

Proposta Rodolpho

Objetivo

Estimar o esforço de desenvolvimento do sistema CRM de vendas.

Premissas

- 1. O sistema web será desenvolvido em linguagem PHP 7.4.
- 2. Será adotada uma metodologia ágil de desenvolvimento baseada em Scrum.
- 3. As horas estimadas consideram que todas as definições acerca dos requisitos já estão concluídas. Alterações ou indefinições podem aumentar a estimativa de horas.
- 4. Estão previstas as seguintes seções no sistema:
 - Sistema multi-nível: Admin, Gerente, Assessor;
 - Dashboard;
 - Cadastro de Usuários;
 - Cadastro de Clientes;
 - Upload de arquivos;
 - Tela com informações do cliente.

Descrição	Análise	Desenvol vimento	Testes	Total
Dashboard:	0.5	4	1.5	6
Ranks de vendas;				
 Card para exibição de avisos; 				
Painel semelhante ao PipeDrive;				
CRUD de Usuários: Admin, Gerente e Assessor;	0.5	2	0.5	3
CRUD de Clientes;	0.5	2	0.5	3
Upload de Arquivos pelo Admin;	0.5	3	0.5	4
Tela com as informações do cliente: • Dados do Cliente; • Interações realizadas com o cliente;	0.5	6	1.5	8
TOTAL	2.5			24

Total de Horas Estimadas: 24h; Valor do Projeto: 2.000,00.

Prazo e Forma de Pagamento: À negociar.