

# Дмитрий Фурье

Продакт менеджер с крепкой экспертизой в финансовом анализе.

## Желаемая должность

Ищу работу или стажировку в роли  
Project manager, Economy/Balance  
Gamedesigner, Associate Producer

## Связь

Узбекистан, Ташкент



+998 (94) 950-93-13



@DmitriyFourier



dmitriyfurys@gmail.com



Furye#7693



DmitriyFourier



Furye



## Обо мне

6 лет работы на удалёнке в консалтинге, 2 года в роли тим-лида,  
1 год в роли продакт-менеджера

Хочу сменить область с B2B на B2C, моё пристрастие к видео-играм тянет меня в гейм-дев. Понимаю, что придётся начинать с нуля, и я к этому готов, быстро адаптируюсь за счёт наработанных софт-скиллов, а харды подтяну достаточно быстро. Подробнее напишу в сопроводительном письме и отдельных блоках резюме.

## Опыт работы

### Noboring Finance

Ноя 2017 — Янв 2023 · 5 лет 3 мес × Moscow, Russia  
Full-time × Remote

### PRODUCT MANAGER

Янв 2022 — Янв 2023 · 1 год

#### Ответственность

- Формировал видение продукта (услуга финансово-управленческого консалтинга на проектной основе) совместно с собственниками и стейкхолдерами компании
- Формировал управленческую и операционную отчётность и презентовал собственникам и топ-менеджменту.
- Формировал программы развития подразделения и мониторил бэклог.
- Формировал плановые показатели и достигал результатов.
- Собирал, инструктировал и прокачивал команду.
- Формировал бизнес-процессы, регламенты и инструкции для команды, в отношении новых функций.
- Участвовал в разработке маркетинговой стратегии совместно с Департаментом продаж и маркетинга.
- Совместно с членами команды и командой отдела продаж организовывал предпродажную подготовку проектов.

#### Достижения

- Запустил с нуля подразделение по проектной работе в области финансового консалтинга
- Разработал и внедрил бизнес-процесс сопровождения клиента от заявки до закрытия сделки, с привлечением исполнителя к предпродажной подготовке.
- Выстроил систему финансовой и управленческой аналитики.
- Собрал команду. За год команду до 18 человек в команде.
- Выстроил систему коммуникации с командой, и внедрил систему управления задачами.
- Вывод подразделения на рост ×2 каждый квартал.

## Education

Perm State Technical  
University (PSTU)  
Public Relations  
2010 - 2012

## Languages

Russian

Native or bilingual  
proficiency

English

Limited working  
proficiency

## Skills

Team Leadership  
Project Management  
Product Management  
Financial Analysis  
Operational Planning  
Agile Methodologies  
Team Management  
Process Improvement  
Product Development  
Product Launch  
People Management  
Financial Reporting  
Financial Management  
Marketing research

## Tools

Google Spreadsheet  
Trello

## ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР (Аутсорс)

Ноя 2017 — Авг 2022 · 4 года 10 месяцев

Выполнял роль Финансового Директора в компаниях клиента и отвечал за постановку управленческого учёта и планирования. Одновременно работал с 4 клиентами в удалённом формате.

За время работы в портфеле проектов следующие отрасли:, Рестораны, Производство пищевого оборудования, Производство образовательных платформ (Hardware/EdTech), Туристическое агентство и другие.

### Ответственность

- Ежедневно связывался с Собственниками бизнеса и финансовыми отделами клиентов для продвижения проекта.
- Разрабатывал проектную документацию и дорожные карты по внедрению инструментов управленческого учёта.
- Внедрял управленческие отчёты (CF, Balance Sheet, PnL и другие операционные и финансовые отчёты), выявлял тренды и тендеци.
- Предоставлял обратную связь по результатам команде менеджеров клиента.
- — Проведение презентации отчётности и подведения итогов перед собственниками бизнеса и топ. менеджмента до 5 числа каждого месяца.
- Корректировка бизнес-процессов в компаниях клиента и финансовых службах для обеспечения своевременности и релевантности отчётности.
- Постановка систем планирования и бюджетирования. Корректировка систем мотивации, систем учёта складских запасов.

### Skills

Financial Operations  
Financial Management  
Financial Reporting  
Forecasting  
Financial Analysis  
Project Management  
Balance Sheets  
Financial Modeling  
P&L  
Cash Flow Managment  
Budgeting

### Tools

Google Spreadsheet  
Trello  
Ic  
IICO  
Tablo

### Достижения:

- Поставил систему бюджетирования в сети из 9 ресторанов общественного питания, с точностью планирования 89%
- Передал в основное производство 12 видов отчётов и инструментов, для применения в других командах.
- Составил 52 финансовых модели.
- Средний NPS клиента 9.4
- Повысил у клиента маржинальность по году с 28% до 35% через изменение системы мотивации Отдела продаж клиента и отдела технического сопровождения.
- Обеспечил своевременную и ежемесячную выплату дивидендов клиенту, при Roe
- Обеспечил внедрение стратегии по снижению заёмного капитала в компании и повышению ликвидности.

## РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ

Фев 2020 — Янв 2022 · 2 года

Руководил удалённой командой из 4–5 человек, которая сопровождает 16–20 клиентов на продукте Финансовый директор.

Управление работой подопечных, наставничество, инструктажи, поддержка в коммуникации с клиентами, поддержка, контроль за соблюдением стандартов и ведением дорожных карт.

## Ответственность

- Нанимал совместно с HR департаментом и проводил onboarding новых сотрудников.
- Ставил задачи, контролировал загрузку и организовывал планирование загрузки и внедрения инструментов командой у клиента.
- Мотивировал и поддерживал проактивность команды, способствовал чтобы они проявлялись в записи вебинаров, написании статей и трансляции экспертизы.
- Собирал обратную связь от клиентов, реализовывал антикризисные мероприятия и оценка качества работы совместно с QA департаментом.
- Давал обратную связь членам команды, по тому, что можно улучшить, помогал раскрыть сильные стороны и справиться со страхом перед вызовами.
- Проводил профилактику возникающих рисков при работе команды с клиентами.

## Skills

Project Management  
People Management  
Team Leadership  
Project Management  
Financial Analysis  
Operational Planning  
Agile Methodologies

## Tools

Google Spreadsheet  
Trello

## Достижения

- За два года, вырастил 16 человек в команде. Один из них вырос до руководителя производства, 2 до руководителей дивизиона, и 8 до руководителей группы.
- Точность месячного планирования по внедрению инструментов у клиента составила 92%
- Отсутствие оттока людей из команды, по причине увольнения. За 2 года уволили лишь одного по причине нарушения профессиональной этики.
- Средний NPS клиента по команде 9.4

## [RDW-media \(Rabota.ru\)](#)

Окт 2016 — Окт 2017 · 1 год 1 месяц  
Moscow, Russia · Full-time × Remote

## ANALYST

Это была моя первая работа в маркетинговом агентстве, где я начинал осваивать проектный менеджмент.

## Ответственность

- Разработка классификатора и фильтра отбора вакансий для. 2.0.
- Написание документации для парсера текстовых резюме.
- Разработка нового рубрикатора.
- Сбор и компиляция узких специализаций для профессий.
- Написание текстов для новой модели email-рассылки.
- Сбор спикеров для блога.
- Создание базы данных журналистов и отраслевых контактов.
- Разработка редакционной политики для медиа-составляющей сайта rabota.ru.
- Разработка специального проекта по поиску работы в игровой индустрии.
- Поиск партнёров среди организаторов мероприятий.
- Изучение того, как люди ищут работу, по каким запросам.
- Сбор информации и базы данных работодателей для рейтинга Leadership Index 2016.

## Skills

Project Management  
Task Management  
Web Analytics  
Content-managment

## Tools

Yandex Metrica  
Slack  
Jira

## Germelon

Апр 2015 — Май 2016 · 1 год 2 месяца

Perm, Russia · Full-time · On-site

### MARKETING MANAGER

#### Ответственность

- ♦ Разработали сайт на WordPress с использованием плагинов без привлечения сторонних подрядчиков. Задача осложнялась тем, что для каждого товара требовался свой макет, со своим набором форм и данных.
- ♦ Подключили счётчики аналитики и настроили цели для отслеживания конверсий.
- ♦ Внедрил фирменный стиль и подготовил с помощью тосарс изображения товаров на сайте, баннеры для контекстной рекламы.
- ♦ Подготовил полиграфические материалы, такие как каталоги, путеводители и печатные материалы.
- ♦ Настроил контекстную рекламу AdWords, Яндекс Директ, MyTarget,
- ♦ Внедрял процессы в Битрикс 24 CRM.

#### Достижения

- ♦ Самостоятельно развернул 294 страницы сайта.
- ♦ Исправил информацию в справочниках, картах и добавил информацию в новые. Устранил проблему, когда клиенты не могли позвонить или приезжали не по адресу.
- ♦ Увеличил количество заявок на 15% на герметизацию деревянных домов.

#### Skills

Project Management  
Task Management  
Photoshop  
Illustrator  
CSS  
HTML  
Brand-Management  
Social Media

#### Tools

Yandex Metrica  
Yandex Direct  
WordPress  
Google analytics  
Google Adwords  
MyTarget

## Task & Solution Marketing

Янв 2014 — Мар 2015 · 1 год 3 мес Perm, Russia

Full-time × On-site

### JUNIOR PROJECT MANAGER

Это была моя первая работа в маркетинговом агентстве, где я начинал осваивать проектный менеджмент.

#### Ответственность

- ♦ Руководил проектами графического дизайна — презентации, полиграфия, наружная и внутренняя реклама.
- ♦ Согласовывал процесс, сроки, результаты и гонорары.
- ♦ Согласовывал технические требования с типографиями и подрядчиками.
- ♦ Участвовал в разработке рекламной стратегии агентства.
- ♦ Помогал в составлении технического задания на разработку сайта.
- ♦ Содействовал в проведении аудита колл-центра крупного оператора связи.
- ♦ Содействовал в сборе данных о конкурентах и клиентах на рынке.
- ♦ Помогал в написании инструкций и алгоритмов для типичных повторяющихся задач.

#### Skills

Project Management  
Task Management  
Advertising  
Technical Writing  
Marketing  
Brand Management  
Brand Strategy

#### Tools

CRM  
Terrasoft

#### Достижения

- ♦ Познакомился с технологией наружной рекламы.
- ♦ Понял, как работают рекламные агентства.
- ♦ Научился общаться с ранее неизвестными людьми.
- ♦ Был приглашен в состав стейкхолдеров

## Прочие пет-проекты

Проекты, которые я заводил из разных побуждений но в целом вышли хорошо

[Warcraft Hub Perm](#) — местное Пермское комьюнити по World of Warcraft, там же создавали местную Гильдию, где я был ГМ.

[Собрались два нищеврода](#) — подкаст про финансовую грамотность для подростков, которые заканчивают школу (закрит)

[Добрососедство 2.0](#) — проект про то, как навести порядок в своем доме (закрит). Вёрстка сайта, написание статей, smm и все такое.

---

## Игровой опыт

Первый компьютер у меня появился в 2003 году, а первой игрой была на тот момент Space Quest куленная на диске 500 лучших игр Фаргуса.

Чуть позже дедушка мне подарил Syberia, и с тех пор я полюбил мир компьютерных игр. Позже с друзьями зависали в компьютерных клубах, там я прошел Warcraft 3 и с тех пор я полюбил, все что выпускает blizzard. Потом у меня был большой перерыв в играх, поскольку компьютер сгорел, а на новый денег не хватило.

Потом появились многопользовательские вещи  
Linage 2, World of Warcraft (на тот момент был 1 пиратский пермский сервер).  
Увлечение Wow продлится до сих пор, но из-за переезда пришлось передать Пермское комьюнити новому админу, а гильдию распустить.

В уже более взрослом возрасте открыл для себя jrpg — так я полюбил FinalFantasy и Persona.

Сейчас изучаю Genshin, и открываю для себя небольшие Indie проекты, временами делаю забеги в Binding of Isaac, с большим удовольствием прошел трилогию The Cat lady, Dawnfall, Lorelai от Harvester Games. Незамента Lisa оставила много впечатлений от прождения. Из последнего вызывает восхищение It takes two и disco elysium. Из мобильных сейчас залипаю в PokemonGo, Donut Punks и жду выхода Warcraft Arclight Rumble.

---

## Что могу дать компании

Как я и писал выше, поскольку у меня хорошие софт скиллы, и есть привычка капитализировать свои навыки, смогу поддержать ваш PR или Маркетинговый отдел в производстве контента. Уверенные навыки презентации и публичных выступлений, провел почти 2 десятка вебинаров, записываю подкасты, и пишу статьи как для внутренних медиа, так и для внешних.

Поэтому помимо результатов в основной должности, смогу быть полезен ребятам из других отделов, чтобы достигать общих целей.