NGUYỄN VĂN B

NGÀY SINH

19/05/1992

EMAIL

abc@gmail.com

GIỚI TÍNH

Nam

DIA CHÍ

Số 1 đường Cầu Giấy, Hà Nôi

ĐIỆN THOẠI

0123456789

WEBSITE

http://fb.com/nguyenvana

MUC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sư hiểu biết về thị trường để trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng tập khách hàng.

KỸ NĂNG

Tin học văn phòng



Tiếng Anh



SỞ THÍCH

Đoc sách

Đá bóng

THÔNG TIN THÊM

Điền các thông tin khác (nếu có)

NGƯỜI THAM CHIẾU

Anh... - Trưởng phòng Marketing Công ty TOPCV Điện thoại:...

HOC VẤN



ĐẠI HỌC TOPCV

Chuyên ngành: Quản trị Doanh nghiệp Tốt nghiệp loại Giỏi, điểm trung bình 8.0

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC



CÔNG TY TOPCV

03/2015 → Hiên tai

10/2010 > 05/2014

Nhân viên bán hàng

- Hỗ trợ viết bài quảng cáo sản phẩm qua kênh facebook, các forum,...
- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng qua điện thoai và email.

CỬA HÀNG TOPCV

06/2014 > 02/2015

Nhân viên bán hàng

- Bán hàng trực tiếp tại cửa hàng cho người nước ngoài và người Việt.
- Quảng bá sản phẩm thông qua các ấn phẩm truyền thông: banner, poster, tờ
- Lập báo cáo sản lượng bán ra hàng ngày.

HOẠT ĐỘNG



NHÓM TÌNH NGUYỆN TOPCV

10/2013 • 08/2014

Tình nguyện viên

Tập hợp các món quả và phân phát tới người vô gia cư.

- Chia sẻ, động viên họ vượt qua giai đoạn khó khăn, giúp họ có những suy nghĩ lạc quan.

GIẢI THƯỞNG

CHỨNG CHỈ

Giải nhất Tài năng TOPCV

2013