# Uvod

Studija izvodljivosti koja slijedi istražuje perspektive i održivost projekta iznajmljivanja i prodaje bicikala u našem gradu.

## Svrha

Ova studija ima za cilj pružiti objektivan prikaz potencijalnih izazova, mogućnosti i izgleda za uspjeh našeg projekta iznajmljivanja i prodaje bicikala.

## Povijest projekta

Naša organizacija već duže vreme razmišlja o proširenju usluga na tržište bicikala, posebno s obzirom na rastuću potražnju za održivim i ekološki prihvatljivim oblicima prijevoza.

## Metodologija

Analiziramo tržišne trendove, konkurenciju, financijske projekcije i tehničku izvedivost našeg projekta.

## Reference

Korištene su javno dostupne studije tržišta bicikala, lokalne i globalne statistike, kao i interne analize resursa.

# Opće informacije

Ovo poglavlje opisuje trenutno korištene procedure bilo ručno izvođene ili automatizirane.

## Trenutni sustav i procesi

Već imamo postupke za nabavu, prodaju i iznajmljivanje raznih proizvoda koji se mogu prilagoditi ovom novom projektu.

## Ciljevi sustava

Cilj je osigurati uspješno i profitabilno poslovanje kroz prodaju i iznajmljivanje kvalitetnih bicikala, dok istovremeno pružamo izvrsnu korisničku uslugu.

## Važna pitanja

Glavna pitanja koja trebamo razmotriti uključuju odabir bicikala, lokaciju prodajnih i iznajmljivačkih centara, cjenovne strategije, sigurnosne mjere i zakonske regulative.

## Pretpostavke i ograničenja

Ovaj odjeljak prikazuje neke pretpostavke i ograničenja koje mogu utjecati na predloženi sustav iznajmljivanja i prodaje bicikala.

To mogu biti na primjer:

* Operativi životni ciklus: Očekujemo da će životni ciklus ovog projekta biti najmanje 5 godina, s obzirom na trajnost bicikala i očekivani rast tržišta.
* Datum zahtjeva za novim sustavom: Planiramo da novi sustav bude potpuno funkcionalan do početka sljedeće biciklističke sezone, što znači da je rok za pokretanje novog sustava 6 mjeseci od sada.
* Interakcija predloženog sustava sa ostalim sustavima i organizacijama: Novi sustav treba biti integriran s našim trenutnim POS i CRM sustavima. Također, predloženi sustav treba raditi s našim postojećim dobavljačima bicikala i partnerima za održavanje bicikala.
* Financijski troškovi uključujući razvoj i operativne troškove: Budžet za ovaj projekt je ograničen, a financijski planovi zahtijevaju da sustav postane samoodrživ unutar prve godine poslovanja.
* Zamjena sklopovske/programske/operativne okoline: Trenutna hardverska i softverska infrastruktura su sasvim pogodne za ovaj projekt, ali mogu biti potrebne manje nadogradnje.
* Raspoloživost informacija i resursa: Imamo dovoljno informacija o tržištu bicikala i potrebama naših kupaca. Međutim, dodatni resursi mogu biti potrebni za učinkovito upravljanje operacijama iznajmljivanja i prodaje bicikala.

# Alternative

Razmatramo nekoliko alternativa za pokretanje ovog posla, uključujući pokretanje samostalne radnje, partnerstvo s postojećim trgovcima bicikala ili franšizu veće tvrtke.

## Alternativa 1 Samostaln radnja

Ova alternativa uključuje otvaranje potpuno nove radnje za iznajmljivanje i prodaju bizikala

### Opis

Za implementaciju projekta iznajmljivanja i prodaje bicikala, trebali bismo uzeti u obzir sljedeće komponente:

* Operacijske komponente: Infrastruktura, biciklističke stanice, biciklističke staze, održavanje bicikala.
* Konfiguracijske opcije sklopovske i programske platforme: Web i mobilna aplikacija za korisnike, softver za upravljanje zalihama.
* Programski paketi koje će trebat nabaviti: Softver za upravljanje zalihama, sustavi.
* Dodaci ili modifikacije postojećem sustavu ili dodatna programska potpora: Potrebno je integrirati novi sustav s postojećim IT infrastrukturama.
* Oprema koja se koristi i nastavit će se koristiti: Računalna oprema i hardver.

### Prednosti i mane

Prednosti uključuju:

* Smanjenje prometa i zagađenja.
* Promicanje zdravog načina života.
* Dodatni izvor prihoda.
* Mogućnosti za partnerstva s lokalnim tvrtkama i turističkim organizacijama.

Manje uključuju:

* Potrebno je veliko početno ulaganje.
* Održavanje i popravak bicikala.
* Potreba za sigurnosnim mjerama protiv krađe.
* Sezonska priroda poslovanja.

**3.2 Usporedba alternativa**

Ova studija preporučuje implementaciju sustava za iznajmljivanje i prodaju bicikala usprkos početnim troškovima i potrebi za održavanjem. Prednosti kao što su smanjenje prometa, promicanje zdravog načina života, dodatni izvor prihoda i mogućnosti partnerstva nadmašuju mane.

# Preporuke i zaključci

Ova studija preporučuje implementaciju sustava za iznajmljivanje i prodaju bicikala. Predloženi pristup uključuje nabavu bicikala, izgradnju biciklističkih stanica, razvoj web i mobilnih aplikacija za korisnike te integraciju sa postojećim sustavima. Procjenjuje se da će ukupni troškovi za implementaciju ovog projekta biti visoki, ali će se investicija dugoročno isplatiti kroz dodatni prihod od prodaje i iznajmljivanja bicikala.