

Références/ ANT/CT/000180425AF

Le Cabinet Antares Sarl recrute : Un (e) Commercial (e) Terrain/ VRP

Mission principale :

Faire la promotion d'une application / Service de gestion aux entreprises de divers secteurs (Boutiques divers, des pharmacies etc.).

Tâches spécifiques :

- Faire une prospection active sur le terrain ;
- Effectuer des démarches auprès des marchands ;
- Analyser les besoins des prospects et proposer des solutions adaptées ;
- Se présenter en tant que premier interlocuteur ;
- Faire une présentation de SARALI ;
- Développer et maintenir les relations avec les clients sur le terrain ;
- Promouvoir et vendre l'application aux marchands ;
- Réaliser des démonstrations de l'application auprès des prospects et clients ;
- Informer sur le taux de 1% associé ;
- Faire signer le contrat aux marchands ;
- Collecter les documents requis auprès des marchands ;
- Remettre les dossiers des marchands recrutés au superviseur dans les 48 heures suivant la collecte ;
- Corriger les éventuels rejets de dossiers ;
- S'assurer de l'installation effective de l'application chez le marchand et la réception de sa SIM ;
- Résoudre les problèmes techniques rencontrés par le marchand, le cas échéant les remontés à La société ;
- Expliquer les avantages de l'application ;
- Expliquer les fonctionnalités de l'application en alignement avec les besoins spécifiques du marchand ;
- Animer activement les marchands ;
- Participer aux formations organiser par la société ;
- Prendre part aux rencontres trimestrielles de présentation des résultats ;

- Participer aux sorties collectives organisées par la société ;
- Faire d'autres tâches demandées par la hiérarchie en rapport avec son domaine.

Profil du poste :

Avoir au moins le Bac, équivalent ou plus

- Avoir une expérience dans le domaine de la vente terrain, d'identification des puces, de paiement mobile, de promotion de produits, etc ;
- Avoir une Aisance relationnelle et communicationnelle ;
- Savoir-faire un rapport d'activités ;
- Avoir la maîtrise des techniques de vente (prospection, négociation) ;
- Savoir s'exprimer en français ;
- Être de bonne moralité et respectueux ;
- Avoir une bonne présentation physique de locomotion ;

Merci de transmettre votre CV détaillé et actualisé avec votre lettre de motivation au plus tard le 18 Mai 2025 à l'adresse suivante : antares.ml@gmail.com en notant les références de l'annonce comme objet d'envoi.

Localités= Bamako, Kayes, Mopti, Ségou, Koulikoro, Sikasso, San, Koutiala, Kita, etc.

NB : seuls les candidats présélectionnés seront contactés.

Imm Boubacar Kanté, 1^{er} étage, Hamdallaye ACI 2000 - Tel : (223) 20 29 20 40 – 44

50 07 41 – 77 05 90 97 - www.antaresrh.com Géolocalisation GoogleMaps : ANTARES SARL

... Le choix d'un partenaire efficace, solide ... et discret