

# CV

**Namn:** Urban Engman

**Ålder:** 54 år

**Adress:** Intagsgränd 35

**Mobiltelefon:** +46-(0)76-2500079

**Telefon:** +46-(0)8-7607046

**E-post:** urban.engman@gmail.com

## Personlig beskrivning

Jag är en affärsutvecklare/säljare med mer än 30 års erfarenhet av it/telekom lösningar för företag, offentlig sektor (statlig/kommunal) och försäljning av konsultresurser inom IT-tjänster och verksamhetsutveckling. Mitt "kall" är att ständigt utveckla och använda min kompetens och erfarenhet för att på ett affärsmässigt sätt skapa kundnytta!

Jag har en lång och gedigen erfarenhet från affärsutveckling, produktutveckling, projektledning, Bid-Management, direktförsäljning till kund, dvs. nyförsäljning, merförsäljning och försäljning via partner och återförsäljare inom IT/Telekomlösningar inkluderande förstudie, projektledning, hårdvara, licensbaserad programvara, molnbaserade tjänster, kommunikationsutrustning, installation, driftsättning, utbildning, supportavtal och konsulttjänster till medel och stora företag och offentligsektor.

Jag drivs av ett genuint intresse för affären, bidra med lång och bred kompetens gällande systemförsäljning innehållande en komplett portfölj av tjänster och produkter och påvisa affärsnyttan för att skapa en optimal och effektiv lösning för alla parter!

Jag har mycket goda kunskaper i att kommunicera i såväl tal som skrift och i presentationsform, även på engelska

## MINA EGENSKAPER OCH ERFARENHETER

Jag har en öppen attityd, nyfiken, energirik, lätt för att få kontakt och skapa goda relationer med människor. Personer som lär känna mig anser att jag skapar förtroende och får människor att samarbeta och "dra" åt samma håll.

## ARBETSLIVSERFARENHETER

### **Generic Mobile AB (1.5 år)**

Säljansvarig inom meddelandetjänster, drift och IT-supporttjänster till små, medel och stora företag och offentlig sektor (kommunal/statlig) med en komplett portfölj av meddelandetjänster för integration till befintliga CRM och affärssystem innehållande installation, projektledning, hårdvara, programvara, driftsättning, utbildning och supportavtal.

Senior Account Manager.

Business Case och affärsansvarig.

Säljpresentationer, workshops och förhandling av avtal.

### **GoldWare Lankonsult AB (2.5 år)**

Sälj och affärsutvecklingssansvarig inom IT/Telekom konsulting, drift och IT-supporttjänster till små, medel och stora företag och offentlig sektor med en komplett portfölj med förstudie, installation, projektledning, hårdvara, programvara, molnbaserade lösningar och infrastruktur, driftsättning, utbildning, supportavtal, tekniska konsulter, verksamhetskonsulting och projektledning.

Sales Manager (Bid Manager), Project Manager.

Ansvarig för marknad och försäljning på företaget.

Business Case, affärs- och marknadsanalysansvarig.

Ingår i företagsledningen.

Säljpresentationer, workshops och förhandling av avtal.

## **VISIONUTVECKLING/TELIGENT/TRIO AB / PRESECO AB (totalt ca19 år)**

### **VISIONUTVECKLING AB**

Sälj och affärsutvecklingssansvarig inom IT/Telekom lösningar inkluderande förstudie, projektledning, hårdvara, licensbaserad programvara, molnbaserade tjänster, installation, driftsättning, utbildning, supportavtal och konsulttjänster till medel och stora företag, offentlig sektor och service provider.

Senior Account Manager/Business Development Manager 1.5 år.

Ramavtalsansvarig för totalaffären inom operatörlösningar.

Ansvarig för Project Management och Bid Management, Säljpresentationer, workshops och förhandling av avtal.

Utbildning av sälj- och marknadspersonal.

Senior Account Manager för stora Telekomföretag (Telenor, Tele2 mm).

### **TELIGENT AB**

Sälj och affärsutvecklingssansvarig inom IT/Telekom lösningar CRM-baserade inkluderande förstudie, projektledning, hårdvara, licensbaserad programvara, molnbaserade tjänster, kommunikationsutrustning, installation, driftsättning, utbildning, supportavtal och konsulttjänster till medel och stora företag, service provider inom IT/Telekomsektorn nationellt och internationellt.

Senior Account Executive/Business Development Manager 3 år.

Bid Manager och Project Manager-ansvarig.

Business Case, affärs- och marknadsanalysansvarig.

Ramavtalsansvarig för totalaffären inom operatörlösningar.

Säljpresentationer, workshops, förhandling av avtal och "Bid manager" ansvarig.

Utbildning av säljpersonal nationellt och internationellt.

Senior Account Manager för bl a Telenor Norden, Vodafone internationellt, Spring Mobil, TeliaSonera Norden mm.

## **TRIO /PRESECO**

Sälj och affärsutvecklingssansvarig inom IT/Telekom lösningar CRM-baserade inkluderande förstudie, projektledning, hårdvara, licensbaserad programvara, molnbaserade tjänster och infrastruktur, installation, driftsättning, utbildning, supportavtal och konsulttjänster till medel och stora företag och service provider nationellt och internationellt och till offentlig sektor.

Senior Account Executive/Business Development Manager 7 år.

Product Marketing Manager/Business Development Manager 5 år.

Sales Manager företagssegmentet och offentlig verksamhet (kommunal/statlig) 3 år.

Bid Manager och Project Manager-ansvarig.

Verksamhetsansvarig inom lokala och centraliserade Telekomlösningar för företag, offentlig verksamhet och operatörer.

Ingått i företagsledning under flera år.

Sälj och affärsområdesansvarig inom CRM-baserade IT/Telekomlösningar.

Business Case, affärs- och marknadsanalysansvarig.

Ramavtalsansvarig för totalaffären inom Telekomlösningar.

Säljpresentationer, workshops, förhandling av avtal och "Bid manager" ansvarig.

Utbildning av säljpersonal nationellt och internationellt.

Senior Account Manager för Telenor Norden, Vodafone internationellt, Spring Mobil, TeliaSonera Norden, Nokia USA mm.

## **TELEVERKET (TELIA) (1.5 år)**

Ansvarig för IT-kommunikationslösningar inom infrastruktur och Data/telekommunikation för företag och offentlig sektor.

Kommunikationsarkitekt/ingenjör.

Business Case och projektansvarig.

Säljpresentationer, demo och "Business Case".

Utbildning av säljpersonal.

### **NORSK DATA (3.5 år)**

Teknisk ansvarig installation av programvara, hårdvara och support/kundansvarig för storkunder.

Service-/Systemingenjör Data.

Integration till olika datormiljöer.

Systemgenerering av datorsystem inkl. operativsystem.

Förebyggande underhåll och service/support.

Utbildning av kundpersonal.

### **NIXDORF COMPUTER (2 år)**

Tekniskt installationsansvarig programvara och hårdvara av Banksystem för bl.a. Nordea i Sverige.

Serviceingenjör Data.

Testning av nya koncept och projekt inom banksektorn.

Färdigställande av datorsystem inkl. operativsystem.

Förebyggande underhåll och service/support.

Utbildning av kundpersonal.

### **(LM) ERICSSON (6 mån)**

Produkt och inköpsansvarig av elektronikkomponenter till Ericssons totala produktutbud.

Komponentingenjör Telekom.

## UTBILDNING

1970-1979 Grundskola Sjöparksskolan Gällivare

1979-1983 Fyraårig Elektronik/Telekom Gymnasium Dragonskolan Umeå

Flertalet utbildningar inom teknik IT/Data/Telekom, projektledning, försäljning, organisationsutveckling och ledarskap.

## SPRÅK

Engelska och svenska i tal och skrift. Jag har även en del kunskaper i det finska och tyska språket.

## ÖVRIGA MERITER

Fullgjord militärtjänstgöring och Körkort.

## INTRESSEN

Resa, idrott, friluftsliv (fiske, fjällvandring mm), musik, familj och hus/hem.