

Guía de Exhibición 2015-19:

Gran Liquidación de Temporada

Departamento de Visual Merchandising y Publicidad

Agosto 2015



Estimadas Empresas Asociadas:

De acuerdo al Contrato de Asociación en Participación suscrito con su representada, procedemos a enviar la GUÍA DE EXHIBICIÓN 2015-19: correspondiente a la Campaña GRAN LIQUIDACIÓN DE TEMPORADA.

Vigencia de guía y materiales / Campaña Gran Liquidación:

Semanas 31 a la 40

• INICIO: 26 DE julio

FINAL: 30 DE SETIEMBRE



Material Impreso

- Se recuerda que los POP ya se han enviado a tienda en el mes de marzo, son los utilizados en la Campaña de Liquidación de Verano
- Se les informa que durante la próxima semana se enviarán más materiales con el fin de comunicar los precios agresivamente.

MEDIDAS POP:A4















Ubicación:

- Vitrinas
- Repisas
- Mesas de entrada
- Muebles góndola

Vigencia: del 26 de Julio al 30 de Setiembre









Ubicación:

- Viniles: Vitrinas / solo algunas tiendas recibirán viniles
- **Banners:** sobre mesa de entrada o en la entrada de la puerta

Vigencia: del 26 de Julio al 30 de Setiembre



Exhibición en Góndola y Repisa

Ejemplo de exhibición en góndolas





EXHIBICIÓN LIQUIDADORA
OTROS CALZADOS CON DESCUENTOS



Ejemplo de exhibición interior MERCADERÍA EN OFERTA





EJEMPLO MERCADERÍA DE DAMAS

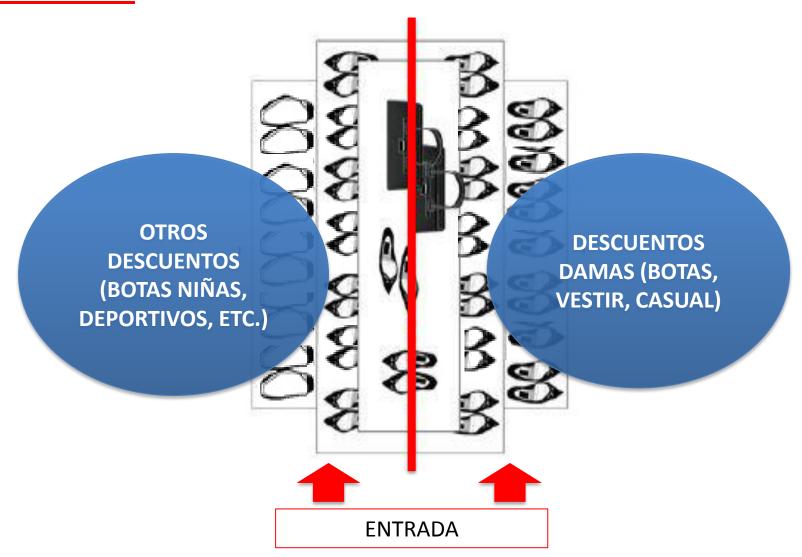


Exhibición Mesa de Entrada

Distribución-exhibición mesa de entrada

Bata

- tres niveles

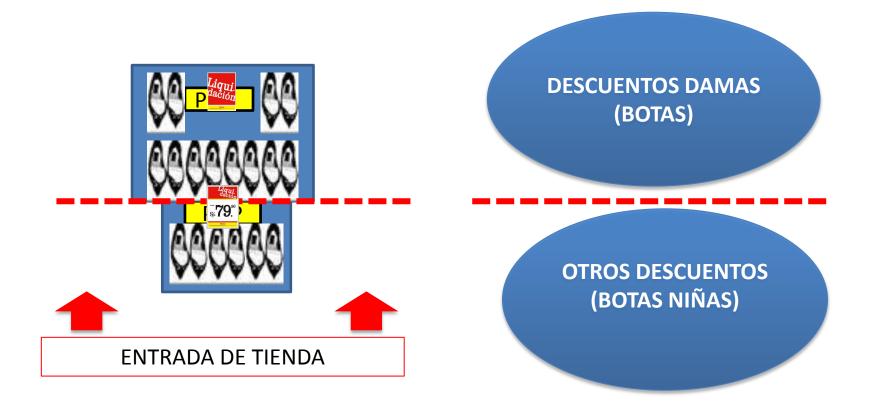


Se sugiere exhibir de manera masiva los artículos con descuento.

Exhibición mesa de entrada



– dos niveles



Se sugiere exhibir en mesa de entrada de manera masiva, y de preferencia todo lo correspondiente a la colección de invierno que se encuentre en oferta





NIVEL SUPERIOR

El **único POP**presentado en este
nivel es: 50%



NIVEL INFERIOR

El POP de precio que corresponda a por lo menos una de los artículos exhibidos









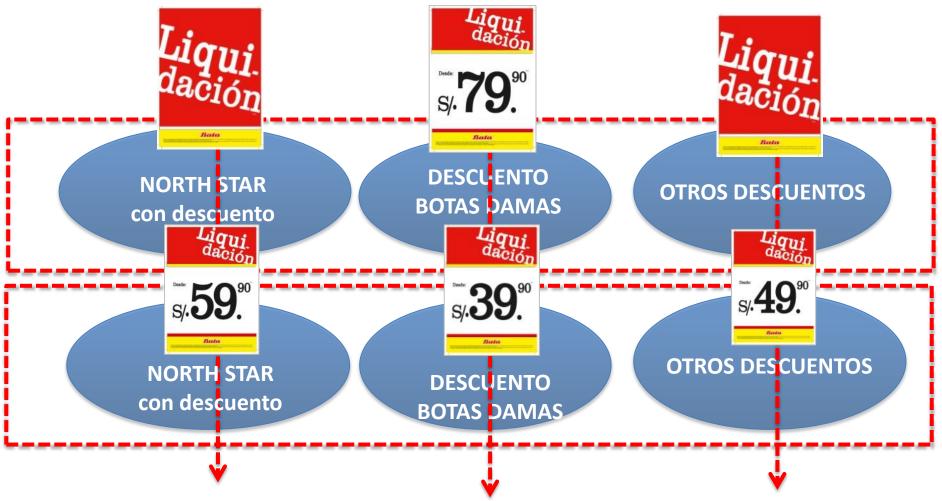


Exhibición en Vitrina



Exhibición de vitrina tres bajadas (tres montajes verticales)





- Se sugiere intercalar las publicidad, siempre mostrando la campaña de liquidación y los precios
- Si la vitrina tiene tres montajes verticales a más, se sugiere colocar también la colección North Star (3ra bajada) y Power (4ta bajada)

Exhibición de vitrina dos bajadas (dos montajes verticales)



 Se sugiere intercalar las publicidad, siempre mostrando la campaña de liquidación y los precios



• Si la vitrina tiene dos montajes verticales, se sugiere colocar toda la colección de la temporada de invierno de damas y niños



Exhibición de vitrina una bajada (un montajes vertical)

Bata

• Si la vitrina tiene un montaje verticales, se sugiere colocar toda la colección de la temporada de invierno de damas





Vista de las vitrinas

Vitrina con colgante
 Vitrina con vinil y colgante (solo algunas tiendas recibirán vinil)



EJEMPLO VITRINAS NEW FAMILY





Ejemplo de exhibición: viniles y POP en tiendas con vitrinas múltiples bajadas y una sola puerta de acceso.



EJEMPLO VITRINAS CON VINIL Y POP COLGANTE





Ejemplo de exhibición: viniles y POP en tiendas con vitrinas de múltiples bajadas y dos puertas de acceso.



Tips de Exhibición



Tips de exhibición



Se recomienda exhibir el banner sobre la mesa de entrada.

En una vitrina como esta, de dos montajes verticales, se recomienda exhibir ofertas de damas y ofertas de niños (as)



Recordamos <u>a las tiendas que cuenten con el banner de liquidación, volverlo a colocar</u> sobre la mesa de entrada o en la puerta de la tienda, según el caso.

Tips de exhibición





Recordamos colocar el calzado en las mesas teniendo cuidado de no tapar el POP. (Las fotos son referenciales).



Tips de exhibición

Bata

DISTRIBUCIÓN MATERIAL POP

Exhibición
vertical de
POP
repetidos
muy
próximos
uno del otro.



Forma correcta



POP variados, ordenados y que aportan información específica.





Para consultas o aportes a esta Guía, contactar a Dpto. de Visual Merchandising:
Militza Byrne,
Leslie Pinchi Ly
Teléfono (51 1) 99-750-4686



Bata