Проект "Продажи"

Отчет подготовил Дмитрий Слепцов

Цель

Проанализировать продажи по бизнес-линии велосипедных запчастей и атрибутики за сентябрь-декабрь 1992 года. Результатом исследования является:

- активный месяц продаж
- топ продаваемых товаров и их выручка за исследуемый период
- выявление целевой группы покупателей по возрасту
- выявление результативных продавцов в плане реализации товаров и их суммарной выручки
- выявление результативности продавцов, чья выручка ниже среднего показателя среди всех продавцов
- результативность/выручка продавность в зависимости от дня недели

В качестве метрик используется будут использованы чеки ежедневных покупок, уникальные идентификаторы покупателей и продавцов.

Общая информация о нас

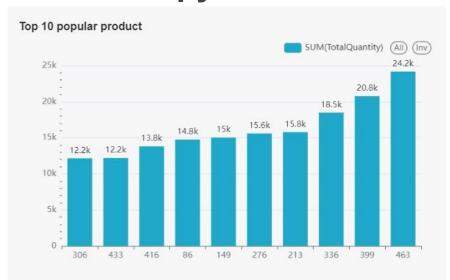
Мы любим данные. Мы поняли это более десяти лет назад, когда в составе группы компаний «Рога и копыта» еще не было отдельного департамента аналитических решений и понятие «бизнес-аналитика» еще не было так популярно.

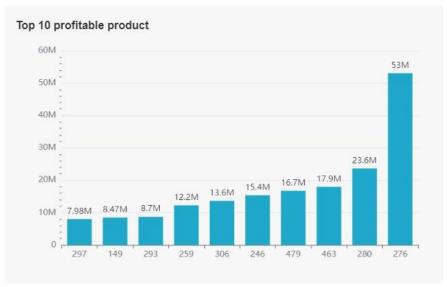
На тот момент мы реализовывали проекты по разработке корпоративных хранилищ данных и внедрению классических ВІ-систем у таких заказчиков, как: «Азбука вкуса», «ИНВИТРО», «Алкогольная Сибирская Группа», СУМЗ, «Транзас», «САНФРУТ-Трейд», «Стройландия» и другие.

С более подробной информацией о нас и наших успехах можно ознакомиться на сайте www.rogakopyta.com



Топ 10 популярных товаров по продаже и выручке





Из данного отчета можем сделать вывод, что наиболее популярным товаром является Touring-3000 Blue, 54, однако по выручке он занимается лишь 3 место. Наиболее профитным является товар Mountain-100 Silver, 38, который уступает по популярно на 9000 единиц.

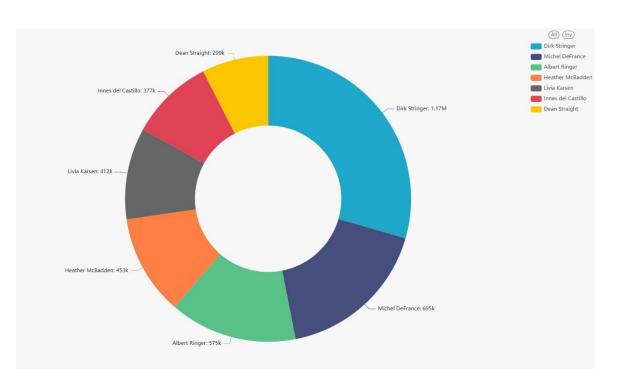


Топ 10 продавцов у которых наибольшая выручка

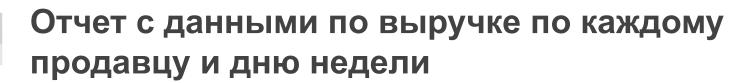
name 💠	SUM(operations) =	SUM(income) ÷ 1.62B	
Abraham Bennet	9.46k		
Michael O'Leary	5.76k	928M	
Albert Ringer	4.7k	2.78	
Michel DeFrance	4.69k	3.26B	
Sheryl Hunter	4.69k	1.06B	
Innes del Castillo	4.67k	1.768	
Dean Straight	4.2k	1.26B	
Dirk Stringer	4.19k	4.93B	
Heather McBadden	4.14k	1.87B	
Livia Karsen	2.56k	1.06B	

Лидером среди продавцов по количеству сделок является **Abraham Bennet** с показателем в 9.46 тысяч единиц, однако продавцом, который имеет наибольшую выручку является **Dirk Stringer** с показателем в **4.93** миллиарда единиц.





"Топ" представлен на слайде. Продавец с наихудшими показателями выручки является Dean Straight.

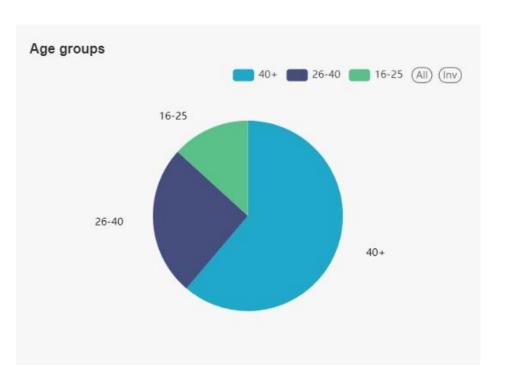


name =	income = to_char =		
Abraham Bennet	233935361.35	friday	-
Albert Ringer	357492148.65	friday	
Ann Dull	37433122.45	friday	
Anne Ringer	51753352	friday	
Burt Gringlesby	109360163.2	friday	
Charlene Locksley	97761374.73	friday	
Cheryl Carson	80473505.48	friday	
Dean Straight	176048824.5	friday	
Dirk Stringer	672023523.6	friday	
Heather McBadden	245868793.89	friday	
Innes del Castillo	231816497.73	friday	

Данный отчет является выдержкой. С полной информацией можно ознакомиться по ссылке - https://222ffad5.eu5a.app.preset.io/superset/dashboard/p/bBoV5Exgk3r/



Отчет с возрастными группами покупателей



Отчет наглядно показывает, что целевой группой нашей компании является группа с возрастом 40+, далее от 26 лет до 40.



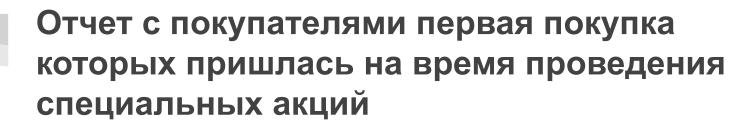
Отчет с количеством покупателей и выручкой по месяцам

date ⇒	SUM(total_customers) =	SUM(income)
1992-10	31.1k	8.36E
1992-11	30.2k	8.03E
1992-12	28.8k	7.718
1992-09	9.91k	2.62B

По всем показателям наиболее успешным месяцем по выручке и количестве покупателей является октябрь.

Наихудший показатель имеет месяц сентябрь.

Взрывной рост наблюдается с сентября на октябрь.



customer ÷	sale_date	seller :	
Cristina Xu	1992-09-21	Abraham Bennet	^
Jacob Martinez	1992-09-21	Michael O'Leary	
Levi Gonzalez	1992-09-21	Marjorie Green	
Mario Rai	1992-09-21	Abraham Bennet	
Olivia Bennett	1992-09-21	Michael O'Leary	
Richard Martinez	1992-09-21	Abraham Bennet	
Tyrone Ruiz	1992-09-21	Marjorie Green	
Kaitlyn Allen	1992-09-21	Dirk Stringer	
Karen Huang	1992-09-21	Dirk Stringer	
Kristen I i	1992-09-21	Michael O'Leary	

Наиболяя полная информация имеется в дашборде по ссылке - https://222ffad5.eu5a.app.p/reset.io/superset/explore/p/zpgAvLwR3Kr/

Заключение

- 1. Целевая группа компании являются лица от 40 лет.
- 2. Продавцы, с которыми требуется дополнительно поработать: Dick Stringer, Michel DeFrance, Albert Ringer, Heather McBadden, Livia Karsen, Innes del Castillo, Dean Straight.
- 3. Имеется возможность повысить стоимость Touring-3000 Blue на несколько единиц, так как он является наиболее популярным, соответственно удастся повысить.
- 4. Наилучшим продавцом по реализации товаров является **Abraham Bennet**, можно использовать его кейс, как он взаимодействует с покупателями, либо отправить к нему на тренинг продавцов, у которых показатели хуже.
- 5. Продавец с наибольшей выручкой является **Dirk Stringer.**
- 6. Сентябрь является наихудшим месяцем для реализации товаров, можно обогатить этот месяц акциями.

Спасибо за внимание

Ссылка на дашборд - https://222ffad5.eu5a.app.preset.io/superset/dashboard/8/?native_filters_key=80XFisGm8lZ4bGWck3LJ-BehQRlcd57YVOxLUcrtOphQMa2rOg5koKPwNRPqKQX3