





























(K) (√) 294-295 (√)</p

VII Handel



1. Beschreiben Sie einen Einkauf, bei dem Sie ein Omni-Channel-Angebot genutzt haben. Erklären Sie genau, welche Absatzkanäle Sie verwendet haben.

2. Sehen Sie sich das folgende Video von Amazon an. Beantworten Sie anschließend dazu die Fragen.

Das Video finden Sie hier:







- a) Geben Sie an, für welche Produkte dieses Konzept geeignet ist.
- b) Nennen Sie die Vorteile, aber auch die Risiken, die das Konzept von Amazon für Kunden haben könnte. Recherchieren Sie dazu auch im Internet.
- c) Erläutern Sie, was Sie über die Amazon-Go-Shops denken. Würden Sie dort einkaufen?
- 3. Suchen Sie nach weiteren Trends im Handel. Welche können Sie finden? Erstellen Sie eine kompakte Zusammenfassung der Trends, die Sie gefunden haben. Nehmen Sie für Ihre Recherche das Internet zu Hilfe.

WortschatzBox – "Handel –	bedeutender Teil unserer Wirtschaft"
 Vervollständigen Sie den Lückentext mit den passenden Begriffen aus dem Wortkasten. 	
E-Commerce Betriebsformen Handelsbetriebe Kundenbindung Großhandel Einzelhandel Omni-Channel-Lösungen stationäre Handel Erfolgsfaktoren	
	sind Unternehmen, die sich auf den Handel spezialisiert haben.
Der	verkauft Produkte vor allem an die Konsumenten. Der
	verkauft Produkte an andere Unternehmen. Handelsbetriebe mit den
gleichen oder ähnlichen Merkmalen werd	len zu zusammengefasst. Der
	ist eine davon. Dort wird der Handel von einem festen Standort betrie-
ben. Im Unterschied dazu findet beim	der Handel über das Internet statt.
Damit ein Handelsbetrieb erfolgreich ist,	sind besonders wichtig. Dazu
zählen neben der Gestaltung des Sortiments u. a. auch eine geeignete Preispolitik, ansprechendes Merchandising	
und die	. Ein weiterer Erfolgsfaktor sind Multi-Channel-Lösungen.
Den Kunden können dadurch mehrere Absatzkanäle nebeneinander angeboten werden. Weiters gibt es auch	
	Sie ermöglichen es Kunden, zwei oder mehrere Absatzkanäle miteinander
zu kombinieren und gleichzeitig zu nutzen.	

Der Handel – bedeutender Teil unserer Wirtschaft



WissensCheck - "Handel - bedeutender Teil unserer Wirtschaft"

- 1. Definieren Sie den Begriff Handelsbetrieb.
- 2. Benennen Sie die verschiedenen Arten des Handels je nach der Art der Abnehmer. Erklären Sie diese kurz.
- 3. Veranschaulichen Sie die Bedeutung, die dem Handel in Österreich zukommt.
- 4. Erläutern Sie die Funktionen, die der Handel übernimmt. Beschreiben Sie die Funktionen genauer.
- 5. Zählen Sie fünf verschiedene Betriebsformen des Einzelhandels auf.
- 6. Zählen Sie die Betriebsformen des Großhandels auf.
- 7. Nennen Sie die Faktoren, mit denen "Einzelhändler" erfolgreich sein können.
- 8. Der Handel unterliegt einem ständigen Wandel. Geben Sie an, welche Trends den Handel gegenwärtig prägen.



Ziele erreicht? – "Handel – bedeutender Teil unserer Wirtschaft"



TEAM 7

Ausgangssituation

"It's a tree story"

Das Unternehmen TEAM 7 wurde 1959 in Ried im Innkreis (Oberösterreich) gegründet und ist ein internationale Premiumanbieter ökologischer Designmöbel. Seit 2006 ist Georg Emprechtinger Alleineigentümer des Unternehmens.

International ist das Unternehmen in über 30 Ländern der Welt vertreten. "Wir begeistern Menschen, indem wir echtes Naturholz und erstklassiges Design in ihr Leben bringen", begründet Georg Emprechtinger den Erfolg. Seine Produkte vertreibt TEAM 7 über ausgewählte Möbelhändler und über eigene TEAM 7 Stores in Österreich, Deutschland und der Schweiz.

TEAM 7: Marke mit hoher Strahlkraft

"Für uns ist es wichtig, unsere Möbel im Einklang mit dem Menschen und der Natur zu fertigen. Denn wirklich nachhaltig ist nur, was auch lange hält und ein Leben lang Freude schenkt", erklärt der Geschäftsführer. "Deshalb sind wir auch Preisträger des Umweltmanagement-Preises 2022. Auch die konsequente Markenpolitik und internationale Designpreise bestätigen unseren Weg."

Details finden Sie auf www.team7.at.



Aufgaben

1. TEAM 7 erfüllt als Handelsbetrieb zahlreiche Funktionen. Ordnen Sie die folgenden Beispiele den passenden Funktionen zu.







TEAM 7 bietet verschiedene Hölzer in den unterschiedlichsten Ausführungen und Stilen.



Alle Hölzer werden in einem großen Lager zwischengelagert, bis sie in eines der zwei Produktionswerke weitertransportiert werden.



Die maßgefertigten Massivholzmöbel werden direkt nach Fertigstellung zu den Kunden nach Hause geliefert.

Räumliche Überbrückung

Zeitliche Überbrückung

Qualitativer Ausgleich

294