



## THÔNG BÁO CHƯƠNG TRÌNH BÁN HÀNG THƯƠNG HIỆU WOMAN ESSENTIALS

V/v: Chương trình bán hàng Quý 3&4/2024

MSKM: 010824/IPRETTY

Công Ty TNHH XNK Cuộc Sống Trẻ Đẹp thông báo chương trình bán hàng Quý 3&4/2024 dành cho thương hiệu WOMAN ESSENTIALS như sau:

### I. Thời gian và đối tượng áp dụng:

1. Thời gian áp dụng: Từ 01/08/2024 đến 31/12/2024.

### II. Thông tin áp dụng:

- Sản phẩm áp dụng: các sản phẩm liệt kê theo thông báo này.

#### Chương trình bán hàng

STT	Thông tin sản phẩm	Quy cách	Giá bán lẻ (VAT +)	Giá bán chiết khấu max của lẻ	Giá combo chiết khấu max của lẻ	Giá bán khách sỉ khi mua từ 5 sản phẩm	Giá bán NPP khi mua từ 5 sản phẩm
	<b>MỨC CHIẾT KHẤU</b>			<b>10%-30%</b>	<b>15% - 35%</b>	<b>40%</b>	<b>50%</b>
1	WOMAN ESSENTIALS Brume déo&soin 30ml	30ml	990,000	693,000	643,500	-	-
2	WOMAN ESSENTIALS Essence de joie 100ml	100ml	2,750,000	1,925,000	1,787,500	1,650,000	1,375,000
3	WOMAN ESSENTIALS Baume blanc 30mL	30ml	1,980,000	1,386,000	1,287,000	1,188,000	990,000
4	WOMAN ESSENTIALS Bain blanc 200mL	200ml	1,540,000	1,078,000	1,001,000	924,000	770,000
5	WOMAN ESSENTIALS Bain de soie 200mL	200ml	1,540,000	1,078,000	1,001,000	924,000	770,000
6	WOMAN ESSENTIALS Deo blanc 35ML	35ml	1,200,000	840,000	780,000	720,000	600,000
7	WOMAN ESSENTIALS Plaisir de soie 100ml	100ml	2,420,000	1,694,000	1,573,000	1,452,000	1,210,000
8	WOMAN ESSENTIALS Plaisir de soie 30ml	30ml	748,000	523,600	486,200	-	-

### III. QUY ĐỊNH CHUNG:

#### 1. Định nghĩa đối tượng khách hàng:

- Đối tượng khách sỉ chưa là đại lý của Công Ty: được hiểu là các khách mua đi bán lại, hoặc bác sỹ mua dùng tại cơ sở.
- Đối tượng được gọi là đại lý sỉ của Công Ty: được hiểu là đại lý Vàng hiện hữu của Công Ty.



- Đối tượng là Nhà Phân Phối (NPP) của WE: Được giới thiệu lần đầu từ 08.08.2024 thông qua ký kết thỏa thuận NPP của WE, Đại Lý Platinum của WE, ĐLCL ký trước 08.08.2024 cũng sẽ được gọi là NPP từ ngày 08.08.2024.

## **2. Quy định về bán phá giá:**

- Chiết khấu bán lẻ không được vượt quy định: nghĩa là chiết khấu trực tiếp của sản phẩm không vượt mức chiết khấu quy định. Công ty sẽ gửi thông báo đến đại lý thông qua zalo OA của fanpage kêu gọi đại lý hưởng ứng chiết khấu vượt quy định khi đồng hành cùng các buổi mega live hoặc chương trình của sản trước 3-5 ngày để không giới hạn cơ hội bán hàng của khách, đồng thời không vi phạm quy định phá giá. Mọi hành vi bán vượt chiết khấu quy định không được khách sỡ, đại lý gửi đến và nhận được xác nhận của Công Ty tại Zalo OA WE sẽ được xem là hành động bán phá giá .
- Trường hợp Khách sỡ/ Đại lý/ NPP/ĐLCL: bán phá giá sẽ có thông báo cắt tất cả các hình thức thưởng từ thời điểm vi phạm
- Phần thưởng chỉ khôi phục khi Đại lý/ NPP/ĐLCL gửi thông báo đến cty thể hiện sửa đổi và cam kết không tái phạm.
- Trường hợp Khách sỡ/Đại lý sỡ/ NPP/ĐTCL tái phạm phá giá:
  - ➔ **Lần 1:** cắt tất cả phần thưởng có trong thỏa thuận hợp tác và giảm mức chiết khấu từ A xuống còn A-10%
  - ➔ **Lần 2:** cắt tất cả phần thưởng có trong thỏa thuận hợp tác và giảm mức chiết khấu từ A xuống còn A-15%

Thông báo này có hiệu lực từ ngày 08/08/2024 đến khi có thông báo mới.

Với chính sách chống phá giá và mở rộng cơ hội dành cho đối tác phát triển đến thị trường bán lẻ , **Công Ty TNHH XNK Cuộc Sống TƯƠI ĐẸP** mong sẽ đem lại thêm nhiều cơ hội cho Quý Khách hàng, Quý Đối tác

**Trân trọng!**

**CÔNG TY TNHH XNK CUỘC SỐNG TƯƠI ĐẸP**  
**Giám đốc**

**LÊ THỊ YẾN NHI**