

CERTIFICADO



Oratória de Alta Performance

O **Grupo Voitto** certifica que

DOUGLAS ANTONIO BRAGA NOVATO

concluiu com êxito o curso: **Oratória de Alta Performance** com carga horária de 16 horas.

Data de emissão: 26/03/2024

Thiago Coutinho de Oliveira
Voitto Treinamento e Desenvolvimento

Liliane Luchin



Certificado
4477551301

Módulo 1 - Fundamentos Essenciais sobre Oratória e Comunicação

- Exercício 1: Apresentação do aluno
- NOTAS SOBRE O EXERCÍCIO 1: Apresentação do aluno
- Lição 1: O que é a oratória?
- Lição 2: Importância da oratória
- Lição 3: Canais emissores da comunicação
- Lição 4: Modelo de comunicação
- Lição 5: Diálogo interno
- Lição 6: Pontos estratégicos e fundamentais para fazer uma apresentação
- Consolidando Conhecimento

Módulo 2 - O poder das histórias

- Lição 1: Histórias Inspiradoras
- Lição 2: A Estrutura das Histórias Inspiradoras
- Lição 3: O que é Storytelling?
- Lição 4: Como Desenvolver um Storytelling?
- Lição 5: Discurso Emotivo
- Exercício 2: Reflexão
- Lição Bônus: Dicas de Carmine Gallo para um storytelling de sucesso
- Consolidando Conhecimento

Módulo 3 - Influência da Comunicação Verbal e Não-Verbal

- Lição 1: Estrutura da apresentação
- Lição 2: Comunicação não-verbal
- Lição 2.1: Gestos na fala
- Lição 3: Comunicação verbal
- Lição 3.1: Entonação e pausa
- Lição 3.2: Ênfase na fala
- Lição Bônus: Vícios de Linguagem - como evitar?
- Consolidando Conhecimento

Módulo 4 - Como se preparar para a apresentação

- Lição 1: Como se comunicar de forma eficiente
- Lição 2: Cuidados com a voz
- Lição 3: Técnicas de relaxamento
- Lição 4: Tipos de respiração
- Lição 5: 3 técnicas de respiração para falar bem em público
- Lição 6: Como usar o microfone
- Lição 7.1: Discurso Lido
- Lição 7: Organização da apresentação
- Lição 8: Suporte à apresentação
- Lição 9: Slides para apresentações executivas
- Lição 9.1: Conteúdo dos slides
- Lição 9.2: Estrutura dos slides
- Lição 9.3: Estilo dos slides
- Lição Bônus: Identifique seus pontos fortes e de melhoria

Consolidando Conhecimento

Módulo 5 - Apresentações de alto impacto

- Lição 1: Comunicações bem sucedidas
- Lição 2: Pré-requisitos para uma boa comunicação
- Lição 3: Conhecimento da audiência
- Lição 4: Vocabulário adequado
- Lição 5: 12 dicas fundamentais para apresentações
- Lição 6: Como se comportar no espaço de apresentação
- Lição 7: Técnica da síntese
- Lição 8: Como montar o script
- Lição 9: Apresentações informativas
- Lição 10: O que é pitch?
- Lição 11: Como construir um pitch de sucesso + Exercício 3: Elevator pitch
- Consolidando Conhecimento

Módulo 6 - Estratégias indispensáveis e como improvisar

- Lição 1: Deu branco, e agora?
- Lição 2: Falar de improviso é preciso
- Lição 3: Como criar um speech em cima da hora
- Lição 4: 11 Estratégias para manter a atenção do público
- Lição Bônus 1: Como evitar o branco na hora de falar
- Lição Bônus 2: Como fazer apresentações objetivas
- Lição Bônus 3: Como responder à plateia
- Consolidando Conhecimento

Módulo 7 - Quebrando o gelo frente às câmeras

- Lição 1: Como se preparar para uma gravação
- Lição 2: Corpo e Voz durante a gravação
- Lição 3: Traje e Ambiente de gravação
- Lição 4: Técnicas de movimentação e posicionamento
- Lição 5: Uso dos equipamentos e ao vivo
- Consolidando Conhecimento

Módulo 8 - Comunicação como um diferencial competitivo

- Lição 1: Técnicas de persuasão para fazer um bom negócio
- Lição 2: Melhorando suas habilidades de argumentação
- Lição 3: Storytelling para vendas
- Lição 4 - Dicas para condução de reuniões
- Lição 5 - Dicas para entrevistas de emprego
- Consolidando Conhecimento