



nathanael.dossantos30@gmail.com  
 611 Rue Saint-Priest  
Montpellier (34090)  
 Né le 30/03/2006  
 Permis B  
 Véhicule personnel  
 Montpellier  
Nîmes  
 07 66 47 29 42

## Langues

**Anglais**  
Niveau scolaire

**Espagnol**  
Niveau scolaire

## Informatique

**Pack Office**  
Word, Excel (formules de base, TCD, graphiques), PowerPoint

**Canva**  
création de visuels, plaquettes commerciale, logo

## Réseaux sociaux

in @nathanael-dos-santos



## Nathanaël DOS SANTOS

### Recherche stage en communication commerciale (avril–mai 2026)

Étudiant en 2<sup>e</sup> année de BUT Techniques de Commercialisation, je recherche un stage de 2 mois (7 avril au 29 mai 2026) en communication commerciale. Je souhaite développer mes compétences en analyse, communication et gestion de projet au sein d'une équipe dynamique.

## Diplômes et Formations

- **Brevet mention Bien**  
**Institut Emmanuel d'Alzon , Nîmes** De septembre 2017 à juillet 2021
- **Baccalauréat STMG mention très bien**  
**Saint Vincent de Paul, Nîmes** De septembre 2021 à juillet 2024
- **BUT Technique de Commercialisation**  
**IUT , Montpellier** Depuis septembre 2024

## Expériences professionnelles

- **Stage de 2nd**  
**Jaguar Land Rover, Nîmes** Juin 2022
- **Stage de 1er**  
**My Dream Cars (concessionnaire agréé Porsche), Nîmes** Décembre 2023
- **Stage 1ère année BUT**  
**Discount auto parebrise, Vestric-et-Candiac** Décembre 2024

## Compétences

- Analyse commerciale**  
étude de clientèle, statistiques de vente, suivi des objectifs
- Études marketing**  
réalisation de questionnaires, analyse de données, interprétation statistique simple.
- Marketing**  
réalisation d'un diagnostic commercial, maîtrise du mix marketing (4P : produit, prix, distribution, communication)
- Communication commerciale**  
conception de messages adaptés aux cibles, maîtrise des objectifs AIDA, utilisation des moyens médias et hors-médias, valorisation de l'identité de marque.
- Techniques de vente**  
découverte des besoins, argumentation, conclusion de la vente
- Négociation commerciale**  
capacité à défendre une offre et à rechercher un compromis équilibré

## Atouts

- Sérieux et impliqué**  
**Persévérant et motivé**  
**Aime communiquer et s'exprimer à l'oral**

## Centres d'intérêt

- Voyage**  
**Break Danse**  
**Créer des sites web**  
**Musique**  
**Cinéma**