

[VN] Fee Policy - Dec 2025

Chính Sách Phí này sẽ có hiệu lực từ ngày 1 tháng 1 năm 2025 (“Ngày Hiệu Lực”).

Chính Sách Phí này bao gồm toàn bộ thỏa thuận giữa các bên liên quan đến việc tính phí theo Thỏa Thuận Dịch Vụ Đại Lý giữa TikTok và Đại Lý, và thay thế tất cả các phiên bản Chính Sách Phí trước đây. Tất cả các Đại Lý sẽ phải tuân thủ Chính Sách Phí này cho đến khi TikTok có thông báo hợp lý mới.

Các chỉ số nhiệm vụ áp dụng sẽ được hiển thị cho các Đại Lý trong TikTok LIVE Backstage và có thể được TikTok cập nhật định kỳ. TikTok sẽ cung cấp thông báo hợp lý về bất kỳ cập nhật quan trọng nào đối với các chỉ số nhiệm vụ thông qua bảng thông báo của LIVE Backstage. Bằng cách tiếp tục tham gia các nhiệm vụ sau khi nhận được thông báo, TikTok sẽ coi như Đại Lý đã chấp thuận các thay đổi đó.

TikTok, theo quyết định của riêng mình, có thể cung cấp các nhiệm vụ tạm thời khác cho Đại Lý tại từng thời điểm, và các nhiệm vụ này sẽ được thông báo riêng đến Đại Lý, đồng thời chịu sự ràng buộc của các điều khoản và điều kiện bổ sung.

Thông thường, bất kỳ Chính Sách Phí mới nào sẽ được áp dụng từ ngày đầu tiên của một tháng. Tuy nhiên, nếu một Chính Sách Phí mới được ban hành trong tháng mà các Đại Lý đang thực hiện nhiệm vụ liên quan đến một Chính Sách Phí trước đó, thì Chính Sách Phí mới sẽ bắt đầu có hiệu lực từ ngày đầu tiên của tháng tiếp theo, và các khoản phí của tháng trước sẽ được thanh toán theo Chính Sách Phí có hiệu lực trong tháng đó.

Trừ khi được định nghĩa khác tại Mục 1 “**Định Nghĩa**”, các cụm từ viết hoa sẽ có nghĩa như đã được quy định trong Thỏa Thuận Dịch Vụ Đại Lý.

1. **Định Nghĩa**

Trong Chính Sách Phí này:

Chủ Phòng:

1. **Chủ Phòng** nghĩa là Chủ Phòng thuộc mạng lưới của một Đại Lý trên nền tảng LIVE Backstage.
2. **Chủ Phòng Đạt Mốc** nghĩa là Chủ Phòng có Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng đạt Mốc 1 sau khi gia nhập mạng lưới của Đại Lý.
3. **Chủ Phòng Tân Bình** nghĩa là Chủ Phòng có Mục Tiêu Kim Cương Cơ Bản tại thời điểm tham gia bằng 0.

Đại Lý:

4. **Đại Lý Mới** nghĩa là một Đại Lý mà;
 - (i) đang trong 6 tháng dương lịch đầu tiên kể từ tháng mà Đại Lý lần đầu được cấp quyền truy cập vào nền tảng LIVE Backstage; và
 - (ii) không đạt Mục Tiêu Doanh Thu Hàng Tháng của Đại Lý Cấp Cao** trong tháng trước.
5. **Đại Lý Cấp Trung** nghĩa là một Đại Lý mà;

- (i) đã sử dụng nền tảng LIVE Backstage hơn 6 tháng dương lịch kể từ tháng mà Đại Lý lần đầu được cấp quyền truy cập vào nền tảng này; và
 - (ii) không đạt Mục Tiêu Doanh Thu Hàng Tháng của Đại Lý Cấp Cao** trong tháng trước.
6. **Đại Lý Cấp Cao** nghĩa là Đại Lý đạt hoặc vượt Mục Tiêu Doanh Thu Hàng Tháng Của Đại Lý Cấp Cao trong tháng trước.

**** Mục Tiêu Doanh Thu Hàng Tháng của Đại Lý Cấp Cao:** Là một số lượng Kim Cương nhất định được hiển thị trên tài khoản LIVE Backstage của Đại Lý và có thể được cập nhật tại từng thời điểm. TikTok sẽ cung cấp thông báo hợp lý về bất kỳ thay đổi quan trọng nào đối với mục tiêu này thông qua Bảng Thông Báo LIVE Backstage.

Phát TRỰC TIẾP:

- 7. **Buổi Phát Trực Tiếp Không Hợp Lệ** nghĩa là buổi phát trực tiếp mà theo đánh giá riêng của TikTok có chất lượng thấp, khó theo dõi và/hoặc khó đánh giá, bao gồm nhưng không giới hạn ở: phát trực tiếp không có hình ảnh, phát trực tiếp tĩnh, phát trực tiếp không theo thời gian thực, hoặc một Chủ Phòng sử dụng nhiều tài khoản khác nhau để phát trực tiếp.
- 8. **Buổi Phát Trực Tiếp Hợp Lệ** nghĩa là buổi phát trực tiếp được thực hiện bởi một Chủ Phòng mà không bị xem là Buổi Phát Trực Tiếp Không Hợp Lệ.
- 6. **Ngày Phát Trực Tiếp Hợp Lệ** nghĩa là mỗi ngày dương lịch mà một Chủ Phòng thực hiện một Buổi Phát Trực Tiếp Hợp Lệ liên tục trong 60 phút trở lên.
- 10. **Thời Lượng Phát Trực Tiếp Hợp Lệ Hàng Tháng** nghĩa là tổng thời lượng của tất cả các Buổi Phát Trực Tiếp Hợp Lệ của một Chủ Phòng trong một tháng dương lịch nhất định. Trong các buổi phát Trực Tiếp với nhiều khách mời, Thời Lượng Phát Trực Tiếp Hợp Lệ sẽ bao gồm thời gian mà một Chủ Phòng phát trực tiếp với vai trò là người chủ buổi phát Trực Tiếp, nhưng sẽ không bao gồm thời gian Chủ Phòng làm khách mời trong phòng Trực Tiếp của một Chủ Phòng khác. Đối với các Chủ Phòng gia nhập mạng lưới của Đại Lý sau ngày đầu tiên của tháng, chỉ số này có thể được tính theo tỷ lệ với số ngày mà Chủ Phòng thực hiện nhiệm vụ.

Chỉ Số Hiệu Suất và Các Yêu Cầu Khác:

- 11. **Yêu Cầu Tối Thiểu Đối Với Chủ Phòng** nghĩa là các yêu cầu mà một Chủ Phòng phải đạt được mỗi tháng để Đại Lý đủ điều kiện nhận thưởng liên quan đến Chủ Phòng đó. Các yêu cầu tối thiểu này bao gồm việc Chủ Phòng phải hoàn thành (i) 7 Ngày Phát Trực Tiếp Hợp Lệ trong mỗi tháng dương lịch; và (ii) Thời Lượng Phát Trực Tiếp Hợp Lệ Hàng Tháng của họ phải đạt tối thiểu 15 giờ mỗi tháng dương lịch.
- 12. **Kim Cương:** Có ý nghĩa giống như được định nghĩa trong [Chính Sách Vật Phẩm Trong Ứng Dụng](#). Cho mục đích của Chính Sách Phí này, chỉ những kim cương mà Chủ Phòng tích lũy được trong Buổi Phát Trực Tiếp Hợp Lệ mới được xem xét trong Chính Sách Phí này. Trong trường hợp có nhiều Chủ Phòng xuất hiện trong một Buổi Phát Trực Tiếp Hợp Lệ, bất kỳ kim cương nào nhận được bởi Chủ Phòng dựa trên yếu tố khác ngoài độ nổi tiếng của Chủ Phòng (ví dụ: khách mời khác trong buổi phát TRỰC TIẾP) sẽ không được tính. Kim Cương nhận được liên quan đến việc sử dụng tính năng đăng ký TRỰC TIẾP cũng sẽ không được tính.

13. **Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng** nghĩa là tổng số kim cương mà một Chủ Phòng nhận được từ các Buổi Phát Trực Tiếp Hợp Lệ trong một tháng dương lịch.
14. **Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng Của Đại Lý** nghĩa là tổng số kim cương mà tất cả các Chủ Phòng trong mạng lưới của một Đại Lý nhận được từ các Buổi Phát Trực Tiếp Hợp Lệ trong một tháng dương lịch.
15. **Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của Chủ Phòng** nghĩa là tổng số kim cương mà một Chủ Phòng trong mạng lưới của Đại Lý nhận được từ các Buổi Phát Trực Tiếp Hợp Lệ trong một tháng dương lịch.
16. **Mục Tiêu Kim Cương Cơ Bản** nghĩa là số lượng kim cương tối thiểu mà một Chủ Phòng dự kiến nhận được trong một tháng dương lịch. Mục tiêu này sẽ được hiển thị trên tài khoản LIVE Backstage của Đại Lý và có thể được TikTok cập nhật định kỳ.
17. **Ngưỡng Tốt Nghiệp** nghĩa là ngưỡng Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng mà một Chủ Phòng đạt được khi hoàn thành Mốc 1. Ngưỡng Tốt Nghiệp trong khu vực sẽ được hiển thị trên tài khoản LIVE Backstage của Đại Lý và có thể được TikTok cập nhật định kỳ.
18. **Bảng quy chuẩn Kim cương** nghĩa là Bảng quy chuẩn Kim cương hàng tháng của mỗi Đại Lý trong tháng hiện tại, được tìm thấy trên tài khoản LIVE Backstage của Đại Lý vào ngày đầu tiên của mỗi tháng và có thể được TikTok cập nhật định kỳ.
16. **Tỷ Lệ Hoàn Thành Bảng quy chuẩn Kim cương** nghĩa là tỷ lệ giữa Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của Đại Lý và Bảng quy chuẩn Kim cương Của Đại Lý trong một tháng cụ thể.

2. Nhiệm Vụ Của Đại Lý và Phương Pháp Tính Thưởng

Các Đại Lý có thể thu được phí bằng cách hoàn thành các nhiệm vụ dưới đây.

Tất cả dữ liệu được tính toán theo múi giờ UTC+0.

Các chỉ số nhiệm vụ áp dụng cho mỗi nhiệm vụ trong tháng hiện tại sẽ được hiển thị trên tài khoản của Đại Lý trên LIVE Backstage vào ngày đầu tiên của mỗi tháng và có thể được TikTok cập nhật tại từng thời điểm.

2.1 Nhiệm Vụ Thưởng Mốc Chủ Phòng Tân Bình

Mục Đích: Nhiệm vụ này đánh giá khi các Chủ Phòng Tân Bình đạt được các mốc nhất định lần đầu tiên kể từ khi gia nhập Mạng Lưới của Đại Lý.

Tiêu Chí: Các Chủ Phòng Tân Bình phải đạt được các Yêu Cầu Tối Thiểu Đối Với Chủ Phòng và hoàn thành một hoặc nhiều mốc được nêu trong bảng dưới đây.

Cột Mốc Tân Bình	Chi tiết	Tiền thưởng (USD)
Mốc 0.5	Chủ Phòng Tân Bình nhận được hơn 25,000 Kim Cương	50
Mốc 1	Chủ Phòng Tân Bình nhận được hơn 50,000 Kim Cương	100

Mốc 2	Chủ Phòng Tân Binh nhận được hơn 150,000 Kim Cương	300
-------	--	-----

Phương Pháp Tính Thưởng:

Đại Lý sẽ nhận được khoản thưởng mỗi khi một Chủ Phòng Tân Binh đạt được một mốc lần đầu tiên. Tiền thưởng cho Mốc 0.5, Mốc 1 và Mốc 2 sẽ được thanh toán đồng thời (tức là được cộng dồn) nếu Chủ Phòng đạt được tất cả các mốc này trong cùng một tháng.

Giữ Mốc 1: Nếu một Chủ Phòng Tân Binh thu thập Kim Cương lớn hơn hoặc bằng mốc 1 trong hai (2) tháng liên tiếp đầu tiên mà Chủ Phòng Tân Binh là thành viên của cùng một Đại Lý, thì Đại Lý sẽ nhận được Thưởng Giữ Mốc 1 liên quan đến Chủ Phòng đó như được quy định trong các chỉ số nhiệm vụ trên LIVE Backstage.

2.2 Nhiệm Vụ Hoạt Động

Mục Đích: Nhiệm vụ này đánh giá mức độ hoạt động của các Chủ Phòng trong mạng lưới của Đại Lý có Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng đạt hoặc vượt Ngưỡng Tốt Nghiệp.

Tiêu Chí: Nếu một Chủ Phòng (i) đạt được các Yêu Cầu Tối Thiểu Đối Với Chủ Phòng; và (ii) Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của Chủ Phòng đạt hoặc vượt Ngưỡng Tốt Nghiệp, thì Đại Lý có thể nhận được thưởng cho Nhiệm Vụ Hoạt Động như được quy định trong các chỉ số nhiệm vụ trên LIVE Backstage. Có nhiều "mức độ" mà Chủ Phòng có thể đạt được, và càng đạt mức độ cao, thưởng nhiệm vụ càng cao.

Phương Pháp Tính Thưởng:

Tỉ lệ thưởng/100 x Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của tất cả các Chủ Phòng ở Mức Độ Đánh Giá đó.

2.3 Nhiệm Vụ Tăng Doanh Thu (CHỈ dành cho Đại Lý Cấp Cao)

Mục Đích: Nhiệm vụ này đánh giá Tỷ Lệ Hoàn Thành Bảng quy chuẩn Kim cương của Đại Lý Cấp Cao trong một tháng cụ thể.

Tiêu Chí: Khi một Đại Lý Cấp Cao đạt được một số Tỷ Lệ Tăng Trưởng Bảng quy chuẩn Kim cương nhất định, họ sẽ đạt được các Mức Độ Đánh Giá nhất định. Mỗi Mức Độ Đánh Giá đạt được sẽ giúp Đại Lý Cấp Cao có quyền nhận thưởng cho Nhiệm Vụ tương ứng với Mức Độ Đánh Giá đó.

Phương Pháp Tính Thưởng:

Phương pháp tính thưởng cho nhiệm vụ này hàng tháng là: *Tỉ lệ thưởng/100 x Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của Đại Lý.*

2.4 Nhiệm Vụ Tăng Trưởng Doanh Thu (CHỈ dành cho Đại Lý Mới và Đại Lý Cấp Trung)

Mục Đích: Nhiệm vụ này đánh giá Tỷ Lệ Hoàn Thành Mục Tiêu Kim Cương của Đại Lý Cấp Cao trong một tháng cụ thể.

Tiêu Chí: Khi một Đại Lý Mới hoặc Đại Lý Cấp Trung đạt được một số Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng Của Đại Lý nhất định, họ sẽ đạt được các Mức Độ Đánh Giá nhất định. Mỗi Mức Độ Đánh Giá đạt được sẽ giúp Đại Lý có quyền nhận thưởng cho Nhiệm Vụ tương ứng với Mức Độ Đánh Giá đó.

Phương Pháp Tính Toán: Phương pháp tính toán cho nhiệm vụ này hàng tháng là: $\text{Tỷ lệ thưởng}/100 \times \text{Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của Đại Lý}$.

Lưu Ý: Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng Của Đại Lý cho Nhiệm Vụ này bị giới hạn ở mức hai (2) lần Mục Tiêu Doanh Thu Hàng Tháng của Đại Lý Cấp Cao trong khu vực.

2.5 Nhiệm Vụ Đại Lý Mới (Dành cho Đại Lý Mới)

**** Chúng tôi sẽ tạm dừng nhiệm vụ này từ 01/09/2025**

Mục Đích: Nhiệm vụ này đánh giá Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của tất cả các Chủ Phòng đủ điều kiện của một Đại Lý Mới.

Tiêu Chí: Khi một Đại Lý Mới đạt được số lượng tối thiểu các Chủ Phòng (i) đạt Yêu Cầu Tối Thiểu Đối Với Chủ Phòng; và (ii) Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của họ đạt 0.5% Ngưỡng Tốt Nghiệp, họ sẽ đạt được các Mức Độ Đánh Giá nhất định. Mỗi Mức Độ Đánh Giá đạt được sẽ giúp Đại Lý có quyền nhận thưởng cho Nhiệm Vụ tương ứng với Mức Độ Đánh Giá đó.

Phương Pháp Tính Toán: $\text{Tỷ lệ thưởng}/100 \times \text{Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của Đại Lý}$.

Lưu Ý: Tổng Số Kim Cương Hàng Tháng của Đại Lý cho Nhiệm Vụ này bị giới hạn ở mức hai (2) lần Mục Tiêu Doanh Thu Hàng Tháng của Đại Lý Cấp Cao trong khu vực.

3. Yêu cầu Khi Hoàn Thành Nhiệm Vụ

- Như đã nêu trong Chính Sách Quản Lý Đại Lý, Đại Lý phải tuân thủ và yêu cầu các Chủ Phòng của mình tuân thủ các Điều Khoản Dịch Vụ, Hướng Dẫn Cộng Đồng, Chính Sách Vật Phẩm Trong Ứng Dụng của TikTok và các chính sách khác do TikTok phát hành tại từng thời điểm.
- Chính Sách Phí này là bảo mật. TikTok mong muốn các Đại Lý giữ bảo mật tất cả thông tin được nêu trong Chính Sách Phí và trên tài khoản LIVE Backstage của Đại Lý.
- TikTok mong muốn các Đại Lý tham gia các khoản thưởng nhiệm vụ một cách trung thực và công bằng. Đại Lý sẽ không (và không khuyến khích các Chủ Phòng của mình) gian lận hoặc sử dụng các phương thức không phù hợp khác để hoàn thành các nhiệm vụ được quy định trong Chính Sách Phí này. Xin nhắc lại, nếu một Đại Lý vi phạm Chính Sách Quản Lý Đại Lý, TikTok có thể xử lý các vi phạm đó theo các biện pháp và hành động được quy định trong Thỏa Thuận Dịch Vụ và Chính Sách Quản Lý Đại Lý (bao gồm, ví dụ, không công nhận dữ liệu nhiệm vụ liên quan đến vi phạm).
- TikTok tổ chức các khóa học giáo dục trên TikTok LIVE Academy trên LIVE Backstage từ tháng 1 năm 2023, nhằm mục đích truyền tải tới các Đại Lý về hệ sinh thái TikTok, tuân thủ và an toàn trên nền tảng, v.v. Các Đại Lý có thể sẽ phải hoàn thành một số khóa học bắt buộc. Nếu một Đại Lý không hoàn thành các khóa học bắt buộc trong một khoảng thời gian nhất định,

TikTok có thể tạm ngừng khả năng mời các Chủ Phòng mới vào mạng lưới của Đại Lý trên LIVE Backstage, cho đến khi Đại Lý hoàn thành các khóa học bắt buộc.

4. Thử Thách Tốt Nghiệp

4.1 Lời Mời

Một Đại Lý có thể gửi hai loại lời mời, bao gồm Lời Mời Thông Thường và Lời Mời Cao Cấp. Một Đại Lý chỉ có thể gửi một số lượng lời mời nhất định mỗi tháng ("**Giới Hạn Lời Mời**"). Các Lời Mời Thông Thường không sử dụng sẽ không được chuyển sang tháng tiếp theo. Tuy nhiên, các Lời Mời Cao Cấp chưa sử dụng sẽ được chuyển sang tháng tiếp theo. Mỗi lần gửi lời mời, một Hạn Ngạch Lời Mời sẽ bị sử dụng.

4.1.1 Lời Mời Thông Thường

Chi Tiết: "Lời Mời Thông Thường" là lời mời được gửi qua LIVE Backstage đến một Chủ Phòng có số Kim Cương và số người theo dõi đạt ngưỡng tham gia nhằm mục đích thiết lập Mối Quan Hệ Mạng Lưới. Loại lời mời liên kết với Chủ Phòng tương ứng sẽ được hiển thị khi gửi lời mời.

Giới Hạn Lời Mời:

- (1) Trong tháng dương lịch đầu tiên của Đại Lý kể từ tháng Đại Lý được cấp quyền truy cập vào nền tảng LIVE Backstage, Đại Lý có thể gửi số lượng Lời Mời Thông Thường không giới hạn;
- (2) Nếu Đại Lý đã sử dụng LIVE Backstage hơn một (1) tháng dương lịch kể từ khi được cấp quyền truy cập, họ có thể gửi số lượng Lời Mời Thông Thường theo hạn mức mỗi tháng (như hiển thị trên LIVE Backstage), *trừ khi* Đại Lý đáp ứng các tiêu chí dưới đây, trong trường hợp này, Giới Hạn Lời Mời của Đại Lý sẽ không bị giới hạn; và
- (3) Các tiêu chí để có Lời Mời Thông Thường không giới hạn như sau: Trong tháng trước, Đại Lý phải có Tỷ Lệ Tốt Nghiệp Chủ Phòng Tân Binh không thấp hơn X%.
(a) "Tỷ Lệ Tốt Nghiệp Chủ Phòng Tân Binh" = Số lượng Chủ Phòng Tân Binh tham gia mạng lưới của Đại Lý trong 60 ngày qua đạt Ngưỡng Tốt Nghiệp trong vòng 30 ngày liên tiếp, chia cho tổng số Chủ Phòng Tân Binh tham gia mạng lưới của Đại Lý trong 60 ngày qua và đạt 0,5% Ngưỡng Tốt Nghiệp trong 30 ngày qua.

**Các giá trị X áp dụng sẽ được hiển thị trên LIVE Backstage.*

TikTok có thể cập nhật các tiêu chí trên tại từng thời điểm. TikTok sẽ cung cấp thông báo hợp lý về bất kỳ thay đổi quan trọng nào đối với các tiêu chí này qua Bảng Thông Báo LIVE Backstage.

4.1.2 Lời Mời Cao Cấp

Chi Tiết: "Lời Mời Cao Cấp" là lời mời được gửi qua LIVE Backstage đến một Chủ Phòng có số Kim Cương hoặc số người theo dõi vượt quá ngưỡng tham gia nhằm mục đích thiết lập Mối Quan Hệ Mạng Lưới. Loại lời mời liên kết với Chủ Phòng tương ứng sẽ được hiển thị khi gửi lời mời.

Giới Hạn Lời Mời: Giới hạn Lời Mời Cao Cấp của Đại Lý cho mỗi tháng dương lịch sẽ được hiển thị trong tài khoản LIVE Backstage của Đại Lý.

Lưu ý: Mỗi khi một Chủ Phòng Mới (i) đạt Mốc 2 lần đầu tiên và (ii) đạt các Yêu Cầu Tối Thiểu của Chủ Phòng, một (1) lời mời bổ sung sẽ được thêm vào Giới Hạn Lời Mời Cao Cấp của Đại Lý.

Từ 01/07/2025, mỗi khi có một nhà sáng tạo Tân binh (i) đạt Mốc 2 lần đầu tiên và (ii) đạt Yêu cầu tối thiểu dành cho nhà sáng tạo trong tháng tiếp theo, (1) một lời mời bổ sung sẽ được cộng vào Hạn mức Lời mời ưu tú nếu Tỷ lệ trưởng thành tân binh mới của Đại lý đó đạt X*% trong tháng trước, hoặc (2) hai (2) lời mời bổ sung sẽ được cộng vào Hạn mức Lời mời ưu tú nếu Tỷ lệ trưởng thành tân binh mới của Đại lý đó đạt trên X*% trong tháng trước.

*Số X hiện hành sẽ được hiển thị trên LIVE Backstage.

TikTok có thể sẽ cập nhật các tiêu chí nêu trên tùy từng thời điểm. Trong khả năng cho phép, TikTok sẽ gửi thông báo về mọi thay đổi quan trọng đối với tiêu chí này thông qua Bảng thông báo trên LIVE Backstage.

4.1.3 Lời mời nhà sáng tạo có lượng follower cao

Chi tiết: "Lời mời nhà sáng tạo có lượng follower cao" là lời mời được gửi thông qua LIVE Backstage tới một nhà sáng tạo có số Kim cương và lượng follower (nằm trong phạm vi Y**) vượt ngưỡng gia nhập nhằm mục đích hình thành một Mối quan hệ đại lý. Khi gửi lời mời, hệ thống sẽ hiển thị loại lời mời được liên kết với nhà sáng tạo tương ứng.

**Số Y hiện hành sẽ được hiển thị trên LIVE Backstage.

Hạn mức lời mời:

(1) Nếu một Đại lý đáp ứng tất cả tiêu chí gồm (i) kim cương hằng tháng vượt Z***, (ii) có ít nhất một nhà sáng tạo Tân binh đạt Mốc 2 và (iii) đạt ngưỡng Tỷ lệ trưởng thành tân binh mới, Đại lý đó sẽ được nhận một (1) Lời mời nhà sáng tạo có lượng follower cao trong tháng tiếp theo.

(2) TikTok có thể sẽ thường xuyên điều chỉnh Lời mời nhà sáng tạo có lượng follower cao dựa trên hiệu suất LIVE của nhà sáng tạo được mời. Vui lòng tham khảo chi tiết trên LIVE Backstage.

***Số Z hiện hành sẽ được hiển thị trên LIVE Backstage.

4.2 Nhắc Nhở Về Việc Tham Gia Của Chủ Phòng

1. Nếu một Đại lý không đáp ứng số lượng Tỷ lệ Tốt Nghiệp Chủ Phòng Mới hiển thị trên tài khoản LIVE Backstage của Đại lý (gọi chung là "**Mục Tiêu Hiệu Suất**"), Đại lý Đủ Điều Kiện sẽ phải trải qua một khoảng thời gian cải thiện kéo dài ba (3) tháng. Nếu Đại lý không đạt được bất kỳ Mục Tiêu Hiệu Suất nào trong khoảng thời gian cải thiện, một thông báo sẽ được hiển thị cho mỗi Chủ Phòng mỗi lần Chủ Phòng nộp đơn tham gia mạng lưới của Đại lý hoặc chấp nhận lời mời từ Đại lý tham gia mạng lưới của Đại lý. Thông báo này sẽ tiếp tục hiển thị mỗi lần Chủ Phòng nộp đơn tham gia mạng lưới của Đại lý hoặc chấp nhận lời mời từ Đại lý cho đến khi Đại lý đáp ứng tất cả các Mục Tiêu Hiệu Suất.

2. Đại Lý Đủ Điều Kiện có nghĩa là một Đại Lý đã sử dụng LIVE Backstage lâu hơn một (1) tháng lịch kể từ khi được cấp quyền truy cập vào nền tảng LIVE Backstage và đã mời không ít hơn số lượng Chủ Phòng mới hàng tháng tối thiểu tham gia mạng lưới của mình, như hiển thị trên tài khoản LIVE Backstage của Đại Lý.

4.3 Nhắc Nhở Về Việc Tham Gia Của Chủ Phòng

Tháng 12/2025, bất kể các điều nêu trên, TikTok có quyền ngăn chặn một Đại lý nhận bất kỳ khoản phí nào được đề cập trong văn bản này từ TikTok, cũng như thu hồi quyền truy cập LIVE Backstage, sau khi TikTok gửi thông báo với thời hạn 30 ngày, đồng thời Đại lý cũng có thể phải chấp hành quyết định chấm dứt hợp đồng theo Thỏa thuận nếu Đại lý đó thỏa mãn tiêu chuẩn về tình trạng không hoạt động dưới đây sau tháng mà họ được cấp quyền truy cập lần đầu:

- Tổng Kim cương hằng tháng bằng 0 trong 3 tháng bất kỳ (không liên tiếp) trong vòng 6 tháng dương lịch.

Đại lý có thể yêu cầu miễn trừ một lần muộn nhất vào ngày 10 của tháng tiếp theo. Nếu yêu cầu miễn trừ thành công, Đại lý sẽ được xóa bỏ một tháng tình trạng không hoạt động. Nếu yêu cầu miễn trừ không thành công hoặc không gửi yêu cầu miễn trừ, chúng tôi sẽ gửi thông báo với thời hạn 30 ngày.

TikTok có thể cập nhật tiêu chuẩn này kèm theo thông báo hợp lý. Phiên bản mới nhất sẽ được công bố trên LIVE Backstage.