

Eine PPT-Präsentation und weitere Übungen zum Kapitel finden Sie in der TRAUNER-DigiBox.

Kaufverträge im Außenhandel



Risiko = Gefahr, dass bei einer unternehmerischen Tätigkeit das eingesetzte Kapital verloren geht oder der geplante Gewinn nicht realisiert werden kann.

Viele Produkte, die man täglich braucht, können nicht in Österreich hergestellt werden. Umgekehrt werden zahlreiche österreichische Produkte weltweit nachgefragt. Da der Handel zwischen unterschiedlichen Ländern stattfindet, die z. B. unterschiedliche Rechtssysteme, Währungen und Handelsbräuche haben, ist eine genaue vertragliche Vereinbarung vor Abschluss des Kaufvertrages von größter Wichtigkeit. Auf diese Weise wird das **Risiko** für die Vertragspartner reduziert.

In diesem Kapitel lernen Sie die Bedeutung des Außenhandels für Österreich kennen. Zudem erfahren Sie, welche Risiken der Außenhandel mit sich bringt und welche Absicherungen es für Käufer und Verkäufer gibt.



Meine Ziele

Nach Bearbeitung dieses Kapitels kann ich

- Risiken des Außenhandels und Maßnahmen zur Absicherung nennen;
- internationale Geschäftsfälle danach analysieren, welche Risiken bestehen und wie man sich dagegen im Kaufvertrag absichern kann;
- geeignete Incoterms bei Außenhandelsgeschäften auswählen und anwenden;
- wichtige Dokumente der internationalen Geschäftstätigkeit erklären;
- Dokumente der internationalen Geschäftstätigkeit richtig ausfüllen.



Kompetenzcheck:

Testen Sie in der TRAUNER-Digi-Box Ihre im I. Jahrgang erworbenen Kompetenzen zum Thema Kaufvertrag.

KOMPETENZ-ERWERB

Business Case – „Einführung in den Fall“



Praktikum bei Best Water Technology (BWT)

Sie absolvieren Ihr HAK-Praktikum in der Exportabteilung des international tätigen Unternehmens BWT. Das Unternehmen hat seinen Sitz in Mondsee bei Salzburg. An Ihrem ersten Arbeitstag begrüßt Sie Ihre Abteilungsleiterin Frau Valerie Gassner.

Die BWT AG ist ein europaweit führender Hersteller von Systemen zur Wasseraufbereitung. Unsere Produkte umfassen u. a. Lösungen zur Reinigung, Desinfektion und Filterung von Wasser. Obwohl das Unternehmen erst 1990 gegründet wurde, sind wir international schon sehr erfolgreich.



BWT hat einen spannenden Auftrag erhalten ...

Mit Seda Hotels, einer großen Hotelkette auf den Philippinen, wurde ein Vertrag über die Lieferung von Wasserfiltern für Pools und Trinkwasser abgeschlossen. Sie werden das Team bei der Abwicklung dieses Auftrages unterstützen!

Aufgaben

1. Geben Sie an, wer in diesem Beispiel der Exporteur und wer der Importeur ist.
2. Finden Sie mögliche Vorteile für BWT, wenn es seine Produkte in anderen Ländern anbietet.

1 Bedeutung des Außenhandels

„Aus unserer vernetzten Wirtschaftswelt ist der Außenhandel nicht wegzudenken. Die Ursachen des Außenhandels sind dabei sehr vielfältig.“



Diskutieren Sie in der Klasse, welche Gründe es gibt, Handel mit anderen Ländern zu treiben.



DAS SOLLTEN SIE SPEICHERN

Unter **Außenhandel** oder **internationaler Geschäftstätigkeit** versteht man den Austausch von Gütern (Waren und Dienstleistungen) zwischen verschiedenen Ländern.

Es werden **zwei Formen** von Außenhandel unterschieden:

Formen des Außenhandels

Import (Einfuhr)	Export (Ausfuhr)
Waren und Dienstleistungen werden im Ausland gekauft und im eigenen Land konsumiert.	Waren und Dienstleistungen werden ins Ausland verkauft.



Vervollständigen Sie:

Beim _____ liefert Österreich Güter ins Ausland. Beim _____ werden Güter nach Österreich eingeführt.