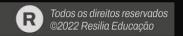


Módulo 4 - Aula 4 - SOFT





 $\gg\gg\gg$



Você já disse algo que se arrependeu depois? Qual foi a sensação? Qual o aprendizado?

Conflito # Confronto



"Se dois homens com a mesma tarefa concordam o tempo todo, então um deles é inútil. Se discordam o tempo todo, então os dois são inúteis."

Darryl F. Zanuck



Conflito: quando há diferença de opinião

Conflito é uma situação quando há divergência de interesses, ideias, valores e opiniões.

Porém, o conflito só é prejudicial quando há ataques pessoais.

É diferente de confronto. Confronto envolve discussão, culpabilização, ofensas. O que faz o conflito parecer uma coisa perigosa e destrutiva.

O conflito é ruim para a organização?

Mas os conflitos, quando bem gerenciados e focados em um objetivo comum, podem gerar soluções mais assertivas. É preciso ter uma postura assertiva e não agressiva diante de situações onde há divergências de opiniões em busca da harmonia e bem comum da equipe.

Assertivo	Agressivo
Expressa sentimentos honestamente	Acusa
Aceita responsabilidade por seus atos	Passa para os outros, culpa-os
Jeito e estilo confiante	Estilo sarcástico, petulante
Voz firme, calorosa, gentil	Voz tensa, alta, estridente
Seu olhar é firme, franco, direto	Olhar fixo, encarado, fulminante
Postura ereta, mas à vontade	Postura rígida e de confronto

Atividade: Como respondemos a conflitos?

Individualmente, pensem em situações de conflito que tenham enfrentado em equipe, (pode ser na Resilia ou em outras equipes de trabalho). Identifiquem conflitos relevantes e anotem em algum lugar.

Vocês terão 5 minutos para essa etapa.

Atividade: Como respondemos a conflitos?

Agora, reflitam e respondam às seguintes questões:

- Quais respostas surgiram durante os conflitos que identifiquei?
- Quais comportamentos e ações foram eficazes para resolver conflitos?
- Quais comportamentos e ações não foram eficazes para resolver conflitos?

Atividade: Como respondemos a conflitos?

Em grupos, compartilhem suas reflexões sobre conflitos e criem 2 diretrizes que o grupo gostaria que a turma adotasse para lidar de maneira eficaz com conflitos. Na volta cada grupo apresentará suas diretrizes.

A importância da comunicação

Assertividade e respeito são atitudes fundamentais para buscar o equilíbrio entre nosso interesse pessoal e o interesse da equipe.

Comunicação é:

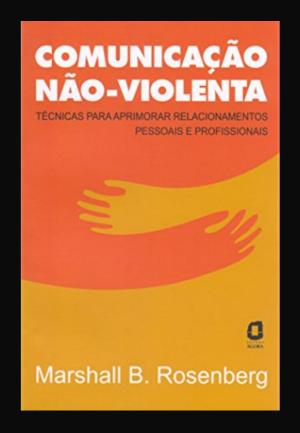
- A transferência e compreensão de uma informação ou ideia de uma pessoa para outra;
- Uma ponte entre as pessoas;
- O que o receptor entendeu e não o que o emissor falou (significado).

Ok, mas como desenvolver a comunicação assertiva?

Comunicação Não-Violenta

A CNV é uma comunicação que respeita as necessidades das pessoas que estão se comunicando.

Através dela, uma conexão é gerada, contribuindo para o bem-estar e para o desenvolvimento de todos.



Fonte:

https://www.amazon.com.br/Comunica%C3%A7%C3%A3o-n%C3%A3o-violenta-relacionamentos-profissionais/dp/85718 32641/ref=asc_df_8571832641/?tag=googleshopp00-20&linkCode=df0&hvadid=379738562392&hvpos=&hvnetw=g&hvrand=10989631082965228744&hvpone=&hvptwo=&hvqmt=&hvdev=c&hvdvcmdl=&hvlocint=&hvlocphy=9100449&hvtargid=1368992523055&psc=1

Atividade: Os componentes da CNV

Em grupos, busquem no Google quem é o autor dessa teorioa, em que contexto ele escreveu e procurem quais são os 4 componentes da CNV. Por fim, encontrem um exemplo de como ela pode ser aplicada em uma situação do dia a dia.

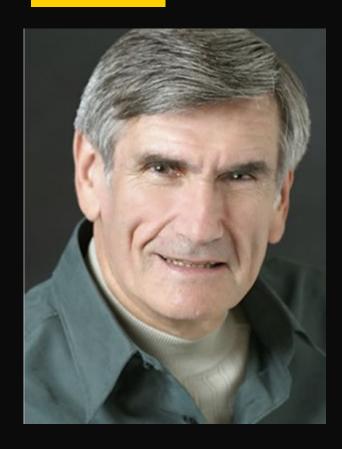
Os 4 componentes da CNV

- 1. Observação, a busca é pelos fatos. Se pergunte, o que aconteceu?
- Identificar os sentimentos envolvidos.
- Identificar qual necessidade não está sendo atendida.
- 4. Pedido, é mostrar ao outro uma sugestão concreta do que você enxerga ser possível de ser feito para que ambas as necessidades possam ser atendidas.

O que a CNV <mark>não</mark> é:

- Falar baixo e fugir de conflitos;
- Ter uma fala simpática;
- Não demonstrar força;
- Ser "bonzinho" ou emotivo;
- Dominar tecnicamente as 4 premissas.

Autor e contexto da CNV



No começo dos anos 60, durante o ápice do movimento a favor dos diretos civis e contra a segregação racial nos EUA, o psicólogo norte-americano Marshall Rosenberg exercia o papel de orientador educacional em instituições de ensino que eliminavam a segregação.

A atuação de Rosenberg, durante essa conturbada transição, era ensinar mediações e técnicas de comunicação. Nesse contexto, ele elaborou o método da Comunicação Não-Violenta (CNV).

Fonte: https://tudosobreconflitos.com.br/quem-foi-marshall-rosenberg/



Toda violência é a manifestação trágica de uma necessidade não atendida.

Marshall Rosenberg



Como aplicar os 4 componentes da CNV?

Exemplo na prática:

Quando você <u>não responde às mensagens</u> que te envio com sugestões, <u>me sinto frustrada</u> na tentativa de implementar melhorias. Eu gostaria de <u>participar mais ativamente</u> da elaboração do projeto. Você poderia me <u>enviar algum tipo de confirmação</u> ao ler as mensagens para que eu saiba que você está refletindo sobre o assunto?

Vamos praticar?

Atividade: CNV na prática:

Em grupos leiam o case disponibilizado ,discutam e respondam as perguntas em destaque.

Finalizado o processo, discutiremos o que foi refletido pelo grupo.

Atividade: CNV na prática

Pedro é Desenvolvedor Web Jr e foi contratado há 6 meses. Ele tem um projeto em andamento, já o apresentou duas vezes para a sua líder, Marcela, que ainda não se mostrou satisfeita. Pedro fez a sua terceira apresentação hoje e esse foi o feedback que recebeu:

"O projeto não está do jeito que eu quero! Faça novas alterações e me apresente novamente daqui duas semanas."

Após esse 3º feedback negativo, Pedro fica chateado até imagina que sua líder queira desligá-lo da empresa. Ele decide então chamá-la para uma conversa para demonstrar como se sente.

- Como Pedro poderia se expressar com Marcela?
- E como Marcela poderia melhorar o seu feedback?



MOMENTO APRENDIZAGEM EM PARES