

FÜR ANGESTELLTE UND SELBSTSTÄNDIGE

DROPSHIPPING

PLAYBOOK 2024



EXKLUSIV

5 ERFOLGREICHE
DROPSHIPPING PRODUKTE

WANN DU VON
DROPSHIPPING
LEBEN KANNST

11 FEHLER

Vermeide diese Fehler, bevor Du
Deinen Onlineshop gründest!

FALLSTUDIE

Als Angestellter nebenbei von
0 auf 50.000 € Monatumsatz.

Torben Baumdick
Geschäftsführer | BAUMDICK GmbH

WIE DU ERFOLGREICH MIT DROPSHIPPING STARTEST

 BAUMDICK
E-COMMERCE CONSULTANT

INHALT

- 3 WAS IST DROPSHIPPING?**
- 5 VORTEILE EINES ONLINESHOPS**
- 6 WIE DU DEINE NICHE FINDEST**
- 7 5 ERFOLGREICHE PRODUKTE**
- 9 ANLEITUNG ZUM ONLINESHOP**
- 10 VERMEIDE DIESE 11 FEHLER**
- 12 E-COMMERCE MINDSET**
- 13 FALLSTUDIEN**
 - INGA & BASTI - VON 0 € AUF 35.000 € UMSATZ
 - MICHAEL - VON 0 € AUF 50.000 € UMSATZ
 - MARTIN - VON 0 € AUF 354.000 € UMSATZ
- 16 ÜBER DIE BAUMDICK GMBH**
- 17 ABKÜRZUNG NUTZEN**
- 18 ERFAHRUNGSBERICHTE**
- 19 MEHR ERFAHREN**

WAS IST DROPSHIPPING?

DIE GESCHICHTE VON DROPSHIPPING

Obwohl die Beliebtheit von Dropshipping stetig steigt und immer mehr Privatleute nebenberuflich das Business starten, ist dieses **Unternehmenskonzept keineswegs neuartig**. Bereits seit vielen Jahrzehnten nutzen Firmen, wie zum Beispiel beim Möbelversand, dieses einzigartige Erfolgsmodell.

Von Dropshipping wird dann gesprochen, wenn Du als Unternehmen Produkte direkt von einem Lieferanten an Deine Kunden verschickst. Denn erst wenn ein Kunde eine Bestellung aufgibt, nimmst Du einen Teil des Umsatzes, um das Produkt beim Lieferanten einzukaufen. **Somit brauchst Du kein eigenes Warenlager** und musst die Ware nicht im Vorfeld einkaufen.



DAS BELIEBTESTE GESCHÄFTSMODELL 2024

Nun weißt Du schonmal, was sich hinter dem Begriff Dropshipping verbirgt, aber **weshalb ist es so beliebt?** Diese 3 einzigartigen Gründe begeistern die Menschen bei Dropshipping:

- ✓ **1. Einfacher Einstieg:** Verglichen zum "alten" E-Commerce musst Du keine 10.000 € für Waren im Vorfeld investieren und hast nicht das Risiko, dass Du auf der Ware sitzen bleibst. Auch musst Du Dich nicht um den Versand kümmern, weil das der Lieferant übernimmt. So kannst Du einfach starten und schnell wachsen.
- ✓ **2. Inkognito-Modus:** Dein Vorteil gegenüber einem Agentur- oder Coaching-Business ist, dass Du Dein Gesicht nicht öffentlich im Internet zur Schau stellen musst. Du kannst selbst sogar mit einem kleinen Trick das Impressum bei Google aus der Suchmaschine ausschließen. Damit bleibt Dein Business vollkommen versteckt.
- ✓ **3. 100% Unabhängig:** Du trifftst ab Tag 1 eigene Entscheidungen und bist von niemandem abhängig. Das liegt daran, dass Du Deine Produkte im eigenen Onlineshop und nicht auf einer Plattform wie Amazon oder eBay verkaufst. Hier herrschen unfaire Regeln, ein fieser Preiskampf und hohe Gebühren, die Deinen Gewinn schmälern.



Autor: Torben Baumdick
Gründer BAUMDICK GmbH

Torben Baumdick ist anerkannter Marketing-Experte und spezialisiert auf die Gründung von Onlineshops. 2018 gründete er die digitale Unternehmensberatung BAUMDICK in Oldenburg. Seitdem hat Torben mit seinem 20-köpfigen Team **über 2.000 Kunden** aus Deutschland, Österreich und der Schweiz bei dem Aufbau ihres E-Commerce Unternehmens beraten. BAUMDICK ist 2-fach TÜV zertifiziert, mit „hervorragend“ bewertet und gehört zu den führenden Anbietern in ihrer Branche.

MENSCHEN, DIE DROPSHIPPING STARTEN

Nach über 2.000 Kunden, die mit uns seit 2018 einen erfolgreichen Dropshipping Onlineshop aufgebaut haben, wissen wir ganz genau, wer besonders gut geeignet ist. Es gibt bestimmte Persönlichkeitsmerkmale, die bahnbrechenden Erfolg versprechen. Es sind vor allem **Menschen, die mehr erreichen** und sich nicht mit ihrer aktuellen Situation zufriedengeben wollen. Sie sind bereit, in ihren Erfolg und ihre persönliche Weiterbildung zu investieren.

Mit welchen Punkten stimmst Du überein?

- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> Ich will örtlich unabhängig sein | <input type="checkbox"/> Ich will mehr Geld verdienen |
| <input type="checkbox"/> Ich will zeitlich unabhängig sein | <input type="checkbox"/> Ich will mir etwas Eigenes aufbauen |
| <input type="checkbox"/> Ich will mit Spaß arbeiten | <input type="checkbox"/> Ich will endlich mehr Freizeit haben |
| <input type="checkbox"/> Ich will mich weiter entwickeln | <input type="checkbox"/> Ich will eigene Entscheidungen treffen |
| <input type="checkbox"/> Ich hasse monotone Aufgaben | <input type="checkbox"/> Ich hasse feste Arbeitszeiten |

Wenn Du mit der Hälfte der Punkte übereinstimmst, dann ist dieses Playbook genau richtig für Dich. Ob Du noch am Anfang stehst oder schon eine Selbstständigkeit gestartet hast: Die folgenden Seiten enthalten Informationen, aus denen Du sofortigen Nutzen ziehen kannst.

Lies dieses Playbook also aufmerksam durch und nutze diese kostenlosen Informationen, um eine Idee davon zu bekommen, wie Dein Onlineshop aussehen könnte.

WANN KANN MAN VON DROPSHIPPING LEBEN?

Millionär über Nacht wirst Du mit Dropshipping nicht. Das wirst Du aber auch mit keinem anderen wirklich seriösen Geschäftsmodell. Aber es lässt sich in kurzer Zeit ein sehr gutes finanzielles Zusatzeinkommen aufbauen und **nach einigen wenigen Monaten** den Schritt zur Selbstständigkeit erfolgreich meistern.

Sobald Du Deinen Onlineshop aufgebaut und unsere geheime Marketing-Schablone umgesetzt hast, werden die ersten Menschen auf Deine Produkte aufmerksam. Die ersten 2 bis 3 Kunden gewinnst Du in der Regel schon nach nur 24 Stunden. Wenn Du jetzt Woche für Woche das Werbebudget erhöhst, kannst Du realistisch **innerhalb von 4 Wochen 10.000 € Umsatz** erreichen. Das sind ca. 7 Bestellungen am Tag.

Dass das nachweislich möglich ist, zeigt auch der Screenshot rechts im Bild. Bei einer Profit-Marge von 25 % hast Du hier stolze 2.531,46 € Gewinn pro Monat. Je nachdem wie viel Du pro Monat verdienen willst, kannst Du neue verkaufsstarke Produkte in Deinem Shop veröffentlichen und Deinen Umsatz konstant steigern.

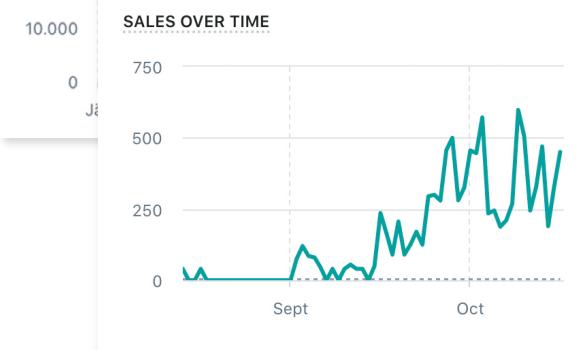
Tipp: Wenn Du nach den ersten 10.000 € Umsatz Deinen Gewinn reinvestierst, lassen sich so schnell 6-stellige Umsätze erreichen. Später bei den Fallstudien in unserem Playbook siehst Du, was für **langfristige Ergebnisse** durch die Strategie erreicht werden können.

Gesamtumsatz
€ 48 610,61 ↑19 354 %

Online Store	€ 48 500,03	-
ReConvert Upsell & Cross Sell	€ 67,64	-
Draft Orders	€ 42,94	↓ 83 %

UMSÄTZE
Total sales
€10.125,87 ↑1.012.487 %

Online Store €10.125,87 ↑ 1.012.487 %



VORTEILE EINES ONLINESHOPS

5 ÜBERZEUGENDE VORTEILE

Ein Onlineshop bietet Dir viele einzigartige Vorteile, die in einem herkömmlichen Beruf kaum möglich wären. Welche das sind und welches Leben Du Dir damit ermöglichen kannst, erfährst Du jetzt.



ARBEITE WANN UND WO DU WILLST

Stell Dir vor, Du könntest dort arbeiten, wo andere Urlaub machen. Als Dein eigener Chef hast Du die **völlige Entscheidungsfreiheit** und kannst Dir Wünsche erfüllen, von denen andere nur träumen. Gerade weil Du für Dein Dropshipping-Business nicht einmal feste Mitarbeiter benötigst, bist Du unabhängig. Das einzige, was Du für Deinen Arbeitsplatz brauchst, sind ein Laptop und eine stabile Internetverbindung.



FINANZIELLE ABSICHERUNG

Mit Dropshipping kannst Du mehr verdienen als ein Arzt. Das ist keine Behauptung, sondern nachweislich möglich. Ein Arzt verdient \varnothing 7.693 € pro Monat (Quelle: Stepstone). Um das zu verdienen, benötigst Du 30.722 € Umsatz bei 25 % Gewinn. Das sind **nur 22 Bestellungen** für 45 € am Tag. Nicht viel, da Du täglich über bezahlte Werbung tausende kauffreudige Menschen für Deinen Onlineshop erreichst.



SELBSTBESTIMMT UND ERFOLGREICH

Warte nicht länger auf der Ersatzbank. **Entscheide Dich für Erfolg.** Bestimme eigenständig, wie viel Fortschritt und Wachstum Du in Deinem neuen E-Commerce-Business haben möchtest. Möchtest Du einen Onlineshop mit Millionen-Umsätzen aufbauen, oder lieber ein gutes Einkommen mit viel Freizeit? Das Schöne ist: Du entscheidest. Und nicht Dein direkter Vorgesetzter oder Chef.



SPASS UND NEUGIER ERLEBEN

Der Aufbau eines Onlineshops muss nicht anstrengend sein. Mit einer Anleitung ist das spielend einfach. Ein bisschen **so wie Tetris**. Du musst nur wissen, welchen Block Du wohin verschieben musst. Es ist die einzigartige Kombination aus Spaß, Kreativität und Erfolg, die Dich begeistern wird. Durch die zahlreichen Nischen und Produktideen gibt es **unzählige Möglichkeiten** zur eigenen Selbstverwirklichung.

MEHR FARBE INS LEBEN BRINGEN

Was meine ich damit? Die meisten Menschen sind gelangweilt von ihrem eintönigen Leben. Es ist immer der gleiche Ablauf. Alles ist zur Gewohnheit geworden. Man lebt **auf Autopilot**. Ein erfolgreicher Onlineshop ist der Start in ein Leben mit Abwechslung. Genieße die **neuen Freiheiten** der Selbstständigkeit. Entscheide flexibel, wie und wo Du Deinen Tag verbringst. Es ist genau das, was Du brauchst.



WIE DU DEINE NICHE FINDEST

WAS IST EINE NICHE?

Die Nische ist die Produkt-Kategorie Deines Onlineshops. Hier solltest Du Dich auf ein Thema festlegen und nur Produkte aus dieser Kategorie anbieten. So erhält Deine Marke einen Expertenstatus. Das hat den Vorteil, dass Du mehr Geld verdienst, weil Du **höhere Preise durchsetzen** kannst und Deine Kunden wiederholt bei Dir bestellen.

UNFAIRER VORTEIL GEGENÜBER AMAZON

Wenn ich für die Grillparty mit Freunden richtig gutes Fleisch einkaufen möchte, gehe ich nicht zu PENNY, sondern in die nächste Metzgerei. Das gleiche Prinzip gilt bei Amazon. Immer mehr Menschen wollen Nischen-Produkte bei spezialisierten Onlineshops einkaufen. Hier fällt die Entscheidung einfacher und man findet bessere Produkte.

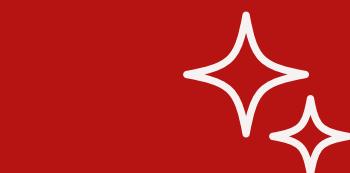
Hinweis: Gerade wenn Du, wie wir es empfehlen, **Produkte verkaufst, die es in Deutschland noch nicht gibt**, stehst Du weder in Konkurrenz mit Amazon noch mit anderen Onlineshops.

5 UMSATZSTARKE NICHEN

Bei Deinem ersten Onlineshop solltest Du Dich in einer Nische platzieren, in der es sowieso schon kauffreudige Menschen gibt. Insgesamt gibt es **39 gefragte Nischen**, in denen Du Deinen Shop platzieren könntest. Hier findest Du eine kleine Auswahl umsatztarker und beliebter Themen. Welche Nische passt am besten zu Dir?



HAUSHALT



SCHÖNHEIT

Die Kategorie überzeugt durch eine große Vielfalt an Produkten. Die Nische umfasst Haushalts-, Küchen-, Garten- und Beleuchtungsprodukte.

Biete Beauty-Produkte an, die Menschen schöner und attraktiver machen. Geprägt von Social Media gibt es hier eine steigende Nachfrage.



GESUNDHEIT

Hier findest Du echte Problemlöser-Produkte. Löse mit innovativen Gesundheitsprodukten die oftmals körperlichen Schmerzen Deiner Kunden.



HAUSTIERE

Geld für das Leben seiner Haustiere auszugeben, fällt den meisten Menschen einfacher als für sich selbst. Hier ist schnell Umsatz möglich.



FAMILIE

Auch Mutter-Kind-Baby-Nische genannt. Bringe durch z.B. neue Spielzeuge oder personalisierte Geschenke Spaß und Glück in den Alltag von Familien.

5 ERFOLGREICHE PRODUKTE

Wenn Du Deinen eigenen Onlineshop aufbauen willst, kommt schnell die Frage auf: „Welche Produkte soll ich verkaufen?“ Hier begraben viele schnell den Traum ihrer Selbstständigkeit im E-Commerce. Warum? Sie denken, es wäre unglaublich aufwändig passende Produkte zu finden. Doch gerade durch Dropshipping hast Du hier einige überzeugende Vorteile.

Das alles ist mit Dropshipping **nicht notwendig:**

X Produktentwicklung	X Produktmuster bestellen	X Qualitätsüberprüfung
X 10.000€ in Ware investieren	X Spedition beauftragen	X Import der Container
X Verzollung an der Grenze	X Lagerung im Warenlager	X Warenversicherung

WORAUF IST ZU ACHTEN BEI DER PRODUKTAUSWAHL?

Eins sollte klar sein. Niemand hat Lust, irgendwelche Fidget-Spinner, pinkelnde Gartenzwerge, Hundekostüme oder Affen-T-Shirts zu verkaufen. Das ist vielleicht lustig, aber eine Marke mit echtem Mehrwert, auf die man stolz ist, baut man damit sicher nicht auf.



MARKTEINFÜHRUNGS-EFFEKT NUTZEN

Du profitierst von dem Markteinführungs-Effekt, wenn Du Dropshipping Produkte **als Erstes in Deutschland** verkauftst. So lassen sich **schnell 6-stellige Umsätze** erwirtschaften und eine richtige Marke aufbauen, die Du später auch verkaufen kannst. Genauso war es auch bei den 5 Produkten auf der nächsten Seite.

PRODUKT-CHECKLISTE

Deswegen ist es wichtig, dass Dein Produkt diese Kriterien erfüllt:

- Das Produkt gibt es noch nicht in Deutschland
- Das Produkt löst ein echtes Problem
- Das Produkt verkauft sich erfolgreich im Ausland
- Das Produkt hat eine gute Qualität
- Die Gewinn-Marge liegt bei mindestens 50 %

5 ERFOLGREICHE PRODUKTE

WELCHES PRODUKT KOMMT DIR BEKANNT VOR?



1. WEICHES XXL HUNDEBETT

Dieses flauschige Hundebett hat mittlerweile bei fast jedem 2. Hundebesitzer in Deutschland ein Zuhause gefunden. Hunde lieben es besonders für ihren erholsamen Schlaf.

- ▶ Hauptvorteil: **Erholamer Schlaf**
- ▶ Nische: Haustiere → Hunde
- ▶ Gewinn: **59%**



2. AUSZIEHBARER WICKELRUCKSACK

Dieser umfangreiche Wickelrucksack ist für jede frisch gebackene Mutter ein Traum. Durch die innovative Ausziehfunktion lassen sich Babys auch unterwegs schnell und einfach wickeln.

- ▶ Hauptvorteil: **Entspannt reisen**
- ▶ Nische: Familie → Baby
- ▶ Gewinn: **52%**



3. PUSH-UP LEGGINGS

Jede Frau wünscht sich einen Knack-Po. Mit dieser Push-Up Leggings wird dieser Wunsch wahr, ohne dass dafür das Gym besucht werden muss.

- ▶ Hauptvorteil: **Mehr Attraktivität**
- ▶ Nische: Sport → Bekleidung
- ▶ Gewinn: **72%**



Total sales	View report
€782,443.30	-
Online Store	-
€777,512.23	-
ReConvert Upsell & Cross Sell	-
€4,898.20	-
Draft Orders	-
€29.95	-
DSers-AliExpress Dropshipping	-
€2.92	-
Reamaze Live Chat & Helpdesk	-
€0.00	-

DU BIST NUR
EIN PRODUKT
ENTFERNT, UM
FINANZIELL FREI
ZU WERDEN.



4. ROBUSTE GRILLMATTE

Die Grillmatte ist von den Grills in Deutschland nicht mehr wegzu-denken. Sie sorgt für eine optimale Hitzeverteilung beim Grillen und schützt jeden Rost vor Fettspritzern.

- ▶ Hauptvorteil: **Einfache Reinigung**
- ▶ Nische: Haushalt → Grillen
- ▶ Gewinn: **67%**



5. DESIGNER LED LAMPE

Diese minimalistische High-Tech Lampe lässt sich bequem per App steuern. Noch vor dem Trend in Deutschland wurde es bereits als erstes als Dropshipping Produkt verkauft.

- ▶ Hauptvorteil: **Wohltuende Atmosphäre**
- ▶ Nische: Haushalt → Beleuchtung
- ▶ Gewinn: **69%**

ANLEITUNG ZUM ONLINESHOP

Nun weißt Du schon einiges rund um das Thema Dropshipping, jedoch verraten wir Dir jetzt in 7 einfachen Schritten, wie Du Deine Geschäftsidee mit uns in die Tat umsetzen kannst, um mit dem zusätzlichen **sicheren Einkommen** mehr Sicherheit und Freiheit für Dein Leben zu gewinnen.

1. GRÜNDE DEIN UNTERNEHMEN

Als erstes musst Du Dein Kleingewerbe anmelden. Das geht in Deutschland günstig ab 20€ und kann **einfach online über ein Formular** beim Gewerbeamt erledigt werden.

2. WÄHLE DEINE PRODUKTE

Wähle **5 umsatzstarke Produkte** aus derselben Nische aus. So wird Dein Kunde später sicher mehr als ein Produkt kaufen und Du Deinen Gewinn steigern.

3. WÄHLE EINEN LIEFERANTEN

Als nächstes brauchst Du einen Lieferanten, der Deine Produkte zu günstigen Ein-kaufspreisen verschickt. Nutze hier **unsere Händler Empfehlungen**.

4. ERSTELLE DEINEN SHOP

Gründe Deinen Onlineshop mit dem beliebten Shop-Baukastensystem Shopify. So kannst Du viele Abläufe **von Beginn an automatisieren** und sparst wertvolle Zeit.

5. KREIERE DEINE MARKE

Kreiere danach Deine Marke. Gib Deinem Shop einen kurzen, leicht zu merkenden Fantasienamen. Erstelle mit Canva **kostenlos und einfach** ein hochwertiges Logo.

6. KUNDEN GEWINNEN

Die Kunden für Deinen Onlineshop gewinnst Du **planbar und sicher** über bezahlte Werbung. So macht Dein Onlineshop schnell Tag und Nacht Umsatz.

7. MEHR UMSATZ ERREICHEN

Erhöhe das Werbebudget bei Produkten, die sich am besten verkaufen und am meisten Gewinn bringen. So erreichst Du garantiert 5- bis 6-stellige Monatsumsätze.



AUSGEZEICHNETE STRATEGIE

Torben Baumdick wurde bereits zum dritten Mal in Florida mit dem begehrten 2 Comma Club Award ausgezeichnet. Seitdem gehört er zu den **besten Online-Marketern auf der Welt**. Seine spezielle Marketing Schablone übernimmst Du im 6. und 7. Schritt der Anleitung.

Diese Awards kannst Du bei BAUMDICK erreichen:

- ab 10.000€ Umsatz: Silberner Shop Experte
- ab 100.000€ Umsatz: Goldener Shop-Experte
- ab 250.000€ Umsatz: Platin Shop-Experte

11 FEHLER BEIM START

Der Aufbau eines Onlineshops mit dem Dropshipping Modell kann Dir **viele Möglichkeiten und Chancen bieten**, wenn Du es richtig machst. Es gibt jedoch einige Stolpersteine, die dafür sorgen können, dass Du mit Deinem Business nicht langfristig erfolgreich wirst.

FEHLER #1



PRODUKTSUCHE TOOLS VERTRAUEN

Für die Produktsuche im Dropshipping kommen jedes Jahr neue Tools raus, die die neuesten Trends und somit die geeigneten Produkte für den Onlinehandel vorhersagen sollen. Dabei entscheidet nicht das Tool über gute Produkte, sondern mit welchen Richtwerten Du suchst.

FEHLER #2



TRAUMKUNDEN NICHT FESTLEGEN

Wenn Du Dein Produkt ausgewählt hast, solltest Du Deinen Traumkunden beschreiben. Mache Dir Gedanken über das Geschlecht, Alter, Beruf, Interessen und mögliche Probleme Deiner Kunden. Das hilft Dir später, die richtigen Menschen auf Deinen Shop zu lenken.

FEHLER #3



KEIN BESTEHENDES NETZWERK NUTZEN

Wenn Du hochwertige Produkte verkaufen möchtest, ist es notwendig, dass Du Dir ein gutes Händler-Netzwerk aufbaust. Bei uns in der Zusammenarbeit profitierst Du von unserer **jahrelangen Erfahrung** und gepflegten Händler-Kontakten. So sparst Du Dir viel Zeit.

FEHLER #4



KEINE KLARE ANLEITUNG HABEN

Vor der Gründung Deines Onlineshops solltest Du Dein Ziel klar definieren. Möchtest Du ein nebenberufliches Einkommen oder den Sprung in die **Vollzeit-Selbstständigkeit**? Beides ist möglich, erfordert aber eine unterschiedliche Strategie und Vorgehensweise.

FEHLER #5



KEIN PRIVAT LABELLING MACHEN

Du kannst beim Private Labelling zum Beispiel Dein eigenes Logo auf dem Produkt platzieren und eine schöne Verpackung produzieren lassen. Das erhöht den wahrgenommenen Wert Deines Produktes, wodurch Du einen höheren Verkaufspreis verlangen kannst.

FEHLER #6



DIE ZUFRIEDENHEIT DER KUNDEN NICHT ERNST NEHMEN

Das ist der Fall, wenn Du Dir von Deinem ersten Gewinn sofort privaten Luxus wie einen Urlaub oder teure Markenkleidung kaufst. Fange an, wie ein Unternehmer zu denken. Überlege, wie Du die Kundenzufriedenheit und damit gleichzeitig Deinen Umsatz steigern kannst.

FEHLER #7



SEINEN JOB ZU FRÜH KÜNDIGEN

Die Freude über die ersten Verkäufe ist riesig und ein ganz besonderer Moment. Trotzdem solltest Du bei Deinem Job nicht gleich das Handtuch schmeißen. **Nutze besser die ersten Gewinne und reinvestiere** sie in Dein neues Unternehmen, um noch schneller zu wachsen.

FEHLER #8



NICHT ÜBER DEN TELLERRAND SCHAUEN

Du kannst Dropshipping bequem nebenberuflich betreiben. Du kannst aber auch mit den gleichen Werkzeugen ein großes E-Commerce Unternehmen mit Mitarbeitern aufbauen und dieses nach 12 - 24 Monaten für eine hohe 6- bis 7-stellige Summe verkaufen.

FEHLER #9



RISIKO ALLEINE AUF SICH NEHMEN

Einerseits ist der Weg in die Selbstständigkeit mit einem gewissen Risiko verbunden. Andererseits ermöglicht genau dieses Risiko Freiheit, die in einem Angestelltenverhältnis nicht zu erreichen sind. **Wichtig: Wachstum entsteht nur außerhalb Deiner Komfortzone.**

FEHLER #10



GESCHÄFTSMODELL NICHT ERNST NEHMEN

Viele kostenlose Videos auf YouTube geben Dir nur durchschnittliche Empfehlungen und Lösungen an die Hand. Wichtig ist jedoch, sich mit seinem Onlineshop von den anderen abzuheben, um langfristig erfolgreich zu sein. Experten wissen genau, wie das geht.

FEHLER #11



NICHT IN DIE UMSETZUNG GEHEN

Heutzutage leben wir im Informationsüberfluss. Es ist durch das Internet einfacher denn je, an Informationen zu kommen. Die meisten sind **begeistert von Dropshipping**, aber konsumieren über Monate kostenlose Videos oder Inhalte, anstatt einfach umzusetzen.

PROFITIERE VON UNSERER COMMUNITY!

Profitiere von unserem Netzwerk und dem Austausch mit anderen Onlineshop Besitzern!

Wir haben seit 2018 über 2.000 Menschen beim Aufbau ihres Onlineshops beraten und schon bald vielleicht auch Dich!

BAUMDICK.DE



E-COMMERCE MINDSET

DIE RICHTIGE EINSTELLUNG

Als E-Commerce Unternehmer benötigst Du ein starkes Mindset. Das heißt, dass Du Deine gesetzten Ziele ernst nimmst und Du alles umsetzt, um diese Ziele zu erreichen. Gerade am Anfang Deiner Selbstständigkeit ist eine **ehrgeizige mentale Einstellung** unverzichtbar. Besonders wichtig sind dabei die folgenden zwei Punkte:

ABLEHNUNG VERMEIDEN

Von jetzt auf gleich einen Onlineshop aufzubauen, ohne dafür studiert zu haben? Das funktioniert - wie Du bereits weißt. Jedoch klingt das für die meisten Menschen ziemlich unrealistisch. Man kann es Ihnen auch nicht übel nehmen. Sie haben sich nicht mit dem Thema auseinandergesetzt und deswegen vertreten sie diesen falschen Glaubenssatz.

Das Problem: Sprichst Du mit Deinen Freunden und Bekannten jetzt über Dein Vorhaben, wirst Du auf Ablehnung stoßen. Sie werden versuchen, Dir Deinen Traum auszureden. Sie wollen, dass Du so bleibst wie Du bist. Sprich deswegen gerade am Anfang Deiner Selbstständigkeit mit so wenig Menschen wie möglich darüber.

Geheimtipp: Rede erst mit Deinen Freunden und Bekannten über Deinen Onlineshop, wenn Du die ersten 10.000 € Umsatz erreicht hast. Ergebnisse für sich sprechen zu lassen ist ein einfaches Mittel, um jemandem vom Gegen teil zu überzeugen.

VERZICHTE FÜR DEN ERFOLG

Als Onlineshop Besitzer profitierst Du von mehr Freizeit und frei einteilbarer Arbeitszeit. Das ist ein großer Vorteil. Aber **lass mich Klartext reden:** Um dieses Ziel zu erreichen, musst Du erstmal viel Zeit in Dein Business investieren. Du musst **also bereit sein, Zeit zu opfern.** Gerade am Anfang ist es wichtig, dass der Aufbau Deines Dropshipping Business die höchste Priorität hat. Nur wenn Du möglichst viel Zeit und Energie investierst, wirst Du auch 5- bis 6-stellige Monatsumsätze erreichen. Du musst bereit sein für die ersten Monate auf Deine Work-Life-Balance zu verzichten.

Auch ich habe damals neben meinem Hauptberuf morgens, abends und am Wochenende für mein Business gearbeitet. Und was soll ich sagen? Es hat sich mehr als gelohnt. **Denn jetzt kann ich die nächsten Jahrzehnte von meiner freien Zeit profitieren.** Nur weil ich bereit war, mal ein paar Monate zu verzichten und mehr zu machen, als der Durchschnitt.



Angestelltenverhältnis
2013

→ Nebenberuflich selbstständig
2015

→ E-Commerce Unternehmer
2021

FALLSTUDIE 1

INGA & BASTI S. AUS WENDTORF

35.000 € UMSATZ

NEBENBERUFLICH



AUSGANGSSITUATION

In seiner Vollbeschäftigung strebte Basti lange nach einem nebenberuflichen Einkommen, um sich finanziell abzusichern und **mehr Freiheit für sich und für seine Familie zu erlangen**. Aus diesem Grund stieg das generelle Interesse an einer Selbstständigkeit im E-Commerce.

Die permanente Verfügbarkeit von Produkten im Internet während der coronabedingten Schließung der Einzelhändler gab ihnen die Gewissheit, dass es sich um **eine krisensichere Branche handelt**. Nach einer voneinander unabhängigen Recherche der beiden nach dem idealen Partner in diesem Bereich haben sie sich für die BAUMDICK GmbH entschieden.

HERAUSFORDERUNGEN

- ▶ **Anspruchsvoller Alltag:** Der Vollzeitjob, der Haushalt und die Kinder
- ▶ **Verschobene Arbeitszeiten:** Keine Möglichkeit als Paar zusammenzuarbeiten
- ▶ **Skeptische Einstellung:** Fehlende Überzeugung von einem Coaching

ERGEBNIS

Neben der enormen persönlichen Entwicklung des Paares haben sie einen Umsatz von über 35.000 € erwirtschaftet. Zudem haben sie es geschafft ihren Onlineshop aus dem Urlaub, in dem Fall von einem Campingplatz in Dänemark, aus zu steuern und zu verwalten. Damit konnten sie noch in der Zusammenarbeit das erste Mal hautnah erleben, wie es sich anfühlt, ein **örtlich und zeitlich unabhängiges Business** zu besitzen.

Ein solches Ergebnis wäre nicht möglich gewesen ohne eine klare Anleitung und die persönliche Unterstützung durch BAUMDICK. Die **klare Entscheidung** von Inga und Basti für die Selbstständigkeit im E-Commerce und eine zielgerichtete Kommunikation unter den beiden waren ausschlaggebend für ihren Erfolg.

**UMSATZERGEBNIS:
ÜBER 35.000 €**



FALLSTUDIE 2

MICHAEL M. AUS BREMERHAVEN
ALS AZUBI VON 0 € AUF
50.000 € UMSATZ



AUSGANGSSITUATION

Michael hatte vor dem BAUMDICK Coaching schon einiges auf eigene Faust probiert. Zum Beispiel hat er gekühlte Getränkendosen aus dem Kofferraum heraus auf Parkplätzen verkauft und so die ersten kleinen Einnahmen generiert. Danach suchte er sich Unterstützung für den Aufbau eines Dropshipping Onlineshops bei einem nicht TÜV-zertifizierten E-Commerce Coach. Leider ohne Erfolg. Er erlebte ein lückenhaftes Trainingsportal und mangelhafte Betreuung mit Copy-Paste-Supportvorlagen. Er verbrannte jede Menge Geld, verlor viel Zeit und fühlte sich dabei nicht gut. Seine Selbstständigkeit drohte zu scheitern.

Michael ließ sich jedoch nicht unterkriegen. Er wusste, dass das Problem sein Coach war und dass ein Dropshipping Business höchst profitabel sein kann. Nach einer weiteren Recherche entdeckte er die BAUMDICK GmbH und startete die Zusammenarbeit.

HERAUSFORDERUNGEN

- ▶ **Nicht skalierbares Business:** Der Verkauf von Getränkendosen
- ▶ **Schlechte Erfahrung** mit einem unseriösen E-Commerce Coach
- ▶ **Kaum Zeit:** Er befand sich noch in der Berufsausbildung

ERGEBNIS

Aufgrund des erstklassigen Inhaltes des BAUMDICK-Mentorings und der hervorragenden Unterstützung durch das gesamte Team konnte Michael sich schließlich durch die Zusammenarbeit einen erfolgreichen Onlineshop aufbauen. Er hat sein persönliches Ziel, den 5-stelligen Umsatz, geknackt und konnte so neben seiner Ausbildung ein **lukratives Einkommen** aufbauen. Sein wichtigstes Learning: Nie aufgeben und stets auf der Suche nach profitablen Produkten sein.

UMSATZERGEBNIS:
MEHR ALS 50.000 €

FALLSTUDIE 3

MARTIN K. AUS STUTTGART KÜNDIGUNG DES JOBS MIT 354.000 € UMSATZ



AUSGANGSSITUATION

Martin wollte raus aus dem Angestelltenverhältnis. Er war es leid, der kleine Angestellte zu sein. In der Vergangenheit hatte er bei der Bundeswehr Erniedrigung erlebt, einen körperlich anstrengenden Alltag als Bäcker und ist als Staubsauger- und Versicherungsverkäufer auf viel Ablehnung gestoßen. Er träumte von mehr Freiheit und einem selbstbestimmten Leben.

Er probierte Affiliate Marketing aus und scheiterte. Er konnte nicht genügend Umsätze generieren, um davon zu leben. Nach der Enttäuschung suchte er nach einem neuen Geschäftsmodell. Er entdeckte Dropshipping und fand hier, wie sich im späteren Verlauf der Zusammenarbeit zeigte, seine Erfüllung.

Sein Ziel war es, Dropshipping als Geschäftsmodell zu nutzen, **um seinen Hauptjob zu kündigen**. Die neu gewonnene Freizeit wollte er nutzen, um eine Schauspielkarriere zu starten. Das war sein großer Traum. Doch fehlten ihm die finanziellen Mittel und Zeit.

HERAUSFORDERUNGEN

- ▶ **Technische Schwierigkeiten:** Keine Erfahrung bei der Arbeit am PC
- ▶ **Große Zweifel:** Martin ist im Vorfeld mit Affiliate Marketing gescheitert
- ▶ **Negatives Umfeld:** Niemand glaubte an ihn, dass er es schaffen würde

ERGEBNIS

Martin hatte zum Start Schwierigkeiten sich zu motivieren, da er selber nicht daran glauben konnte. Durch seine vielen Jobs und seine gescheiterte Karriere hatte er negative Glaubenssätze entwickelt, die seinen Erfolg blockierten. Diese konnten durch mehrere Persönlichkeits-Coaching-Sessions mit unserem **Mindset Experten** im BAUMDICK Team gelöst werden. Er startete den Aufbau des Onlineshops und feierte schnell 5- und 6-stellige Umsätze. Mit 24 % Gewinn kündigte er seinen Job und **startete seine Schauspielkarriere**. Er übte und bekam sogar die erste Rolle in einem kleinen Film. Ohne sein Dropshipping-Business wäre das niemals möglich gewesen.

**UMSATZERGEBNIS:
354.000 € UMSATZ**

ÜBER DIE BAUMDICK GMBH

Torben Baumdick und Robert Döring sind Geschäftsführer der BAUMDICK GmbH aus Oldenburg. Gemeinsam mit ihrem Team aus über 20 Mitarbeitern helfen Sie Angestellten und Selbstständigen nebenberuflich einen erfolgreichen Onlineshop ohne eigene Produkte aufzubauen. Über 2.000 Menschen aus Deutschland, Österreich und der Schweiz haben bisher seit 2018 die Dienstleistung gebucht. Sie haben online unabhängig von ihrem Wohnort gemeinsam mit BAUMDICK ihren Onlineshop aufgebaut.

BAUMDICK ist die renommierteste digitale Unternehmensberatung für den Aufbau von Onlineshops. Mit 2-facher TÜV Zertifizierung und 4.9 Sternen bei über 1.000 Bewertungen ist sie Marktführer bei dieser Spezialisierung. Kunden verlassen sich nachweislich auf eine herausragende Qualität und schnelle Ergebnisse während der Zusammenarbeit. Die jahrelange Expertise, die in der intensiven und individuellen Beratung an die Kunden weitergegeben wird, schafft alle Grundlagen, die nötig sind, um so erfolgreich zu werden und den Schritt in die Selbstständigkeit zu schaffen. Inzwischen befindet sich die Firma in einem hochmodernen 958 qm Büro im angesagten Hafen-Viertel in Oldenburg. Hier treffen sich regelmäßig Kunden zu internen Workshops oder zum Netzwerken.



Torben Baumdick

"Unsere Kunden sagen, wir haben das Kochbuch fürs E-Commerce erfunden. So was zu hören macht stolz. Wir packen an und nehmen Dich an die Hand. Klare Strukturen und realistische Ergebnisse."

Torben
Baumdick



Robert Döring

"Die Leidenschaft, Menschen zu helfen hat mich damals zur Polizei gebracht. Heute helfen wir Menschen aus der D-A-CH Region, ihren Traum von der Selbstständigkeit mit einem Onlineshop zu leben."

Robert
Döring



JETZT SCANNEN
UND UNSERE
TÜV ZERTIFIKATE
ONLINE EINSEHEN!

★ Trustpilot



Gesamtbewertung: Hervorragend

2-FACHE TÜV ZERTIFIZIERUNG HERVORRAGENDE DIENSTLEISTUNG BESTÄTIGT

Die Unternehmensberatung BAUMDICK GmbH aus Oldenburg wurde am 04. Oktober 2021 von der TÜV NORD CERT GmbH mit gleich zwei International Standards Organization (ISO)-Normen zertifiziert. Die entsprechenden Prüfungen wurden mit „Hervorragend“ bestanden. Die ISO-Zertifizierungen der BAUMDICK GmbH werden mit jährlichen Prüfungen immer wieder auf den neuesten Stand gebracht. So stellt der TÜV sicher, dass sämtliche Qualitätsstandards stets eingehalten werden.

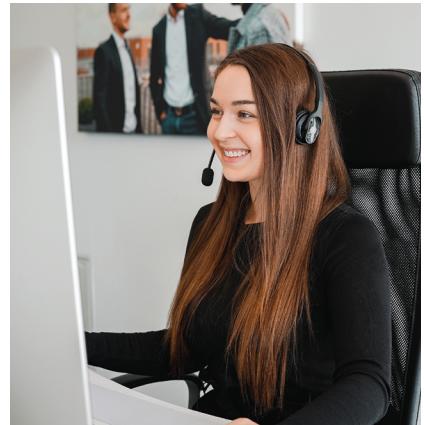
ABKÜRZUNG NUTZEN

FAZIT

Du hast verstanden, wie Dropshipping funktioniert und was Du damit erreichen kannst.

Du kennst einige umsatzstarke Nischen und weißt, dass wir nur Problemlöser-Produkte verkaufen. Auch kennst Du die 11 Fehler, die es beim Aufbau zu vermeiden gilt.

Soweit der Inhalt des Playbooks. Jetzt liegt es an dir, diese Informationen für gewinnbringend zu nutzen und Deinen Traum von einer Selbstständigkeit im E-Commerce zu verwirklichen. Lass Dich von unserem Experten-Team in kurzer Zeit zu herausragenden Ergebnissen führen.



WIE UNTERNEHMER HANDELN

Sei intelligent und nutze die Abkürzung auf dem Weg zum erfolgreichen Onlineshop. Um die Abkürzung zu nutzen, **musst Du Dein Ego ein für alle Mal ablegen**. Das heißt, Du musst aufhören zu denken, dass Du alleine alles besser kannst. Du musst verstehen, dass Du nur mit Hilfe eines Mentors Deine unternehmerischen Ziele (schnell) erreichen wirst. Wer das nicht einsieht, ist in eine fiese Mindset-Fall getappt. Du willst kein selbstständiger, dickköpfiger Einzelkämpfer sein, der am Existenzminimum kratzt. Du willst richtig Geld verdienen, um die Freiheit zu bekommen, die Du verdienst.

Die Abkürzung: Setze die Anleitung aus unserem Coaching um. Seit 2018 haben wir über 2.000 Onlineshops mit Anfängern wie Dir gegründet. Unser Coaching ist nachweislich das beste im E-Commerce Markt. Der von uns gesetzte Qualitäts-Standard durch TÜV Zertifizierungen wurde bis zum heutigen Tage von niemandem in der Branche auch nur annähernd erreicht.

In unserem Coaching erhältst Du neben einer innovativen **Schritt für Schritt Anleitungen** wertvolle Insider Informationen, die wir über die letzten Jahre gesammelt haben. Du greifst auf unser Händlernetzwerk zurück und wirst ab Tag eins an die Hand genommen. Das heißt, Du hast einen **persönlichen Ansprechpartner**, der jederzeit für Dich erreichbar ist und Dich zur Umsetzung motiviert. Wir freuen uns auf Dich!

VEREINBARE JETZT DEIN KOSTENLOSES ERSTGESPRÄCH,
DAMIT WIR FÜR DICH EINE STRATEGIE ENTWICKELN,
WIE AUCH DU DEINEN ONLINESHOP AUFBAUEN KANNST.

BAUMDICK.DE

DAS SAGEN KUNDEN ÜBER UNS

MEHR ALS 2.000 KUNDEN SIND BEGEISTERT



Mehmet S.

1 Bewertung



10/10 Coaching

Ich wollte seit langer Zeit immer schon einen Schritt in die Selbstständigkeit machen. Ich habe mir das laaange überlegt. Meine größte Angst war es, es nicht zu schaffen bzw. ich denke, ich wollte nicht einfach aus der Komfortzone raus. Nach kurzer Selbstmotivation wegen E-Commerce und Baumdick GmbH ging es dann los. Ich hatte anfangs ein mulmiges Gefühl, es trotz professioneller Unterstützung nicht zu schaffen.

Ich bin jetzt seit 4 Monaten dabei. Ich bin persönlich ein genauer Mensch, der alles organisiert und genau umsetzt. Das kam mir sehr oft als Feedback zurück, was mich noch mehr gepusht hat. Das hat mir mehr Motivation gegeben und hat mich selbstbewusst gemacht. Ich habe gelernt, dass ich meine Ängste einfacher überwinden kann.

Mit dem Coaching ist alles einfach umsetzbar. Man muss sich die Zeit nehmen und einzeln nach der Reihe konzentriert umsetzen. Konzentration und Genauigkeit bringen dich zum Erfolg!

Ich kann das Coaching jedem empfehlen, der sich für diesen Bereich interessiert. Vorallem die, die auch Ängste haben und skeptisch sind.

Danke Baumdick GmbH



Sérg

1 Bewertung



Absolut begeistert

Ich bin von Baumdick GmbH absolut begeistert. Ich habe nicht nur eine Schablone für ein Dropshipping Business mit einer ausführlichen Einleitung gekauft, sondern den kompletten Mindest mit persönlichem Coaching im gesamten Spektrum des Unternehmerseins. Das ist genau das was ich lange gesucht habe. Mir gefällt einfach alles. Ich feiere jeden Schritt in dem Coaching, weil ich sehe, dass das Baumdick-Team an viele Details gedacht hat um mir bei meinem Wachstum als Unternehmer zu helfen. Genau so eine Unterstützung von erfahrenen und hilfsbereiten Experten hatte ich mir viel früher gewünscht.

Also an alle unentschlossene meine absolute Empfehlung.



Viktor R.

4 Bewertungen



Nachdem ich während des Coachings...

Nachdem ich während des Coachings bereits einen Shop mit fünfstelligem Umsatz aufgebaut habe, habe ich mich dazu entschlossen in weiterer Zusammenarbeit mit dem Baumdickteam zu verbleiben, da im E-Commerce noch viele Herausforderungen auf einen zukommen, und da habe ich in der Betreuung immer jemanden an meiner Seite der gleich eine Lösung parat hat. Vielen Dank an das ganze Baumdick Team. Sehr empfehlenswert. P.S. Habe bereits zwei laufende Shops ;-)

VERIFIZIERTES
TRUSTPILOT-PROFIL
SEIT 11.2019

★ Trustpilot



Gesamtbewertung: Hervorragend



Thomas R.

2 Bewertungen



Ganz ehrlich, genial.

Ganz ehrlich, etwas besseres gibt es nicht. Diese Ausbildung ist dermaßen ausführlich, und die Hilfe die man bekommt sucht seinesgleichen. Sogar ich der bisher immer erfolglos im Internet geblieben ist, hat es geschafft im ersten Monat auf 22.000 Euro Umsatz zu kommen. Danke Torben und danke baumdick Team



Christian und Sandra G.

1 Bewertung



Wir waren von Anfang sehr begeistert

Wir waren von Anfang sehr begeistert, von der Kontaktaufnahme und den ersten Gesprächen, über das Strategiegespräch und dem Onboarding. Hier wissen wir was hier haben und bekommen, ein extrem professionelles Auftreten erstklassige Kommunikation und ein sehr umfangreiches Schulungssystem. Schade dass wir das Unternehmen Baumdick nicht schon eher kennen gelernt haben. Hier wird nichts dem Zufall überlassen, das kann ich nach 17 Jahren Selbstständigkeit gut beurteilen. Vielen Dank und auf eine gute Zusammenarbeit mit Wahrheit und Klarheit.



Alex

1 Bewertung



Ich wünschte, ich hätte Torben früher gefunden... 😊

Torben macht einen großartigen Job! Das hätte ich in der Form niemals erwartet...ich wurde durch das gesamte Coaching Schritt für Schritt durchgeführt, meine Fragen wurden alle geklärt und ich habe alles Wichtige gelernt, um mir meinen eigenen Online Shop aufzubauen zu können. Mir haben auch die ganzen marketing und verkaufspsychologischen Tricks und Kniffe sehr geholfen, sodass ich auch wirklich Umsatz mit meinem Shop generiere 🔥

Die wahrscheinlich wichtigsten Punkte waren für mich die Themen Sakierung und Outsourcing. Ich bin gerade dabei das Ganze auf 6-stellige Umsätze zu skalieren, während ich den Großteil outsourcen kann = mehr Zeit für mich 😊



M. A.

1 Bewertung



Ich habe Vieles in Sachen e-Commerce...

Ich habe Vieles in Sachen e-Commerce ausprobiert und nicht wenig Geld bezahlt. Ich war diesbezüglich Torben und seinem Team gegenüber eher skeptisch eingestellt. ALLE Zweifel haben sich in Luft aufgelöst. ALLE!

- die Kompetenz bei den Live Calls
- jede Frage beantwortet. Auch wenn es länger dauert!
- auf Wunsch werden Ergebnisse überprüft/ gegengecheckt
- jedem wird unter die Arme gegriffen
- Kontakte über die Community werden geknüpft
- es finden Live Calls zu Motivation statt
- eine Schritt für Schritt Anleitung

Das hohe Niveau, die Kompetenz und die Kontrolle lassen quasi keine Fehler zu. Ich kann Torben und sein Team wärmstens weiterempfehlen

DEIN KOSTENLOSES ERSTGESPRÄCH

1. BIST DU GEEIGNET?

Es reicht nicht nur zur Fahrschule zu gehen, Du musst Dich auch ins Auto setzen und mit dem Fahrschullehrer fahren. Das gleiche gilt für dieses Playbook. Finde im Erstgespräch heraus, ob Du überhaupt das Zeug dazu hast, einen erfolgreichen Onlineshop aufzubauen.

2. HAST DU OFFENE FRAGEN?

Wann ist der beste Zeitpunkt, um zu starten? Wie läuft die Produkt-suche ab? Wann kann ich mit den ersten Umsätzen rechnen? Wie könnte eine Unterstützung von euch aussehen? Lass uns gerne im Strategiegespräch diese und weitere offene Fragen klären.

3. WIE SIEHT DIE STRATEGIE AUS?

Melde Dich zum kostenlosen Erstgespräch an, um mit einem erfahrenen Strategieberater eine **maßgeschneiderte Strategie** für die Gründung Deines Onlineshops zu entwickeln. So hast Du eine Schritt für Schritt Anleitung, die genau zu Deinen Zielen passt.

BESUCHE JETZT UNSERE WEBSEITE,
UM DICH AUF EIN KOSTENLOSES
ERSTGESPRÄCH ZU BEWERBEN.

BAUMDICK.DE



DROPSHIPPING PLAYBOOK 2024

WIE DU ERFOLGREICH MIT DROPSHIPPING IN 2024
STARTEST UND 5- BIS 6-STELLIGE MONATSUMSÄTZE
ERREICHST.

BAUMDICK.DE

 **BAUMDICK**
E-COMMERCE CONSULTANT