

**Références/ ANT/RV/00251024AT**

Le Cabinet Antares Sarl recrute : **Responsable des Ventes**

**Localités** : Bamako

**Mission principale** :

Réaliser les objectifs quantitatifs et qualitatifs fixés par la direction tout en développant et optimisant les ventes de l'entreprise pour un meilleur développement du chiffre d'affaires.

**Tâches** :

- Fixer les objectifs de ventes avec la Direction ;
- Proposer de stratégies Marketing à la Direction ;
- Superviser et planifier les stratégies terrain ;
- Identifier de nouvelles opportunités de marché et développer le portefeuille clients ;
- Analyser les tendances du marché et la concurrence pour ajuster les offres ;
- Créer des points de ventes et gérer la force de vente ;
- Développer la chaîne de distribution des produits ;
- Encadrer et motiver l'équipe de vente pour atteindre les objectifs fixés ;
- Recruter et former l'équipe terrain pour améliorer leurs compétences ;
- Évaluer les performances individuelles et collectives ;
- Établir et entretenir des relations solides avec les clients existants et potentiels ;
- Assurer un suivi régulier de la force de vente ;
- Gérer les réclamations et les retours clients de manière efficace ;
- Suivre les indicateurs de performance et préparer des rapports réguliers pour la direction ;
- Recueillir, traiter et faire remonter des informations ;
- Donner des conseils aux clients sur le comportement du produit sur le marché ;
- Analyser les résultats des ventes et proposer des actions correctives si nécessaire ;
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes marketing, production et logistique pour assurer la cohérence des actions commerciales ;
- Participer à la définition des nouveaux produits en fonction des retours du marché.

**Profil du poste :**

Être titulaire de :

- Avoir au moins une Licence (Bac + 3) en commerce, marketing, vente, ou Gestion ;
- Avoir au moins 5 ans d'expérience significative dans la vente des produits agroalimentaires et autres divers ;
- Avoir d'excellentes compétences en communication, négociation et leadership ;
- Avoir une maîtrise des outils informatiques et des logiciels de reporting ;
- Avoir des compétences en Marketing, Distribution, Gestion des projets et en Gestion des Ressources Humaines ;
- Avoir une formation spécifique dans le secteur agroalimentaire est un plus ;
- Être dynamique et proactif ;
- Être rigoureux et avoir le sens de l'organisation ;
- Être flexible et avoir une bonne capacité d'adaptation ;
- Être capable de travailler en équipe et à motiver les autres ;
- Avoir le sens de l'analyse et la capacité à prendre des décisions stratégiques ;
- Avoir une excellente compétence organisationnelle ;
- Avoir une bonne présentation et être doté d'une bonne moralité.

**Merci de transmettre votre CV détaillé et lettre de motivation au plus tard le 25 novembre 2024 à l'adresse suivante : [antares.ml@gmail.com](mailto:antares.ml@gmail.com) en notant les références de l'annonce comme objet d'envoi.**

**NB : seuls les candidats présélectionnés seront contactés.**

**Imm Boubacar Kanté, 1<sup>er</sup> étage, Hamdallaye ACI 2000 - Tel : (223) 20 29 20 40 – 77 05 90 97 - [www.antaresrh.com](http://www.antaresrh.com) Géolocalisation GoogleMaps : ANTARES SARL**