瀚 森 积 分

据说是一个赚钱最稳定的商业模式

【解析】

消费积分



【积分理财】 静态



消费赠积分

1



类	(普卡)	铜卡	银卡	金卡	钻石卡	备注
别	5000	10000	30000	50000	10万	
每周释放	7%/周(平均)					
周收益	350	700	2100	3500	7000	周结算
月收益	1400	2800	8400	14000	28000	
每周消费币	1	2	3	4	5	100元/个
月收益率	11.7%	16%	19.2%	19.8%	20.8%	净收益 (不含币的增值)
说明	每周释放后须购买消费币再入场,方可继续享受释放的增值积分。					

消费积分



【额外分享奖励】 动态



分享奖励1

每个消费者均可通过分享产品来获得企业给出的三种以上的奖励。



例1:

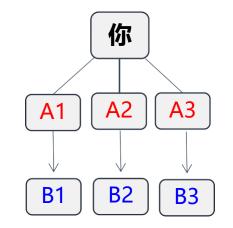
直推:3人

间接:4%

1、直接分享:6%

2、间接分享:4%









你是小级别,此时只能按你级别的**6%**来计算, (奖金烧伤机制)。即:

10000元 × 6% = 600元。

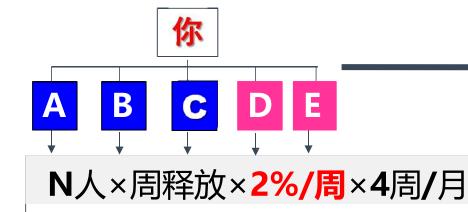
(小推大按小算,大推小通通算。)



每周管理津贴2

二、**周管理津贴**(分享三人):二代。【一代:2%/周、二代:1%/周】





N人×周释放×1%/周×4周/月

假设每人:3万

第一代:5人×2100元/周×2%×4周 = 840元

第二代:5人×2100元/周×1%×4周 = 420元

【合计:1260元/月】



<u>管理辅导奖</u>3

三、代理辅导奖:6%【级差制】/日领



专员:2% 二个部门总业绩 10万。最小部门之业绩不低于20%。

绩效

主任:4% 二个部门总业绩 30万。最小部门之业绩不低于20%。

奖励 经理:6% 二个部门总业绩 50万。最小部门之业绩 不低于20%。

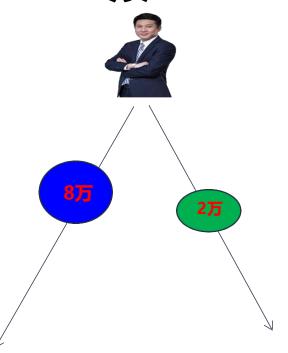




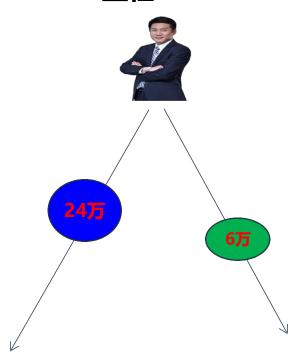
管理辅导奖上会员(图示)

三、管理辅导奖:20%

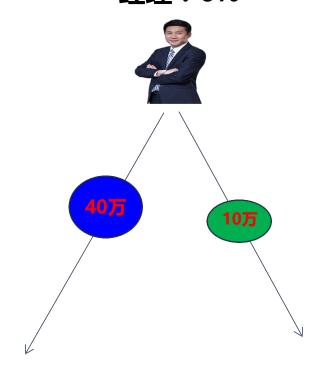
专员:2%



主任:4%



经理:6%



总业绩:10万 最小部门2万

总业绩:30万 最小部门6万

总业绩:50万 最小部门10万



管理辅导奖

四、代理辅导奖(星级):20%【级差制】/日领

管理辅导奖

区代:8% 总业绩 200 万。最小部门之业绩不低于20%

县代:12% 三个部门各有一个区代

绩效

市代:16% 三个部门各有一个县代

奖励

省代:20% 三个部门各有一个市代

董事:2% 三个部门各有一个省代(全球加权分红)

平级育成奖:2%

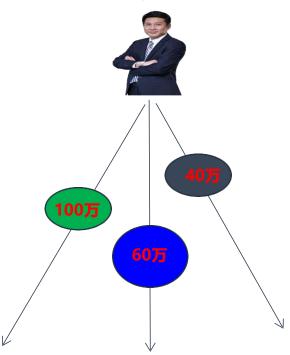
省代 可享受二代各1%



<u>管理辅导奖上星(图示)</u>

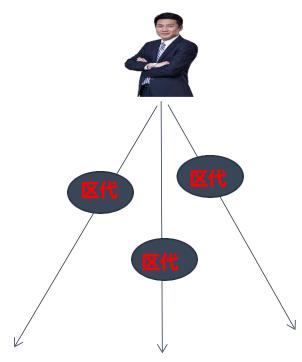
四、管理辅导奖:20%

区代:8%



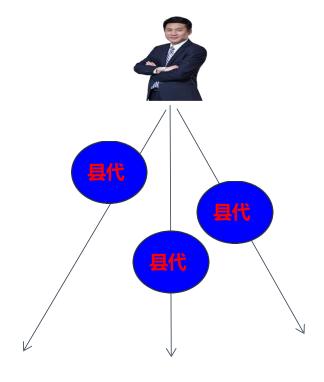
总业绩:200万 最小部门40万

县代:12%



三个区各有一个区代

市代:16%



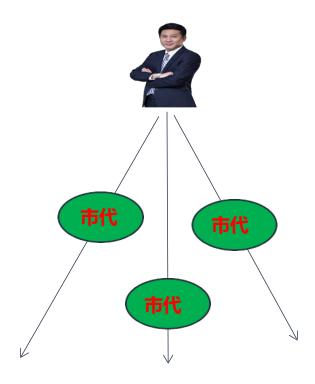
三个区各有一个县代



管理辅导奖上星(图示)

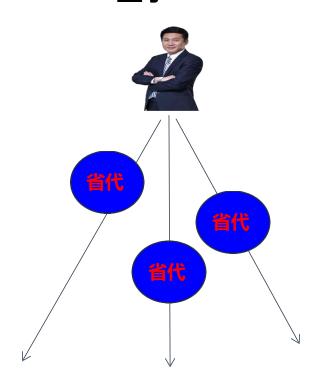
四、管理辅导奖:20%

省代:20%



三个区各有一个市代

董事:2%



三个区各有一个省代

(全球加权分红)











提现: 10% 商城消费 20% 资本市场

5% 手续费

让我们随着机遇启程吧!

