





CONNECTEC DE INTERNET DE LAS COSAS Y TIC

Espacio donde se presentarán tecnologías y soluciones innovadoras relacionadas al Internet de las Cosas y TIC a empresas de diversos sectores económicos de Bogotá y Cundinamarca.

www.openinnovationsummit.co

Lunes 11 de septiembre del 2017









INTRODUCCIÓN

En el marco del Open Innovation Summit www.openinnovationsummit.co, evento de innovación que conectará a actores del ecosistema de innovación de Bogotá y Cundinamarca se desarrollará un ConnecTec en Internet de las Cosas y TIC, espacio donde se presentarán tecnologías y soluciones innovadoras de universidades, emprendedores, centros especializados y empresas de base científica y tecnológica con mayor potenciales para ser implementadas por el sector empresarial.

Varias de las empresas de la región quieren empezar a aplicar soluciones innovadoras en Internet de las Cosas y TIC para potenciar sus negocios y ser más competitivas, creando propuestas de valor que generen una interacción directa entre objetos (cosas) con sus clientes y recursos, e incluso poniendo a interactuar a distintos componentes dentro de sus procesos productivos, para la visualización en tiempo real de variables y para la toma de decisiones más acertadas soportadas en un análisis de variables de su negocio o procesos en tiempo real.

Algunos de los sectores que manifestaron interés en esta iniciativa son: software, construcción, energía, moda (textil – confección), salud, servicios financieros, farmacéuticos, agroindustria (sector ganadero y lácteos), turismo de negocios y eventos y comunicación gráfica.

PROCESOS DE IDENTIFICACIÓN DE NECESIDADES Y OPORTUNIDADES EN INTERNET DE LAS COSAS

La Cámara de Comercio de Bogotá y Connect Bogotá Región desarrollaron una sesión con empresas pertenecientes a los clusters de Bogotá con el objetivo de identificar necesidades y oportunidades transversales a varios sectores económicos relacionadas a soluciones en Internet de las Cosas y TIC. Durante esta sesión se identificaron diversas temáticas transversales de interés de las cuales se priorizaron las siguientes tres (3):

- Monitoreo y medición de parámetros, 29% de las empresas manifestaron algún interés relacionado a esta temática, resaltando principalmente al sector construcción, agro (lácteo), salud y farmacéutico.
- Big data y analytics, 32% de las empresas manifestaron interés relacionado a esta temática, resaltando principalmente al sector turismo de negocios y eventos, construcción, servicios financieros y farmacéutico.
- Trazabilidad de materias primas, productos y de personas, 26% de las empresas manifestaron interés en esta temática, resaltando al sector textil, confección y moda, salud, comunicación gráfica, agro y farmacéutico.

En la siguiente sección se detallan brevemente los tres (3) temáticas priorizadas.

DETALLE DE TEMÁTICAS PRIORIZADAS

Monitoreo y medición de parámetros

Interés en la implementación de dispositivos y soluciones que les permitan hacer un monitoreo y medición de parámetros en tiempo real en relación a procesos como manejo de materias primas, estado de planta, rendimiento de maquinarias, estado de productos, entre otros. Los









sectores relacionados a este interés son: construcción, textil y confección, salud, farmacéutico, comunicación gráfica, entre otros.

Algunos ejemplos de interés puntuales:

- Medición del desempeño energético de obras de construcción.
- Medición en tiempo real del estado de construcción que llegue a los operadores de forma visualizada para la toma de decisiones.
- Uso de la información generadas para toma de decisiones estratégicas en el negocio.
- Medición de parámetros en agro cultivos, que genere indicadores para la toma de decisiones en tiempo real en control de plagas, alimentación de animales, riego, entre otros.
- Romper barreras de acceso y adherencia a productos de clientes.
- Monitoreo de comportamiento de personas y turistas en espacios cerrados, por ejemplo museos, tiendas, eventos, entre otros.
- Desarrollo de etiquetas y empaques inteligentes, que permitan hacer seguimiento del estado del producto y fecha de vencimiento en sectores como farmacéutico, cosmético y de alimentos.

Big Data y Analytics

Interés por conocer mejor al cliente y llegar a nuevos niveles de segmentación e individualización masiva, buscado ofrecer productos y servicios ajustados a cada cliente, personalizados según su perfil y de alto valor agregado, en sectores como el financiero, textil y moda, de turismo, farmacéutico entre otros.

Algunos ejemplos de interés puntuales:

- Monitoreo del comportamiento de turistas en la ciudad.
- Generación de nuevos modelos de atención, optimización de procesos asistenciales y optimización de procesos logísticos.
- Monitoreo de pacientes y adherencia de pacientes a distintos medicamentos.
- Análisis de información para la producción agrícola.

Trazabilidad

Interés en poder hacer seguimiento del proceso de evolución de un producto o servicio con el objetivo de monitorear y hacer ajustes sobre dinámicas que puedan afectar la calidad y la eficiencia de ciertos procesos sobre el producto o servicio.

Algunos ejemplos de intereses puntuales:

- Monitoreo de ganado o de animales en el sector agro para evitar robos.
- Monitoreo de clientes para desarrollo de soluciones y estratégicas en tiendas.
- Desarrollo de empaques y etiquetas que permitan tener trazabilidad sobre productos.
- Optimización de procesos logísticos a través de la trazabilidad de productos.
- Manejo y control de cadenas de frio y de parámetros durante el proceso logístico.

EXPECTATIVAS DE LAS EMPRESAS

Durante la sesión con empresas de los clústers de Bogotá se identificaron algunas expectativas como:









- Soluciones con potencial real de ser aplicadas en el corto y mediano plazo (1 a 3 años)
- Aumentar la eficiencia en los procesos productivos, ser más competitivos.
- Soluciones sostenibles y amigables con el medio ambiente.
- Propuestas que contemplen mantenimiento de dispositivos después de implementar la solución.
- Solución escalable a distintos sectores productivos y a empresas tanto grandes, como medianas y pequeñas.
- **IMPORTANTE:** Se espera propuestas de tecnologías o soluciones innovadoras que al menos cuenten con un prototipo validado industrial y comercialmente.

IDEA PRUEBA DE PROTOTIPO DE INDUSTRIAL Y COMERCIAL LISTO PARA ESCALAR SOLUCIÓN COMERCIAL

TIPO DE SOLUCIONADORES ESPERADOS

- Emprendedores de base científica y tecnológica.
- Grupos de investigación o unidades de extensión de universidades.
- Empresas tecnológicas.
- Centros de Desarrollo Tecnológico.

Con experiencia previa comprobada en el desarrollo de soluciones, productos y servicios en Internet de las Cosas y TIC.

CRONOGRAMA DE PARTICIPACIÓN

Actividad	Fecha	Comentarios
Apertura convocatoria	Jueves 7 de septiembre	La convocatoria estará abierta en la página web de Connect Bogotá www.connectbogota.org
Aclaración de dudas	Viernes 8 de septiembre al jueves 21 de septiembre	Envío de dudas a gcardenas@connectbogota.org con asunto: Duda IoT TIC
Cierre de convocatoria	Miércoles 27 de septiembre	Fecha límite para diligenciar la información de la propuesta para empresas en el enlace formulario IoT
Comunicación de las propuestas seleccionadas	Lunes 2 de octubre	Envío de correo a los proponentes preseleccionados para el ConnecTec de IoT, y de la estructura sugerida para la presentación
Envío de la presentación de la propuesta para empresas	Lunes 9 de octubre	Se debe enviar obligatoriamente la presentación que se hará el día del evento a gcardenas@connectbogota.org con Asunto: Propuesta IoT TIC para empresas
Feedback de presentación a presentar el OlSummit	Viernes 13 de octubre	Se hará una retroalimentación sobre la presentación enviada
Presentación OlSummit ante empresas	Miércoles 18 de octubre	Tendrá una presentación de 8 minutos, con 5 minutos para aclarar dudas ante empresas, el espacio será entre las 9:30 y las 11:30 am









PROCESO DE PARTICIPACIÓN Y CONTENIDO DE LA PROPUESTA

Los equipos interesados en presentar una solución deben ingresar al enlace formulario IoT y documentar la siguiente información:

- 1. Nombre de la propuesta
- Presentación del a

۷.	Presentacion dei equipo proponente: describir la organizacion o equipo proponente,
	con breve detalle de la experiencia desarrollando soluciones relacionadas a la propuesta
	que se va a presentar.
	2.1. Página web de la empresa o equipo proponente: indicar url de página web o perfil
_	en alguna red social
3.	Descripción de la solución propuesta:
	3.1. ¿Qué problema soluciona?
	3.2. Características de la solución
	3.3. Beneficios que genera
4.	Temáticas relacionadas a la solución
	$ullet$ Monitoreo y medición de parámetros \square
	 ■ Big data y analytics □
	Trazabilidad □
5.	Mercado potencial de la solución: describir sectores dónde se podría aplicar la solución
	presentada, dando ejemplos de uso aplicada a cada sector.
6.	Estado de desarrollo de la solución propuesta: selecciona en qué nivel de desarrollo
	está la solución propuesta.
	6.1. Validada industrial y comercialmente "la solución ya cuenta con un prototipo
	funcional que ha sido probado industrial y comercialmente" \square
	6.2. Solución o prototipo comercial listo para escalar "la solución propuesta cuenta con
	todas las condiciones y validaciones necesarias para ser escalada" \square
	6.3. Solución o prototipo comercial "el servicio o solución se pueden implementar
	desde el momento en que se concrete el relacionamiento con el solucionador" \Box
	PRUEBA DE PROTOTIPO DE VALIDADA PRORIPO SOLUCIÓN
	IDEA CONCEPTO LABORATORIO INDUSTRIAL Y COMERCIAL LISTO COMERCIAL COMERCIAL
7.	Recursos necesarios para la implementación de la solución: indicar recursos
,.	económicos, físicos, de capital humano, tecnológicos, entre otros necesarios para
	desarrollar la propuesta.
8.	Tipos de relacionamiento esperado: indicar el o los tipos de relacionamientos de interés
٠.	que tiene el proponente con un potencial cliente o aliados, y por qué les interesa.
	Prestar un servicio □
	Co-desarrollar □
	Hacer un spin off
	Licenciar
	8.1. Comentarios finales sobre el tipo de relacionamiento buscado por el proponente
	"indica cómo deseas relacionarte con un cliente o aliado estratégico"
	maica como deseas relacionarte con un chente o anado estrategico









PARA MAYOR INFORMACIÓN

Gabriel Cárdenas – Coordinador proyectos de innovación

Correo: gcardenas@connectbogota.org

Teléfono: 6101077

