Дашборд по телекомунікаційній компанії

Презентація з відповідями на запитання

Зміст

- Слайд 3 Цілі дослідження
- Слайд 4 Опис дашборда
- Слайд 5 Оцінка поведінки користувачів за регіонами
- Слайд 6 Сегментація користувачів за ключовими характеристиками
- Слайд 7 Аналіз уподобань клієнтів
- Слайд 8 Висновки

Цілі дослідження

- 1. Оцінка поведінки користувачів за регіонами.
- 2. Сегментація користувачів за ключовими характеристиками.
- 3. Аналіз уподобань клієнтів.

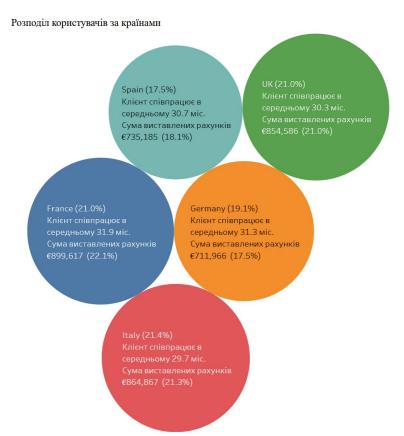
Опис дашборда

Цей набір даних містить інформацію про клієнтів, включаючи демографічні характеристики, тривалість їх співпраці з компанією, тип підписки та способи оплати.

На слайдах представлено:

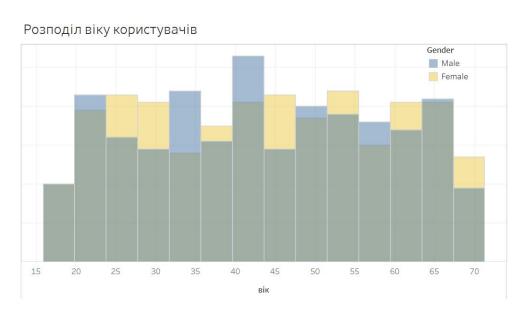
- розподіл віку користувачів
- розподіл користувачів за країнами
 - відсоток користувачів
 - середня тривалість співпраці
 - загальна сума виставлених рахунків
- порівняння категорій за кількістю користувачів і середньою вартістю оплати

Оцінка поведінки користувачів за регіонами



Кількість користувачів рівномірно розподілена між країнами. Найбільший обсяг грошового обігу спостерігається у Франції, Італії та Англії. Середня тривалість життя користувача приблизно однакова для всіх країн і становить 31 місяць.

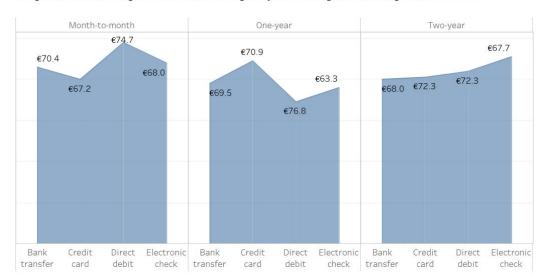
Сегментація користувачів за ключовими характеристиками



Кількість жінок і чоловіків, які користуються сервісом, є однаковою. Середній вік для обох статей становить 43 роки.

Аналіз уподобань клієнтів

Порівняння категорій за кількістю користувачів і середньою вартістю оплати



Більшість користувачів обирають помісячний тарифний план та віддають перевагу оплаті дебетовою карткою. Серед користувачів, які обирають контракти, найбільш популярний контракт на два роки, хоча найдешевший варіант — оплата чеком із контрактом на один рік. Можливо, у даних є акційні пропозиції, що впливають на середню ціну, про які мені невідомо. У контракті на два роки також найбільш популярний варіант оплати чеком і найдешевша помісячна ціна серед альтернатив.

Висновки

Дані вказують на рівномірний розподіл користувачів серед країн, при цьому Франція, Італія та Англія мають найбільший обсяг фінансових операцій. Середній вік користувачів та тривалість співпраці однакові для обох статей і різних країн, становлячи 43 роки та 31 місяць відповідно. Більшість користувачів обирають помісячний тариф і дебетову картку, а серед контрактів найбільш популярний варіант на два роки з оплатою чеком.

Для утримання користувачів у сервісі варто розглянути варіант направленої рекламної кампанії для користувачів, які обирають помісячний тариф. У рекламі слід зробити акцент на значно дешевшому тарифі (€63,3 проти €67,2-€74,7) за контракт на один рік. Це має зацікавити принаймні користувачів, які віддають перевагу оплаті чеками.