AULA 06 SISTEMAS DE INFORMAÇÃO

Sistemas de Informações Especializados

OBJETIVOS

- Classificar os tipos de sistemas de informação de acordo com as áreas funcionais e como elas se colaboraram.
- Saber escolher o diversos sistemas de gestão de recursos das empresas conforme seu campo de atuação ou interesse estratégico, com o objetivo de agregar valor ao negócio.

- Entender a necessidade da customização e adaptação conforme o alinhamento estratégico

SISTEMAS DE INFORMAÇÕES ECONÔMICOS

- Enterprise Resources Planning ERP
- Material Requirements Planning MRP
- Manufacturing Resources Planning MRP II
- Supply Chain Management SCM
- Warehouse Management System (WMS)
- DataWareHouse / DataMining DW
- Customer Relationship Management CRM

ERP

É uma arquitetura de Sistemas de Informação que fortalece a gestão de recursos e o fluxo de informações entre todas as atividades da empresa, tais como: Produção, Logística, Finanças, Recursos Humanos etc.

FORNECEDORES DE SISTEMAS ERP





















BENEFÍCIOS AGREGADOS AO ERP

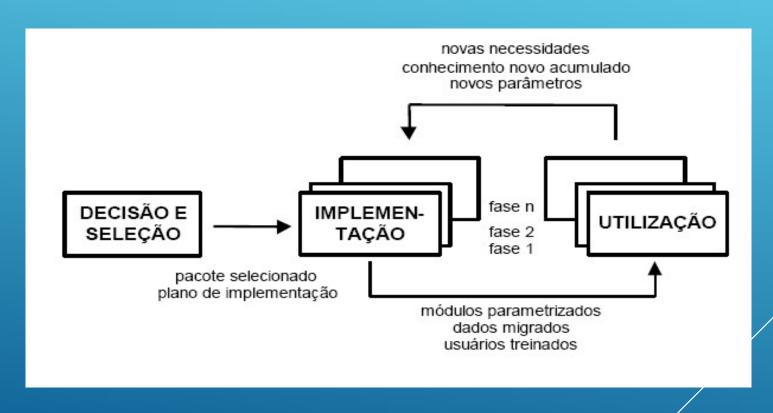
- Velocidade nas informações
- Melhoria no fluxo de dados
- Reengenharia dos processos obsoletos
- Diminuição dos custos por etapas
- Enxugamento da máquina produtiva
- Alinhamento estratégico
- Informações mais consistentes

CAUSA DE FALHAS NA IMPLANTAÇÃO

- Cultura Empresarial
- Comprometimento
- Provedor
- Orçamento
- Pessoal

- Momento
- Foco
- Prazo
- Custos (Distribuição)

CICLO DE VIDA DE SISTEMAS ERP



FATORES CRÍTICOS DE SUCESSO

- Treinamento
- Planejamento
- Cronograma
- Avaliações
- Plano Contingência
- Controle
- · Incentivos.

VANTAGENS DO PACOTE DE ERP

- Muda paradigmas
- Não necessita manter funcionários altamente técnicos
- Pacote pode ser adquirido por módulos
- Treinamento
- Traz experiências de outras organizações

RISCOS DO PACOTE ERP

- Não satisfaz todos os requisitos da organização
- Custo elevado
- Termos desapropriados
- Engessa a estrutura
- Bloqueia novas ideias
- Mantém paradigmas

MATERIAL REQUIREMENTS PLANNING (M.R.P.)

Permite que as empresas calculem a quantidade de materiais de determinado tipo, que serão necessários em cada momento.

A essência do M.R.P. é obter o material correto, no lugar certo, no momento exato, utilizando para isso ferramentas de planejamento de prioridades e programação de produção.

MANUFACTURE RESOURCE PLANNING (M.R.P. II)

É definido como um plano global que envolve planejamento e monitoramento de todos os recursos de uma empresa de produção, determinando como esses recursos e produtos serão gerenciados.

ABRANGÊNCIA DO MRP E MRP II

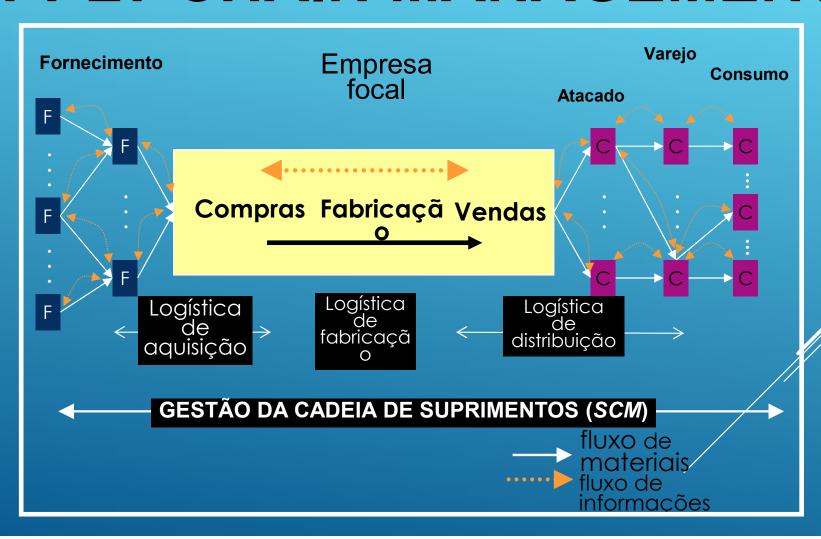


SUPPLY CHAIN MANAGEMENT (SCM)

É um **conceito** que consiste em **gerenciar** os **fluxos**, de **bens**, serviços, finanças, informações de forma estratégica entre empresas e consumidores finais, visando alcançar **vantagens competitivas**.

Caracteriza pela **interação** de diferentes **processos** e atividades que visam à criação de valor dos produtos e serviços para o cliente final, assim planejando e **controlando** o fluxo de **transporte** de mercadorias, informações e recursos.

SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



WAREHOUSE MANAGEMENT SYSTEM (WMS)

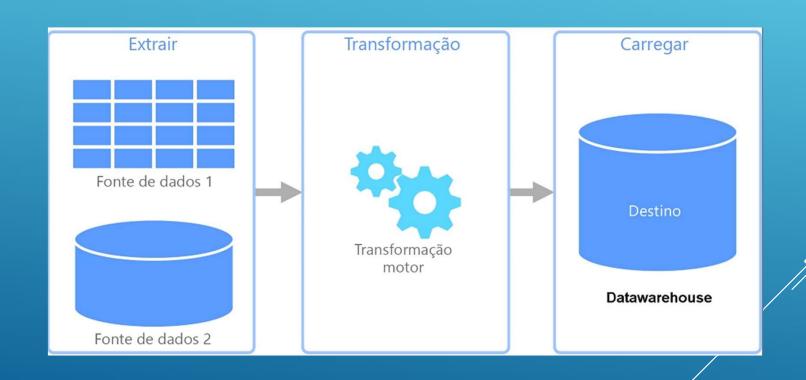
Auxilia nas rotinas de estocagem e expedição de uma forma estratégica; Suportam as principais operações de um armazém de produtos.

O objetivo é controlar os processos de recebimento, expedição, inventário, faturamento, expedição e as movimentações internas como **reabastecimento** de *pickings* e bloqueio de produtos. Ele auxilia a empresa a **controlar** os **estoques** com **eficiência**, tendo as informações necessárias para o **planejamento**, o controle de armazenagem e a **medição** dos **resultados** da área.

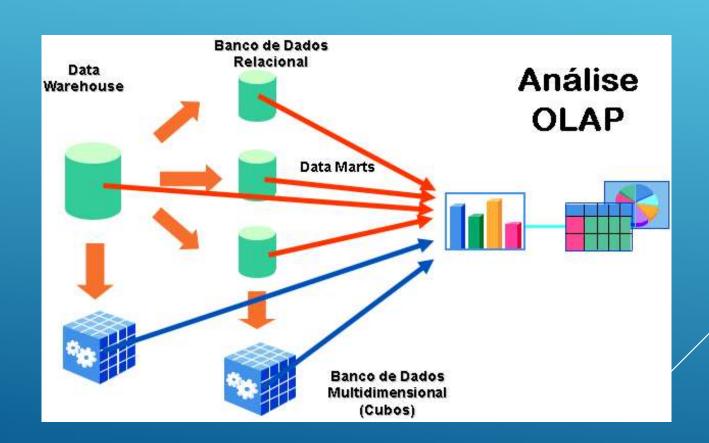
DATAWAREHOUSE - DW

É um sistema integrado de informações que se alimenta de fontes de dados de múltiplos sistemas e constitui a base de suporte para a análise e a tomada de decisão. É uma ferramenta que permite gerenciar melhor essa grande massa de dados e que possibilita a visualização dos fatores de influência direta na organização.

TRANSFORMANDO DADOS EM INFORMAÇÃO - ETC



OLAP - ON-LINE ANALYTICAL PROCESSING

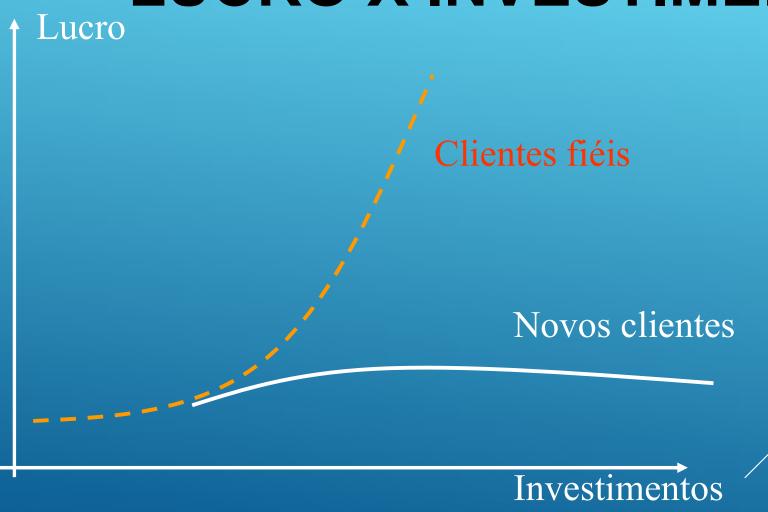


CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM)

É uma arquitetura que combina os processos de negócio e tecnologias que visam entender os clientes com relação a quem são, o que fazem e do que gostam.

É um **movimento** corporativo para que a organização possa conhecer o **perfil** de seu **cliente** e, com base nesses dados, desenvolver um trabalho dirigido de **fidelidade**.

LUCRO X INVESTIMENTO



AULA 06 SISTEMAS DE INFORMAÇÃO

Sistemas de Informações Especializados