

PERSONA: PONCE PARRA JUAN DIEGO

EMPRESA: INTEROC

ÁREA: Vicepresidencia Corporativa

DPTO.: Operaciones

SECCIÓN: Comercio Exterior Y Compras Locales

CARGO: Supervisor de Comercio Exterior

LOCALIDAD: Urdesa Oficina 1

SUPERIOR: ALOMOTO CASTRO IRINA KARINA





PLANTILLA DE OBJETIVOS

#	Objetivo	Indicador	Inverso	Und.
1	Ahorros por negociación de precios, por	Precio 2015 vs 2014.	No	US\$M
	desarrollo de nuevos proveedores, por	Costo de producción 2014 vs. 2015.		
	negociación de Incoterms y por desarrollo			
	de productos importados vs. formulados.			
2	Reducción de días de pago ponderados.	Días de pago ponderado.	No	#
3	Desarrollo de 5 Items alternos con	Número de items.	No	#
	proveedores nuevos.			
4	OTIF: Cumplir con el indicador del 92%	Fecha planeada vs fecha recibida.	No	%
	en +-5 días, en la entrega de los			
	materiales locales e importados			
5	Costos inbound: reducir los costos	Costos inbound 2015 vs costos inbound	No	%
	logisticos en un 10% en relación al 2014	2014		
6	Revisar y actualizar políticas y	Mantener actualizado procedimientos y	No	Fecha
	procedimientos de compras de acuerdo a	políticas, y la herramienta de PNC's.		
	las normativas de ISO 9000 y la OSHAS	(como preparación a la autidoría de		
	18000.	recertificación en Octubre/2015)		





PLANTILLA DE OBJETIVOS

#	Objetivos	Meta	Peso %	Logro real	Ponderado %	Puntaje %
1	Ahorros por negociación de precios, por	10000	45	1482240	148.22	66.70
	desarrollo de nuevos proveedores, por	00				
	negociación de Incoterms y por desarrollo					
	de productos importados vs. formulados.					
2	Reducción de días de pago ponderados.	120	5	131.88	109.17	5.46
3	Desarrollo de 5 Items alternos con	5	15	9	180.00	27.00
	proveedores nuevos.					
4	OTIF: Cumplir con el indicador del 92%	92	10	97	105.43	10.54
	en +-5 días, en la entrega de los					
	materiales locales e importados					
5	Costos inbound: reducir los costos	10	10	10	100.00	10.00
	logisticos en un 10% en relación al 2014					
6	Revisar y actualizar políticas y	2015-	15	2015-09-30	100.00	15.00
	procedimientos de compras de acuerdo a	09-30				
	las normativas de ISO 9000 y la OSHAS					
	18000.					

Total puntaje ponderado	134.70
Factor de ajuste	0
Total puntaje ponderado ajustado	134.70
Puntaje Scorecard	5





COMENTARIOS DE REVISIÓN

COMENTARIOS DEL EMPLEADO:

1.- A cierre de Junio, estamos logrando un ponderado en días de pago de 127 días con un proyectado de compras de \$49MM en el 2015

COMENTARIOS DEL EVALUADOR:

1.-Otif excede la meta.

Ahorros va bien.

Se agregó meta de control (SIG) para prepararnos a la auditaría de recertificación en Octubre.

El desarrollo de nuevos productos ha excedido la meta (productos de Sunwise, arpón, arrasador, echo y curalancha)

Los gastos inbound están por encima del año anterior, debemos revisar a fin de año cómo se comportan las importaciones que generan mayor gasto en Bodegaje.





COMENTARIOS DE EVALUACIÓN

COMENTARIOS DEL EMPLEADO:

No hay comentarios

COMENTARIOS DEL EVALUADOR:

No hay comentarios





COMENTARIOS ADICIONALES

COMENTARIOS "DEJAR DE HACER":

No hay comentarios

COMENTARIOS "SEGUIR HACIENDO":

No hay comentarios

COMENTARIOS "INICIAR A HACER":

No hay comentarios





FIRMAS DE SEGUIMIENTO Y FORMALIZACIÓN DEL PROCESO.

Empleado	
Estoy de acuerdo con la Calificación de Desempeño exp	resada en ''Puntaje Scorecard'
	Sí No
Supervisor Directo	
Supervisor Indirecto	
Recibido RH	

