



# SUBCONSULTAS, VISTAS Y FUNCIONES VENTANA

DATA SCIENCE



## objetivos de la clase

- ✓ Diferenciar el concepto de Subconsultas y Vistas
- ✓ Comprender en qué casos son útiles las Funciones Ventana







**>** Subconsultas

> Vistas

> Función ventanas





## ¿Qué son?

Una **consulta secundaria** es una consulta de selección que está contenida dentro de otra consulta.



La consulta de selección interna generalmente se usa para determinar los resultados de la consulta de selección externa. Consiste en utilizar los resultados de una consulta dentro de otra, que se considera la principal.







## Subconsultas

Una subconsulta tiene la misma sintaxis que una sentencia SELECT exceptuando que aparece encerrada entre paréntesis, no puede contener la cláusula ORDER BY, ni puede ser la **UNION** de varias sentencias SELECT.

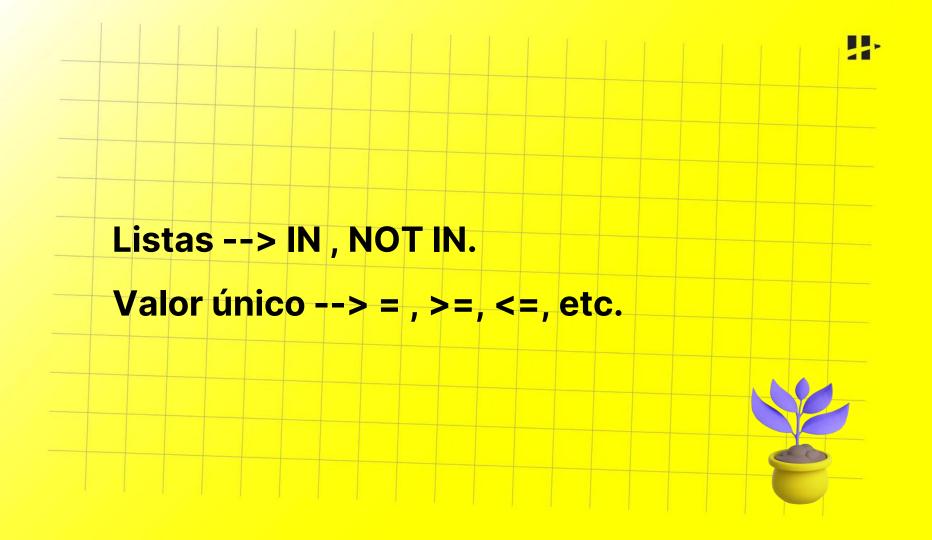
**PASO A PASO** 

### **Subconsultas**

Las **subconsultas** son un proceso de selección interno, y se pueden utilizar en cualquier sentencia que permita una expresión

• SELECT: Para calcular y crear un nuevo campo virtual a la consulta principal.

 FROM: Para devolver una tabla secundaria calculada o un campo calculado con un contexto diferente. WHERE: Para definir filtros compuestos calculados. Si se conociera el valor a calcular con la subconsulta, se utilizará ese valor.







## ¿Qué son?

permite almacenar de forma permanente una consulta en SQL. A su vez esta consulta almacenada en la vista se puede acceder como si fuera una tabla, denominándose a la vista como una tabla virtual.

Cabe destacar, que lo que se almacena es la consulta, no los datos de sus resultados.



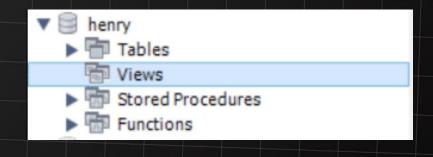


```
-- Crear una vista.
CREATE VIEW primerosAlumnos AS
SELECT idAlumno, fechaIngreso
FROM alumnos
WHERE fechaIngreso = ( SELECT MIN(fechaIngreso) AS fecha
                        FROM alumnos)
-- Obtener los resultados de una vista.
SELECT *
FROM primerosAlumnos
-- Modificar una vista.
ALTER VIEW primerosAlumnos AS
SELECT idAlumno, CONCAT(apellido, ", nombre), fechaIngreso
FROM alumnos
WHERE fechaIngreso = ( SELECT MIN(fechaIngreso) AS fecha
                        FROM alumnos)
-- Eliminar una vista
DROP VIEW primerosAlumnos
```



### **Vistas**

Al crear una vista, esta queda alojada en la base de datos correspondiente y se pueden ver en la interfaz del gestor de base de datos.





Una vista actúa como <mark>filtro</mark> de las tablas subyacentes a las que se hace referencia en ella.

La consulta que define la vista puede provenir de una o de varias tablas, o bien de otras vistas de la base de datos actual u otras bases de datos.



Asimismo, es posible utilizar las consultas distribuidas para definir vistas que utilicen datos de orígenes heterogéneos. Esto puede resultar de utilidad, por ejemplo, si desea combinar datos de estructura similar que proceden de distintos servidores, cada uno de los cuales almacena los datos para una región distinta de la organización.



## Ventajas

 Permite centrar, simplificar y personalizar la forma de mostrar la información a cada usuario.

- Se usa como mecanismo de seguridad, el cual permite a los usuarios obtener acceso a la información proveniente de la vista sin acceder a otras opciones.
- Proporciona una sintaxis simple para acceder a los resultados de la vista







Puede entenderse como un conjunto de registros y una función que se ejecuta sobre los mismos y cumple determinadas condiciones. Para cada registro se debe ejecutar una función en esta ventana.

Las funciones ventana evita los JOIN de una tabla consigo misma:



```
-- Promedio de ventas por Fecha:
SELECT Fecha,
               AVG(Precio * Cantidad) AS Promedio_Ventas
FROM venta
GROUP BY Fecha;
-- Unimos el promedio de ventas por fecha con las ventas por fecha:
SELECT v.Fecha,
               v.Precio * v.Cantidad AS Venta,
       v2.Promedio Ventas
FROM venta v JOIN ( SELECT Fecha,
                                                AVG(Precio * Cantidad) AS Promedio Ventas
                                                FROM venta
                       GROUP BY Fecha) v2
ON (v.Fecha = v2.Fecha);
```

## ¿Cómo podría una función ventana ayudar en este caso?

```
SELECT v.Fecha,
v.Precio * v.Cantidad AS Venta,
AVG(v.Precio * v.Cantidad) OVER (PARTITION BY v.Fecha) AS Promedio_Ventas
FROM venta v;
```

#### SELECT v.Fecha,

v.Precio \* v.Cantidad AS Venta,

AVG(v.Precio \* v.Cantidad) OVER (PARTITION BY v.Fecha) AS Promedio\_Ventas

FROM venta v;

Fecha	Venta	Promedio_Ventas
2015-01-01	2355.000	6014.4992308
2015-01-01	4710.000	6014.4992308
2015-01-01	321.000	6014.4992308
2015-01-01	321.000	6014.4992308
2015-01-01	642.000	6014.4992308
2015-01-01	1638.120	6014.4992308
2015-01-01	1638.120	6014.4992308
2015-01-01	1638.120	6014.4992308
2015-01-01	1638.120	6014.4992308
2015-01-01	2364.000	6014.4992308
2015-01-01	3546.000	6014.4992308
2015-01-02	356.000	1705.6317647
2015-01-02	178.000	1705.6317647
2015-01-02	534.000	1705.6317647
2015-01-02	356.000	1705.6317647
2015-01-02	1030.000	1705.6317647
2015-01-02	1030.000	1705.6317647
2015-01-02	1030.000	1705.6317647
2015-01-02	1545.000	1705.6317647
2015-01-02	1030.000	1705.6317647
2015-01-02	515.000	1705.6317647
2015-01-02	515.000	1705.6317647



## La función ventana se puede descomponer en las siguientes partes:

- OVER: Define una ventana o conjunto de filas que debe utilizar una función ventana, incluyendo cualquier orden. No está restringido por sí mismo, e incluye todas las filas. Se pueden usar múltiples cláusulas OVER en una sola consulta, cada una con su propio particionamiento y ordenación si es necesario.
- Cláusula de partición (PARTITION BY): Las ventanas se agrupan según esos campos y las funciones de ventana se ejecutan en diferentes grupos.
- Orden por cláusula (ORDER BY): Según los campos a ordenar, la función de ventana enumerará los registros según el orden de clasificación. Se puede utilizar junto con la cláusula de partición o solo.



# La función ventana se puede descomponer en las siguientes partes:

- Cláusula de marco: El marco es un subconjunto de la partición actual. La cláusula se usa para definir las reglas del subconjunto y generalmente se usa como una ventana deslizante.
  - ☐ UNBOUNDED significa ir todo el camino al límite en la dirección especificada por PRECEDING o FOLLOWING (comienzo o final)
  - ☐ CURRENT ROW indica inicio o final en la fila actual en la partición
  - □ ROWS BETWEEN permite definir un rango de filas entre dos puntos

# Ejemplos función ventana



Se requiere visualizar una tabla con el acumulado de la venta por fecha, en este caso, se hace uso del marco "ROWS BETWEEN UNBOUNDED PRECEDING AND CURRENT ROW" para tomar dentro de la partición, las filas desde el inicio de la misma hasta la fila actual:





			<b>!</b>
Notar, que para este caso, se consigue un resultado similar con la cláusula "ORDER BY"			
	Fecha	Venta	Total_Ventas
	2015-01-10	1637.680	161342.300
	2015-01-10	1637.680	162979.980
	2015-01-10	1637.680	164617.660
	2015-01-10	17407.280	182024.940
	2015-01-12	2475.000	2475.000
	2015-01-12	3712.500	6187.500
	2015-01-12	3712.500	9900.000
	2015-01-12	1024.000	10924.000
SELECT v.Fecha, v.Precio * v.Cantidad AS Venta,	2015-01-12	1024.000	11948.000
SUM(v.Precio * v.Cantidad) OVER (PARTITION BY v.Fecha ORDER BY v.IdVenta) AS Total_Ventas	2015-01-12	2509.760	14457.760
FROM venta v;	2015-01-12	3764.640	18222.400
	2015-01-12	2509.760	20732.160
	2015-01-12	706.640	21438.800
	2015-01-12		409122.800
	2015-01-13	2978.000	2978.000
	2015-01-13	2978.000	5956.000
	2015-01-13	1062.000	7018.000
	2015-01-13	708.000	7726.000
	2015-01-13	7672.500	15398.500
	2015-01-13	7672.500	23071.000
	2015-01-13	5115.000	28186.000
	2015-01-13	5115.000	33301.000
	2015-01-12	2557 500	SEGEO EUU



Se requiere visualizar por fechas, el ranking de las ventas ordenadas de mayor a menor, notemos el uso de las cláusulas PARTITION BY y ORDER BY con el agregado de DESC, para las ventas mayores sean las que tengan mejor ranking.



SELECT RANK() OVER (PARTITION BY v.Fecha ORDER BY v.Precio \* v.Cantidad DESC) AS Ranking\_Venta,

v.Fecha,

v.IdCliente,
v.Precio,

v.Cantidad,

(v.Precio \* Cantidad) as Venta

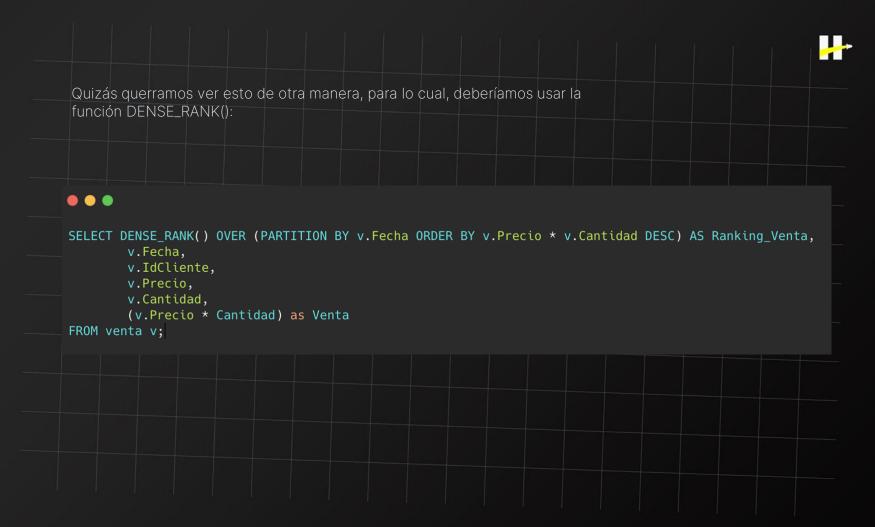
#### FROM venta v;

25         2015-01-10         838         457.820         2         915.640           26         2015-01-10         540         543.180         1         543.180           26         2015-01-10         540         543.180         1         543.180           1         2015-01-12         2765         1254.880         3         3764.640           2         2015-01-12         328         1237.500         3         3712.500           2         2015-01-12         328         1237.500         3         3712.500           4         2015-01-12         2765         1254.880         2         2509.760           4         2015-01-12         2765         1254.880         2         2509.760           6         2015-01-12         328         1237.500         2         2475.000           7         2015-01-12         1476         512.000         2         1024.000           7         2015-01-12         1476         512.000         2         1024.000           9         2015-01-12         783         353.320         2         706.640           1         2015-01-13         1370         2802.800         3         8408.400	Ranking_Venta	Fecha	IdCliente	Precio	Cantidad	Venta
26     2015-01-10     540     543.180     1     543.180       1     2015-01-12     2765     1254.880     3     3764.640       2     2015-01-12     328     1237.500     3     3712.500       2     2015-01-12     328     1237.500     3     3712.500       4     2015-01-12     2765     1254.880     2     2509.760       4     2015-01-12     2765     1254.880     2     2509.760       6     2015-01-12     328     1237.500     2     2475.000       7     2015-01-12     1476     512.000     2     1024.000       7     2015-01-12     1476     512.000     2     1024.000       9     2015-01-12     783     353.320     2     706.640	25	2015-01-10	838	457.820	2	915.640
1 2015-01-12 2765 1254.880 3 3764.640 2 2015-01-12 328 1237.500 3 3712.500 2 2015-01-12 328 1237.500 3 3712.500 4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 6 2015-01-12 328 1237.500 2 2475.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 9 2015-01-12 783 353.320 2 706.640	26	2015-01-10	540	543.180	1	543.180
2 2015-01-12 328 1237.500 3 3712.500 2 2015-01-12 328 1237.500 3 3712.500 4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 6 2015-01-12 328 1237.500 2 2475.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 9 2015-01-12 783 353.320 2 706.640	26	2015-01-10	540	543.180	1	543.180
2 2015-01-12 328 1237.500 3 3712.500 4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 6 2015-01-12 328 1237.500 2 2475.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 9 2015-01-12 783 353.320 2 706.640	1	2015-01-12	2765	1254.880	3	3764.640
4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 6 2015-01-12 328 1237.500 2 2475.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 9 2015-01-12 783 353.320 2 706.640	2	2015-01-12	328	1237.500	3	3712.500
4 2015-01-12 2765 1254.880 2 2509.760 6 2015-01-12 328 1237.500 2 2475.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 9 2015-01-12 783 353.320 2 706.640	2	2015-01-12	328	1237.500	3	3712.500
6 2015-01-12 328 1237.500 2 2475.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 9 2015-01-12 783 353.320 2 706.640	4	2015-01-12	2765	1254.880	2	2509.760
7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 9 7 2015-01-12 783 353.320 2 706.640	4	2015-01-12	2765	1254.880	2	2509.760
7 2015-01-12 1476 512.000 2 1024.000 9 7 2015-01-12 783 353.320 2 706.640	6	2015-01-12	328	1237.500	2	2475.000
9 706.640	7	2015-01-12	1476	512.000	2	1024.000
	7	2015-01-12	1476	512,000	2	1024.000
1 2015-01-13 1370 2802.800 3 8408.400	9 🕴	2015-01-12	783	353.320	2	706.640
	1	2015-01-13	1370	2802.800	3	8408.400
2 2015-01-13 548 4141.000 2 8282.000	2	2015-01-13	548	4141.000	2	8282.000



La función RANK() tiene la particularidad de que utiliza un salto o gap entre los registros, para notar lo que pasa en la consulta anterior, con el puesto 4 del ranking. El cuarto aparece dos veces, debido a que son ventas con el mismo valor, y luego el siguiente valor de ranking es el 4. Con el mismo 4 y con el 7, vuelve a pasar lo mismo:

Ranking_Venta	Fecha	IdCliente	Precio	Cantidad	Venta	
25	2015-01-10	838	457.820	2	915.640	
26	2015-01-10	540	543.180	1	543.180	
26	2015-01-10	540	543.180	1	543.180	
1	2015-01-12	2765	1254.880	3	3764.640	
2	2015-01-12	328	1237.500	3	3712.500	
2	2015-01-12	328	1237.500	3	3712.500	
4 -	2015-01-12	2765	1254.880	2	2509.760	
4	2015-01-12	2765	1254.880	2	2509.760	
6	2015-01-12	328	1237.500	2	2475.000	
7	2015-01-12	1476	512.000	2	1024.000	
7	2015-01-12	1476	512.000	2	1024.000	
9	2015-01-12	783	353.320	2	706.640	
1	2015-01-13	1370	2802.800	3	8408.400	
2	2015-01-13	548	4141,000	2	8282,000	





Ranking_Venta	Fecha	IdCliente	Precio	Cantidad	Venta
12	2015-01-10	838	457.820	2	915.640
13	2015-01-10	540	543.180	1	543.180
13	2015-01-10	540	543.180	1	543.180
1	2015-01-12	2765	1254.880	3	3764.640
2	2015-01-12	328	1237.500	3	3712.500
2	2015-01-12	328	1237.500	3	3712.500
3	2015-01-12	2765	1254.880	2	2509.760
3	2015-01-12	2765	1254.880	2	2509.760
4	2015-01-12	328	1237.500	2	2475.000
5	2015-01-12	1476	512.000	2	1024.000
5	2015-01-12	1476	512.000	2	1024.000
6	2015-01-12	783	353.320	2	706.640
1	2015-01-13	1370	2802.800	3	8408.400



Qué pasa si ahora, se quieren mostrar solamente las 3 ventas más altas por cada fecha. Para esto, sí vamos a acudir a una subconsulta, ya que no es posible utilizar la clásula WHERE con las funciones ventana, debido a que la función ventana, ejecuta en el último paso, justo antes del ORDER BY, esto es parte de lo que le da su buena performance.



Ranking_Venta	Fecha	IdCliente	Precio	Cantidad	Venta
1	2015-01-01	1868	2355.000	2	4710.000
2	2015-01-01	1315	1182.000	3	3546.000
3 📥	2015-01-01	1432	906.180	3	2718.540
1	2015-01-02	3146	2807.640	3	8422.920
2	2015-01-02	3146	2807.640	2	5615.280
2	2015-01-02	3146	2807.640	2	5615.280
3 🛶	2015-01-02	186	1765.000	3	5295.000
1 🔫	2015-01-03	1447	815.000	2	1630.000
1	2015-01-05	2689	1182.000	3	3546.000
1	2015-01-05	2689	1182.000	3	3546.000
2	2015-01-05	2689	1182.000	1	1182.000
3	2015-01-05	885	369.820	3	1109.460
3 🔷	2015-01-05	885	369.820	3	1109.460



Al listado anterior, agregamos el requerimiento de que sea para la sucursal con id = 12 y además que se muestre el porcentaje acumulado, haciendo uso de la función PERCENT\_RANK():



#### Tener en cuenta que PERCENT\_RANK = (ranking - 1) / (cantidad filas - 1)

Ranking_Venta	Ranking_Venta_Porcentaje	Fecha	IdCliente	Precio	Cantidad	Venta
1	0	2015-01-13	548	4141.000	2	8282.000
1	0	2015-01-13	548	4141.000	2	8282.000
1	0	2015-01-13	548	4141.000	2	8282.000
1	0	2015-01-13	548	4141.000	2	8282.000
1	0 -	2015-01-15	969	1819.180	3	5457.540
2	0.333333333333333	2015-01-15	969	1819.180	2	3638.360
2	0.33333333333333	2015-01-15	969	1819.180	2	3638.360
2	0.33333333333333	2015-01-15	969	1819.180	2	3638.360
1	0	2015-01-16	512	560.000	2	1120.000
1	0 -	2015-01-20	1127	373.000	3	1119.000
2	0.5	2015-01-20	1127	373.000	2	746.000
3 🔻	1 🔷	2015-01-20	1127	373.000	1	373.000
1	0	2015-01-28	2975	1765.000	3	5295.000
2	1	2015-01-28	2975	1765.000	2	3530.000



Se requiere ver el listado de clientes numerado, particionando por Localidad. Para esto, es posible hacer uso de la función ROW\_NUMBER()

c.Domicilio,
c.Edad,

c.IdLocalidad

FROM cliente c;

rov	v_id	Nombre_Y_Apellido	Domicilio	Edad	IdLo	calidad
1		Caballero, Mario Ernesto	El Parque Y San Luis S/n	47	1	
1		Luis Maria Repiso	Arroyo Paycarabi S/N Paraje Islas 2⺠Seccion	58	2	
1		Gerardo Pedro Rey	Rio La Barquita S/N Paraje Islas 3⺠Seccion	37	3	
1		Beatriz Scapusio	Autopista Ricchieri Y Ruta Nãº205 S/N	63	4	
2		Acosta, Ernesto Cecilio	Ing. Huergo E/Pinzon Y Colon S/N Transradio	32	4	
3		Plana, Ernesto Alejandro	Pinzon Esq. Del Progreso 1896 Las Torres	36	4	
4		Pacheco, Roberto Marcelo	Copacabana E/ Necochea Y M. Del Plata 1455	43	4	
5		Rey, Silvia Beatriz	Fortunato Lopez 929	39	4	
6		Castro Salinas, Pedro Juan	German Palleros 866 E. Echeverria	40	4	
7		Rodriguez, Carlos Alberto	Pluton Esq. Saturno 4476 L. De Beheram	47	4	
8		Garcia, Luis Hector	Sierra De Ambato E/ Vernet Y Benavidez 179	40	4	
9		María Del Carmen Corujo	Guamini E/ Salta Y Av. De Mayo 5348 Las Torres	45	4	
10		Jose Cosentino	Colonia Monte Grande Y Sta.Magdalena S/N Ba	23	4	
1		Mariela Sasson	236 (E/ 496 Y 498) Ruta 2 Km. 52 S/N La Rueda	61	5	
2		Sione, Sebastian	207 E/516 Y 516 Bis S/n	25	5	



Agreguemos ahora, el primer y el último nombre de los clientes, haciendo uso de las funciones FIST\_VALUE() y LAST\_VALUE()

```
SELECT ROW_NUMBER() OVER(PARTITION BY c.IdLocalidad) AS row_id,

FIRST_VALUE(Nombre_Y_Apellido) OVER(PARTITION BY c.IdLocalidad) AS primer_nombre,

LAST_VALUE(Nombre_Y_Apellido) OVER(PARTITION BY c.IdLocalidad) AS ultimo_nombre,

c.Nombre_Y_Apellido,

c.Domicilio,

c.Edad,
```

FROM cliente c;

c.IdLocalidad

row_id	primer_nombre	ultimo_nombre	Nombre_Y_Apellido	Domicilio	Edad	IdLocalidad
1	Caballero, Mario Ernesto	Caballero, Mario Ernesto	Caballero, Mario Ernesto	El Parque Y San Luis S/n	47	1
1	Luis Maria Repiso	Luis Maria Repiso	Luis Maria Repiso	Arroyo Paycarabi S/N Paraje Islas 2⺠Seccion	58	2
1	Gerardo Pedro Rev	Gerardo Pedro Rev	Gerardo Pedro Rev	Rio La Barquita S/N Paraie Islas 3⺠Seccion	37	3
1	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Beatriz Scapusio	Autopista Ricchieri Y Ruta Nâº205 S/N	63	4
2	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Acosta, Ernesto Cecilio	Ing. Huergo E/Pinzon Y Colon S/N Transradio	32	4
3	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Plana, Ernesto Alejandro	Pinzon Esq. Del Progreso 1896 Las Torres	36	4
4	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Pacheco, Roberto Marcelo	Copacabana E/ Necochea Y M. Del Plata 1455	43	4
5	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Rey, Silvia Beatriz	Fortunato Lopez 929	39	4
5	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Castro Salinas, Pedro Juan	German Palleros 866 E. Echeverria	40	4
7	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Rodriguez, Carlos Alberto	Pluton Esq. Saturno 4476 L. De Beheram	47	4
3	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Garcia, Luis Hector	Sierra De Ambato E/ Vernet Y Benavidez 179	40	4
9	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	María Del Carmen Corujo	Guamini E/ Salta Y Av. De Mayo 5348 Las Torres	45	4
10	Beatriz Scapusio	Jose Cosentino	Jose Cosentino	Colonia Monte Grande Y Sta.Magdalena S/N Ba	23	4
1	Mariela Sasson	Sione, Sebastian	Mariela Sasson	236 (E/ 496 Y 498) Ruta 2 Km. 52 S/N La Rueda	61	5
2	Mariela Sasson	Sione Sehastian	Sione Sehastian	207 F/516 V 516 Ris S/n	25	5



A la consulta anterior, agregamos la necesidad de ver el enésimo nombre de los clientes, haciendo uso de la función NTH\_VALUE(, <posición>):

```
SELECT ROW_NUMBER() OVER(PARTITION BY c.IdLocalidad) AS row_id,

FIRST_VALUE(Nombre_Y_Apellido) OVER(PARTITION BY c.IdLocalidad) AS primer_nombre,

LAST_VALUE(Nombre_Y_Apellido) OVER(PARTITION BY c.IdLocalidad) AS ultimo_nombre,

NTH_VALUE(Nombre_Y_Apellido, 3) OVER(PARTITION BY c.IdLocalidad) AS ultimo_nombre,

c.Nombre_Y_Apellido,

c.Domicilio,

c.Edad,

c.IdLocalidad

FROM cliente c;
```





Se requiere ver un listado con el detalle de las ventas para cada cliente, que contenga la cantidad de días transcurridos entre operación y operación de venta, para lo cual, es útil la función LEAD() que trae el valor que contiene ese campo en el registro anterior, según la partición y el orden que se le de. La función LAG() obtiene el valor que contiene el registro siguiente:



operacion	IdCliente	Fecha_Anterior	Fecha	Fecha_Siguiente	Diferencia_Ste_Venta	Venta
1	1	NULL	2015-10-10	2015-10-10	0	642.000
2	1	2015-10-10	2015-10-10	2015-10-10	0	642.000
3	1	2015-10-10	2015-10-10	2015-11-04	25	321.000
4	1	2015-10-10	2015-11-04	2016-06-06	215	1798.500
5	1	2015-11-04	2016-06-06	2016-12-30	207	996.000
6	1	2016-06-06	2016-12-30	2016-12-30	0	1494.000
7	1	2016-12-30	2016-12-30	2016-12-30	0	1494,000
8	1	2016-12-30	2016-12-30	2017-03-22	82	1494.000
9	1	2016-12-30	2017-03-22	2017-03-22	0	904.420
10	1	2017-03-22	2017-03-22	2018-06-19	454	904.420
11	1	2017-03-22	2018-06-19	2018-06-19	0	5482.000
12	1	2018-06-19	2018-06-19	2018-06-19	0	5482.000
13	1	2018-06-19	2018-06-19	2019-01-22	217	8223.000
14	1	2018-06-19	2019-01-22	2019-01-22	0	563.000



Con el listado anterior, ahora es necesario obtener el promedio de días que transcurren, por cliente, entre operación y operación de venta:

```
SELECT IdCliente,
                ROUND(AVG(Diferencia_Ste_Venta),0) AS Promedio_Dias
FROM (
        SELECT v.IdCliente,
                        DATEDIFF(LEAD(v.Fecha) OVER(PARTITION BY v.IdCliente ORDER BY v.Fecha), v.Fecha) AS Difer
        FROM venta v) vta
                                                                                                          IdCliente
                                                                                                                    Promedio_Dias
GROUP BY IdCliente;
                                                                                                                    69
                                                                                                                    70
                                                                                                          3
                                                                                                                    57
                                                                                                                    69
                                                                                                          5
                                                                                                                    91
                                                                                                                    109
                                                                                                                    102
                                                                                                          8
                                                                                                                    96
                                                                                                          9
                                                                                                                    62
                                                                                                          10
                                                                                                                    311
                                                                                                          11
                                                                                                                    83
                                                                                                          12
                                                                                                                    60
                                                                                                          13
                                                                                                                    188
                                                                                                          14
                                                                                                                    107
```



Tambien, es posible definir las ventanas con un alias:

```
SELECT IdCliente,

ROUND(AVG(Diferencia_Ste_Venta),0) AS Promedio_Dias

FROM (

SELECT v.IdCliente,

DATEDIFF(LEAD(v.Fecha) OVER w, v.Fecha) AS Diferencia_Ste_Venta

FROM venta v

WINDOW w AS (PARTITION BY v.IdCliente ORDER BY v.Fecha)) vta

GROUP BY IdCliente;
```