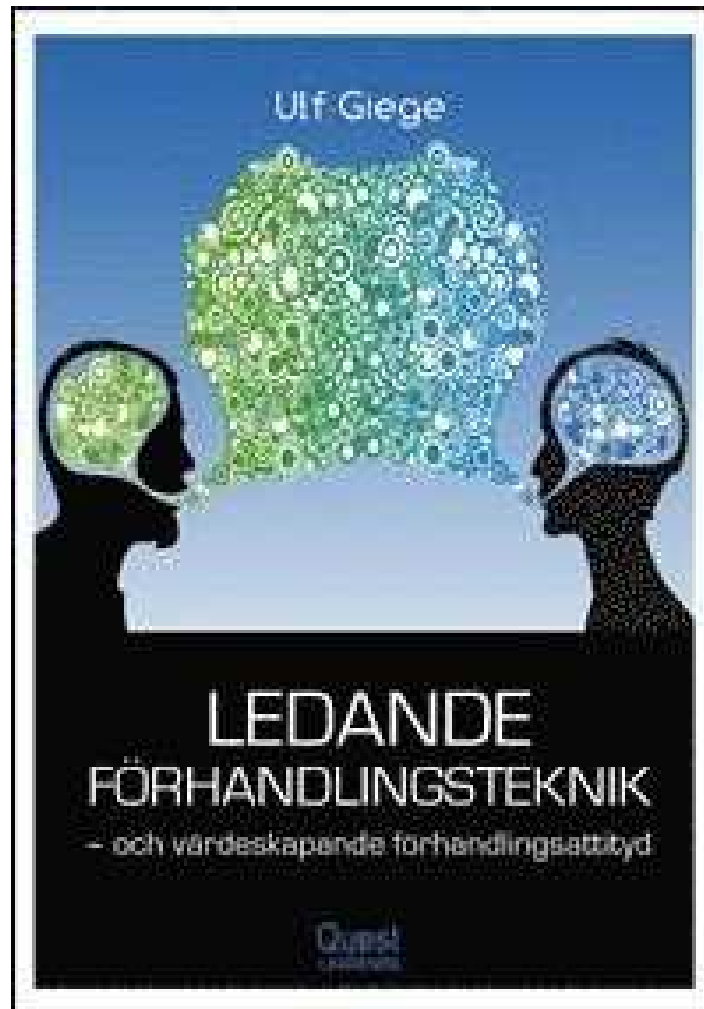


Tags: Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd epub books download; Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd e-bok apple; Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd ladda ner pdf e-bok; Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd las online bok; Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd bok pdf svenska; Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd MOBI download

Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd PDF E-BOK

Katharina Arenvi, Annika Bramsen, Ulf Giege



Författare: Katharina Arenvi, Annika Bramsen, Ulf Giege

ISBN-10: 9789197929554

Språk: Svenska

Filstorlek: 1585 KB

BESKRIVNING

Boken beskriver teknik och taktik för att uppnå en fördelning av värde på ett effektivt sätt samt hur du skapar konstruktiva relationer och mervärde. Oavsett om du är erfaren eller nybörjare kan du ta din förhandlingsförmåga till nästa nivå, den här boken visar dig hur. Om du så bara använder några av tipsen eller perspektiven kommer du att nå ett bättre resultat i dina framtida förhandlingar. Exempel på ämnesområden: Situationsanpassad förhandlingsteknik, förhandlingsprocessens fyra faser, hur du förbereder dig, att skaffa information och påverka den andra parten, effektiva strategier för köpslående, värdeskapande förhandling, kommunikation och kroppsspråk, hur du ställer och svarar på frågor, tillit och förtroende, känslors påverkan, mallar för förberedelse och utvärdering inför respektive efter förhandlingen.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Förhandlingsteknik - Lennart Rosell, Björn Lundén - böcker ...

Ledande förhandlingsteknik(2nd Edition) och värdeskapande förhandlingsattityd by Ulf Giege, Daniel Åberg Hardcover, 132 Pages, Published 2014 by Quest Ab ISBN-13: ...

Förhandlingsteknik och förhandlingens psykologi

Nyheter och artiklar från ... hur du kan sätta mål och strategier för värdeskapande ... Förhandlingsteknik - metoder och verktyg som gör ...

Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd

Det påstår Ulf Giege författare till boken "Ledande förhandlingsteknik och ... Ledande förhandlingsteknik och värdeskapande förhandlingsattityd vänder sig ...



LÄS MER