



PHẠM THỊ THƯƠNG

SALE, TELESale, TRỰC PAGE

LIÊN HỆ



0986499985



hoaituong0491@gmail.com



04-09-1991



Chung cư Eco Dream 300 Nguyễn Xiển

HỌC VẤN

09/2009 - 08/2013

KỸ SƯ CÔNG NGHỆ THÔNG TIN
Trường: Học Viện Bưu Chính Viễn
Thông

Xếp loại: Khá

Khoa: công nghệ thông tin Ngành:
lập trình , sale ,

KỸ NĂNG

- Kỹ năng tổ chức
- Tin học văn phòng cơ bản
- Tiếng Anh cơ bản
- Quản lý thời gian hiệu quả
- Kỹ năng giao tiếp
- Kỹ năng thuyết trình
- Dễ dàng thích nghi với môi trường mới
- Kỹ năng làm việc theo nhóm
- Lập kế hoạch Giải quyết vấn đề

MONG MUỐN TRONG CÔNG VIỆC

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng, kinh nghiệm quản lý, marketing để trở thành một nhân viên chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và tăng doanh thu.

KINH NGHIỆM

Chủ cửa hàng kinh doanh mỹ phẩm

CỬA HÀNG XIAO HAHA (06/2014 - 03/2019)

Mô tả:

- Quảng cáo sản phẩm qua kênh facebook, các forum,...
- Quản lý cửa hàng
- Trục page pancake, crm, telesale mảng làm đẹp thẩm mỹ và chăm sóc sức khỏe.

Chuyên viên tư vấn cao cấp UID telesale

HAMO GROUPS (05/2019 - 02/2020)

Mô tả:

- Tư vấn nhóm khách hàng là nguồn của đối thủ
- Thuyết phục khách hàng mua hàng của công ty
- Chốt khách đến
- Hẹn lịch thời gian khách tới trung tâm
- Lập báo cáo data cho trưởng phòng
- Doanh thu cá nhân 750 tr/ tháng cho công ty

HTH Group

REVIV-Hệ thống chăm sóc sức khỏe(4-2020-09/2021)

DR Allen- Bệnh viện cơ xương khớp quốc tế(09/2021-02/2024)

Mô tả

- Trục page pancake,subiz,zalo OA, Telesale.
- Phối hợp với các bộ phận liên quan để đạt công việc hiệu quả nhất
- Lập báo cáo doanh số, tương tác khách hàng tiềm năng.
- Doanh số 600- 700 triệu/ tháng cho công ty.