Planificare Strategică

Planificare strategică

Planificare

= procesul de formulare a unei metode organizate pentru a se realiza un anumit lucru sau pentru a acționa într-un anumit sens

Planificare strategică

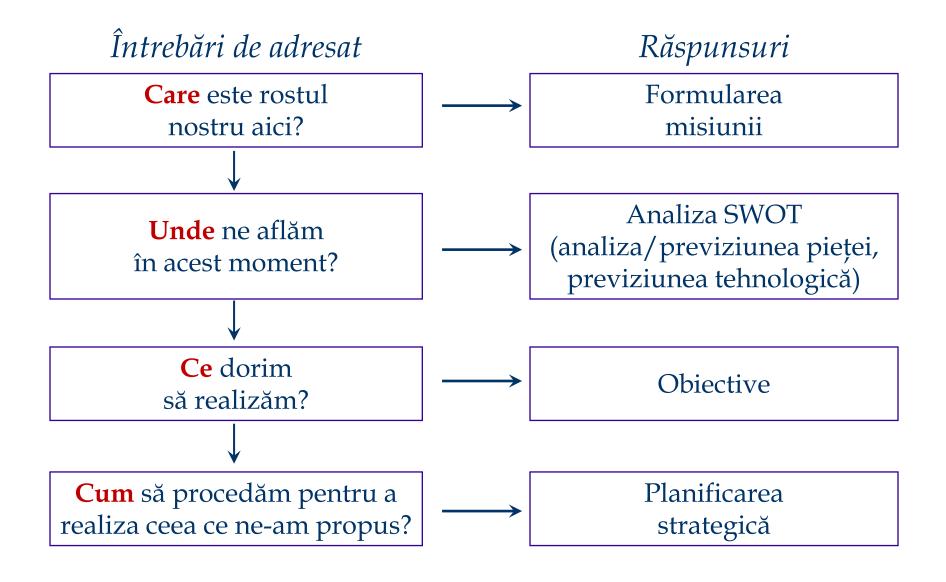
Planificarea strategică

= stabileşte direcția și calea de urmat pentru organizație la nivel macro (funcție a comitetului director)

Depinde de mediul în care organizația își desfășoară activitatea:

- piața
- economia
- tehnologia
- climatul legislativ / administrativ

Planificare strategică



Misiunea unei organizații

- scurtă descriere a opiniilor unui grup referitor la scopul pentru care a fost înființată organizația
- o propoziție sau un paragraf
- ≠ lozincă
- creează limitele între care pot fi fixate obiectivele unei organizații

Misiuni

- "We create happiness by providing the finest in entertainment for people of all ages, everywhere." (Disney)
- "To bring inspiration and innovation to every athlete* in the world
 * If you have a body, you are an athlete." (Nike)
- "To experience the joy of advancing and applying technology for the benefit of the public." (Sony)
- "To build a place where people can come to find and discover anything they might want to buy online" (Amazon)
- "To empower every person and every organization on the planet to achieve more." (Microsoft)

"Provide the best customer service possible.

Deliver WOW through service." (Zappos)





Analiza SWOT

- StrengthsWeaknesses

- OpportunitiesThreats

Analiza SWOT

Strengths

fortifică

Weaknesses

abordează

Opportunities

beneficiază

Threats

evită/reduce

NEGATIVE

Analiza SWOT - exemple



strengths

- Brand identity
- Pioneer advantage
- Cost advantage
- Continuous business improvement

weaknesses

- Low profit margins
- Seasonality

POSITIVE

opportunities

- · Diversification of e-commerce business
- Continues to increase awareness of its own branded products and services
- Expansion of local businesses
- Promotion of strategic cooperation with affiliated industries

threats

- · Loss of profits due to low profit margins
- · Patent infringement
- E-commerce industry barriers
- Cybersecurity issues

NEGATIVE

POSITIVE

INTERNAL

strengths

- Profitable
- Global coffee brand with high reputation
- · One of the Fortune Top 100 Companies
- · Strong ethical values

weaknesses

- Innovation may falter over time.
- · Presense in the US is too high
- · Poor diversification

opportunities

- · Good at taking advantage of opportunities
- · Retailing new products and services in cafe shop
- · Global operation expansion
- · Co-branding with other manufacturers

threats

- Uncertain market growth
- · Rise in the cost of coffee and daily products
- · High competitions

EXTERNAL

EXTERNAL

Analiza TOWS



Identificarea

obiectivelor și a **strategiei** de atingere a acestora

> reprezintă sursa inițierii unui proiect

Tehnici de abordare a punctelor slabe

Analiza Pareto

■ Diagrame "cauză-efect"

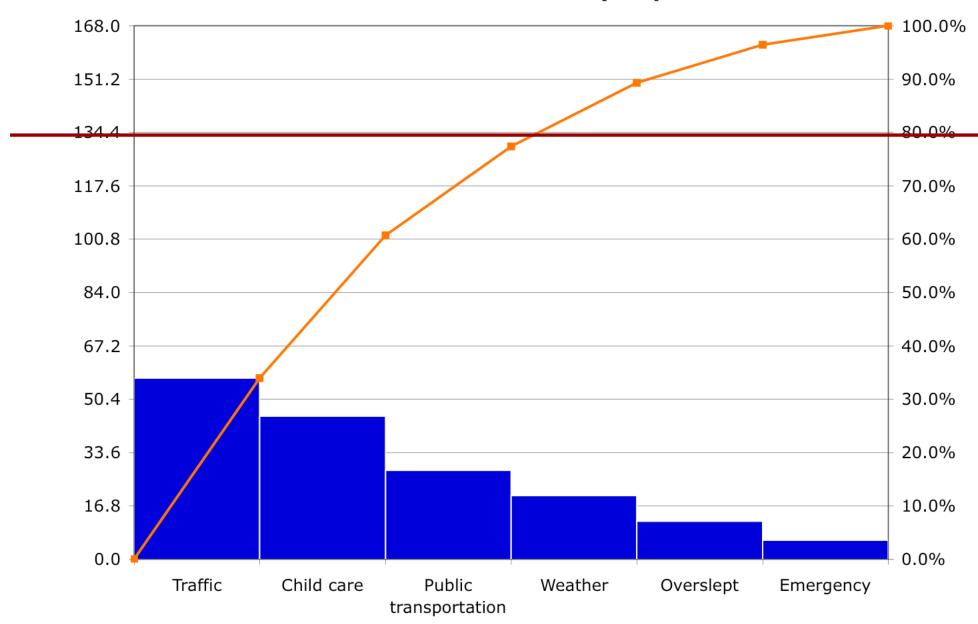
Analiza Pareto

■ Raportul 20/80 privind valoarea și cantitatea

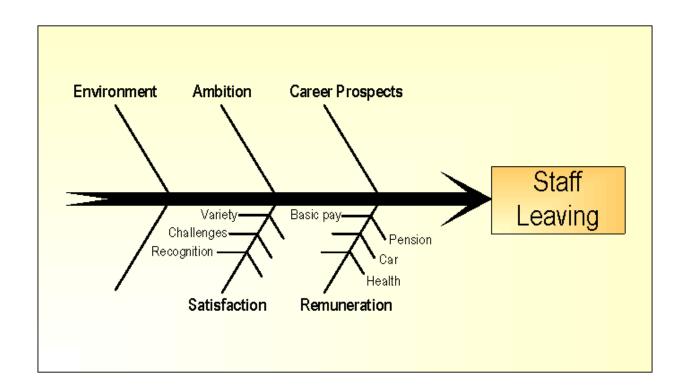
■ Paşi:

- Realizarea unui table cu cauze și frecvente (în %)
- Ordonarea în funcție de importanța cauzelor
- Adăugare coloană cu procente cumulative
- Grafic: axa Ox : cauze, axa Oy: procente cumulative
- Se desenează o linie paralelă cu Ox la 80% din
 Oy. Linia separă cauzele importante de cele triviale

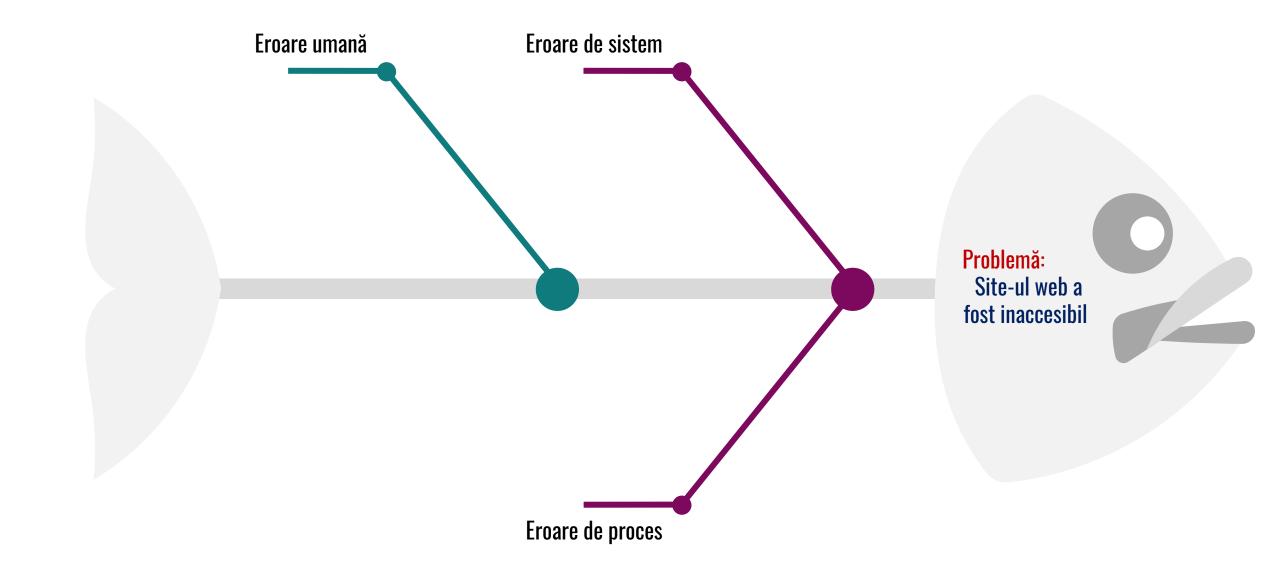
Pareto Chart of Late Arrivals by Reported Cause



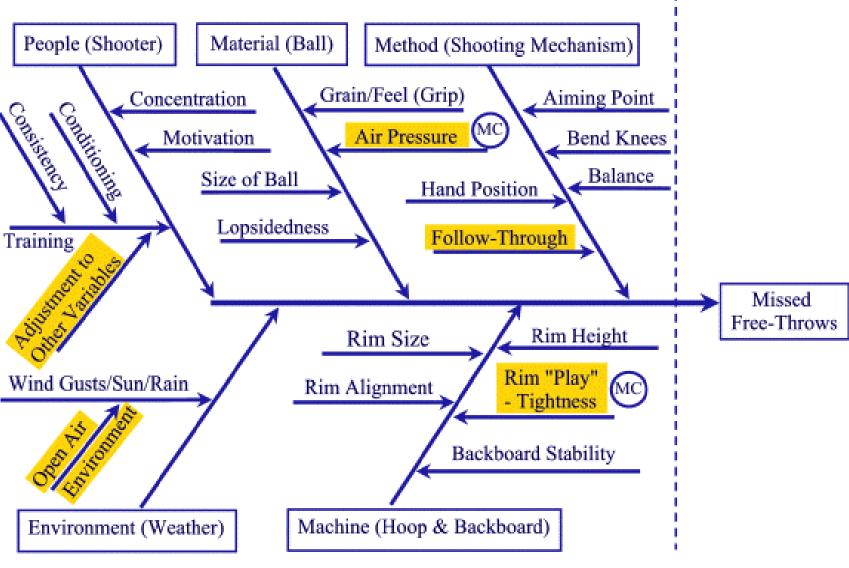
- *Ishikawa* (Kaoru Ishikawa 1960), "Os de peşte"
- se definesc efecte (rezultate) care se reduc la factori care au contribuit la apariția acestora (cauzele).
- vor fi abordate cauzele principale ale unui efect







Tehnica 5 Whys: Cauză: Site-ul a fost indisponibil deoarece nu a mai avut Diagrame "cauză-efect" memorie suficientă De ce? A fost configura incorect. De ce? Admin. de sistem a făcut o greșeală. De ce? Programatorii nu au furnizat informații esențiale. Eroare de sistem Eroare umană De ce? Au presupus că e de la sine înțeles/evident Configurație nepotrivită Presupunerea că procesul este evident Sistem de operare neactualizat Problemă: Site-ul web a fost inaccesibil Procesul nu a acoperit anumiți pași Prea multe date sunt introduse manual Eroare de proces



EFFECT

CAUSE

Avantaje

- Ușor de înțeles
- Ajută la identificarea celei mai probabile cauze
- Poate fi aplicat pe o gamă largă de probleme
- Echipa înțelege mai bine problemele existente

Dezavantaje

- Nu ajută la prioritizarea cauzei
- Dificil de completat / actualizat
- Echipa petrece timp discutând cauze cu impact minor asupra problemei

Tehnici de identificare a obiectivelor

Brainstorming - grupuri restrânse + 'moderator'

Faze

- expunere de idei
- discutarea ideilor prezentate (respingere/acceptare)
- ordonarea ierarhică

Brainstorming (1930)

Reguli:

- nu există idei proaste;
- nu există idei ridicole;
- noi gândim, nu reflectăm;
- fiecare idee va fi notată;
- nu există ierarhie;
- Nasteți idei din idei;
- Nu vă fie frică de exprimare;



De ce nu funcționează brainstorming-ul?

- 1. Blocarea producției de idei
- 2. Lenevire socială (free riding)
- 3. Teama de evaluare critică
- 4. Adaptarea nivelului de performanță la grup (peer pressure)



Tehnici de identificare a obiectivelor

- grup nominal (brainstorming 'disciplinat')
 - obiectivele sunt identificate **individual**,
 - expuse întregii echipe + clarificare,
 - ordonate dupa importanță în urma unui vot;

Tehnici de identificare a obiectivelor

 ■ diagrame de afinități - gruparea obiectivelor similare prin trasarea de linii de 'afinitate' între obiective asemănătoare într-o oarecare măsură → clasificare a obiectivelor.

Simon Sinek

