

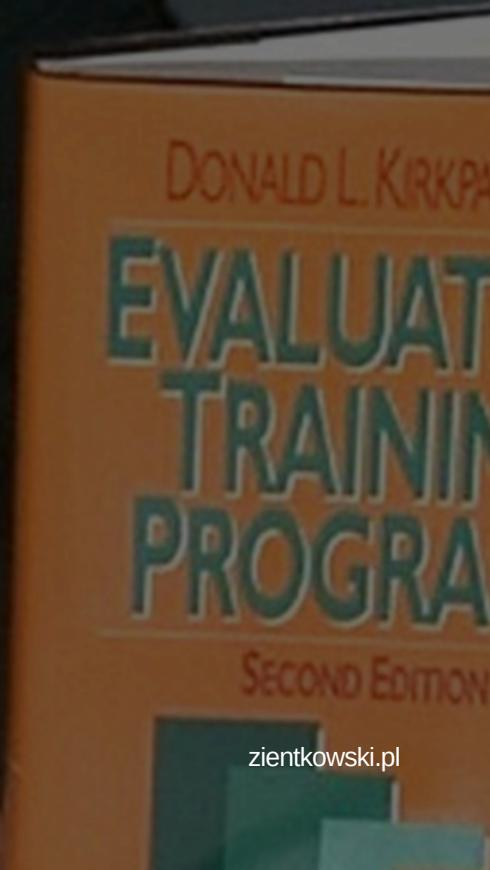


SKUTECZNA KOMUNIKACJA





KIRKPATRICK





KIEDY PREZENTACJA JEST DOBRA?





KIRKPATRICK

- Zadowolenie
- Wiedza
- Nawyki
- Rezultaty



KIRKPATRICK

- Zadowolenie
 - Czy prezentacja była ciekawa?
Intrygująca?
- Wiedza
 - Czy prezentacja nauczyła mnie czegoś nowego? Użytecznego?
- Nawyki
 - Czy dzięki prezentacji widzę, że mogę coś zmienić w sposobach działania?
- Rezultaty
 - Czy dzięki prezentacji widzę, że będę mógł osiągać inne/lepsze rezultaty?



METODYKA TRENINGU SEALS





METODYKA TRENINGU SEALS

- Umiejętność
- Warianty
- Stres
- Zmęczenie
- Stawka



5 WARSTW KOMUNIKACJI





5 WARSTW KOMUNIKACJI

- Idea
- Tekst
- Wizualizacja
- Warsztat sceniczny
- Kontekst

CELE PREZENTACJI





CELE PREZENTACJI, MODEL PIE

- Perswazja
- Informacja
- Emocje



CELE PREZENTACJI, MODEL OTS

- Cel Operacyjny - tu i teraz
 - *Kiedy skończę swoją komunikację, słuchacze...*
- Cel Taktyczny - docelowo
 - Zakup, projekt, współpraca...
- Cel Strategiczny - na resztę życia i do końca świata
 - Ponowny wybór, postrzeganie marki...



[Watch video on YouTube](#)

Error 153

Video player configuration error





Jerzy Zientkowski

@jerzy_zientkowski

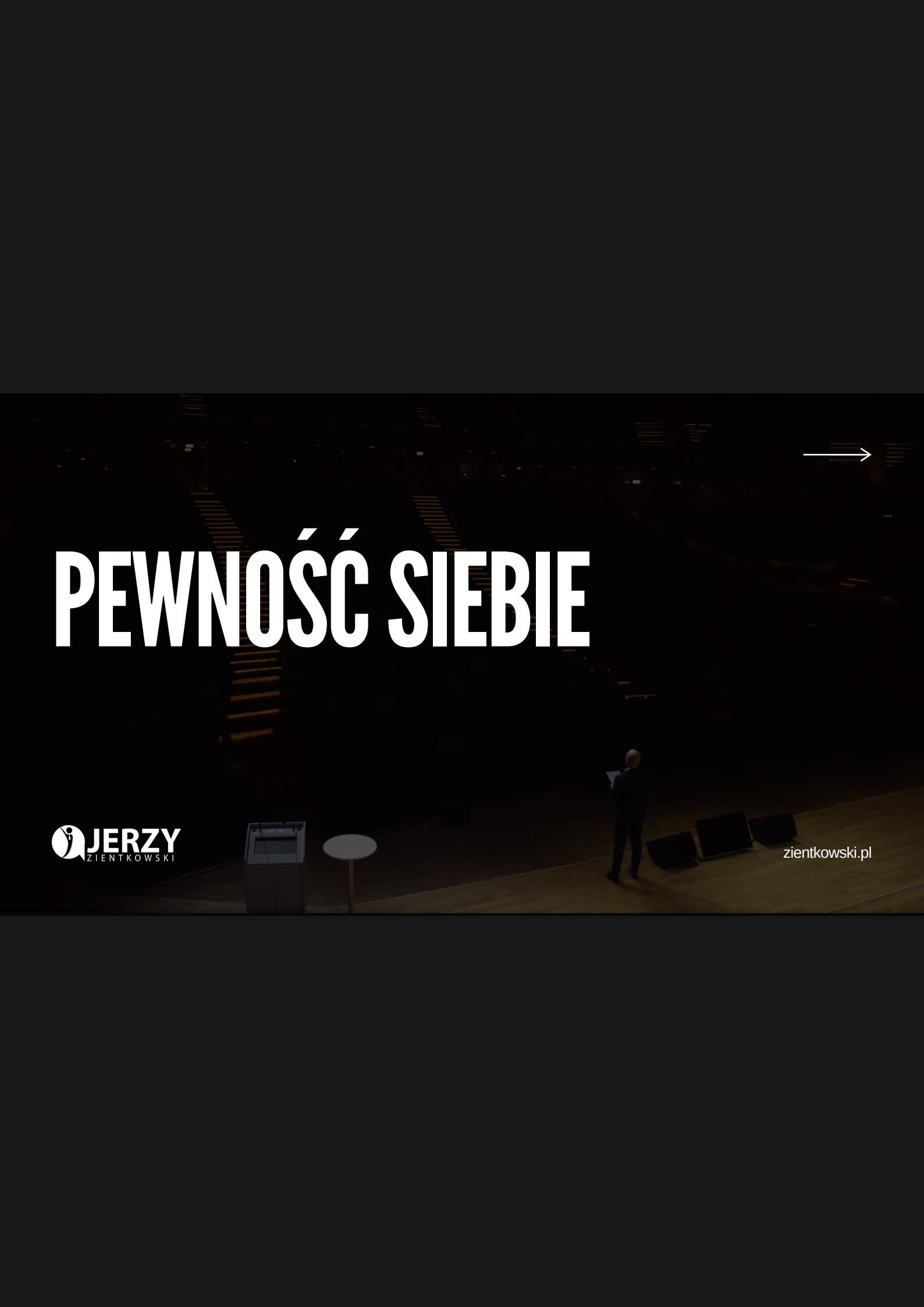


 TikTok



zientkowski.pl

PEWNOŚĆ SIEBIE



JERZY
ZIENTKOWSKI

zientkowski.pl





KOMPETENCJE



- Jakie są moje najważniejsze, mierzalne kompetencje?
- Gdzie zapisuję moje decyzje, osiągnięcia, sukcesy?
- Co, w mierzalny sposób, mówią o mnie inni...
 - ...i jak to ulepszyć?



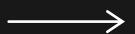
PYTAJNOŚĆ



zientkowski.pl



DOBRE PYTANIA



- Jaka jest najważniejsza rzecz, którą mógłbym zrobić, żeby być tam, gdzie Ty?
- Jakie pytanie powiniensem Ci zadać, żeby dostać jak najlepszą pigułkę wiedzy?
- Co potrafisz doradzić, jeśli mam następujący problem...?

ZAANGAŻOWANIE

JERZY
ZIENTKOWSKI

zientkowski.pl



TEDx Pabianice
efekt motyla

Jerzy Zientkowski

ZAWSZE PODNOŚ RĘKĘ

