

Taskalys

Revalorisez vos activités à forte valeur ajoutée grâce à nos automatisations sur mesure.

Présentation RH

L'agence qui vous accompagne dans votre autonomie



Une présence locale pour être **au plus proche de vous**



Intégration des **derniers outils** disponibles



Déjà **4 clients** accompagnés



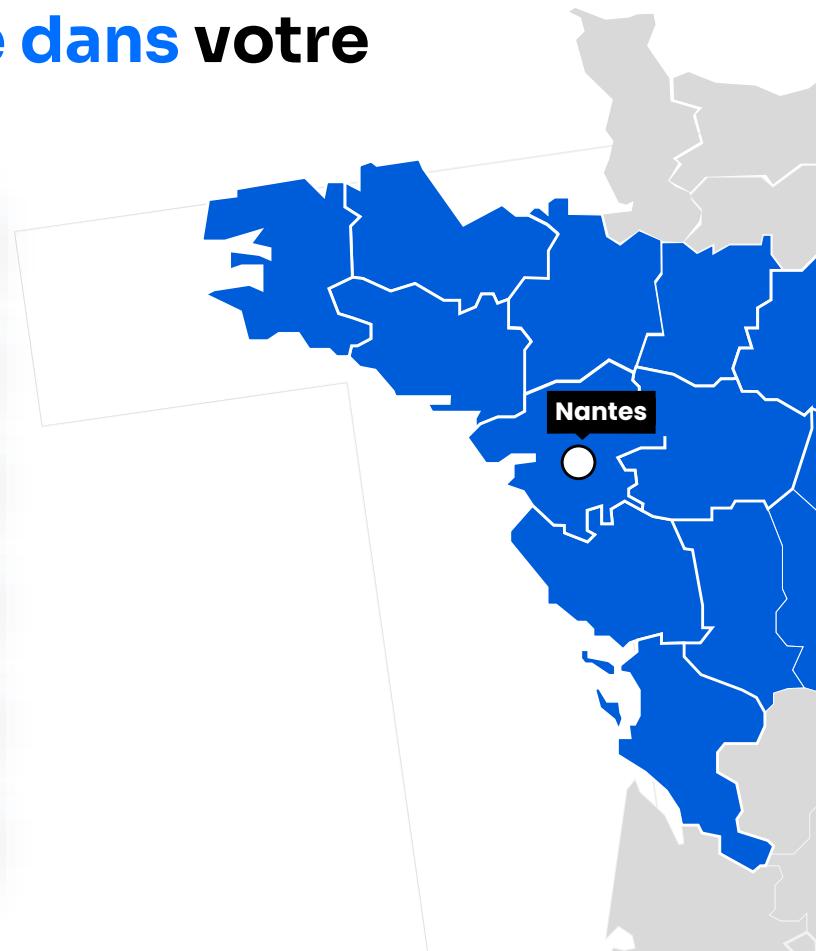
29,8h homme/mois économisées en moyenne



Des solutions **data driven** orienté KPI et ROI



Une **visibilité permanente** tout au long du projet



Notre mode d'intervention

Un processus d'accompagnement pour affiner au mieux la compréhension de vos besoins

Échange de découverte

- Processus manuels chronophages
- Tâches répétitives avec peu de valeur ajoutée
- Manque de mesurabilité
- Systèmes isolés

Audit

- Échange technique avec les responsables de pôles ou le/la dirigeant(e)
- Mapping des solutions d'automatisations et des technologies

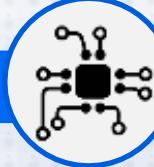
Phase applicative

- Conception à l'implantation
- Méthode agile et PAP*
- Garanties maintenance et mise à jour
- Formation et suivi des équipes
- ROI atteignable en 3 mois

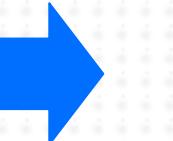
 45 minutes



 45 min / 1 heure
par service



 2 semaines / 2 mois



Les PAP (points d'avancement de projets), permettent d'évaluer l'avancement du projet à étapes clés afin de définir les ajustements nécessaires ou valider la ligne directrice.

Notre expertise au service de vos besoins

Nous accompagnons nos clients dans la réussite de leurs projets informatiques

Expertises

Uses cases

Lead

- ✓ Automatisation de mailing prospects personnalisés

Sales

- ✓ Intégration d'outils connecté au CRM
- ✓ Retranscription des appels ou des réunions

Supply Chain

- ✓ Suivi des livraisons et mise en place d'alertes en temps réel en cas de retard de livraison
- ✓ Automatisation de la gestion des commandes d'achats ou des approvisionnements

Marketing

- ✓ Automatisation de publications selon le réseau social

SAV

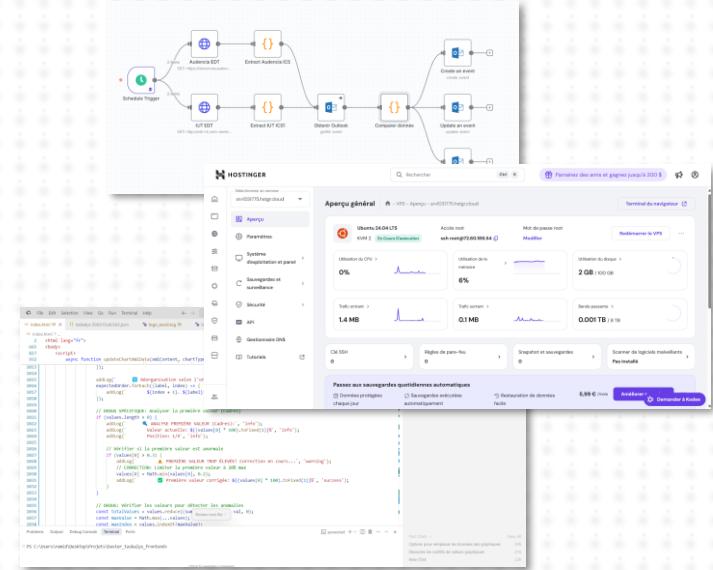
- ✓ Traitement du besoin, renvoi support N1/N2/N3

Synchronisation d'outils

- ✓ Traitement de bases de données complexes et connexion à d'autres systèmes

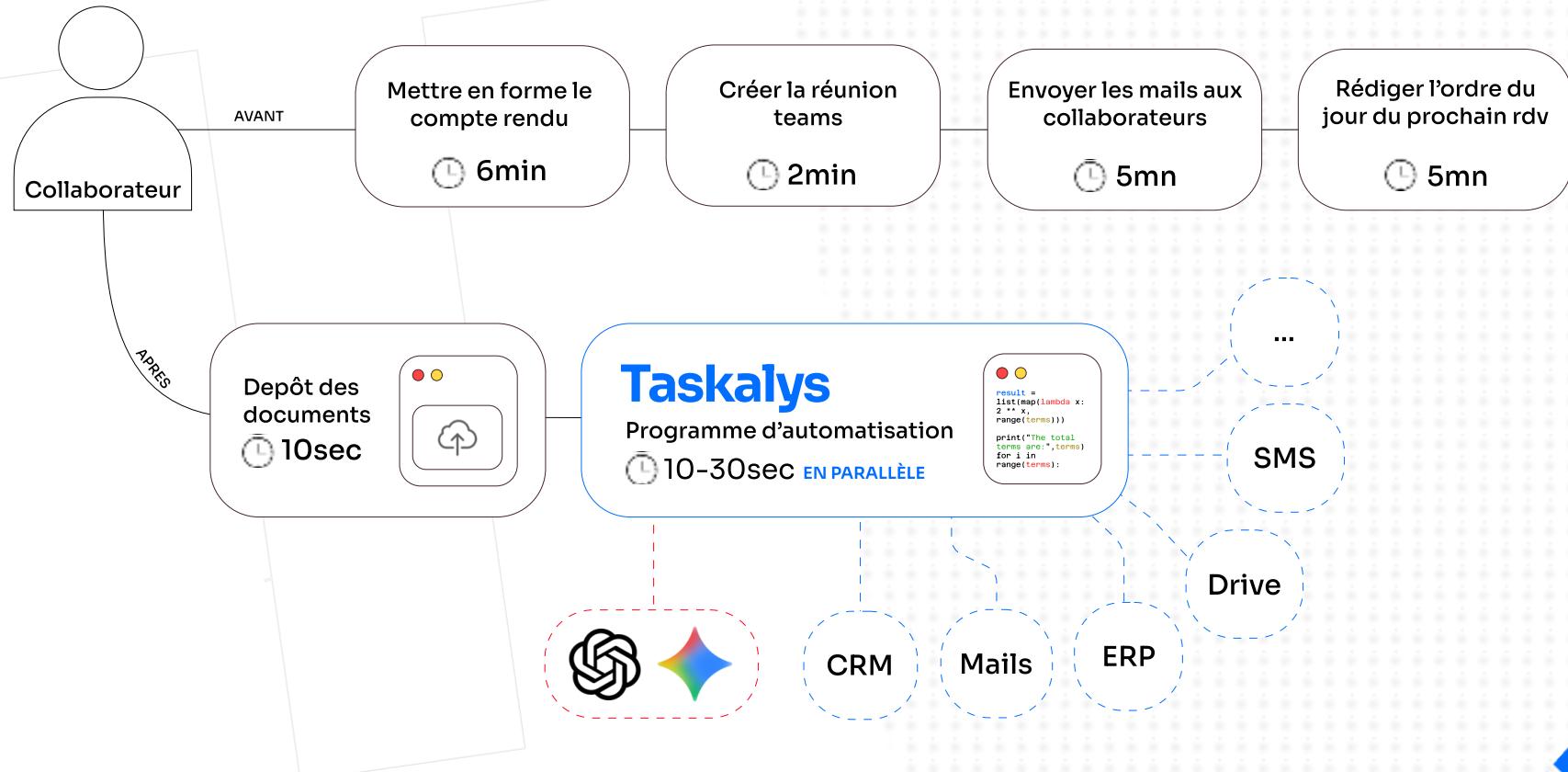
Comptabilité et Facturation

- ✓ Automatisation de la facturation et des relances d'impayés



Exemples de d'outils qui ont permis de réaliser des solutions pour nos clients en leur accord d'usage (conformément au RGPD)

Comprendre le fonctionnement d'une automation



Notre accompagnement après la livraison

Notre mission ne se limite pas à l'intégration de systèmes, nous vous suivons et vous formons à l'usage de l'outil

1 Formation par métiers et **cas d'usage**

2 **Vidéos et documentation** à la demande

3 Points d'avancement d'intégration à **M+1** et **M+2**

4 **Rapports mensuels** de performances

5 **Bilan annuel** sur le service et **étude des besoins d'évolution** ou d'adaptation de la solution

Vous satisfaire c'est aussi s'engager auprès de vous

Résultats & KPI



Objectifs chiffrés, indicateurs suivis et impact mesurable sur vos processus. Mesurabilité du ROI atteignable en 5 mois

Sécurité & conformité



Respect des standards de sécurité et conformité RGPD. Vos données sont protégées et cryptées, stockées dans nos serveurs privés et self-hosted

Proximité & Réactivité



Échanges réguliers, disponibilité et compréhension de votre contexte métier. Une équipe dédiée qui s'adapte à vos contraintes et répond rapidement à vos besoins

Accompagnement



Déploiement progressif, suivi continue et amélioration permanente des automatisations

01

Nos références

Nos références de clients déjà accompagné



Automatisation de la création des rapports PowerPoint (1900+ par an)
22h+ économisées par mois



Régie publicitaire
Nantes, Loire-Atlantique
1.65M de CA - 5 collab.



Automatisation de la gestion de commandes en ligne + Site internet
+4000 visites du site / mois en saison



Boulangerie Bio & Label Rouge
Erdeven, Morbihan
1.1M de CA – 10-25 collab.

Nos références de clients déjà accompagné



Réalisation de site web et amélioration de l'arborescence et simplification de l'expérience client



Conseil IT – Durable

Rennes

100k de CA – 2 collab.



Automatisation de la création de plus de 6000 références produits
450h+ économisées par an



Industriel – Filtration pour les laboratoires et l'industrie
Orléans
3.8M de CA – 15 collab.

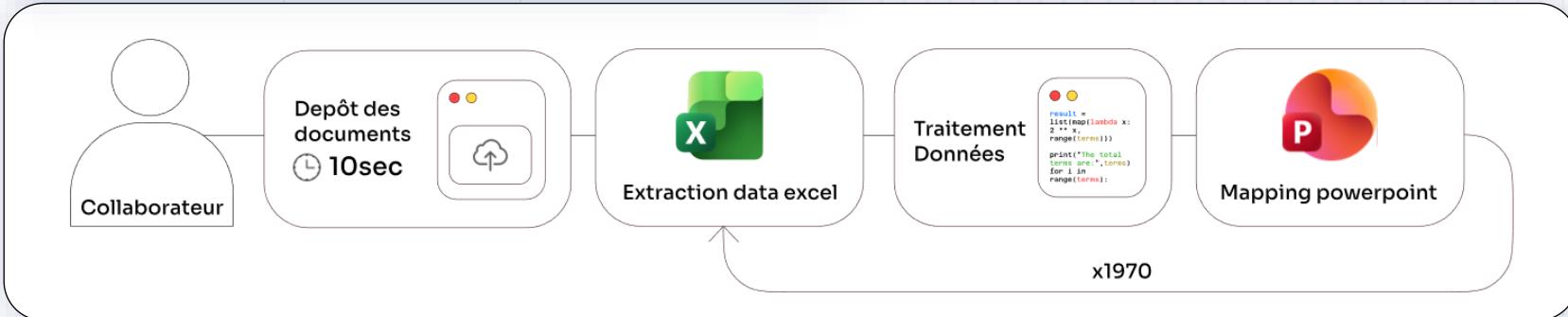
02

Projets réalisés

La réalisation concrète des projets de nos clients



Régie publicitaire
Nantes, Loire-Atlantique
1.65M de CA - 5 collab.
22h+ économisées par mois



La réalisation concrète des projets de nos clients



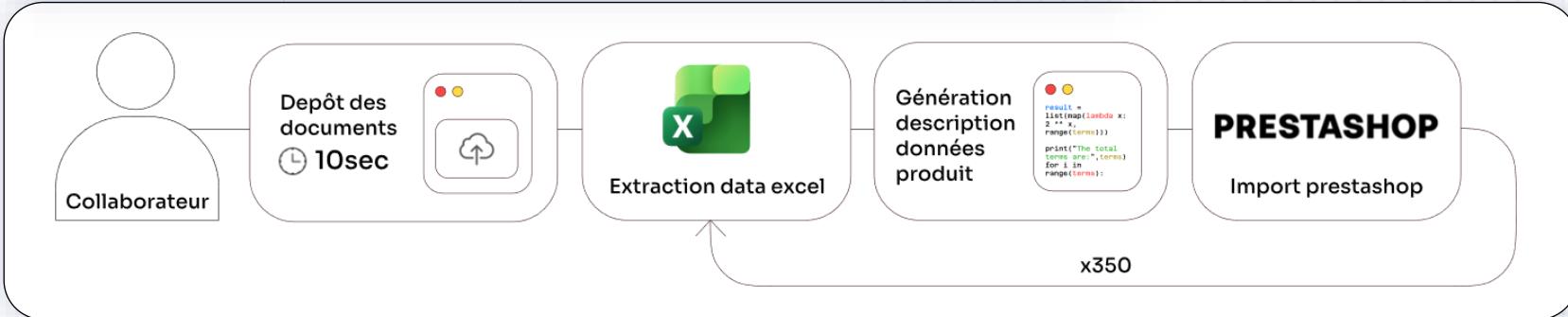
filtraTECH

Industriel - Filtration pour les laboratoires et l'industrie

Orléans

3.8M de CA – 15 collab.

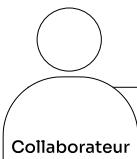
450h+ économisées par an



La réalisation concrète des projets de nos clients

Taskalys

Agence d'automatisation de processus
Nantes, Loire-Atlantique
36h+ économisées par mois



Depôt des
enregistrements
⌚ 10sec



Gemini
Transcription



Analyse



Event teams



Invitation email



Compte rendu

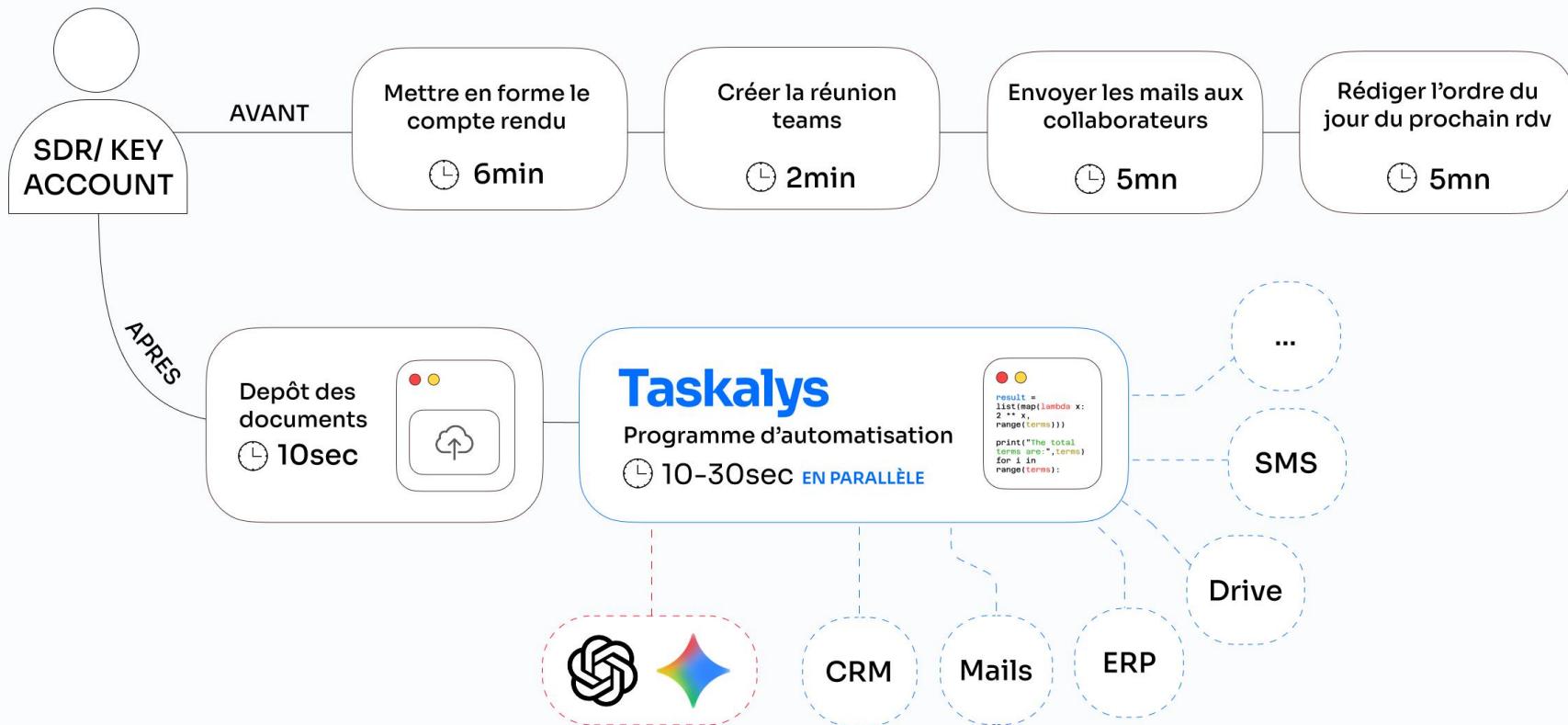


MAJ ERP

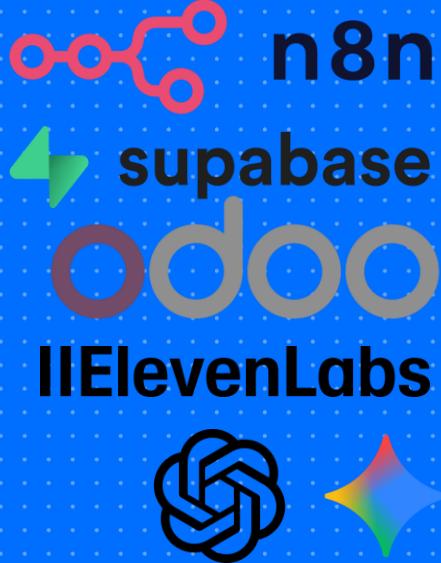
03.1

Le Produit

Qu'est ce que c'est une automatisation ?



03.2 Outils Techniques



04

Votre Mission Le rôle du BDR

Le BDR au cœur de la stratégie de développement

La formation d'une équipe commerciale un levier de croissance pour s'implanter sur le marché

1

Disponibilités entre **9h/12h30** et **14h/17h30**

2

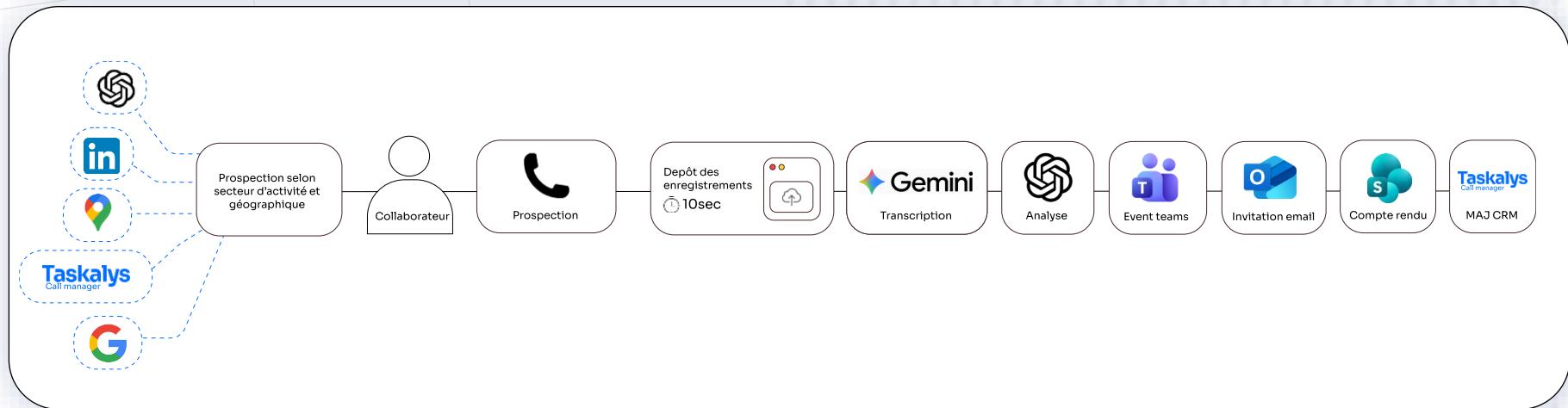
Au moins **3h/semaines** à consacrer

3

Un besoin de **complément de revenus** adaptable en home-office

Vos missions

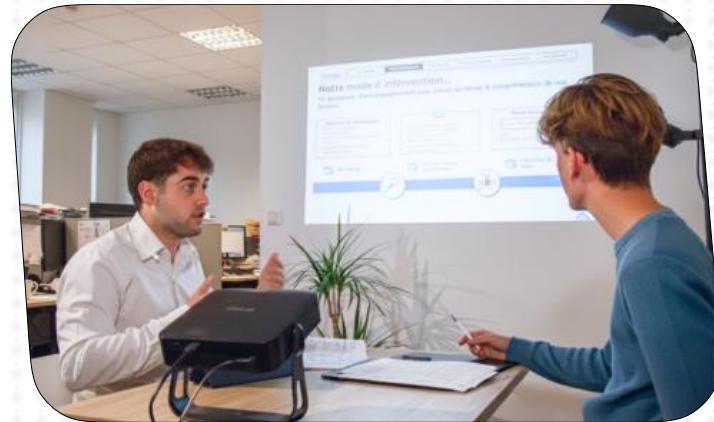
Permises et facilitées par des outils adaptés et simplifiés



A la clé : une rémunération évolutive récompensant votre travail

Soyez acteurs de la croissance de l'entreprise

Fonctionnement	Rémunération
✓ Prime à la signature des deals	✓ 250€ TTC
✓ Commission Abonnement mensuel	✓ 7,5%/mois*



Une vision collaborateur centrée

Nous encourageons la montée en compétence

Appels en semaine

- Liberté sur le fonctionnement
- OAV disponible
- Données de suivi
- Canal What's App

Réunion Task-Co

- Réunion d'équipe pour remonter les informations de la semaine
- Définition des objectifs pour la semaine suivante

Montée en compétence

- Formation par modules (Prospection, objection...)
- Participation aux RDV de prospection



+ 3h/semaine



30 min/semaine



5^e Bizzzzz



05

La micro-entreprise

Comment gérer sa micro-entreprise ?

- 1** S'inscrire **en ligne** sur le Guichet Unique/INPI pour obtenir votre **numéro SIRET**.
- 2** Déclarer votre Chiffre d'Affaires (CA) réel (mensuel ou trimestriel) à **l'URSSAF**.
- 3** **Facturation:** mettre en forme le devis et la facture
- 4** Ne pas facturer la TVA **jusqu'à 37 500 €**

The screenshot shows the homepage of the Urssaf Autoentrepreneur website. At the top, there's a banner with a smartphone icon and text about the mobile app. Below it, the Urssaf logo and the text "BIENVENUE SUR LE SERVICE AUTOENTREPRENEUR". A navigation bar includes links for "Créer votre espace en ligne" and "Se connecter". The main menu has three main categories: "S'informer sur le statut", "Créer mon auto-entreprise", and "Gérer mon auto-entreprise". A search bar is at the bottom of the menu. Below the menu, there are three circular icons: "S'INFORMER sur le statut" (information), "CRÉER mon auto-entreprise" (creation), and "GÉRER mon auto-entreprise" (management). Each category has a brief description and a small image. A section titled "Les dernières actualités" features three images: a house model, a laptop screen, and a person working at a desk. A yellow "Nouveau" button with a question mark icon is on the right.

1 S'inscrire **en ligne** sur le Guichet Unique/INPI pour obtenir votre **numéro SIRET**.

Autoentrepreneur.urssaf.fr

2

Déclarer votre Chiffre d'Affaires (CA) réel (mensuel ou trimestriel) à l'URSSAF.

Autoentrepreneur.urssaf.fr

The screenshot shows the URSSAF Autoentrepreneur website interface. At the top, there's a navigation bar with tabs: 'S'informer sur le statut', 'Créer mon auto-entreprise', 'Gérer mon auto-entreprise' (which is highlighted in blue), and 'Une question ?'. Below the navigation is a search bar with the placeholder 'ex. : déclarer et payer mes cotisations, obtenir une attestation.' and a magnifying glass icon. A breadcrumb navigation shows 'Accueil > Gérer mon auto-entre... > Déclarer et payer'. The main content area is titled 'Déclarer et payer' and features three circular icons: 'Mes échéances en cours' (with a red calendar icon), 'Calendrier des échéances' (with a blue calendar icon), and 'Mes échéances à régulariser' (with a grey calendar icon). Below these is a summary box for 'Septembre 2024' containing two items: 'Ma déclaration : effectuée le 01/10/2024 à 15:37' and 'Mon paiement : effectué le 08/10/2024 à 17:00'.

The screenshot shows the Taskalys software interface. On the left, a sidebar menu lists various features: Dashboard, Analytics, Script, Présentation, Prospection, Relances, Disponibilités, Mails, Appels, and Infos utiles. The 'Infos utiles' option is currently selected. At the bottom of the sidebar is a user profile for Rémi DUFEU.

The main area is divided into two sections:

- URSSAF - Auto-entrepreneur**: A blue header box containing the text "Gérez vos déclarations et votre compte micro-entreprise." Below it are two buttons: "Déclarer mon chiffre d'affaires" (in blue) and "Gestion de ma micro-entreprise".
- Générer ma facture Taskalys**: A blue header box containing the text "Créez votre facture mensuelle de 250€ HT pour Taskalys." It includes fields for "Votre SIRET" (with placeholder "123 456 789 00010"), "Votre adresse" (with placeholder "123 Rue Exemple 75001 Paris"), "Votre IBAN" (with placeholder "FR76 1234 5678 9012 3456 7890 123"), "Votre BIC" (with placeholder "ABCDEFGH"), and a "Générer et télécharger la facture PDF" button.

At the top right of the main area, there are two buttons: "Signaler un problème" and "Agent".

3

Facturation: mettre en forme le devis et la facture

06

Vos outils à disposition

Dashboard

Analytics

Script

Présentation

Prospection

Relances

Disponibilités

Historique des appels

Rémi
DUFEU

Dashboard

Signaler un problème



Bonjour Rémi !

Ton secteur est la région Nantaise. Tes critères de sélection sont les entreprises en BtoB de 1 à 5M de chiffre d'affaire ou plus de 10 salariés.

**16**

Appels cette semaine

**6**

Prospects contactés au total

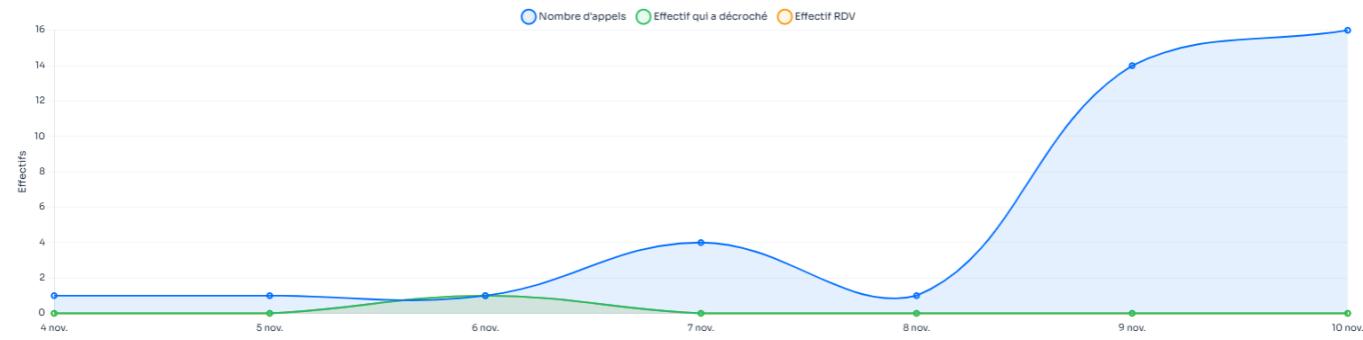
**1**

RDV planifiés

**15.6%**

Taux de RDV

Statistiques d'appels

Période: Nombre d'appels Effectif qui a décroché Effectif RDV

Chiffre d'affaires

07

La prospection

08

Place aux simus !

Contact

Nolan PARENT

nparent@taskalys.fr
07 84 66 20 40

www.taskalys.fr