建構生態圈作法

業務管理處

2021.4.12



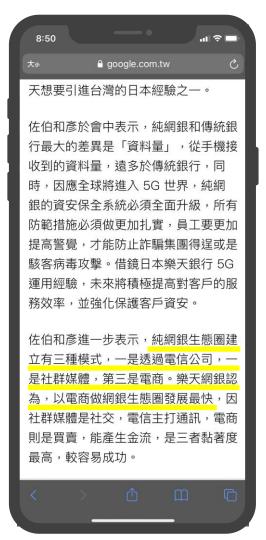
目錄

- [1.] 生態圈架構.
- [2.]5年計畫.
- [3.] 數位轉型.
- [4.] 時程規劃.
- [5.] 預算.

- 1. 生態圈架構.
 - [2.] 5 年計畫.
 - [3.] 數位轉型.
 - [4.] 時程規劃.
 - 5. 預算.

以「電商」為生態圈的 TSP







純網銀生態圈有三種 TSP

(佐伯和彥觀點)





電商

即買賣,可以產生金流,黏著度最高的,較容易成功;

生態圈三大數位模式



BaaS

Banking as a Services

- 銀行即服務
- 銀行服務結構沒有改變,但改為嵌入別人的場景



BaaP

Banking as a Platform

- 銀行為平台提供者, 透過開放 API 讓其他 業者商品上架至銀行 平台



Open Banking

Open API

- 與第三方服務提供合作,讓金融科技業與銀行透過 API 串接
- 金管會目前正在擬定



金管會三階段普及開放銀行



法令規範

- 第一階段:開放商品資料

- 第二階段:開放客戶資訊

- 第三階段:開放交易資訊



新管會新聞稿



金管會持續推動「開放銀行」邁向第二階段「消費 者資訊查詢」新里程碑

開放銀行第一階段Open API銀行業者應用場景

介接服務	合作夥伴	說 明
生活繳費	行動支付、社群媒體、 社區平台	透過第三方業者平台定期提醒 及繳交水電、信用卡、社區管 理費等
管理開支記帳	理財記帳APP	串接銀行帳戶與手機消費記錄, 資產狀況一目瞭然
各銀行間 利率比較	各樣的金融科技業者, 如理財管理APP、P2P 平台、政府繳稅平台	透過App直接比較各銀行如存款、 房貸及信用卡利率等資訊
開戶、信用卡、 信貸等身份認證		串接政府機關取得個人資料,做 為身份識別、財力等證明,免去 繁瑣申請認證流程
大數據分析	網路餐飲平台、餐飲外 送服務、旅遊業者、 POS系統商	提供大數據模組分析,幫助業者 掌握經營趨勢
	中央社製	

開放銀行第二階段業務核准名單

TSP業者	參與合作銀行	提供客戶服務内容
集保	華銀、元大、 中信、兆豐、 一銀及國泰世 華銀行	查詢客戶在六家銀行的台 幣、外幣活存與定存餘額 、交易明細等資料
遠傳電信	遠東銀行	查詢客戶在遠銀的台幣、 外幣活存與定存餘額、交 易明細、信用卡歷史帳單 等資料

Open Banking 進入台灣金融市場!已有 14 家銀行建置 Open API 系統

2019/08/12

▶ 中央社 中央社

資料來源: 金管會

台新、中信、華南、國泰等銀行皆完成建置 Open API

根據財金公司的統計, 目前總共有 24 家銀行參與 Open Banking,其中有 14 家已經完成驗證作業系統 ,正在辦理連線測試的有 2 家,另外 8 家還在規劃中。包括凱基銀、台新銀、中信銀、國泰世華銀、合庫銀、華南銀與元大銀等都將是首波完成平台上架的金融機構。

我們銀行何時建?

邱金蘭/製表

生態圈架構

電商平台

- 電商發行點數
- 串接外部廠商

銀行

- 銀行向店商購買點數
- 點數 1 點 1 元
- 銀行發給客戶



客戶

- 客戶持有點數至電商註冊成 會員,即可使用點數消費
- 電商所洽談好的廠商

生態圈三階段七步驟

第一階段:銀行用點數引導客戶至電商

- 1 用點數引導客戶
- ② 增加消費場景,點數回饋增加消費

第二階段·電商建構消費生態圈

- 3 用點數、支付綁定客戶與商家
- 4 消費行為數據
- **⑤** 金流手續費

第三階段:運用消費金流資料提供客製化金融服務

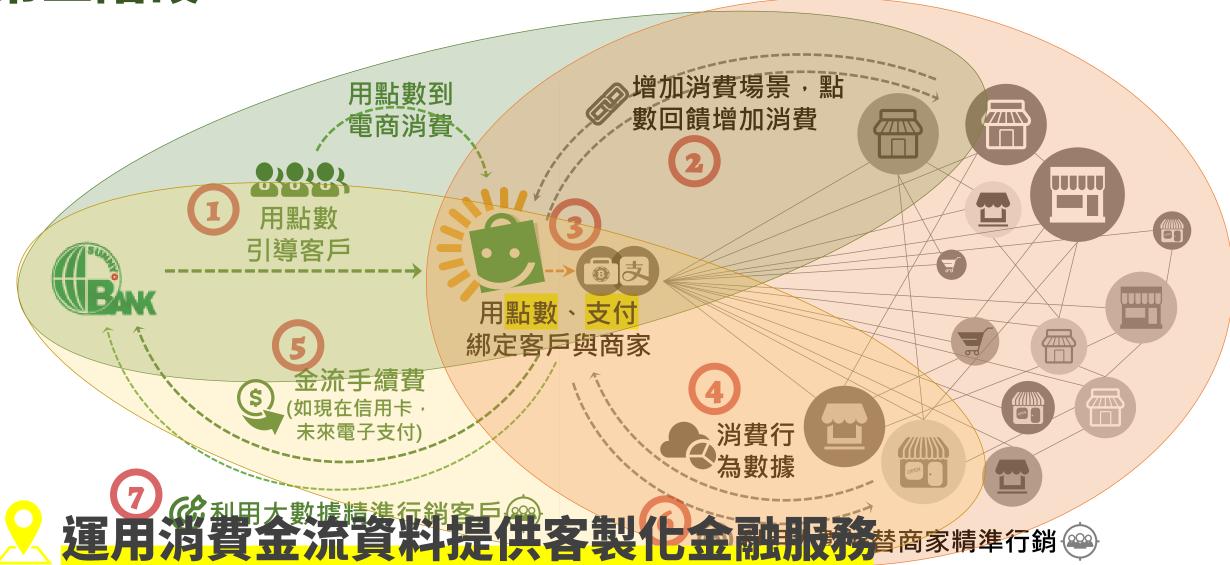
- 6 利用大數據替商家精準行銷
- 7 利用大數據精準行銷客戶

第一階段



第二階段 電商建構消費生態圈 増加消費場景・點 用點數到 數回饋增加消費 電商消費 用點數 引導客戶 夏支 用點數、支付 綁定客戶與商家 消費行 為數據 6 利用大數據替商家精準行銷 🕯

第三階段



生態圈



[1.] 生態圈架構. 2. 5 年計畫. [3.] 數位轉型. [4.] 時程規劃. 5. 預算.

5年計畫—第1年

數位轉型 (當務之急)

基礎建設、工具、技術、思考、文化



**

電商

- 開發系統平台
- 建立新網站、新App
- 所有生態圈商家都與電商串接,包含銀行
- 制定標準化規格與銀行串接



電金 資訊



- 出報表追蹤點數、人 數
- 在網銀查詢點數
- 註冊網銀會員點數回饋



信用卡部

- 制定辦法、修改信用 卡回饋機制
- 廣宣、推動
- 流通在外紅利轉換



業務部

- 統籌各部室生態圈的 窗口,整合點數政策
- 回饋點數單次以不超 過**100**點為準
- 預算各部室自己簽核

5年計畫—第2年起



繼續建構生

電金資訊

數據團隊精進 行內資料庫數 據與模型 信用卡部

數據團隊精進 行內資料庫數 據與模型 電銷團隊發展 適合行內的電 銷模式

依法令規定開 始使用生態圈 的數據,建立 簡單的行銷模 式 各業務單位要 開始發想如何 使用這些大數 據行銷

- [1.] 生態圈架構.
- [2.]5年計畫.
- 3. 數位轉型.
 - [4.] 時程規劃.
 - 5. 預算.

數位轉型:更為重要的議題

分享 開設分享學堂,培養數位及新創思維

體制內功能

電子金融委員會發揮功能



無紙化

報表

數位代替書面、檔案代替紙本、電子公文

工具

Email、Webmail、電視、筆電、 ipad、共用空間、無線網路、視 訊會議、無線網路

1010000 10001

02

<u>::::</u>

03

優化內網、官網、網銀,引入 UI/UX (內網砍掉重練)

架構報表如網銀數字、登入次數、數位帳 戶、電子帳單

- [1.] 生態圈架構.
- [2.] 5 年計畫.
- [3.] 數位轉型.
- 4.] 時程規劃.
 - 5. 預算.

銀行端大數據時程(電金部設想)

資料盤點

- 1. 盤點行內相關營運系統可 用資料,包含基本資料及 歷史交易資料等系統欄位 資料,以供後續分析利用 如台幣、外匯、信用卡、 授信、信託基金理財、聯 徵查詢系統等。
- 2. 進行方式:由資訊處、電金部、業務單位協同進行。

資料清理

- 6個月
- 1. 資料篩選,選出確實有利 分析之資料欄位。
- 2. 貼標與分群。
- 3. 進行方式:以產學合作方式進行。包含資訊處、電金部、業務單位。

模型建置

- L. 消費性貸款與基金銷售建 議為主題同時進行
 - 分析工具與模型建立
 - 模型驗證與調整
- 2. 進行方式:以產學合作方 式進行。包含資訊處、電 金部、業務單位。

第一階段重點工作時程

[系統] 電商

電商定期規劃並推出點數兌換優惠商品(*每月10-20檔主打商品)





- 1. 電商與銀行資訊處建構發點、累點、兌點及清算機制
- 2. 電商系統修改及流程優化(包括註冊及兌點清算)
- 3. 銀行網銀APP與網頁增加點數查詢功能

[業務] 各部門

2021 Sep

銀行公布給點活動及推廣獎勵辦法

電商端平台、業務、數據團隊

平台

建置新電商平台(結合點數交換清算系統)

- 2022年6月底前完成
- 點數平台建置時同時與歐克法咖啡、雄獅旅遊、澎大家族及統一愛金卡洽談新平台建置後的串接。



業務團隊

建置專責業務團隊,開發外部生態圈 廠商

- 2021年底前到位3人
- 第一波串接名單由授審處、信用 卡部提供目標客群
- 2022年底完成180家廠商/實體 門市串接
- 2024年底完成600家廠商/實體 門市串接

數據團隊

- 建置專責數據分析人員,將客戶資料轉為有效名單,以利新業務/新商品/新服務推廣導客
- 2022年6月底前到位1人
- 2022年底前開始提供有效資料分析

- [1.] 生態圈架構.
- [2.] 5 年計畫.
- [3.] 數位轉型.
- [4.] 時程規劃.

