Checkliste zur Evaluierung der Bedürfnisse ausländischer Vertriebsmärkte



Kulturelle Präferenzen	
Welche kulturellen Unterschiede gibt es im Vergleich zum heimischen Markt? Unterschiede in der Arbeitskultur und Bürogestaltung Besondere ästhetische Präferenzen Spezifische Ergonomie Anforderungen	Hier Text eingeben!
Welche traditionellen oder kulturellen Aspekte sollten bei der Produktgestaltung berücksichtigt werden?	Hier Text eingeben!
 Gibt es kulturelle Feiertage oder Veranstaltungen, die den Geschäftsbetrieb beeinflussen könnten? 	Hier Text eingeben!
Rechtliche Rahmenbedingungen	
 Welche Import- und Exportvorschriften gelten im Zielland? 	Hier Text eingeben!
 Gibt es spezifische Zertifizierungen oder Qualitätsstandards, die erfüllt werden müssen? Gesundheits- und Sicherheitsstandards Umweltauflagen und Nachhaltigkeitsanforderungen 	Hier Text eingeben!
Welche arbeitsrechtlichen Bestimmungen sind relevant für die Personalbeschaffung und -verwaltung?	Hier Text eingeben!
Wirtschaftliche Bedingungen	
 Wie ist die allgemeine wirtschaftliche Lage im Zielland? Wirtschaftswachstum Inflationsrate Wechselkurse 	Hier Text eingeben!

Checkliste zur Evaluierung der Bedürfnisse ausländischer Vertriebsmärkte



Wie hoch ist die Kaufkraft der Zielgruppe?	Hier Text eingeben!
 Welche Preissensibilität und Preisbereitschaft zeigt der Markt? 	Hier Text eingeben!
Technische Standards	
 Welche technischen Standards und Normen müssen die Produkte erfüllen? DIN, ISO und andere nationale/internationale Standards 	Hier Text eingeben!
 Gibt es spezielle Anforderungen an die Produktanpassung (z.B. elektrische Anschlüsse, Materialien)? 	Hier Text eingeben!
Markttrends und Konkurrenzanalyse	
 Welche aktuellen Trends gibt es auf dem Büromöbelmarkt im Zielland? Beliebte Materialien Designtrends Ergonomische Innovationen 	Hier Text eingeben!
 Wer sind die Hauptkonkurrenten im Markt? Marktanteile der Wettbewerber Stärken und Schwächen der Konkurrenzprodukte 	Hier Text eingeben!
Welche Vertriebskanäle werden bevorzugt genutzt (Online, Fachhandel, Direktvertrieb)?	Hier Text eingeben!
Kundenbedürfnisse und -erwartungen	
Was sind die Hauptbedürfnisse der Kunden im Zielland in Bezug auf Büromöbel? Funktionalität und Design Ergonomie und Gesundheit Nachhaltigkeit und Umweltverträglichkeit	Hier Text eingeben!

Checkliste zur Evaluierung der Bedürfnisse ausländischer Vertriebsmärkte



Welche Serviceleistungen werden von den Kunden erwartet?	Hier Text eingeben!
Vertrieb und Marketing	
Welche Vertriebspartner oder Distributoren gibt es im Zielland?	Hier Text eingeben!
Welche Marketingstrategien sind im Zielland am effektivsten? Online-Marketing Messen und Ausstellungen Direktmarketing	Hier Text eingeben!
Wie kann die Markenbekanntheit im Zielland gesteigert werden?	Hier Text eingeben!
Logistik und Supply Chain	
Welche logistischen Herausforderungen sind zu erwarten?	Hier Text eingeben!
Welche lokalen Partner können bei der Logistik unterstützen?	Hier Text eingeben!
Personalwirtschaft	
 Welche Anforderungen gibt es an die lokale Rekrutierung von Fachkräften? Verfügbarkeit von qualifiziertem Personal Gehaltsstrukturen und Sozialleistungen Arbeitskultur und -ethik 	Hier Text eingeben!
Welche rechtlichen und administrativen Herausforderungen gibt es bei der Gründung und Führung einer Tochtergesellschaft im Zielland?	Hier Text eingeben!