

Фамилия Имя Отчество



Адрес проживания: Киевская область,
город Киев, переулок Парковый д.23, кв 1

Мобильный телефон: +38 0XX XXX XX XX

Электронна почта: xxxxxxxxxxxx@gmail.com

Возраст: 33 года (31.05.1987 г.р.)

Гражданство: украинец.

Семейное положение: Женат, сын (10 лет).

Цель поиска работы — получить должность:

Руководитель отдела продаж

Образование: полное, высшее — МАУП, специальность: менеджмент организаций.
год окончания — 2011 г.

Диплом MBA — бизнес администрирование 2018 г.

На новой работе хочу достичь:

- максимально реализовать навыки, умения и опыт
- продолжить профессиональное развитие в управлении людьми и процессами, организации процесса продаж, управлении маркетинговыми инструментами
- быть лидером в вверенном мне коллективе
- получать соответствующее моим усилиям и заслугам финансовое вознаграждение

Профессиональные навыки, умения:

- управление отделом продаж
 - отделом маркетинга
 - отделом торговых представителей
 - службой логистики (менеджеры, экспедиторы, транспорт)
- стратегическое планирование продаж предприятия (совместно с финансовой службой)
- утверждение планов маркетинговых мероприятий и рекламных бюджетов
- ведение переговоров с ключевыми лицами поставщиков и дистрибьюторов
- определение стратегических направлений развития кадрового потенциала отдела

Дополнительные навыки и знания:

- Права категории В, С

Опыт работы:

10.09.2018 — настоящее время	<p>Работодатель: ТОВ"Сильмарион" (г. Киев)</p> <p>Должность: Руководитель отдела продаж</p> <p>Обязанности:</p> <ul style="list-style-type: none">• Управление отделом продаж• Достижение плановых финансовых показателей• Достижение маркетинговых целей• Стратегическое планирование продаж и развития брендов• Управление персоналом отдела продаж <p>Достижения:</p> <ul style="list-style-type: none">• выполнение плана продаж в 2018-2019 маркетинговм году на 120%• Украинское подразделение компании признано лучшим в Восточной Европе.
03.08.2016р.- 30.08.2018р.	<p>Работодатель: ТОВ"Киев Супер Инсталејшн Групп" (г. Киев)</p> <p>Должность: Руководитель отдела продаж</p> <p>Обязанности:</p> <ul style="list-style-type: none">• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XX• XX• XX• XX <p>Достижения:</p> <ul style="list-style-type: none">• XX XXX• XX
25.07.2013р.-	<p>Работодатель: ТОВ"Киев Супер Инсталејшн Групп" (г. Киев)</p>

31.07.2016р.	<p>Должность: Руководитель отдела продаж</p> <p>Обязанности:</p> <ul style="list-style-type: none">• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX <p>Достижения:</p> <ul style="list-style-type: none">• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
13.02.2010р.- 23.07.2013р	<p>Работодатель: ТОВ"Киев Супер Инсталејшн Груп" (г. Киев)</p> <p>Должность: Руководитель отдела продаж</p> <p>Обязанности:</p> <ul style="list-style-type: none">• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX <p>Достижения:</p> <ul style="list-style-type: none">• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX• XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

Личные качества:

- веду здоровый образ жизни, занимаюсь спортом (марафонский бег)
- коммуникабельный, ответственный, целеустремлённый, дисциплинированный
- командный лидер

Хобби: спорт, туризм, рыбалка, футбол.