

EMPRESA: MOLINOS CHAMPION S.A.



CONTENIDO DEL REPORTE

GUIA PARA EL MEJOR APROVECHAMIENTO DE ESTE REPORTE

•	DECET	TABO	OFFICE	
Ι.	RESUL	.TAI)()	CENER	$\mathbf{A} \mathbf{I}$

- RESULTADOS POR CATEGORIA

2.- COMPORTAMIENTOS OBSERVABLES Ó PREGUNTAS

- RESULTADOS POR PREGUNTAS

3.- PREGUNTAS CON PROMEDIO MÁS ALTO Y PROMEDIO MAS BAJO, DE LOS EVALUADORES

4.- DETALLE FODA SEGÚN LOS ENCUESTADOS:

- FORTALEZAS
- OPORTUNIDADES
- DEBILIDADES
- AMENAZAS





GUIA PARA EL MEJOR APROVECHAMIENTO DE ESTE REPORTE

Esta sección le ayudará a observar de una forma resumida y gráfica la retroalimentación que el personal que proporcionó a la empresa.

Hay que tener presente en todo momento que el Clima Organizacional es el modelador del comportamiento humano en la empresa. También evidencia las falencias en el clima de trabajo ocasionadas por diversos aspectos que van desde la disponibilidad de recursos físicos hasta el estilo de dirección.

Escala de Calificación.- La escala es de 1 a 6 y los resultados que usted apreciará se ven reflejados en un promedio general. Se ha utilizado el sistema internacional de codificación de colores del semáforo para destacar los datos según las siguientes categorías:

Favorable	Rango de puntaje entre 3,3331 y 5.
Requiere atención	Rango de puntaje entre 1,6666 y 3,3330.
Clara oportunidad	Rango de puntaje entre 1 y 1,6665.
NO SE	NO SE

El Informe general nos muestra un cuadro en el cual podemos ver el promedio de cada una de las categorías evaluadas, este puntaje va de acuerdo a las calificaciones dadas por cada uno de los evaluadores, así mismo encontraremos una columna donde nos muestra el promedio general, el número de encuestas programadas y el número de encuestas contestadas.

De igual forma encontraremos los cuadros que muestran cada una de las categorías evaluadas con sus respectivas preguntas, mostrando el puntaje que los evaluadores le han puesto a cada una de ellas.

A manera de resumen se pueden observar las 10 preguntas con puntaje más alto y las 10 preguntas con puntajes más bajos.

Adicionalmente se muestran los comentarios escritos por cada uno de los evaluadores en forma de análisis FODA "Fortalezas, Oportunidades de Mejora, Debilidades y Amenazas".

Finalmente, nuestro sistema informático permite elaborar el plan de acción para gestionar su Diagnostico de Clima Laboral en base a la selección de temas/preguntas que considere de mayor urgencia y/o prioridad para lo cual se recomienda segmentar los resultados a fin de asignar las acciones apropiadas según las características demográficas.

En caso de requerir asistencia adicional por favor no dude en contactarnos.



FILTROS SELECCIONADOS

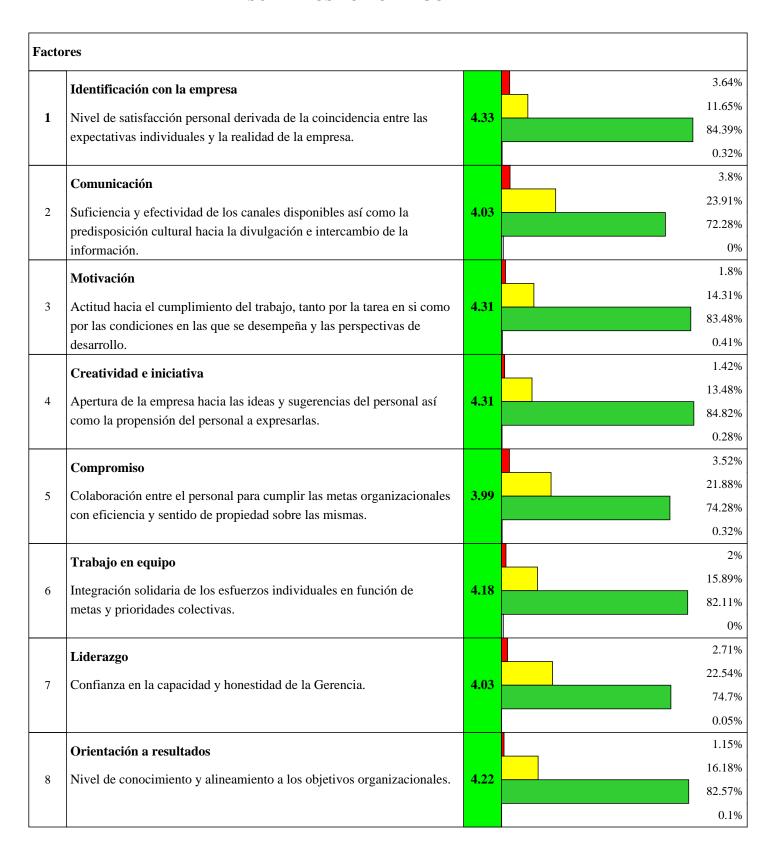


Todos





RESULTADOS POR CATEGORIA



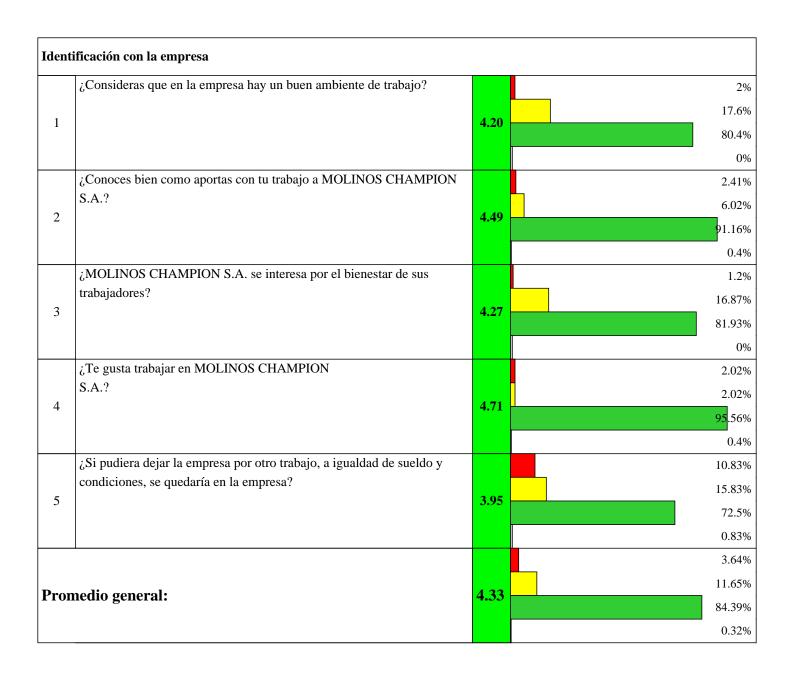




	Orientación al cliente	4.15	1.15%
9	Percepción del nivel de prioridad del cliente en el contexto general de la organización.		17.07%
			81.35%
			0.43%
	Respeto	4.32	1.16%
10	Es reconocido por su trato amable con todo tipo de personas a pesar de que sean o piensen distinto		13.05%
10			85.04%
			0.75%
			2.28%
Promedio general:		4.19	17.1%
			80.36%
			0.26%

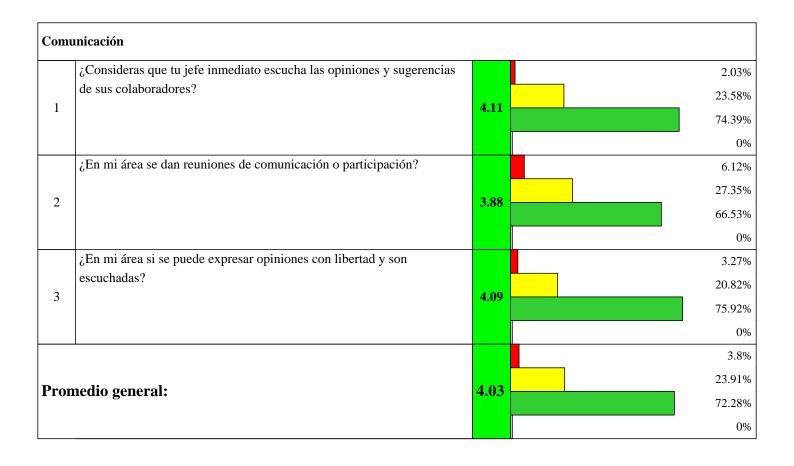






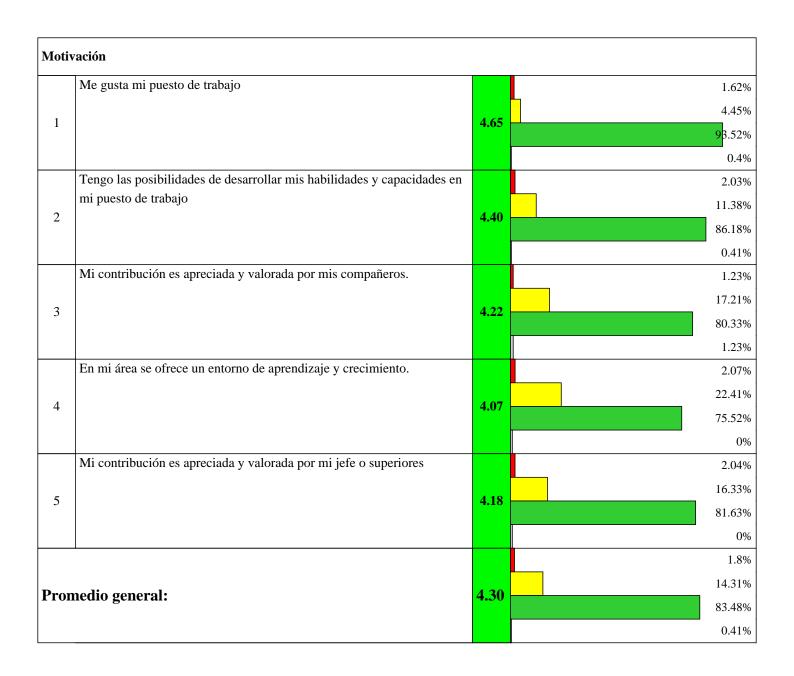






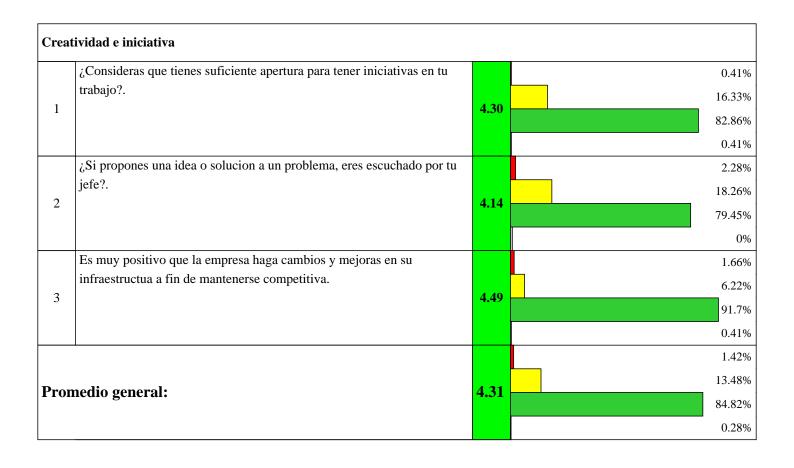






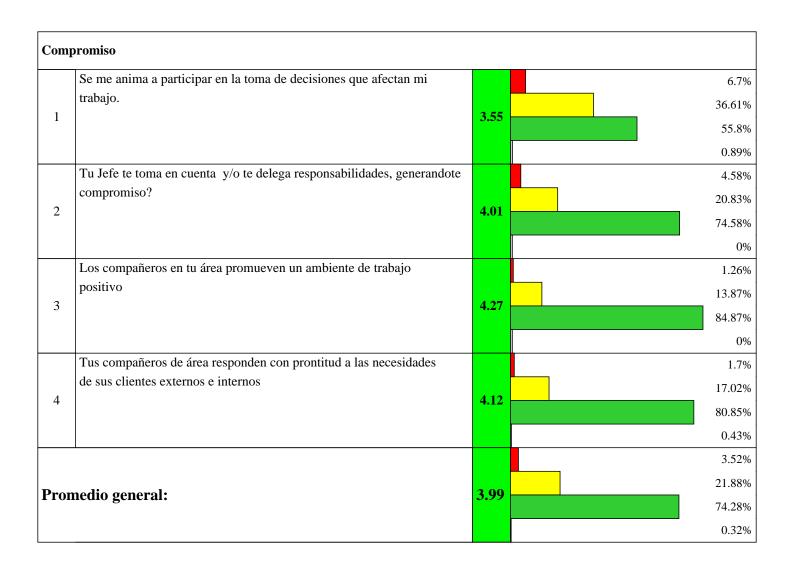






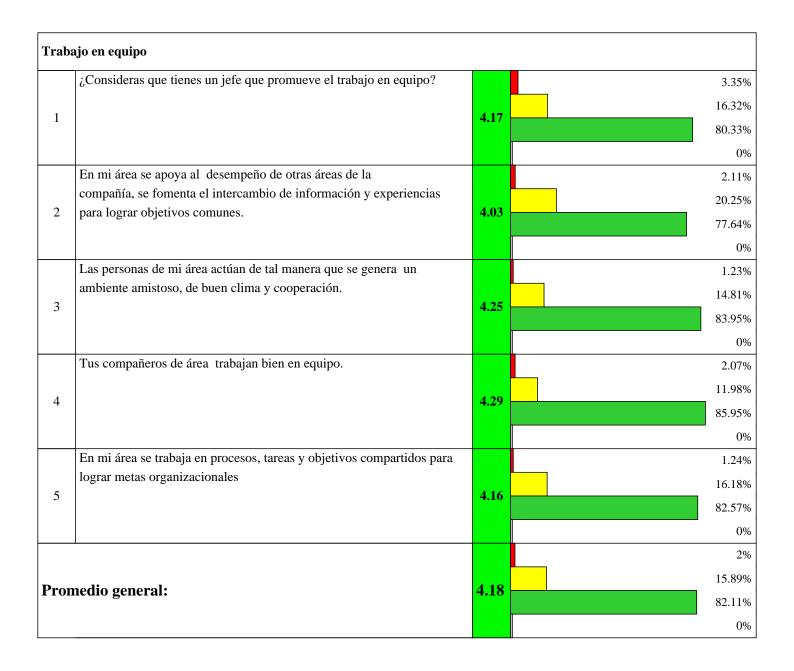






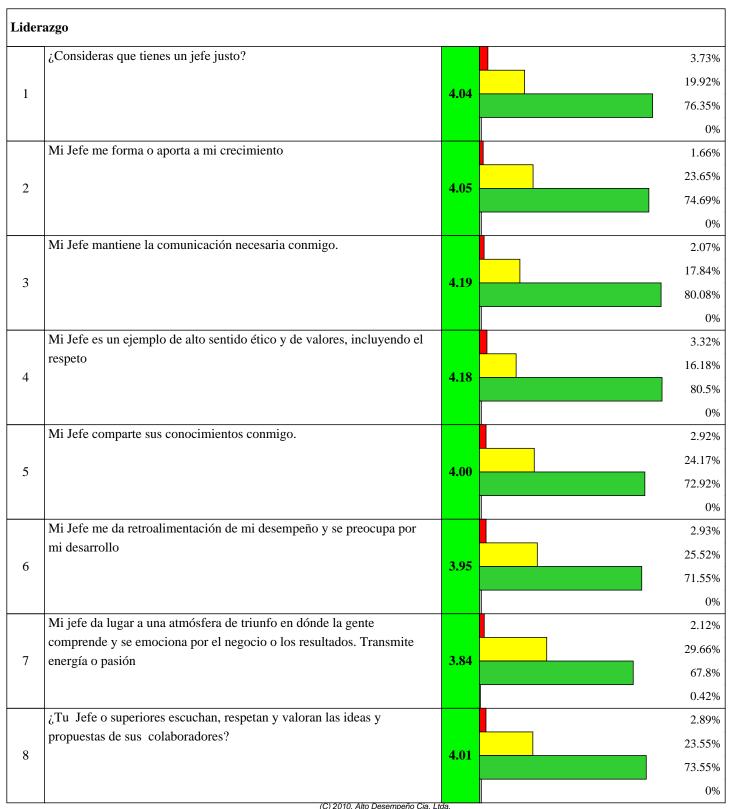












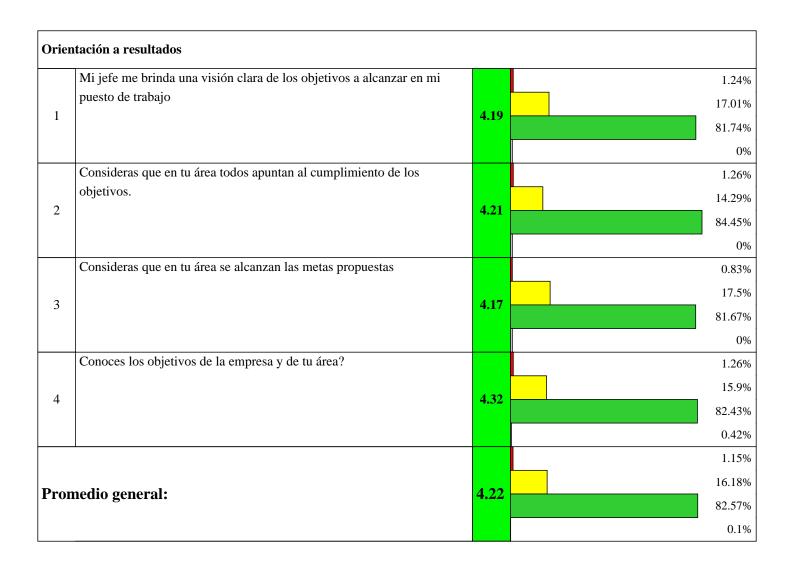






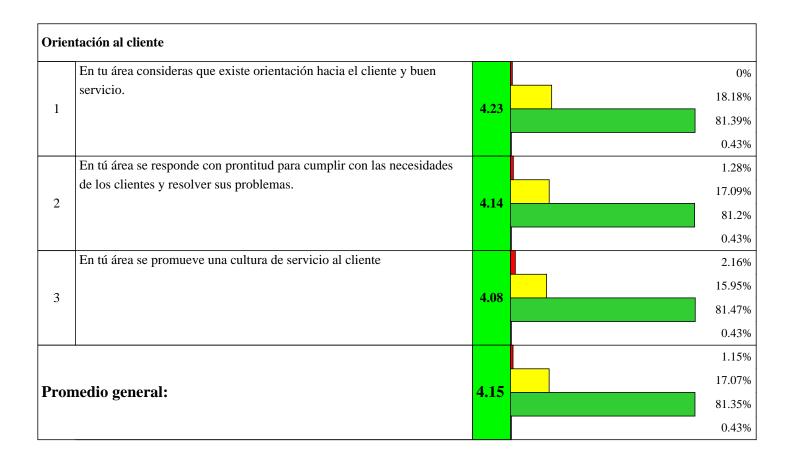






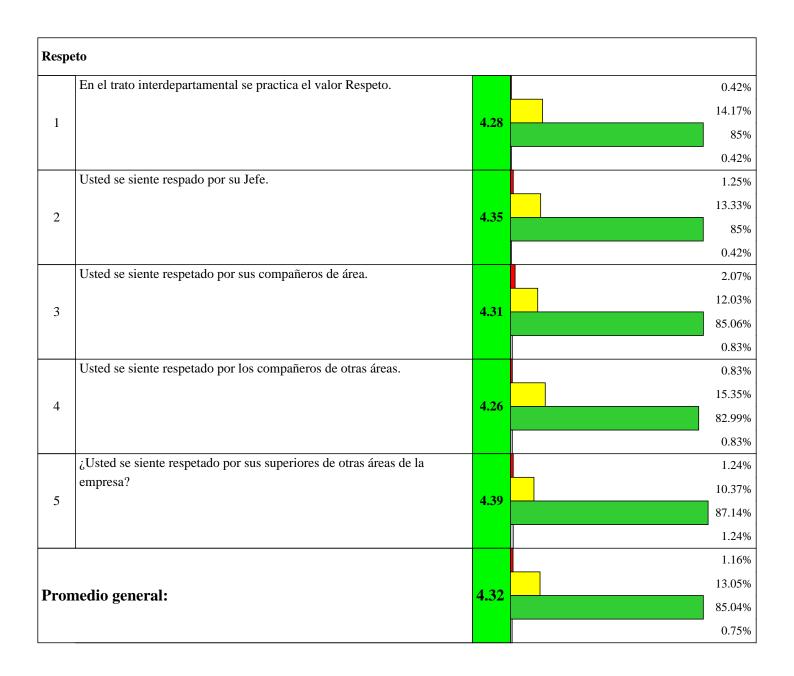
















LAS 10 PREGUNTAS CON PUNTAJE MAS ALTO	
Me gusta mi puesto de trabajo	4.66
¿Conoces bien como aportas con tu trabajo a MOLINOS CHAMPION S.A.?	4.50
Es muy positivo que la empresa haga cambios y mejoras en su infraestructua a fin de mantenerse	4.49
competitiva.	4.49
¿Usted se siente respetado por sus superiores de otras áreas de la empresa?	4.41
Tengo las posibilidades de desarrollar mis habilidades y capacidades en mi puesto de trabajo	4.41
Usted se siente respado por su Jefe.	4.36
Conoces los objetivos de la empresa y de tu área?	4.32
Usted se siente respetado por sus compañeros de área.	4.32
¿Consideras que tienes suficiente apertura para tener iniciativas en tu trabajo?.	4.30
Tus compañeros de área trabajan bien en equipo.	4.29





LAS 10 PREGUNTAS CON PUNTAJE MAS BAJO		
Mi jefe da lugar a una atmósfera de triunfo en dónde la gente comprende y se emociona por el	2.05	
negocio o los resultados. Transmite energía o pasión	3.85	
¿En mi área se dan reuniones de comunicación o participación?		
Mi Jefe me da retroalimentación de mi desempeño y se preocupa por mi desarrollo	3.95	
¿Si pudiera dejar la empresa por otro trabajo, a igualdad de sueldo y condiciones, se quedaría en la	la 3.97	
empresa?		
Mi Jefe comparte sus conocimientos conmigo.	4.00	
¿Tu Jefe o superiores escuchan, respetan y valoran las ideas y propuestas de sus colaboradores?		
Tu Jefe te toma en cuenta y/o te delega responsabilidades, generandote compromiso?	4.01	
En mi área se apoya al desempeño de otras áreas de la compañía, se fomenta el intercambio de	4.03	
información y experiencias para lograr objetivos comunes.		
¿Consideras que tienes un jefe justo?	4.04	
Mi Jefe me forma o aporta a mi crecimiento	4.05	





FORTALEZAS
se maneja calidad en materias primas y formulaciones
NO FUERON ESPECIFICOS EN RELACION A ESTE ANALISIS FODA QUE DESEAN CONOCER
Innovaciones tecnológicas
La experiencia que tiene Mochasa en producir alimentos de calidad
compromiso con la compañia
compromiso con la compañia
compromiso con la compañia
Desarrollo, organización
Buen ambiente laboral
Buen ambiente de trabajo
Buen ambiente de trabajo
Oficinas equipadas con tecnología y equipos adecuados.
Lugar de trabajo muy bueno (buen ambiente).
Conocimiento del sector/mercado.
empresa muy sólida y posicionada en el mercado, cuenta con personal estable que conoce su trabajo
Equipo
Nombre en el mercado
Buenos productos
UNA MUY BUENA EMPRESA EN SU AMBIENTE LABORAL.
CALIDAD
LOS RETOS
- Honestidad
- Responsabilidad
Tener el conocimiento de mis productos.
BUEN AMBIENTE DE TRABAJO
BUENOS PRODUCTOS
(C) 2010. Also Decompose Cio. Listo





FORMACION TECNICA
Seguir mejorando con Tecnologia nuestros procesos productivos.
El buen ambiente de trabajo.
Nuestro RRHH es de buena experiencia
Respaldo de casa matriz.
Notariedad de la marca a nivel nacional
_ Calidad de nuestros productos.
_ Servicio técnico.
convivencia





OPORTUNIDADES
expenderse a otros países
NO FUERON ESPECIFICOS EN RELACION A ESTE ANALISIS FODA QUE DESEAN CONOCER
Apoyo Gerencial
Incrementar la venta de alimento para camarón donde hay rentabilidad
demanda de produccion
demanda de produccion
demanda de produccion
Crecer y brindad un mejor servicio a los clientes
Nuevas plantas de producción para una mejor utilidad
Oportunidad de crecimiento laboral
Oportunidad de crecimiento laboral
La industria está creciendo favorablemente.
Incremento en la demanda del sector camaronero (demanda más alimento balanceado de camarón).
Producto no compite por precio, lo hace por calidad.
crecimiento en ventas y oportunidades de desarrollo
Equipo
Crecimiento de mercado y planta nueva
SEGUIR TRABAJANDO MIENTRAS NO EXISTA EL IRRESPETO.
TRAYECTORIA
CRECER PROFESIONALMENTE
- Diversidad de trabajos
Ampliar la cartera de clientes.
NOS PERMITE CRECER Y AVANZAR
NUEVOS CLIENTES
OFERTA TRABAJO
Seguir desarollando nuevos productos
(C) 2010. Alto Desempeño Cia. Ltda





Nueva línea de camarón.
Desarrollo de nuevas tecnologías y aperturar de nuevos mercados.
_ Precio competitivo
comerciales





DEBILIDADES
no hay mucho marketing
NO FUERON ESPECIFICOS EN RELACION A ESTE ANALISIS FODA QUE DESEAN CONOCER
Organización interna
Innovación lenta
falta capacitacion
falta capacitacion
falta capacitacion
Falta comunicación entre el empleador y trabajador de los cambios, proyectos, etc.
Sueldos no acordes al mercado laboral
Bajo nivel técnico
Bajo nivel técnico
Falta de capacitación (cursos, seminarios).
Falta de publicidad en el mercado.
debemos mantener capacitación permanente
Comunicacion
Estructura comercial y servicios
SUELDO BAJO PARA LOS AÑOS LABORADOS EN LA EMPRESA.
FALTA DE CHARLAS DE RELACIONES HUMANAS
COMUNICACION
- Inseguridad
- Autoexigente
las mala calidad del producto.
RESPONSABILIDAD
POLITICAS MUY ESTRICTAS
DIFICULTAD CREDITOS CLIENTES





Nuestras instalaciones nos resultan en area ya muy limitadas.
No contar con una linea de extrusion
Baja inversión en publicidad.
Respuesta inmediata a pedidos especiales.
seria el sueldo el aumento que se percibe del 3% o 3.5% no lo veo bien a mi criterio
_ Publicidad
_ Capacidad de producción
imagen corporativa









BUROCRACIA TRAMITES
Cada vez se incrementa en numero de plantas que elaboran alimento balanceado para camarones,
Nuevos competidores en el mercado de alimento de camarón.
Una creciente competencia.
_ Servicio de entrega a clientes y penetración en el mercado
competencia

