

UNIVERSIDADE TECNOLÓGICA FEDERAL DO PARANÁ

Câmpus Toledo

Acadêmico(a)			RA:
Curso	Tecnologia em Sistemas para Internet	Período:	14 de abril de 2021
Disciplina	TSI33A - Banco de Dados I		
Professor	Eduardo Pena		
Seleção de exercícios 1			

Orientações gerais:

- 1 Preencha seu nome e número de registro acadêmico. Insira seu nome também no papel almaço se utilizá-lo.
- 2 A interpretação das questões é parte do processo de avaliação.
- 4 As questões dissertativas devem ser respondidas no espaço reservado para cada questão.

Para a lista de exercícios a seguir considere o Banco de Dados "Pedidos" (Figura 1) descrito a seguir.

- Products: Uma tupla para cada tipo de produto disponível para venda.
- Offices: Uma tupla para cada uma dos cinco escritórios da companhia onde representantes de vendas trabalham.
- SalesReps: Uma tupla para cada um dos dez representantes de venda da empresa/companhia.
- Customers: Uma tupla para cada um dos clientes da empresa/companhia.
- Orders: Uma tupla para cada pedido feito por um cliente.

Os scripts para criação e inserts do Banco se encontram no moodle.

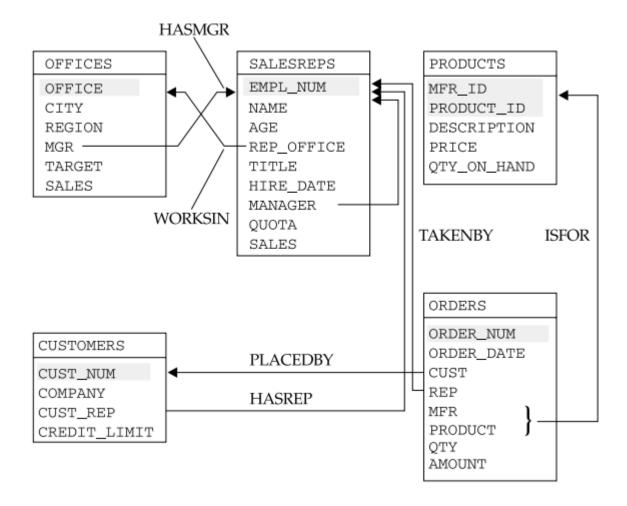


Figura 1: Diagrama do Banco de Dados Pedidos

Parte 1 - Consultas Básicas

- 1. Liste os escritórios com os seus objetivos(targets) e as vendas reais(sales).
- 2. Listar os nomes, escritórios e datas de contratação de todos os vendedores.
- 3. Quais são o nome, a quota, e as vendas do empregado número 107?
- 4. Liste o nome e data de admissão de qualquer pessoa com vendas acima de \$ 300,000 (300 mil).
- 5. Liste a cidade, região e diferença (acima/abaixo) entre vendas e alvo
(targets) para cada escritório.
- 6. Mostrar o valor do inventário para cada produto.
- 7. Mostre-me o resultado se eu aumentar a cota de cada vendedor em 3% de suas vendas.
- 8. Mostre-me todos os dados na tabela escritórios (offices).
- 9. Listar o atributo (número de funcionário) de todos os gerentes de escritório de vendas; sem duplicatas.

- 10. Mostre-me os escritórios onde as vendas ultrapassaram a meta.
- 11. Mostre-me o nome, vendas e quota de empregado número 105.
- 12. Encontrar o pessoal de vendas contratados antes de 2006.
- 13. Recuperar o nome e limite de crédito do cliente número 2107.
- 14. Encontrar as encomendas feitas no último trimestre de 2007 (use between).
- 15. Liste os vendedores que trabalham em Nova York(11), Atlanta(13), ou Denver(22).
- 16. Exibir o limite de crédito para empresa com um nome que combine com Smith (use like).
- 17. Encontrar um vendedor ainda não atribuído a um escritório (CUIDADO).
- 18. Encontrar vendedores que estão abaixo da quota e com vendas abaixo de \$ 300,000.
- 19. Liste os escritórios, classificados em ordem decrescente pelo desempenho de vendas, de modo que os escritórios com o melhor desempenho apareçam em primeiro lugar.
- 20. Listar todos os produtos cujo o preço for superior a \$ 2000 ou onde mais de \$ 30000 do produto foi pedido em um único pedido.
- 21. Quais são as quotas totais e vendas totais para todos os vendedores?
- 22. Calcule o preço médio dos produtos do fabricante ACI.
- 23. Qual a data do pedido mais antigo no banco de dados?
- 24. Quantos vendedores estão acima da cota?
- 25. Quantos clientes diferentes são atendidos por cada vendedor?
- 26. Calcule o valor total dos pedidos para cada cliente de cada vendedor.
- 27. Qual é o total médio de pedidos para cada vendedor cujos pedidos totalizam de mais de \$ 30000?
- 28. Para cada escritório com duas ou mais pessoas, calcular as quotas e o total de vendas para todos os vendedores que trabalham no escritório.

Parte 2 - Subconsultas

- 1. Liste o vendedor cuja meta é inferior a 10 por cento da meta total da empresa.
- 2. Liste os escritórios onde a meta de vendas para o escritório excede a soma das quotas dos vendedores.
- 3. Liste todos os clientes atendidos por Bill Adams.
- 4. Liste todos os produtos do fabricante ACI onde a quantidade disponível está acima da quantidade disponível de produto ACI-41004.
- 5. Liste as vendas das pessoas que não trabalham em escritórios gerenciados por Larry Fitch.

- 6. Liste todos os clientes atribuídos a Sue Smith que ainda não fizeram uma encomenda de mais de \$ 3000.
- 7. Liste as os vendedores que tomaram um pedido que representa mais de 10 por cento da sua quota (use o operador any).
- 8. Liste os escritórios e os seus alvos onde todos os vendedores têm vendas que excedem 50 por cento do -alvo do escritório (use o operador all).
- 9. Listar os clientes cujos vendedores são atribuídos a escritórios na região de vendas do Leste.
- 10. Listar os gerentes que tem mais de 40 anos e que gerem um vendedor que está acima da cota e que não trabalha no mesmo escritório de vendas como o gerente.
- 11. Liste os vendedores cujo tamanho médio de pedidos para os produtos fabricados por ACI é maior do que o tamanho de pedido médio global.
- 12. Liste os vendedores cuja tamanho médio de pedidos para os produtos fabricados pela ACI é pelo menos tão grande quanto o tamanho médio de seus pedidos.

Parte 3 - Joins

- 1. Liste cada vendedor, cidade e região onde trabalham.
- 2. Liste os escritórios com um target maior que \$ 600000 e as informações do seu gerente.
- 3. A tabela ORDERS e a tabela Products estão relacionadas por um chave estrangeira composta. Liste todas os pedidos, mostrando valores e descrições do produto.
- 4. Liste os pedidos acima de \$ 25.000, incluindo o nome do vendedor que tomou o pedido e o nome do o cliente que fez o pedido.
- 5. Liste todas as combinações de vendedores e escritórios onde a quota vendedores é mais do que o target de vendas do escritório , independentemente se o vendedor trabalha lá.
- 6. Listar os nomes dos vendedores e seus gerentes.
- 7. Listar os vendedores que trabalham em escritórios diferentes do que seu gerente, mostrando o nome e escritório onde cada um trabalha.
- 8. Liste os vendedores e as cidades onde trabalham. Apresentar vendedores que não foram assinalados com cidades ainda.

Parte 3.1 - Complementar sobre Joins

Para os exercícios abaixo utilize o banco de dados Meninos e Meninas (moodle) cujo DDL é:

```
CREATE TABLE GIRLS(

NAME VARCHAR(25),

CITY VARCHAR(25));
```

```
CREATE TABLE BOYS
                    VARCHAR(25),
           NAME
6
           CITY
                    VARCHAR(25));
7
  CREATE TABLE PARENTS(
9
                    VARCHAR(25),
           CHILD
10
    TYPE \mathbf{CHAR}(6),
11
    PNAME VARCHAR(25);
12
```

- 1. Liste os meninos e meninas na mesma cidade, incluindo as meninas e meninos que não tem correspondências.
- 2. Liste os meninos e meninas na mesma cidade, incluindo as meninas não correspondidas.