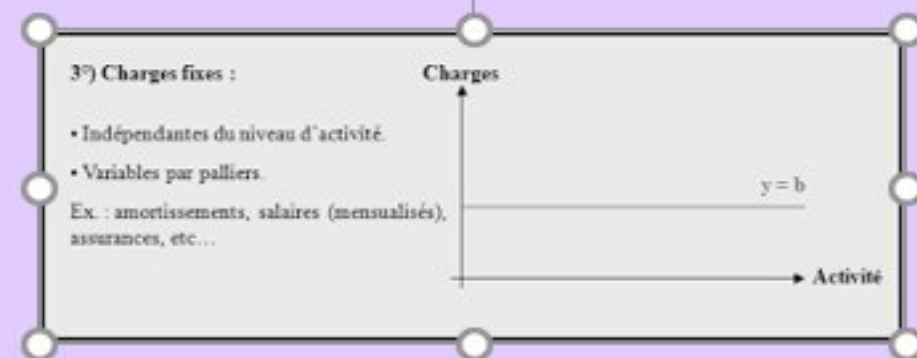
Représentation Graphique



Cout Variable Global



Cout Fixe Global



Exemple



Pour chaque sac à dos fabriqué, une entreprise supporte 10 D de charges variables.

Pour la période étudiée, son niveau de coûts fixes est de 3000 D.
et son CA est de 8000 D.

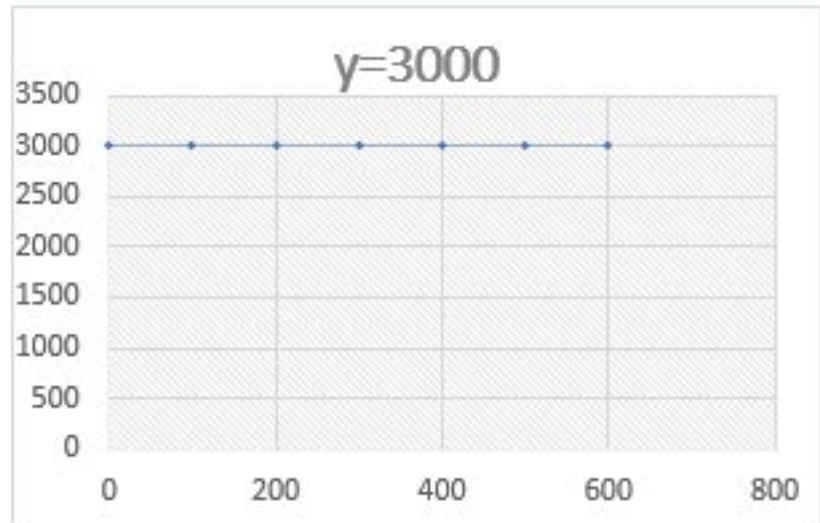
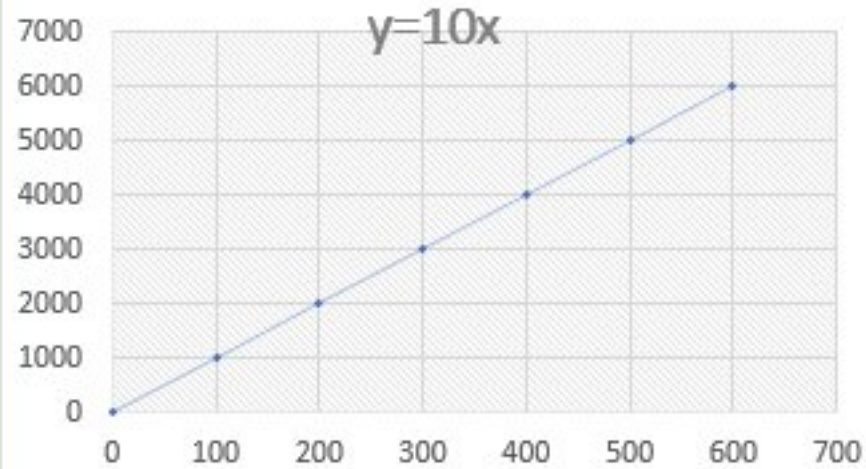
Le prix de vente unitaire est de 25 D

L'équation du coût variable sera alors:

$$y=10x$$

L'équation du coût Fixe sera:

$$y=3000$$



- Charges variables=10 par unité
- Charges Fixes: 3000 D
- Prix de vente unitaire:25 D

Cout Variable Global

Cout Fixe Global

Seuil de rentabilité 20

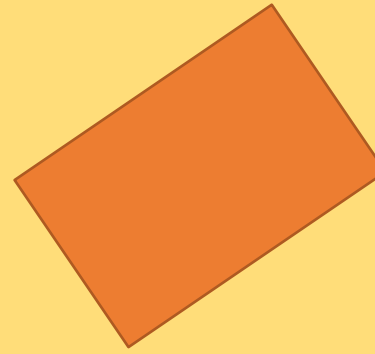




Une Marge= Prix-Cout

=CA-Cout Global

$M/CV = CA - CV$ Proportionnel à l'activité



Dans notre exemple:

$M/CV_u = 25 - 10 = 15$ D

L'équation Marge : $y = 15x$

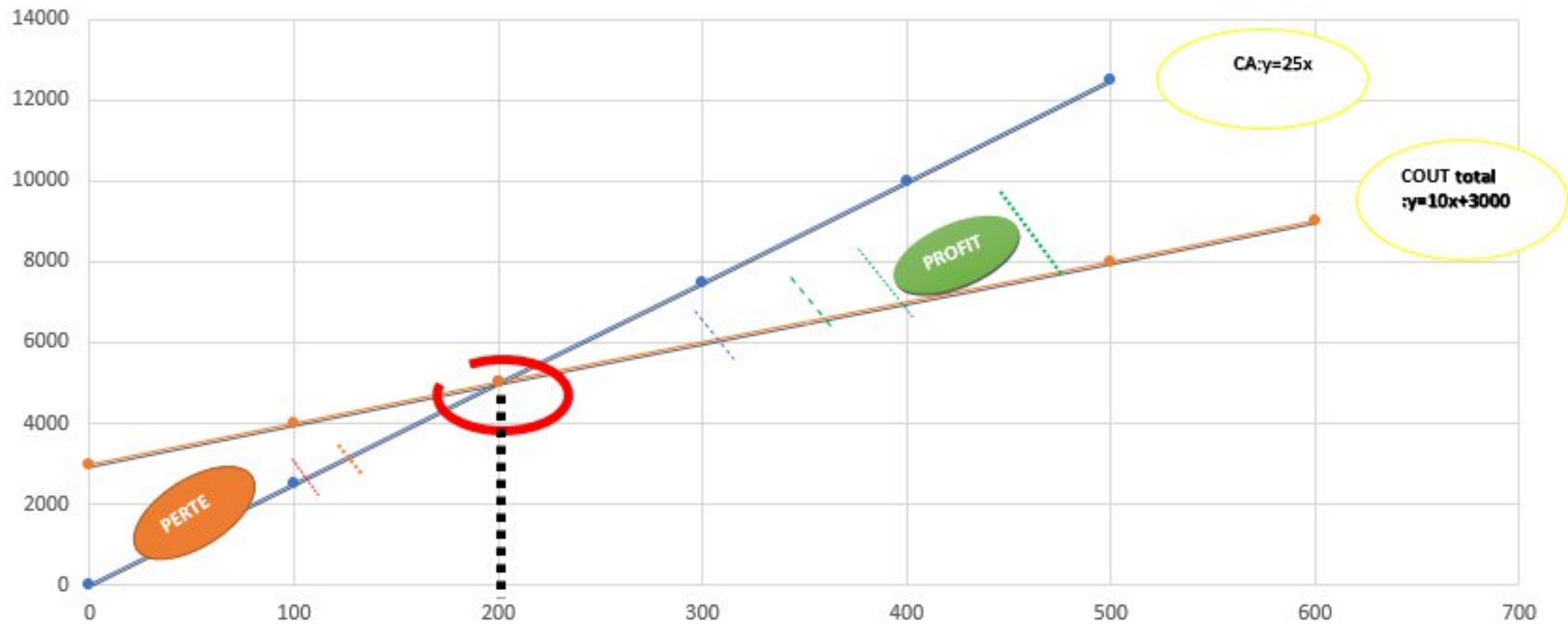
L'équation cout variable $y = 10x$

L'équation CF: $y = 3000$



Autre représentation graphique

Cost total = Chiffre d'Affaire : $CT=CA$



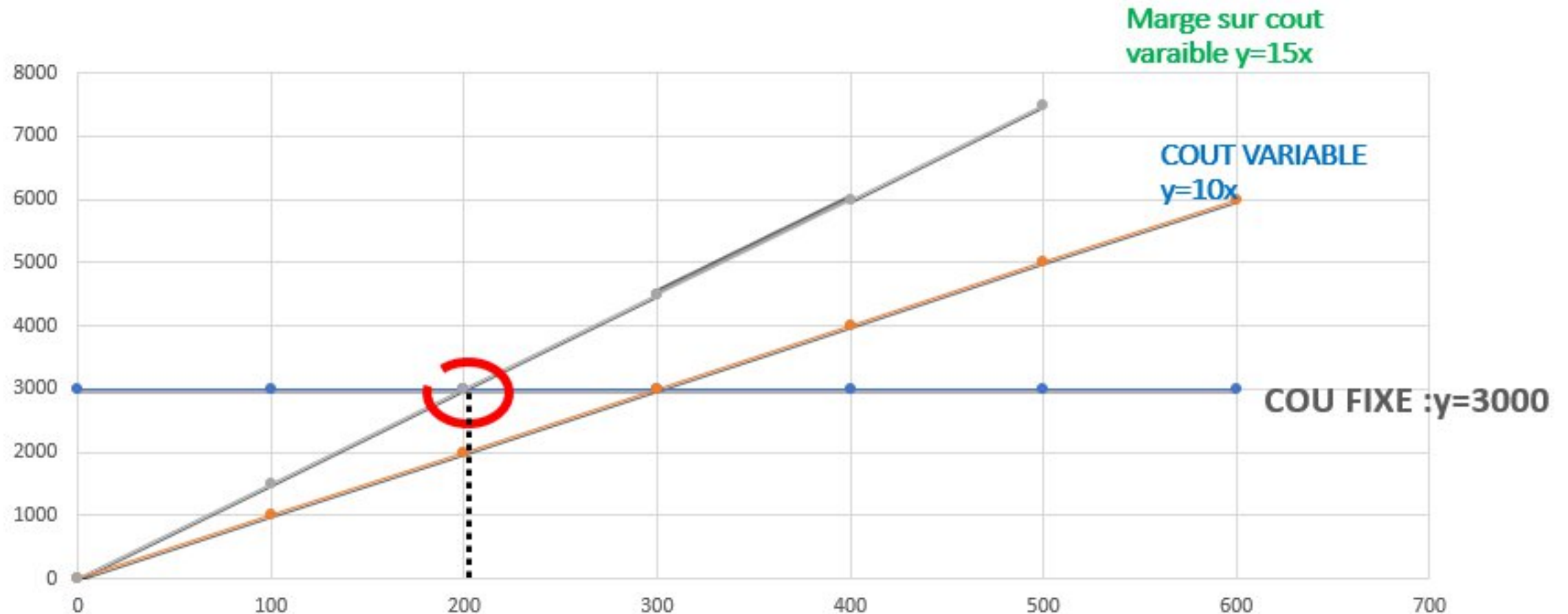


Rentabilité?
Niveau d'activité?

Marge sur cout
variable

Détermination Graphique du SR

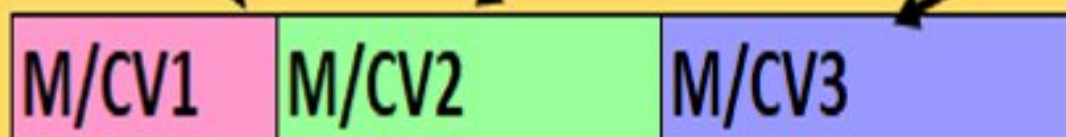
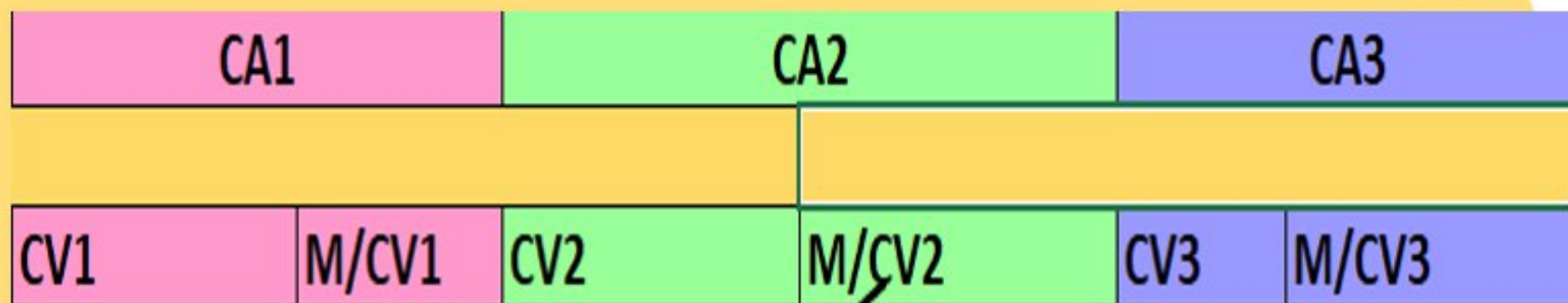
$M/CV=CF$



Interpretation de la M/CV

Cette marge sur coût variable
représente ce qu'il nous reste
une fois que nous avons
couvert nos charges variable

Cas de plusieurs
produits



=

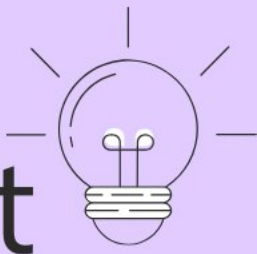



Trois PDS
CA chiffre d'affaire

Le total des M/CV , la marge sur coût variable globale (M/CVG) de l'entreprise doit couvrir toutes les charges fixes pour que l'on commence à gagner de l'argent, et donc à dégager un résultat

: $RA = CA - CV - CF$ et donc : $RA = M/CVG - CF$

Seuil de rentabilité





Lorsque les ventes dépassent le seuil de rentabilité,
votre entreprise sera alors en mesure de dégager des bénéfices

SEUIL DE RENTABILITE

- En **Quantité**

le SR est estimé en
Quantité
(unité,kg,litres...)

- En Valeur ou
CA Critique

En unités
monétaires,Dinars.

- En Délai appelé
Point Mort

Le SR est donné en
date cad,jour ,mois et
année



SR en Quantité

Formule

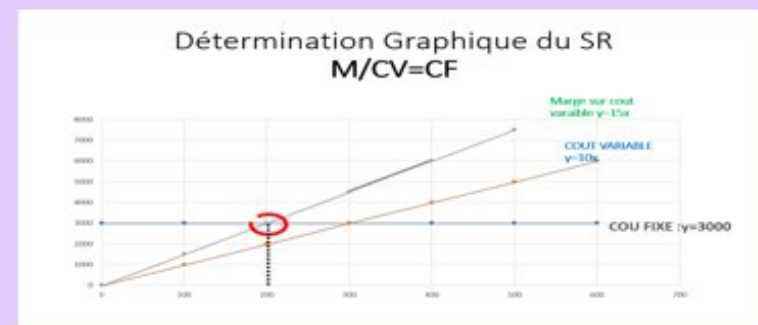
$$Q^* = \frac{CF}{(P - cvu)}$$
$$= \frac{CF}{MCVu}$$

- CF: cout Fixe Global
- P: Prix unitaire
- CVu: Cout Variable unitaire

Calcul

$$Q^* = \frac{3000}{(25 - 10)}$$
$$= \frac{3000}{15}$$
$$= 200 \text{ sacs à dos}$$

Graphiquement



SR en Valeur

CA CRITIQUE

CHARGES VARIABLES



CHIFFRE D'AFFAIRES – CHARGES VARIABLES = **MARGE SUR COUTS VARIABLES**

MARGE SUR COUTS VARIABLES

_____ = **TAUX DE MARGE SUR COUTS VARIABLES**

CHIFFRE D'AFFAIRES

CHARGES FIXES

_____ = **SEUIL DE RENTABILITE**
TAUX DE MARGE SUR COUTS VARIABLES



Prix de vente unitaire	P	25
CV unitaire	CV	10
Marge /Cvu	MCVu	15
Taux de MCV	$TMCV : (MCVu/P) * 100$	60%
Couts Fixes	CF	3000
Seuil en Dinars	$SR: CF/TMCV$	5000

On peut faire des calculs unitaires ou globaux

Pour 100 D de CA, l'entreprise aura 60D pour couvrir ses charges fixes

Signification TMCV

SR en $Q = CA/P = 5000/25 = 200$ unités sacs à dos

Vérification

Point Mort

SR EN DELAI

Principe

Si l'activité est assez régulière, on peut déterminer la date à partir de laquelle le seuil de rentabilité est atteint, par proportionnalité

Point Mort

Si le CA réalisé actuellement par l'entreprise est 8000 D, à quelle jour, mois et année elle atteint le SR

Calcul

En mois:

$CA_{critique} * 12 / CA_{réalisé}$
 $= (5000 * 12) / 8000 = 7,5$ mois
cad le 15 Aout on atteint le SR

En jours:

$(CA_{critique} * 360) / CA_{réalisé}$
225 jours

$7 * 30 = 210$

dc le 15 Aout



Quel est le résultat réalisé
actuellement par l'entreprise?



Calcul Résultat selon Méthode du CV	Q	CU	M
TMCV		60%	
CA	320	25	8000
CF			3000
Résultat			1800

Vérification	Q	CU	M
CA	320	25	8000
CV	320	10	3200
CF			3000
Résultat			1800

Quel est le CA à
réaliser pour
dégager un
résultat donné?

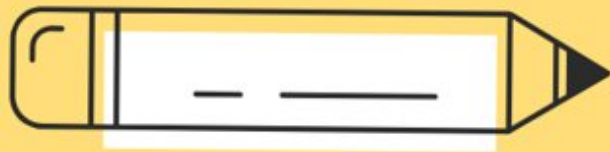
$$\text{Résultat} = \text{CA} - \text{CV} - \text{CF}$$

$$= \text{MCV} - \text{CF}$$

$$= \text{TMCV} * \text{CA} - \text{CF}$$

$$\text{CA} = (\text{Résultat} + \text{CF}) / \text{TMCV}$$

Quel est le CA à réaliser si l'entreprise projette de doubler son résultat actuel?



Résultat	3600
CF	3000
MCV	60%
CA	11000

Vérification	Q	CU	M
CA	440	25	11000
CV	440	10	4400
CF			3000
Résultat			3600

Thank
you

