



[Portfólio](#)



[LinkedIn](#)



[GitHub](#)

(31) 97575-0545

diogobarcelos94@gmail.com

Belo Horizonte - MG

DIOGO JORGE GRIJÓ BARCELOS

COMPETÊNCIAS E OBJETIVOS

Com facilidade para analisar e resolver problemas com soluções eficazes, sempre com foco em bons resultados e com uma postura proativa. Busco constantemente novas formas de aprimorar processos, adaptando-me rapidamente às inovações tecnológicas e às necessidades de evolução. Valorizo o trabalho em equipe, com diálogo aberto e respeito mútuo como pilares para alcançar objetivos comuns, mantendo sempre a ética e a responsabilidade.

No aspecto técnico, destaco minhas habilidades como Desenvolvedor Full Stack, com um foco especial em Front-End. Minha abordagem é guiada por um planejamento estratégico e desejo contínuo de aprender, gosto de compartilhar conhecimentos, o que me permite colaborar ativamente e agregar valor a qualquer equipe.

EXPERIÊNCIA

Oppem — *Software Develop*

Junho DE 2021 - Julho DE 2024

Atuei como Full-Stack, responsável por criar e implementar novas features, realizar correções, melhorias e manutenção de bugs, documentação do processo, participação em reuniões de equipe para discutir progresso, desafios e soluções, realização de revisões de código para garantir a qualidade e aderência às melhores práticas.

Competências: CSS · HTML · JavaScript · TypeScript · React.js · MongoDB · Node.js · Webix · Docker · Git

Oppem — *Estágio em Software Develop*

Agosto DE 2020 - Maio DE 2021

Auxiliei com melhorias, correções e manutenção em sistemas legados, participação em reuniões de equipe para discutir progresso, desafios e soluções.

Competências: CSS · HTML · JavaScript · TypeScript · React.js · MongoDB

RK Serviços — *Representação Comercial*

Outubro DE 2014 - Agosto DE 2016

Estou listando um dos meus últimos registros, para promover meu bom relacionamento

com gestão de pessoas.

Iniciei minha vida profissional na área comercial de vendas, sendo responsável por promover e vender produtos. Minhas atividades incluíam identificar e prospectar novos clientes, estabelecer e manter relacionamentos comerciais, apresentar e demonstrar produtos, negociar termos e condições de venda, e fechar contratos.

FORMAÇÃO

Centro Universitário ENIAC — *Análise e Desenvolvimento de Sistemas (Concluído)*

Maio DE 2021 - Maio DE 2023 - Belo Horizonte

UFOP — *Sistemas de Informação (Transferido)*

Agosto DE 2017 - Dezembro de 2019 - João Monlevade

CERTIFICADOS

Udemy — *Curso React + Redux*

EMISSÃO Junho DE 2022

Udemy — *Curso Web Moderno Completo com JavaScript*

EMISSÃO Junho DE 2022

Udemy — *Node.js Microservices: NestJS, RabbitMQ and Cloud Services*

EMISSÃO Maio DE 2022