# 建構生態圈作法

業務管理處

2021.4.12



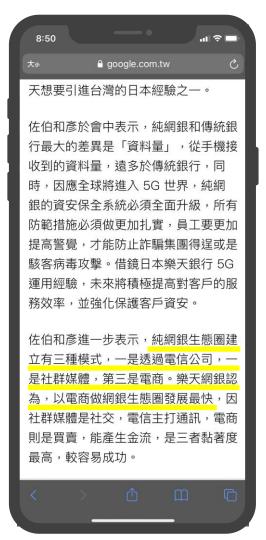
# 目錄

- [1.] 生態圈架構.
- [2.]5年計畫.
- [3.] 數位轉型.
- [4.] 時程規劃.
- [5.] 預算.

- 1. 生態圈架構.
  - [2.] 5 年計畫.
  - [3.] 數位轉型.
  - [4.] 時程規劃.
  - 5. 預算.

# 以「電商」為生態圈的 TSP







#### 純網銀生態圈有三種 TSP

(佐伯和彥觀點)





#### 電商

即買賣,可以產生金流,黏著度最高的,較容易成功;

# 生態圈三大數位模式



#### BaaS

Banking as a Services

- 銀行即服務
- 銀行服務結構沒有改變,但改為嵌入別人的場景



#### BaaP

Banking as a Platform

- 銀行為平台提供者, 透過開放 API 讓其他 業者商品上架至銀行 平台



### **Open Banking**

Open API

- · 與第三方服務提供合作, 讓金融科技業與銀行透過 API 串接
- 金管會目前正在擬定



# 金管會三階段普及開放銀行



### 法令規範

- 第一階段:開放商品資料

- 第二階段:開放客戶資訊

- 第三階段:開放交易資訊



### 金管會新聞稿



金管會持續推動「開放銀行」 邁向第二階段「消費者資訊 查詢」新里程碑

#### 開放銀行第一階段Open API銀行業者應用場景

介接服務	合作夥伴	說 明
生活繳費	行動支付、社群媒體、 社區平台	透過第三方業者平台定期提醒 及繳交水電、信用卡、社區管 理費等
管理開支記帳	理財記帳APP	串接銀行帳戶與手機消費記錄, 資產狀況一目瞭然
各銀行間 利率比較	各樣的金融科技業者, 如理財管理APP、P2P 平台、政府繳稅平台	透過App直接比較各銀行如存款、 房貸及信用卡利率等資訊
開戶、信用卡、信貸等身份認證		串接政府機關取得個人資料,做 為身份識別、財力等證明,免去 繁瑣申請認證流程
大數據分析	網路餐飲平台、餐飲外 送服務、旅遊業者、 POS系統商	提供大數據模組分析,幫助業者 掌握經營趨勢

中央社製圖

#### 開放銀行第二階段業務核准名單

TSP業者	參與合作銀行	提供客戶服務内容
集保	華銀、元大、 中信、兆豐、 一銀及國泰世 華銀行	查詢客戶在六家銀行的台 幣、外幣活存與定存餘額 、交易明細等資料
遠傳電信	遠東銀行	查詢客戶在遠銀的台幣、 外幣活存與定存餘額、交 易明細、信用卡歷史帳單 等資料

Open Banking 進入台灣金融市場!已有 14 家銀行建置 Open API 系統

2019/08/12

▶ 中央社 中央社

#### 台新、中信、華南、國泰等銀行皆完成建置 Open API

根據財金公司的統計, 目前總共有 24 家銀行參與 Open Banking,其中有 14 家已經完成驗證作業系統 ,正在辦理連線測試的有 2 家,另外 8 家還在規劃中。包括凱基銀、台新銀、中信銀、國泰世華銀、合庫銀、華南銀與元大銀等都將是首波完成平台上架的金融機構。

我們銀行何時建?

# 生態圈架構

### 電商平台

- 電商發行點數
- 串接外部廠商

### 銀行

- 銀行向店商購買點數
- 點數 1 點 1 元
- 銀行發給客戶



#### 客戶

- 客戶持有點數至電商註冊成 會員,即可使用點數消費
- 電商所洽談好的廠商

# 生態圈三階段七步驟

# 第一階段:銀行用點數引導客戶至電商

- 1 用點數引導客戶
- ② 增加消費場景,點數回饋增加消費

# 第二階段·電商建構消費生態圈

- 3 用點數、支付綁定客戶與商家
- 4 消費行為數據
- 金流手續費

## 第三階段:運用消費金流資料提供客製化金融服務

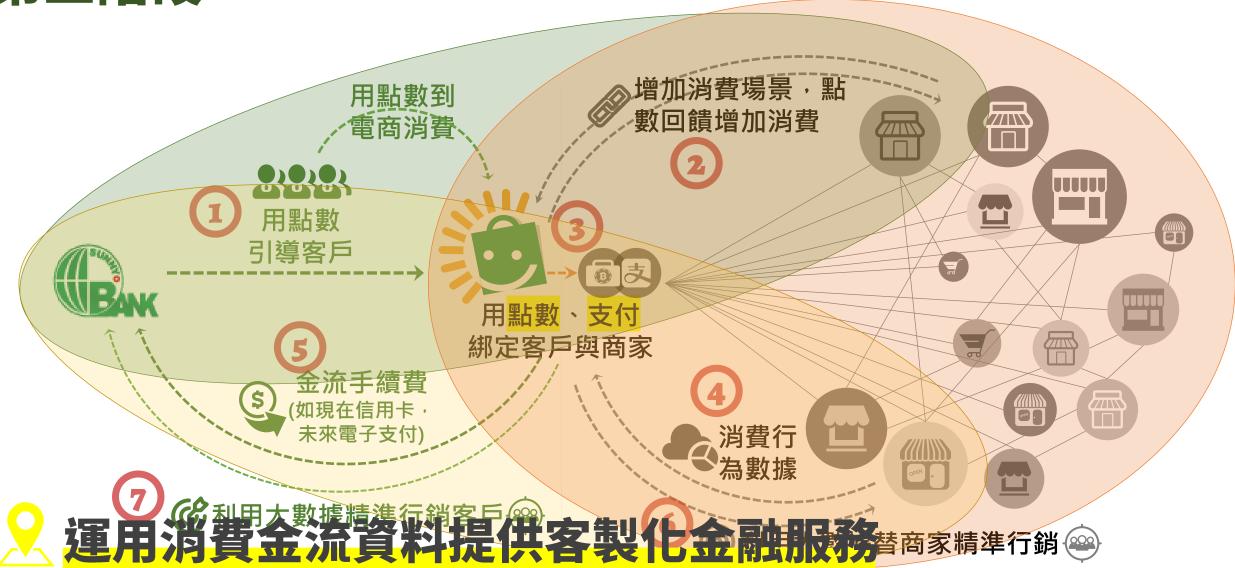
- 6 利用大數據替商家精準行銷
- 7 利用大數據精準行銷客戶

# 第一階段

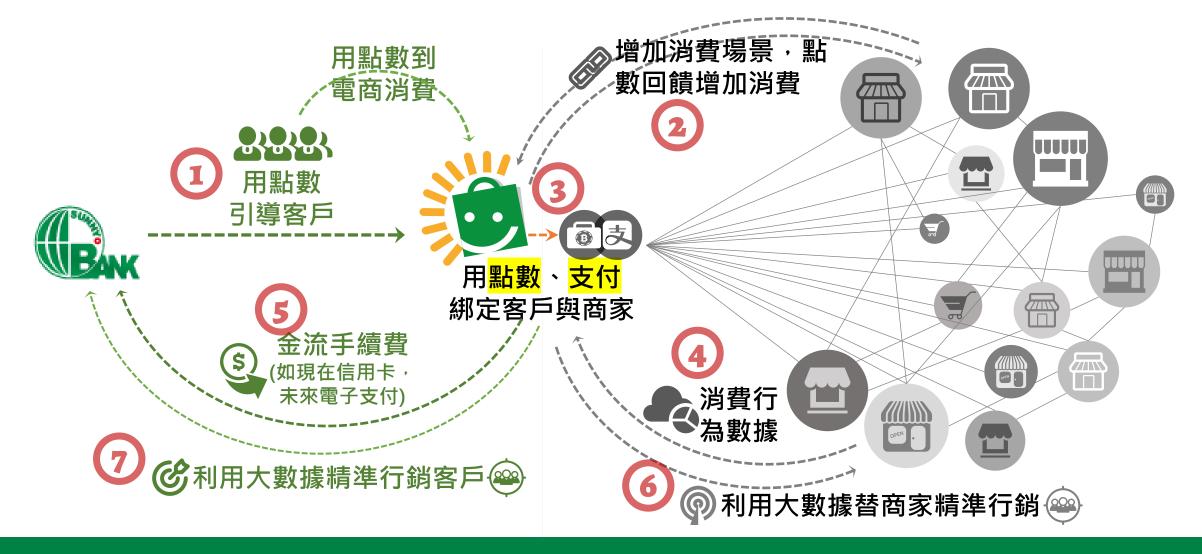


#### 第二階段 電商建構消費生態圈 増加消費場景・點 用點數到 數回饋增加消費 電商消費 用點數 引導客戶 夏支 用點數、支付 綁定客戶與商家 消費行 為數據 6 利用大數據替商家精準行銷 🕯

# 第三階段



# 生態圈



[1.] 生態圈架構. 2. 5 年計畫. [3.] 數位轉型. [4.] 時程規劃. 5. 預算.

# 5年計畫—第1年



基礎建設、工具、技術、思考、文化



\*\*

#### 電商

- 開發系統平台
- 建立新網站、新App
- 所有生態圈商家都與電商串接,包含銀行
- 制定標準化規格與銀 行串接



#### 電金 資訊



- · 出報表追蹤點數、人 數
- 在網銀查詢點數
- 註冊網銀會員點數回饋



#### 信用卡部

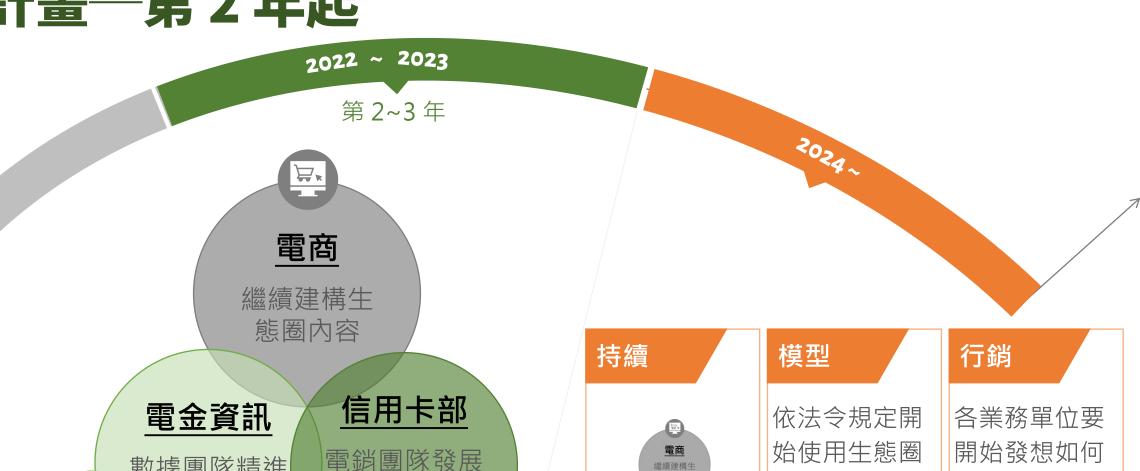
- 制定辦法、修改信用 卡回饋機制
- 廣宣、推動
- 流通在外紅利轉換



#### 業務處

- 統籌各部室生態圈的 窗口,整合點數政策
- 回饋點數單次以不超 過**100**點為準
- 預算各部室自己簽核

# 5年計畫—第2年起



數據團隊精進 行內資料庫數 據與模型

電銷團隊發展 適合行內的電 銷模式  的數據,建立 簡單的行銷模 式

信用卡部

電金資訊

數據團隊精進 行內資料庫數 據與模型

使用這些大數 據行銷

- [1.] 生態圈架構.
- [2.]5年計畫.
- 3. 數位轉型.
  - [4.] 時程規劃.
  - 5. 預算.

# 數位轉型:更為重要的議題

**分享** 開設分享學堂,培養數位及新創思維

### 體制內功能

電子金融委員會發揮功能



#### 無紙化

數位代替書面、檔案代替紙本、電子公文

#### 工具

Email、Webmail、電視、筆電、 ipad、共用空間、無線網路、視 訊會議、無線網路

### 報表

1010000 10001

02

<u>::::</u>

03

架構報表如網銀數字、登入次數、數位帳 戶、電子帳單

#### 優化內網、官網、網銀,引入 UI/UX (內網砍掉重練)

- [1.] 生態圈架構.
- [2.] 5 年計畫.
- [3.] 數位轉型.
- 4.] 時程規劃.
  - 5. 預算.

# 銀行端大數據時程(電金部設想)

# 資料盤點

- 1. 盤點行內相關營運系統可用資料,包含基本資料及歷史交易資料等系統欄位資料,以供後續分析利用如台幣、外匯、信用卡、授信、信託基金理財、聯徵查詢系統等。
- 2. 進行方式:由資訊處、電金部、業務單位協同進行。

## 資料清理 🖊

- 1. 資料篩選,選出確實有利 分析之資料欄位。
- 2. 貼標與分群。
- 3. 進行方式:以產學合作方式進行。包含資訊處、電金部、業務單位。

### 模型建置

- 1. 消費性貸款與基金銷售建議為主題同時進行
  - 分析工具與模型建立
  - 模型驗證與調整
- 2. 進行方式:以產學合作方 式進行。包含資訊處、電 金部、業務單位。

# 第一階段重點工作時程

### [系統] 電商

電商定期規劃並推出點數兌換優惠商品(\*每月10-20檔主打商品)





- 1. 電商與銀行資訊處建構發點、累點、兌點及清算機制
- 2. 電商系統修改及流程優化(包括註冊及兌點清算)
- 3. 銀行網銀APP與網頁增加點數查詢功能

### [業務] 各部門

2021 Sep

銀行公布給點活動及推廣獎勵辦法

# 電商端平台、業務、數據團隊

### 平台

建置新電商平台(結合點數交換清算系統)

- 2022年6月底前完成
- 點數平台建置時同時與歐克法咖啡、雄獅旅遊、澎大家族及統一愛金卡洽談新平台建置後的串接。



### 業務團隊

建置專責業務團隊,開發外部生態圈 廠商

- 2021年底前到位3人
- 第一波串接名單由授審處、信用 卡部提供目標客群
- 2022年底完成180家廠商/實體 門市串接
- 2024年底完成600家廠商/實體 門市串接

### 數據團隊

- 建置專責數據分析人員,將客戶資料轉為有效名單,以利新業務/新商品/新服務推廣導客
- 2022年6月底前到位1人
- 2022年底前開始提供有效資料分析

- [1.] 生態圈架構.
- [2.] 5 年計畫.
- [3.] 數位轉型.
- [4.] 時程規劃.

