

Bebidis Warehouse Manager

Tiago Barros 88963 e Miguel Ferreira 93419

Análise de requisitos:

A Bebidis é uma empresa de distribuição de bebidas não alcoólicas para superfícies de comércio, como supermercados, minimercados e mercearias como também para a área da restauração e bebidas. É nesse contexto que surge a necessidade de a empresa ter um sistema informático que auxilie em toda a sua rede de distribuição nacional.

Em várias zonas do país estão localizados armazéns da Bebidis, que contém os diversos tipos de bebidas vendidos, trabalhadores com variados cargos, desde gerência do próprio armazém, promotores de vendas, transportadores, operadores de maquinaria de inventário, etc. Naturalmente, cada armazém tem a sua frota de automóveis, desde carros de cortesia, para promotores, até carrinhas e camiões, para expedição de produtos.

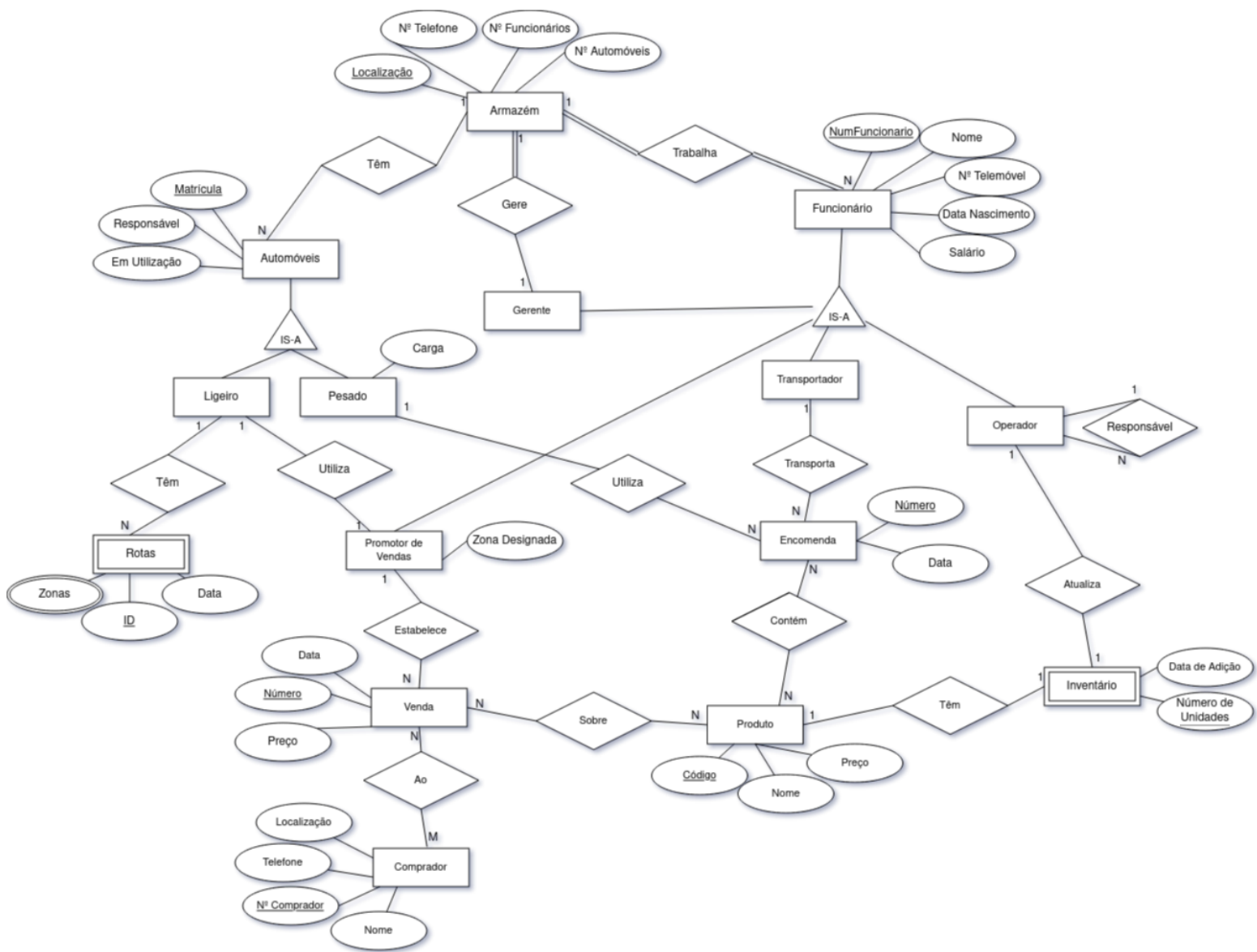
Deste modo, usando o sistema informático, deve ser possível ao responsável por cada armazém, visualizar o inventário, definir cargos, alocar automóveis e transportadores conforme o tipo de venda, (direta ou a sub-distribuidores), fazer requisição de inventário à sede em Lisboa, ver o histórico de vendas dos promotores, bem como as rotas por eles feitas e adicionar produtos ao inventário.

O responsável pela equipa dos promotores, deve conseguir estabelecer e atualizar preços dos produtos vendidos, assim como definir eventuais descontos em compras de maior volume, e designar promotores para cada zona do território nacional à qual determinado armazém está responsável. Da parte da equipa dos promotores, estes devem conseguir adicionar os detalhes de uma venda, para que esta possa ser concretizada pelos transportadores.

Da parte dos operadores do armazém, o responsável deve conseguir atualizar o número de produtos que residem no armazém ao longo do dia.

Utilizador	Acções Disponíveis
Gerente	<ul style="list-style-type: none">• Visualizar inventário.• Definir cargos.• Encarregar o transportador sobre uma encomenda.• Adicionar ou retirar produtos que possam ser vendidos bem como estabelecer preços dos mesmos.• Ver histórico de vendas e rotas feitas pelos promotores.
Promotor de Vendas	<ul style="list-style-type: none">• Verificar preço dos produtos.• Visualizar inventário• Efetuar uma venda.• Responsável pela equipa de promotores pode designar certas zonas do território a um ou mais promotores.
Operador	<ul style="list-style-type: none">• Atualizar o número de unidades de determinado produto.

Diagrama Entidade-Relação:



Modelo Relacional:

