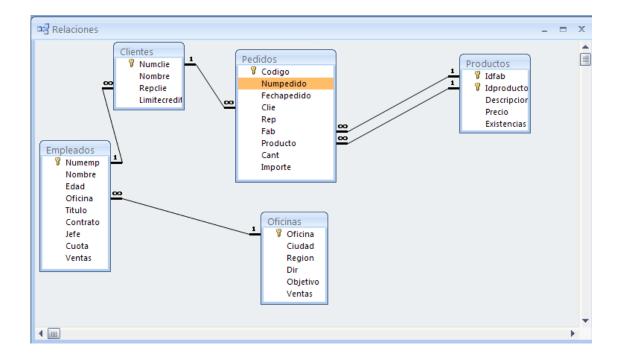
# Tablas de los ejemplos y ejercicios

A lo largo del curso basaremos todos los ejemplos y ejercicios en las tablas que aparecen a continuación.

Nota: Estas tablas están orientadas a la didáctica, NO a un diseño óptimo!!



### Tabla **empleados** con los siguientes campos:

*numemp*: número del empleado

**nombre** : nombre y apellidos del empleado

edad: edad del empleado

oficina: número de la oficina donde trabaja el empleado, p.ej. Antonio Viguer

trabaja en la oficina 12 de Alicante

*titulo* : el cargo que desempeña el empleado *contrato* : fecha en que se contrató al empleado

*jefe* : número de su jefe inmediato, p.ej. El jefe de Antonio Viguer es José González. Observar que Luis Antonio no tiene jefe, es el director general.

cuota: cuota del empleado, sería el importe mínimo de ventas que debe alcanzar

el empleado en el año

ventas : importe de ventas realizadas durante este año

numemp	nombre	edad	oficina	titulo	contrato	jefe	cuota	ventas
101	Antonio Viguer	45	12	representante	20/10/86	104	300.000 Pts	305.000 Pts
102	Alvaro Jaumes	48	21	representante	10/12/86	108	350.000 Pts	474.000 Pts
103	Juan Rovira	29	12	representante	01/03/87	104	275.000 Pts	286.000 Pts
104	José González	33	12	dir ventas	19/05/87	106	200.000 Pts	143.000 Pts
105	Vicente Pantalla	37	13	representante	12/02/88	104	350.000 Pts	368.000 Pts
106	Luis Antonio	52	11	dir general	14/06/88		275.000 Pts	299.000 Pts
107	Jorge Gutiérrez	49	22	representante	14/11/88	108	300.000 Pts	186.000 Pts
108	Ana Bustamante	62	21	dir ventas	12/10/89	106	350.000 Pts	361.000 Pts
109	María Sunta	31	11	representante	12/10/99	106	300.000 Pts	392.000 Pts
110	Juan Victor	41		representante	13/01/90	104		76.000 Pts

### Tabla **oficinas** con los siguientes campos:

oficina: código de la oficina

ciudad: ciudad donde está ubicada region: región a la que pertenece

dir: director de la oficina (su número de empledo) por ejemplo la oficina 12

tiene como director el empleado104 José González.

objetivo: objetivo de ventas que debe alcanzar la oficina

ventas: ventas de la oficina

oficina	ciudad	region	dir	objetivo	ventas
11	Valencia	este	106	575.000 Pts	693.000 Pts
12	Alicante	este	104	800.000 Pts	735.000 Pts
13	Castellon	este	105	350.000 Pts	368.000 Pts
21	Babajoz	oeste	108	725.000 Pts	836.000 Pts
22	A Coruña	oeste	108	300.000 Pts	186.000 Pts
23	Madrid	centro	108		
24	Madrid	centro	108	250.000 Pts	150.000 Pts
26	Pamplona	norte			
28	Valencia	este		900.000 Pts	0 Pts

## Tabla clientes con los siguientes campos:

numclie: número de cliente

nombre : nombre y apellidos del cliente

repclie: nº del representante asignado al cliente.

Cada cliente tiene un representante asignado (el que figura en repclie) que será

el que generalmente le atienda.

limitecredito : límite de crédito del cliente

numclie	nombre	repclie	limitecredito
2101	Luis García Antón	106	65.000
2102	Alvaro Rodríguez	101	65.000
2103	Jaime Llorens	105	50.000
2105	Antonio Canales	101	45.000
2106	Juan Suárez	102	65.000
2107	Julian López	110	35.000
2108	Julia Antequera	109	55.000
2109	Alberto Juanes	103	25.000
2111	Cristóbal García	103	50.000
2112	María Silva	108	50.000
2113	Luisa Maron	104	20.000
2114	Cristina Bulini	102	20.000
2115	Vicente Martínez	101	20.000
2117	Carlos Tena	106	35.000
2118	Junípero Alvarez	108	60.000
2119	Salomon Bueno	109	25.000
2120	Juan Malo	102	50.000
2121	Vicente Ríos	103	45.000
2122	José Marchante	105	30.000
2123	José Libros	102	40.000
2124	Juan Bolto	107	40.000

## Tabla **productos** con los siguientes campos:

idfab: identificativo del fabricante del producto

idproducto : código que utiliza el fabricante para codificar el producto.

Observar que aparecen varias líneas con el mismo idproducto (41003), por lo

que la clave principal de la tabla deberá ser idfab+idproducto

descripcion: nombre del producto

precio: precio del producto

existencias: nº de unidades del producto que tenemos en almacén.

idfab	idproducto	descripcion	ргесіо	existencias
aci	41001	arandela	58 Pts	277
aci	41002	bisagra	80 Pts	167
aci	41003	art t3	112 Pts	207
aci	41004	art t4	123 Pts	139
aci	4100x	junta	26 Pts	37
aci	4100y	extractor	2.888 Pts	25
aci	4100z	mont	2.625 Pts	28
bic	41003	manivela	652 Pts	3
bic	41089	rodamiento	225 Pts	78
bic	41672	plato	180 Pts	0
fea	112	cubo	148 Pts	115
fea	114	cubo	243 Pts	15
imm	773c	reostato	975 Pts	28
imm	775c	reostato 2	1.425 Pts	5
imm	779c	reostato 3	1.875 Pts	0
imm	887h	caja clavos	54 Pts	223
imm	887p	perno	25 Pts	24
imm	887x	manivela	475 Pts	32
qsa	xk47	red	355 Pts	38
qsa	xk48	red	134 Pts	203
qsa	xk48a	red	117 Pts	37
rei	2a44g	pas	350 Pts	14
rei	2a44I	bomba I	4.500 Pts	12
rei	2a44r	bomba r	4.500 Pts	12
rei	2a45c	junta	79 Pts	210

### Tabla **pedidos**:

codigo: nº secuencial que sirve de clave principal

*numpedido*: nº de pedido. Observar que un pedido puede tener varias líneas.

**fechapedido** : fecha del pedido **clie** : cliente que efectua el pedido

**rep**: representante que tramita el pedido **fab**: fabricante del producto que se pide

producto: idproducto del producto que se pide.

cant : cantidad que se pide del productoimporte : importe de la línea de pedido

codigo	numpedido	fechapedido	clie	гер	fab	producto	cant	importe
i	110036	02/01/97	2107	110	aci	4100z	9	22.500 Pts
2	110036	02/01/97	2117	106	rei	2a44I	7	31.500 Pts
3	112963	10/05/97	2103	105	aci	41004	28	3.276 Pts
4	112968	11/01/90	2102	101	aci	41004	34	3.978 Pts
5	112975	11/02/97	2111	103	rei	2a44g	6	2.100 Pts
6	112979	12/10/89	2114	108	aci	4100z	6	15.000 Pts
7	112983	10/05/97	2103	105	aci	41004	6	702 Pts
8	112987	01/01/97	2103	105	aci	4100y	11	27.500 Pts
9	112989	10/12/97	2101	106	fea	114	6	1.458 Pts
10	112992	15/04/90	2118	108	aci	41002	10	760 Pts
11	112993	10/03/97	2106	102	rei	2a45c	24	1.896 Pts
12	112997	04/04/97	2124	107	bic	41003	1	652 Pts
13	113003	05/02/97	2108	109	imm	779c	3	5.625 Pts
14	113007	01/01/97	2112	108	imm	773c	3	2.925 Pts
15	113012	05/05/97	2111	105	aci	41003	35	3.745 Pts
16	113013	06/08/97	2118	108	bic	41003	1	652 Pts
17	113024	04/07/97	2114	108	qsa	xk47	20	7.100 Pts
18	113027	05/02/97	2103	105	aci	41002	54	4.104 Pts
19	113034	05/11/97	2107	110	rei	2a45c	8	632 Pts
20	113042	01/01/97	2113	101	rei	2a44r	5	22.500 Pts
21	113045	02/07/97	2112	108	rei	2a44r	10	45.000 Pts
22	113048	02/02/97	2120	102	imm	779c	2	3.750 Pts
23	113049	04/04/97	2118	108	qsa	xk47	2	776 Pts
24	113051	06/07/97	2118	108	qsa	xk47	4	1.420 Pts
25	113055	01/04/09	2108	101		4100x	6	150 Pts
26	113057	01/11/97	2111	103	aci	4100x	24	600 Pts
27	113058	04/07/89	2108	109	fea	112	10	1.480 Pts
28	113062	04/07/97	2124	107	bic	41003	10	2.430 Pts
29	113065	03/06/97	2106	102	qsa	xk47	6	2.130 Pts
30	113069	01/08/97	2109	107	imm	773c	22	31.350 Pts