**1)**

*Seja um franqueado Lien Corretora de Seguros.*

Saiba como empreender ou investir com o suporte de quem gera resultados desde 2010.

***2)***

Conheça a Lien:

* Uma corretora com sede no norte do Paraná, que atua com excelência na área de seguros há quase 10 anos;
* Foca na transparência e qualidade do atendimento para levar segurança, soluções e tranquilidade aos seus clientes;
* Dispõe dos mais variados tipos de seguros pessoais ou voltados a qualquer setor empresarial e industrial;
* Uma empresa consistente e em expansão, certificada pela ABF (Associação Brasileira de Franchising).

***3)***

*Como funciona o sistema de franquia:*

* É um formato de negócio onde você obtém licença para usar uma marca reconhecida e junto dela, todo o seu know-how e sua forma de atuar no mercado;
* Desde a maneira de atender o cliente até a formatação do seu espaço e os tipos de produtos e serviços comercializados são alinhados com a franquia;
* Tudo isso é cedido mediante pagamento de royalties conforme contrato entre franqueador (marca) e franqueado (investidor).

**4)**

*Como atua uma corretora de seguros?*

* É uma empresa autorizada pela Susep (Superintendência de Seguros Privados) a intermediar e facilitar a relação do cliente com as seguradoras;
* Oferece cotação e contratação de seguros diversos buscando os melhores valores e benefícios que atendem as necessidades de cada cliente;
* Presta suporte e atendimento ao segurado durante toda vigência do contrato, tornando sua vida mais tranquila;
* Indeniza seus clientes em caso de prejuízos previstos no contrato de apólice.

**5)**

*O mercado de seguros é um setor cada vez mais expressivo:*

* Há mais de 12 anos o franchising nacional cresce acima do PIB;
* Em 2017 teve crescimento na ordem de 9% (Revista Pequenas empresas Grandes Negócios jan/18)
* O mercado segurador brasileiro não pára, mesmo em períodos de recessão;
* Entre as tendências de comportamento do brasileiro que chegam para ficar, está a maior procura por proteger os seus bens, seus familiares e se preparar para a aposentadoria.

**6)**

Como você pode ver, com a Lien o seu novo negócio já começa com um modelo testado e aprovado.

São quase 10 anos de know-how em um mercado crescente. ­

**7)**

*Mas porque escolher a Lien?*

* Licença do uso da marca Lien;
* 28 seguradoras parceiras - 95 ramos de seguros;
* Certificação da Associação Brasileira de Franchising;
* Plano estratégico de crescimento e expansão definidos;
* Duas modalidades de negócio para você optar conforme o seu capital inicial;
* Recursos que favorecem o retorno consistente e a lucratividade;
* Suporte na cotação de seguros e gestão do seu negócio;

**8)**

*Além dessas vantagens você ainda conta com:*

* Treinamento abrangente aos franqueados;
* Sistema de cotação de seguros automatizado para autos;
* Sistema de gestão;
* Treinamento e suporte aos sistemas;
* Suporte ao sinistro;
* Manual de implantação.

**9)**

*Com a Lien você tem uma infinidade de clientes potenciais nos mais diversos setores.*

Qualquer pessoa pode contratar um seguro para inúmeras finalidades;

­

**10)**

*A Lien oferece 2 modelos de negócio. Descubra qual se adequa melhor ao seu perfil:*

Home: Atue em sua residência, apenas com um notebook, internet, telefone e impressora.

Standard: Estrutura física própria com equipamentos e mobiliários padronizados.

**11)**

*Perfil do franqueado: É isso que procuramos em você:*

- Identificação com o mercado de seguros, vendas e finanças;

- Engajamento com a franquia e respeito à sua ética e normas;

- Foco que o mantém sempre na linha de frente do seu negócio;

- Busca constante por levar boas soluções e segurança para seus clientes;

- Espírito de liderança e de empreendedorismo;

- Bom relacionamento interpessoal;

- Entusiasmo com o negócio.

**12)**

*Quer saber mais?*

Entre em contato conosco, será um prazer conversar com você.

Fone:

E-mail: