

WebDev - Módulo 1

Roteiro de aula

Aula 8 - Soft: Uma etapa vencida



Tópicos da aula:

- Golden Circle;
- A importância de sabermos contar sobre os nossos projetos;
- Evidência de aprendizagem por meio de entregáveis;
- Portfólio no Github;
- Outras produções (medium, tiktok e instagram).
- Gestão do tempo (como os alunos estão se organizando).



Atividades da Aula

→ **Link -Vídeo: TEDTalk Simon Sinek**

<<https://www.youtube.com/watch?v=POfQlg0V0Cc&t=9s>>

→ **Atividade: Click no projeto**

- ◆ “Em grupos, em 15 minutos, vocês irão escolher uma rede social (pode ser linkedin, medium, tiktok, instagram, face, twitter, etc.) e imaginar que irão fazer um post (fictício) usando Golden Circle para apresentar um projeto, nessa rede social. Vocês fazem parte de uma empresa de desenvolvedores e precisam divulgar um app desenvolvido com o intuito de auxiliar as atividades diárias de um certo tipo de público: pessoas com deficiência visual, por exemplo; pessoas com dificuldade de gestão de tempo; pessoas que desejam aprender a malhar sozinhas, pessoas que desejam encontrar locais para exercer voluntariado, etc. Usem a imaginação! Vocês podem inventar qualquer produto, por mais absurdo que seja! O importante será usar a estratégia do Golden Circle em sua divulgação, ok?
- ◆ Link da apresentação
 - <<https://docs.google.com/presentation/d/16TKKuh1XyaA1EV0H82XPIBkewEYUgmeNBfppEoU1cGl/edit#slide=id.p>>
 - Faça uma cópia para conseguirem editar.
- ◆ Tempo de atividade: 15 minutos

→ **Atividade: Pare, olhe, escute**

- ◆ Individualmente, utilizando o caderno disponibilizado no portal do aluno,

respondam às seguintes perguntas”;

- O que você fez até agora: procure traçar uma linha do tempo com tudo o que tem aprendido, pesquisado, construído, programado e faça uma lista.
- Quais seus planos para os próximos dias: o que você planeja estudar, checar, revisar, se testar. Quais projetos deseja realizar?
- Até aqui, quais os obstáculos inesperados que você encontrou: dificuldades em exercícios, com algum conceito, com a comunidade, gestão de tempo. O que te atrapalhou?
- Quais os maiores aprendizados: quais aprendizados te marcaram? O que gostaria que alguém tivesse te dito antes de encarar suas dificuldades? O que você recomendaria a alguém que está aprendendo?

◆ Tempo de atividade: 15 minutos

→ Atividade: Tira da cabeça e coloca no papel!

◆ Individualmente, em 15 minutos, vocês irão:

- 1º - Listar tudo que vocês precisam fazer de hoje até alcançar a tão sonhada vaga. Anotem o máximo de coisas que vocês lembrarem que precisam ou gostariam de fazer;
- 2º - Distribuir as demandas que vocês listaram entre os quadrantes da matriz de Eisenhower. Se todas as tarefas ficarem no quadrante importante e urgente, reflitam novamente se essas tarefas não poderiam estar em outro quadrante”

◆ Link do documento:
<<https://docs.google.com/document/d/1okjZQQ2kg0zDUfMyaXhuLh6EjXb3z5tDE6-SC2uGEpY/edit>>

◆ Tempo de atividade: 15 minutos



Momento Aprendizagem em Pares

→ Esse momento é dedicado para vocês desenvolverem suas demandas e entregas para o curso.

→ Utilize esse tempo da maneira que preferir, mas atente-se às aulas que você deve realizar as entregas.

◆ **Dica:** Nas Propostas dos projetos, vocês encontram uma sugestão de organização para a realização das atividades.

◆ **Lembre-se:** O momento de Aprendizagem em Pares é justamente para fazer trocas e aprender em comunidade, aproveite seus colegas e se desenvolvam juntos!

→ **Entregas:**

- ◆ Projeto individual: aula 5 - HARD
- ◆ Projeto em grupo: aula 11 - HARD

◆ Apresentação do projeto: aula 11 - HARD



Para ajudar



Links interessantes:

- Simon Sinek: Como grandes líderes inspiram ação.
<<https://www.youtube.com/watch?v=qp0HIF3Sfl4>>
- O Círculo Dourado: o segredo dos grandes líderes para inspirar seus apoiadores. <<https://rockcontent.com/br/blog/o-circulo-dourado/>>
- Método GTD: o que é e como utilizar em sua organização pessoal.
<<https://escolaconquer.com.br/blog/metodo-gtd/>>
- Como priorizar suas demandas com a Matriz de Eisenhower.
<<https://escolaconquer.com.br/blog/como-priorizar-suas-demandas/>>