

# 抖音怎么捞金？抖音号怎么盈利？

## 一 什么是抖音

抖音是一款音乐创意短视频社交软件，是一个专注年轻人的 15 秒音乐短视频社区。用户可以通过这款软件选择歌曲，拍摄 15 秒的音乐短视频，形成自己的作品，如果玩抖音的话，大家应该是知道抖音没有打赏的功能，不能直接提现赚钱，但是没有关系啊，现在是什么时代，是粉丝经济时代，是互联网时代，粉丝即可转化为金钱啊。当你的粉丝比较多的时候，可以通过开淘宝，公众号，接广告等等赚钱呀，到时候合作商自然会找上你的哟~



## 二 说说怎么赚钱吧！

1: 要你对你的颜值充满自信，想靠颜值赚钱。那么，去抖音吧。什么才华，经验，资金统统不需要，长的好看就行了。然后抖音的主页可以留微信，你来抖音拍短视频，然后做微商卖货。抖音的粉丝获取非常容易，只要你有一个视频上了精选，就能换回至少上万粉丝。抖音上很多女的才发了几个视频，少的几万粉丝，多的几十万粉丝。



2. 接广告 当你粉丝多了，有个人品牌之后，肯定会有商家过来找你合作推广，这个时候就可以接广告了。帮他们拍产品，做宣传，这个收入也是非常丰厚的

3. 开直播 抖音在最近的一次更新中，已经增加了直播功能。这意味着那些抖音网红就可以靠直播来赚钱啦，而只有有粉丝之后，做直播就是躺赚啦。接受粉丝打赏的，一个几十万左右的粉丝月入 10 万是没问题的。



16 评论

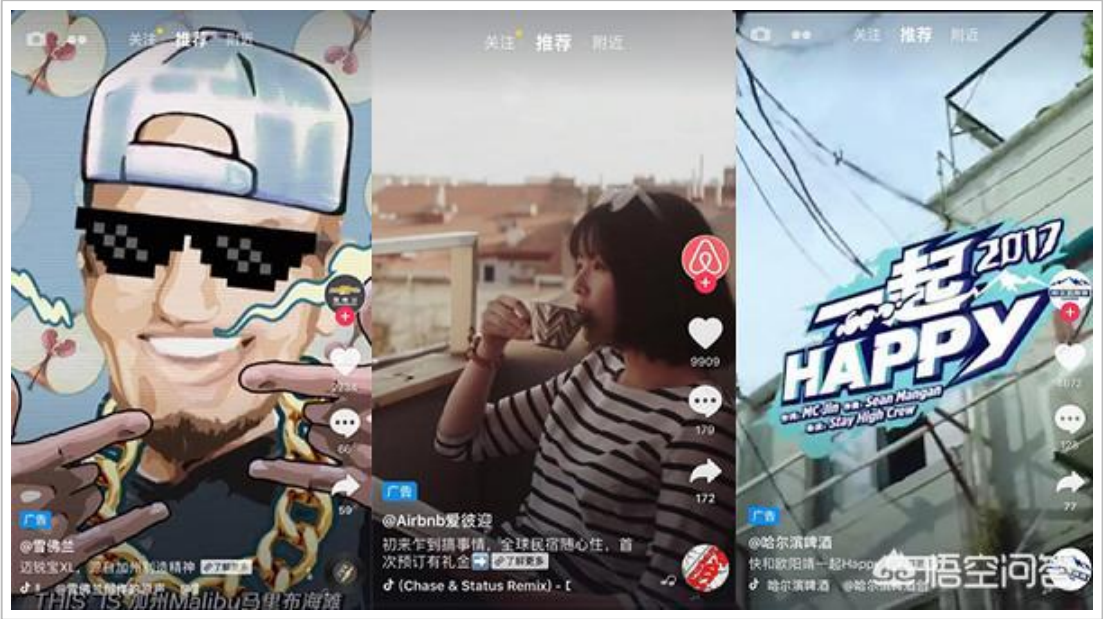


环球科技视界 05-19 14:19

16 赞

踩

如今，短视频领域已经成为一个创业风口。2016 年 9 月，抖音从今日头条孵化出来正式上线，这款产品的定位是适合中国年轻人的音乐短视频社区，做垂直音乐的 UGC 短视频。那么抖音是如何盈利的呢？



一．抖音采用广告变现的方式，即信息流广告 + App 开屏广告，也就是我们常说的软广和硬广。据了解，在抖音首页推荐中，平均浏览每十五个视频左右，会出现一个广告短视频。目前抖音的信息流广告费用大概是每千人成本是 200 多元，如果按照一条浏览量 100 万人次算，那就是每天 20 万元左右。

序号	昵称	ID	粉丝数 (万)	市场价 (元)
1	王小强	wxq1991	137	¥ 80,000.00
2	小诸葛和他的妈妈	61760639	116	¥ 50,000.00
3	智博	zbbbbb	105	¥ 50,000.00
4	罗飞小哥哥	luofei9999	143	¥ 70,000.00
5	你的男孩皮皮律	5884768	62	¥ 40,000.00
6	洁哥是女大神呐	chacyone	60.7	¥ 35,000.00
7	极限健身海洋	Hy77352	56	¥ 35,000.00
8	林周琦	3660306	88.1	¥ 45,000.00
9	ArenSs	3449592	88	¥ 40,000.00
10	典哥	wdsw666666	20.5	¥ 18,000.00
11	程皮皮呀	CHENGPIPI	33.3	¥ 35,000.00

二．除了靠广告盈利外，抖音的另一种盈利模式就是直播打赏抽成。据了解，目前，抖音直播的抖币和人民币的兑换比例为 7:1，而抖音直播礼物中，棒棒糖为 9 抖币，仙女棒为 19 抖币，boom 为 199 抖币，直播间里大家频繁刷的礼物都是白花花人民币呐！这也是类似于火山小视频和快手等短视频领域的“惯用套路”，尤其是抖音做的一波明星营销，许多明星纷纷入驻抖音短视频。比如说



迪丽热巴，何炅，陈赫等，其粉丝量也是 2000 万为基础，点赞均在 2000 多万个以上。

微播易 weiboy.com		视频自媒体	请输入账号名称		搜视频自媒体	创建活动
全选 共计450个		可原创	我的收藏	平均播放数	粉丝量	默认排序
<div></div> <div>Dear-迪丽热巴</div>		粉丝数 2,224万	参考报价 原创视频*发布: ¥606300 价格有效期: 2018-04-30	平均播放数 6,594万	平均互动数 点赞: 429万 评论: 9万 弹幕: 0	被约次数
<div></div> <div>黑马小明</div>		粉丝数 68万	参考报价 原创视频*发布: ¥38500 价格有效期: 2018-04-30	平均播放数 1,493万	平均互动数 点赞: 70万 评论: 2万 弹幕: 0	被约次数
<div></div> <div>颜语利</div>		粉丝数 73万	参考报价 原创视频*发布: ¥36200 价格有效期: 2018-04-18	平均播放数 1,107万	平均互动数 点赞: 49万 评论: 4039 弹幕: 0	被约次数
<div></div> <div>关晓彤</div>		粉丝数 1,650万	参考报价 原创视频*发布: ¥970100 价格有效期: 2018-05-31	平均播放数 997万	平均互动数 点赞: 1万 评论: 9763 弹幕: 0	被约次数

在这个流量变现的时代，玩抖音也可以赚的盆满钵满啊！

1 评论

yoombomi67305-18 16:03

11 赞

踩

如今，“抖音” app 似乎不需要多做介绍，大家已经很熟悉了

之所以它能到达今天这样的高度和热度，与幕后推手是离不开关系的

首先，越来越多的明星入驻抖音，就说明有越来越多的商机和关注量。首先，对于明星和抖音，他们又拥有多一个平台去打广告，同时，由于明星效应，也肯定又吸引更多一批的粉丝去关注。对于这一点，幕后金主是十分喜闻乐见的。

其次，抖音上的漂亮小哥哥、小姐姐和众多搞笑博主也自成为一个个自媒体，他们的粉丝和点击量有的丝毫不输明星的。这样的一个个群体，也成为了大量贡献大量点击量的主力军。

评论



智能产品小强 05-23 12:49

1 赞

踩

我先更正一下这个问题

您是问抖音怎么赚钱，还是我们普通小抖音迷在上面赚钱呢？

话不多 我就直说

抖音赚钱 主要是靠这些小抖音迷 我们下载越多，看的越多。玩的时间越长

就和微信 QQ 一样有了用户想怎么赚钱怎么赚钱了

抖音广告啊 这我就不说了 都知道怎么赚钱了

地区推广 例如 我大淄博地区一个景点需要推广 抖音稍微设置一下就会让这个区域火起来 然后大家都来参观了 瞬间就火起来了 这个推广费用厉害的不行不行了

别的我就不一一说了

在说点我们小抖音们怎么赚钱的

就是美女 搞笑 特色 +++++ 吸引粉丝 只要粉丝在手 各种推广 各种广告 都找你

新量子科技 报道 | 微信公众号 xinliangzi6 返回搜狐，查看更多

责任编辑：

---

全文完

本文由 简悦 SimpRead 优化，用以提升阅读体验。