

PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNIE LORENA

CARGO: Asistente Contable

EMPRESA: GENERATRUST

FECHA: 08 de February del 2022





CONTENIDO DEL REPORTE

GUIA PARA EL MEJOR APROVECHAMIENTO DE ESTE REPORTE

RESULTADO GENERAL

- RESULTADOS POR COMPETENCIA
- NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES Ó PREGUNTAS

- RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE
- NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA

RESUMEN DE LOS 10 COMPORTAMIENTOS DE MÁS BAJO PUNTAJE POR CATEGORÍA DE EVALUADOR O RESPONDENTE:

COMENTARIOS VOLUNTARIOS DE LOS EVALUADORES O RESPONDENTES:

- FORTALEZAS
- ÁREA DE MEJORA
- COSAS QUE AYUDARÍAN





GUIA PARA EL MEJOR APROVECHAMIENTO DE ESTE REPORTE

Esta sección le ayudará a observar de una forma más eficaz los datos que resumen la retroalimentación que el personal que interactúa con usted cotidianamente le ha dado ha través de este sistema.

Tenga presente en todo momento que la retroalimentación aquí proporcionada por sus colegas está basada en la madurez y el profesionalismo y está orientada ha mostrarle de una manera objetiva sus oportunidades de mejorar su efectividad personal y desarrollar su potencial.

Escala de Calificación.- La escala es de 1 a 5 y los resultados que usted apreciará son todos promedios excepto en el caso de la Autoevaluación y la evaluación de su Jefe ya que en ambos casos solo hay un Evaluador (usted y su jefe). Se ha utilizado el sistema internacional de codificación de colores del semáforo para destacar los datos según las siguientes categorías:



Las competencias evaluadas son un conjunto de Conocimientos y Habilidades que con la correspondiente motivación, son puestas en práctica cotidianamente y generan resultados deseables para la organización.

Cada una de estas competencias está conformada por un grupo de conductas o comportamientos y cada una de estas tiene un puntaje de acuerdo a las calificaciones dadas por cada evaluador. Por consiguiente el puntaje para cada Competencia es el promedio de los puntajes de cada pregunta/comportamiento observable correspondiente y el puntaje General es el promedio de los puntajes de cada Competencia.

Todos los resultados se muestran en 5 columnas y corresponden a: Autoevaluación, Gerente, Pares, Subalernos y GPS (Gerente, Pares y Subalternos)

Como puede apreciarse, el Promedio GPS excluye la califiación correspondiente a la Autoevaluación. En todo caso, para efectos de determinación de consistencia en general, ha de compararse la Autoevaluación contra el Promedio GPS, y en la medida en que estos datos coincidan o se aproximen, se tendrá como un mayor estado de conciencia del Autoevaluado con respecto a la competencia y/o comportamiento evaluado y viceversa, la falta de coincidencia solo implica una falta de conciencia sobre la competencia evaluada y sobre todo de cómo es percibida por otros.





Se puede apreciar tambien el número promedio de Evaluadores por categoría (Autoevaluación, Gerente, Pares y Subalternos) Un número fraccionado indica que alguna pregunta no fue respondida por no poseer el Evaluador suficiente experiencia como para contestar. Los "ceros" (0) con un fondo blanco en el reporte de datos en las columnas correspondientes a Autoevaluación y Gerente (por corresponder solo a un Evaluador) indican que esa pregunta fue dejada sin contestar por la razón ya indicada (aun por el Autoevaluado) o que no hay esa categoría de Evaluadores (Subalternos en muchos casos).

A manera de resumen, se muestran los 10 comportamientos con puntajes más altos y los 10 con puntajes más bajos.

Adicionalmente, se muestran los comentarios escritos por los Evaluadores sobre sus Fortalezas y Debilidades así como las Recomendaciones de ellos para usted.

Finalmente, este reporte es solo un documento parcial; la verdadera riqueza de la Retroalimentación y la consecuencia de la misma es el Plan de Acción que usted y su jefe deben desarrollar. Para este propósito, debe ingresar al sitio web www.altodesempenio.com con su Usuario y Contraseña a fin de trabajar esta información y general el indicado plan de acción.

En caso de requerir asistencia adicional por favor no dude en contactarnos.





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

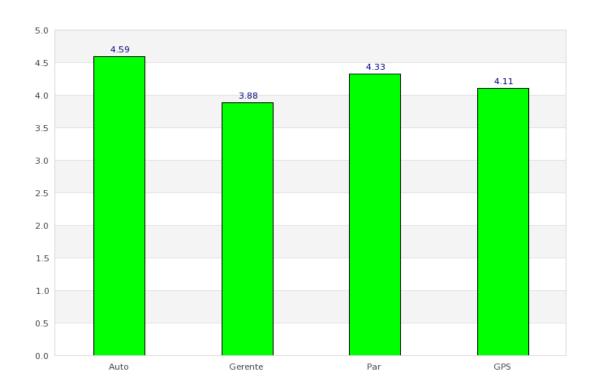
i -	
EFECTIVIDAD FUNCIONAL (Asistente Contable)	Asistir al contador fiduciario en los procesos contables y tributarios de acuerdo a las normas internacionales de información financieras, para generar estados financieros que ayuden a la toma de decisiones y cumplir con las obligaciones tributarias de los negocios fiduciarios.
EFECTIVIDAD EN LIDERAZGO	Capacidad para dirigir a un grupo o equipo de trabajo. Implica el deseo de guiar a los demás. Los líderes crean un clima de energía y compromiso y comunican la visión de la empresa, ya sea desde una posición formal o informal de autoridad. El "equipo" debe considerarse en sentido amplio, como cualquier grupo en el que la persona asume el papel de líder.
EFECTIVIDAD EN TRABAJO EN EQUIPO	Capacidad de participar activamente en la consecución de una meta común, alineando los intereses personales a los objetivos del equipo.
EFECTIVIDAD EN ORIENT. A RESULT	Capacidad de direccionar asertivamente las actividades y recursos con el objetivo de cumplir con las metas establecidas, asegurando la rentabilidad y el crecimiento sostenido a lo largo del tiempo.
EFECTIVIDAD EN PENSAMIENTO ESTRATEGICO	Habilidad para comprender (anticipar, aceptar, interiorizar) rápidamente los cambios del entorno (varios escenarios), las oportunidades del mercado, las amenazas competitivas y las fortalezas y debilidades de su propia organización a la hora de identificar la mejor respuesta estratégica. Capacidad para detectar nuevas oportunidades de negocios, comprar negocios en marcha, o realizar alianzas estratégicas con clientes, proveedores y competidores. Incluye la capacidad para saber
EFECTIVIDAD EN INNOVACIÓN	Clarinado la dyde ucrealma valor, idear soluciones nuevas y diferentes para resolver problemas o situaciones requeridas por el propio puesto, la organización, los clientes o el segmento de economía donde actúe.
EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE	Demostrar sensibilidad por las necesidades o exigencias que un conjunto de clientes potenciales externos o internos pueden requerir en el presente o en el futuro; entendiéndose como cliente a todo sujeto con el que nos interrelacionamos profesionalmente.
EFECTIVIDAD EN COMPROMISO	Capacidad para sentir como propios los objetivos y valores de la organización y asegurar su cumplimiento y vivencia, respectivamente.
EFECTIVIDAD EN PENSAMIENTO ANALITICO	Capacidad para comprender una situación, identificar sus partes y organizarlas sistemáticamente, a fin de determinar sus interrelaciones y establecer prioridades para actuar.
EFECTIVIDAD EN DESARROLLO DE PERSONAS	Esfuerzo constante por mejorar la formación y el desarrollo, tanto los personales como los de los demás, a partir de un apropiado análisis previo de sus necesidades y de la organización. No se trata sólo de enviar a las personas a cursos, sino de un esfuerzo estructurado y estratégico por desarrollar a los demás.





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

	RESULTADO O RESPONDE	S POR CATEG ENTES	ORÍA DE EVA	LUADORES	NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
RESULTADO GENERAL	Auto Gerente Par GPS				Auto	Gerente	Par
	4.59	3.88	4.33	4.11	1	3	5







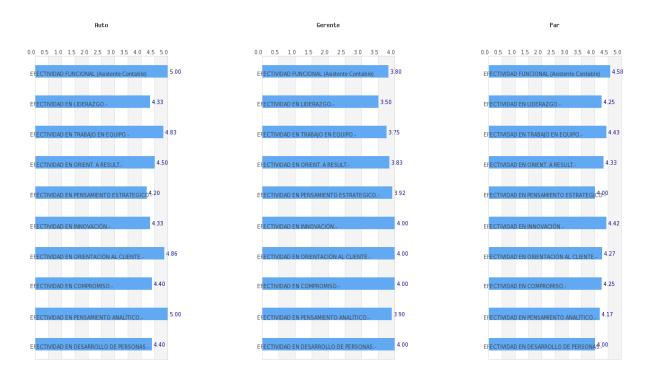
PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	ICARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPETENCIAS	RESULTADOS POR COMPETENCIA				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
COM ETERCERS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD FUNCIONAL (Asistente Conta	5	3.8	4.58	4.19	1	3	5
EFECTIVIDAD EN LIDERAZGO	4.33	3.5	4.25	3.88	1	3	5
EFECTIVIDAD EN TRABAJO EN EQUIPO	4.83	3.75	4.43	4.09	1	3	5
EFECTIVIDAD EN ORIENT. A RESULT	4.5	3.83	4.33	4.08	1	3	5
EFECTIVIDAD EN PENSAMIENTO ESTRAT	4.2	3.92	4	3.96	1	3	5
EFECTIVIDAD EN INNOVACIÓN	4.33	4	4.42	4.21	1	3	5
EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIE	4.86	4	4.27	4.14	1	3	5
EFECTIVIDAD EN COMPROMISO	4.4	4	4.25	4.13	1	3	5
EFECTIVIDAD EN PENSAMIENTO ANALÍTI	5	3.9	4.17	4.04	1	3	5
EFECTIVIDAD EN DESARROLLO DE PERSO	4.4	4	4	4	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARKENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022



EFECTIVIDAD EN INNOVACION.

EFECTIVIDAD EN INNOVACION.

EFECTIVIDAD EN INNOVACION.

EFECTIVIDAD EN INNOVACION.

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.13

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.13

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.14

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.15

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.16

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.17

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.18

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.10

EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIENTE.

4.10

EFECTIVIDAD EN DESARROLLO DE PERSONAS.

4.00

GPS





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANN	ICARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD FUNCIONAL (Asistente Conta	5	3.8	4.58	4.19	1	3	5
Descargar los cortes bancarios de la fiduciaria, para la respectiva conciliación de cuentas	5	4	4.75	4.38	1	3	5
Emitir comprobantes de ventas por los servicios brindados por la fiduciaria, para registrar contable y tributariamente los ingresos generados por la compañía	5	4	4.67	4.33	1	3	5
Registrar retenciones recibidas y depósitos de clientes de la fiduciaria, para asegurar que las transacciones realizadas hayan sido consideradas por el cliente	5	4	4.5	4.25	1	3	5
Realizar seguimientos de los depósitos no identificados de la fiduciaria, para evitar posible inflación de las cuentas por cobrar	5	3.5	4.5	4	1	3	5
Notificar mediante correo electrónico a aquellos cliente cuya retención no ha sido recibida en la fiduciaria, para el registro oportuno de los documentos	5	3.5	4.5	4	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD EN LIDERAZGO	4.33	3.5	4.25	3.88	1	3	5
Fija objetivos, los transmite claramente, realiza su seguimiento y da retroalimentación sobre el avance, integrando distintas opiniones de la organización.	4	3.5	4	3.75	1	3	5
Se evidencia como un modelo a seguir tanto para su equipo de trabajo como para la organización.	5	3.5	4.33	3.92	1	3	5
Delega para desarrollar a sus colaboradores, supervisando su evolución y aprendizaje.		3.5	4.5	4	1	3	5
Promueve la participación de sus colaboradores en la realización de propuestas que aporten a la consecución de los objetivos.	4	3.5	4	3.75	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD EN TRABAJO EN EQUIPO	4.83	3.75	4.43	4.09	1	3	5
Antepone los objetivos del equipo y de la empresa a los propios intereses, y motiva a sus colaboradores a actuar en el mismo sentido	4	4	4	4	1	3	5
Escucha con respeto las ideas de los demás integrantes del grupo.	5	4	4.75	4.38	1	3	5
Coopera con las demás áreas, proveyéndolas de los conocimientos y la información necesarios para el cumplimiento de sus objetivos.	5	3.5	4.25	3.88	1	3	5
Identifica e impulsa la formación de equipos de trabajo para lograr los objetivos deseados.	5	3.5	4.5	4	1	3	5
Resuelve los conflictos que se puedan producir dentro del equipo.	5	3.5	4	3.75	1	3	5
Motiva a los demás para alcanzar acuerdos grupales.	5	4	4.5	4.25	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD EN ORIENT. A RESULT	4.5	3.83	4.33	4.08	1	3	5
Establece objetivos concretos y medibles para							
sí mismo y para su equipo, alineados con la	5	3.5	4	3.75	1	3	5
estrategia de la organización.							
Programa las tareas acertadamente y establece							
los métodos y procedimientos a seguir, de tal	5	4	4	4	1	3	5
manera que se puedan conseguir los mejores	5	4	4	7	1	3	5
resultados en el menor tiempo posible.							
Prioriza sus actividades y recursos, para que							
sus resultados alcancen los niveles esperados,	5	4	4	4	1	3	5
así como motiva y entrena a su gente para que	5	4	4	•	1	3	5
trabaje en el mismo sentido.							
Utiliza indicadores de gestión para medir y	3	3.5	4	3,75	1	3	5
comparar los resultados obtenidos.	3	3.3	•	3.75	1	3	3
Posee una buena tolerancia a la presión y a la							
frustración, y supera apropiadamente los	4	4	4.75	4,38	1	3	5
obstáculos proponiendo alternativas para	7	7	4.75	7.30	1	3	,
alcanzar sus metas.							
Genera ahorro de recursos	5	4	4	4	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANN	ICARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD EN PENSAMIENTO ESTRATI	4.2	3.92	4	3.96	1	3	5
Comprende los cambios en el entorno y las oportunidades y amenazas de mercado y logra generar respuestas estratégicas	5	4	4	4	1	3	5
Establece mecanismos de información periódica sobre la marcha de su organización para la toma de decisiones.	4	4	4	4	1	3	5
Se esfuerza por generar adecuadas respuestas estratégicas, y lo logra.	4	4	4	4	1	3	5
Detecta y propone nuevas oportunidades para hacer negocios y para crear alianzas estratégicas.		3.5	4	3.75	1	3	5
Genera y mantiene vínculos estratégicos que le permiten planificar acciones a corto y mediano plazo y solucionar posibles problemas.	4	4	4	4	1	3	5
Detecta y gestiona debilidades de la organización, así como también proponer un plan de acción.	4	4	4	4	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANN	ICARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD EN INNOVACIÓN	4.33	4	4.42	4.21	1	3	5
Genera propuestas de cambio dentro de su área, propone alternativas y oportunidades de mejora; y participa activamente en su implementación.	4	4	4	4	1	3	5
Propone soluciones creativas a problemas inesperados.	4	4	4	4	1	3	5
Descubre nuevas aplicaciones para productos e ideas ya existentes.	4	4	4	4	1	3	5
Resuelve problemas medianamente complejos; combinando soluciones anteriores para llegar a una solución diferente.	4	4	4.5	4.25	1	3	5
Busca nuevas maneras de aplicar los conocimientos existentes.	5	4	4.5	4.25	1	3	5
Escucha nuevas ideas de los demás.	5	4	4.75	4.38	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANN	ICARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES					NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD EN ORIENTACIÓN AL CLIE	4.86	4	4.27	4.14	1	3	5
Escucha y muestra empatía ante las necesidades de los clientes.	5	4	4.5	4.25	1	3	5
Se responsabiliza personalmente por la calidad de los servicios / productos brindados por su área.	5	4	4.5	4.25	1	3	5
Mejora continuamente los estándares de calidad de los productos / servicios brindados desde su área.	5	4	4.5	4.25	1	3	5
Construye relaciones de mediano y largo plazo con sus clientes.	5	4	4	4	1	3	5
Promueve una cultura de servicio al cliente dentro de su área.	5	4	4	4	1	3	5
Se anticipa a los requerimientos de los clientes y busca permanentemente la forma de resolver sus necesidades y/o agregar valor.	5	4	4	4	1	3	5
Implementa herramientas adecuadas para medir el grado de satisfacción de los clientes en forma permanente.	4	4	4	4	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANN	ICARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA		
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par
EFECTIVIDAD EN COMPROMISO	4.4	4	4.25	4.13	1	3	5
Cumple con los lineamientos fijados para su cargo y genera en todos los integrantes de su área la capacidad de sentirlos como propios.	4	4	4	4	1	3	5
Demuestra respeto por los valores y las personas, y con sus acciones y métodos de trabajo estimula a los integrantes de su área a actuar del mismo modo.	5	4	4.67	4.33	1	3	5
Cumple con los objetivos organizacionales de mediano plazo, los mismos que se encuentran alineados con los objetivos personales.	4	4	4	4	1	3	5
Conduce su área a través de mensajes claros que motivan a todos sus integrantes a trabajar en la consecución de los objetivos fijados para el área.	4	4	4	4	1	3	5
Es un referente en su área por su disciplina personal y productividad.	5	4	4	4	1	3	5





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA			
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par	
EFECTIVIDAD EN PENSAMIENTO ANALÍTI	5	3.9	4.17	4.04	1	3	5	
Interrelaciona los componentes de una								
situación para establecer las relaciones de	5	3.5	4	3.75	1	3	5	
causa-efecto que se producen.								
Implementa herramientas de monitoreo								
(indicadores de gestión) para medir los	5	4	4	4	1	3	5	
factores causales de una situación.								
Emplea diferentes métodos para analizar una								
situación o problema medianamente complejo,		4	4.5	4.25	1	3	5	
identificando sus componentes.								
Identifica las relaciones existentes entre los								
distintos elementos de problemas o situaciones		4	4	4	1	3	5	
medianamente complejas, y planifica los pasos a					•			
seguir.								
Desarrolla cursos de acción alternativos que se	5	4	4	4	1	3	5	
podrían aplicar.	3	7	•		1	3	3	





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANN	ICARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES	RESULTADOS POR COMPORTAMIENTO OBSERVABLE				NÚMERO DE EVALUADORES O RESPONDENTES POR CATEGORÍA			
POR PREGUNTAS	Auto	Gerente	Par	GPS	Auto	Gerente	Par	
EFECTIVIDAD EN DESARROLLO DE PERSO	4.4	4	4	4	1	3	5	
Se mantiene actualizado, busca información y								
capacitación permanente, de acuerdo con la	5	4	4	4		2	_	
marcha de los negocios y sus propias	5	-	4	4	1	3	5	
inquietudes.								
Asigna a sus colaboradores tareas que								
signifiquen un reto, estimulándolos a	2	4	4	4	1	3	5	
desarrollar nuevas habilidades.								
Está siempre atento a conseguir la asignación								
de los recursos (tiempo, dinero, personas)	5	4	4	4	1	3	5	
necesarios para apoyar planes de desarrollo, y	5							
lo logra.								
Alienta, orienta y apoya a su gente en la	5	4	4.5	4.25	1	3	5	
elaboración y presentación de sugerencias.	5	4	4.5	4.25	1	3	3	
Está informado de las necesidades								
organizacionales y procura desarrollar en sí y								
en su equipo de trabajo las habilidades	5	4	3.5	3.75	1	3	5	
necesarias para afrontar los nuevos								
requerimientos.								
Brinda a su gente retroalimentación								
periódica sobre el desempeño del equipo, y		4	4	4	1	2	_	
promueve la misma práctica entre sus		4	4	4	1	3	5	
subordinados.								





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARRENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

Auto		Gerente		Par		
4.75	Interrelaciona los componentes de una situación para establecer las relaciones de causa-efecto que se producen.	4.75	Promueve una cultura de servicio al cliente dentro de su área.	4.75	Descargar los cortes bancarios de la fiduciaria, para la respectiva conciliación de cuentas	
4.75	Es un referente en su área por su disciplina personal y productividad.	4.75	Construye relaciones de mediano y largo plazo con sus clientes.	4.75	Posee una buena tolerancia a la presión y a la frustración, y supera apropiadamente los obstáculos proponiendo alternativas para alcanzar sus metas.	
4.75	Demuestra respeto por los valores y las personas, y con sus acciones y métodos de trabajo estimula a los integrantes de su área a actuar del mismo modo.	4.75	Se anticipa a los requerimientos de los clientes y busca permanentemente la forma de resolver sus necesidades y/o agregar valor.	4.75	Escucha nuevas ideas de los demás.	
4.75	Comprende los cambios en el entorno y las oportunidades y amenazas de mercado y logra generar respuestas estratégicas	4.75	Implementa herramientas adecuadas para medir el grado de satisfacción de los clientes en forma permanente.	4.75	Escucha con respeto las ideas de los demás integrantes del grupo.	
4.67	Genera ahorro de recursos	4.67	Cumple con los lineamientos fijados para su cargo y genera en todos los integrantes de su área la capacidad de sentirlos como propios.	4.67	Demuestra respeto por los valores y las personas, y con sus acciones y métodos de trabajo estimula a los integrantes de su área a actuar del mismo modo.	
4.67	Promueve una cultura de servicio al cliente dentro de su área.	4.67	Mejora continuamente los estándares de calidad de los productos / servicios brindados desde su área.	4.67	Emitir comprobantes de ventas por los servicios brindados por la fiduciaria, para registrar contable y tributariamente los ingresos generados por la compañía	
4.5	Implementa herramientas de monitoreo (indicadores de gestión) para medir los factores causales de una situación.	4.5	Se responsabiliza personalmente por la calidad de los servicios / productos brindados por su área.	4.5	Escucha y muestra empatía ante las necesidades de los clientes.	
4.5	Descargar los cortes bancarios de la fiduciaria, para la respectiva conciliación de cuentas	4.5	Resuelve problemas medianamente complejos; combinando soluciones anteriores para llegar a una solución diferente.	4.5	Busca nuevas maneras de aplicar los conocimientos existentes.	
4.5	Se anticipa a los requerimientos de los clientes y busca permanentemente la forma de resolver sus necesidades y/o agregar valor.	4.5	Descubre nuevas aplicaciones para productos e ideas ya existentes.	4.5	Emplea diferentes métodos para analizar una situación o problema medianamente complejo, identificando sus componentes.	
4.5	Mejora continuamente los estándares de calidad de los productos / servicios brindados desde su área.	4.5	Busca nuevas maneras de aplicar los conocimientos existentes.	4.5	Resuelve problemas medianamente complejos; combinando soluciones anteriores para llegar a una solución diferente.	

RESUMEN DE LOS 10 COMPORTAMIENTOS DE PUNTAJE MÁS BAJO POR CATEGORÍA DE EVALUADOR O RESPONDENTE:					
Auto	Gerente Par				





PERSONA: VALAREZO ROMERO MELANNI	KARKENAsistente Contable	
EMPRESA: GENERATRUST	DEPARTAMENTO: Impuestos y Contabilidad	FECHA DE EVALUACION: 08 de February del 2022

Comentarios del Evaluado:

Fortalezas:

Brinda apoyo y busca posibles soluciones en el ambito tributario sin comentarios
Es muy dedicada y no se deja acumular sus actividades asignadas
Es muy colabora y tiene buena actitud

ATENTA

empatia, cordial, busca soluciones

x

Debilidades:

Realizar constantes seguimientos de temas pendientes que se encuentran en otras areas sin comentarios

En la toma de decisiones basados en criterios de normativa tributaria.

Sentirse más segura de sus conocimientos

MAS PACIENTE

Х

Comentarios:

Realizar constantes seguimientos de temas pendientes que se encuentran en otras areas sin comentarios

Actualizada en normativa tributaria de manera constante

Sentirse más segura de sus conocimientos

ORGANIZAR MEJOR LAS PRIORIDADES

Х

